

ABD'de ki Büyümenizi Kolaylaştırın

02 Şubat, 2021 | 15: 00

Webinar Sunumu





America Made Easy

NEWABLE / AVITUS GROUP

Konuşmacılar:



Morgan Pierstorff

Business Development Director,
Newable



Feyza Bozok

Business Partner,
L.Bittar Partners



Luciana Bittar

CEO-Founding Partner,
L.Bittar Partners



Dr. Frank Levene

Independent Director,
EMEA, Avitus Group



America Made Easy

NEWABLE / AVITUS GROUP

Kontrol & Bilgilendirme

- Bizi duyuyor ve ekranımızı görebiliyor musunuz? Lütfen soru kutusuna EVET yazın
- Teknik sorunlar mı yaşıyorsunuz? Lütfen Sohbet alanına özel bir mesaj gönderin . Newable ekibi yanıtlayacaktır.
- Bugünün Webinar'ı, 24 saat içinde kaydedilip ve size mail olarak gönderilecektir.
- Yorumlarınızı veya sorularınızı kontrol panelinin soru bölümüne yazmanızı rica ederiz. Elimizden geldiğince çok cevap vermeye çalışacağız.
- Bir yorumun / sorunun okunmasını istemiyorsanız, göndermeden önce lütfen "ÖZEL" diye yazmanızı rica ederiz.





America Made Easy

NEWABLE / AVITUS GROUP

Feragatname

Burada özetlenen bilgiler, yalnızca genel bilgilendirme mahiyetindedir. Finansal veya diğer profesyonel tavsiye niteliğinde değildir ve finansal araçlarda bir veya daha fazla işlemle ilgili kişisel bir tavsiye olarak değerlendirilmemelidir. Bilhassa Enterprise Europe Network, Innovate UK ve Newable tarafından verilen bilgiler herhangi bir tavsiye niteliğinde değildir ve kullanıcıların herhangi bir yatırım kararı verirken (veya vermekten kaçınırken) güvenmesi amaçlanmamıştır. Böyle bir karar vermeden önce yetkin ve bağımsız tavsiye almanızı kesinlikle tavsiye edilir.

Ek hizmet (vergi uzmanları veya Bağımsız Mali Danışmanlar gibi) için üçüncü şahıslara yapılan yönlendirmeler, belirli bir sağlayıcının onayları değildir ve siz ve adı geçen herhangi bir üçüncü şahıs arasında yapılan herhangi bir düzenlemenin riski ve sorumluluğu tamamen size aittir.

Newable

L.BITTAR
PARTNERS



AVITUS GROUP
Simplify, Strengthen and Grow Your Business®



**ABD'de işinizi kurmanıza,
genişletmenize ve
kolaylaştırmanıza yardımcı
olabiliriz.**

Newable Avitus, Birleşik Krallık firmalarına yalnızca ABD pazarında işlerini kurmak için değil, aynı zamanda uzun vadeli büyüme ve başarı elde etmek için gereken yerel uzmanlık ve operasyonel araçları sağlayan transatlantik bir ortak girişimdir.





Newable

İNGİLTERE'DEKİ PARTNERİNİZ

- Newable, işlerinde bir sonraki adımı atmaları için ihtiyaç duydukları temel kaynakları sağlayarak şirketlerin gelişmesine yardımcı olur.
- Newable, finansman, tesisler ve profesyonel destek sunar.
- Newable, 2005 yılından beri Uluslararası Ticaret Departmanının önde gelen teslimat ortağıdır.
- Geçen yıl 13.800 KOBİ'ye 2 milyar sterlinlik ek ihracat satışı sağlamaya yardımcı olduk. Yaklaşık 2.000 firmanın ilk ihracatına yardımcı olduk.



AVITUS GROUP

Simplify, Strengthen and Grow Your Business®

ABD'DEKİ ORTAĞINIZ

- 20 yılı aşkın süredir 3.000'den fazla şirkete işletme yönetimi hizmetleri sağladı.
- Avitus Group'un İş Çözümleri, müşterilerin işlerini basitleştirmelerine, güçlendirmelerine ve büyütmelerine yardımcı olmak için tasarlanmış bir dizi uzman hizmet içerir.
- Colorado'daki kurumsal merkezler ve Montana'da bir operasyon merkezi ile California'dan New York'a kadar 50 eyalette 12'den fazla ofisi ile iş yapar.
- Uluslararası Planlama ekibi, firmaları hızlı ve uygun maliyetli bir şekilde kurup çalıştıracak profesyonelliğe ve kaynaklara sahiptir.
- ABD'de 216 hizmet anlaşması kapsamında 19 ülkeden 78 uluslararası firmanın ABD'ye giriş / ölçeklendirme çalışmalarına bugüne kadar destek vermiştir.



Newable Avitus Business Support Services

Simplify
Basitleştirin

Strengthen
Güçlendirin

Grow
Büyüyün



Payroll
Administration
BordroYönetimi



Accounting
Muhasebe



Tax Planning
& Preparation
Vergi Planlaması&
Hazırlığı



Co-Employment
İstihdam



Human
Resources
İnsan kaynakları



Safety & Risk
Management
Güvenlik ve Risk
Yönetimi



Professional
Acceleration
Profesyonel İvme



Insurance
Services
Sigorta Hizmetleri



Recruiting
İşe Alma



Branding
& Marketing
Marka
Geliştirme&Pazarlama



Information
Technology
Bilgi Teknolojileri



Finansal Veriler

1

ABD ekonomisi, 21,4 trilyon ABD doları ile dünya GSYİH'sinin dördte birini oluşturuyor.

2

ABD'de 6 milyondan fazla şirket ve 265 milyon tüketici var

3

2019'da ABD ekonomisi yaklaşık% 2,3 büyüdü.

4

ABD, 2018'de% 4,8 veya 8,57 milyar ABD Doları ile Türkiye'nin en büyük 4. mal ve hizmet ihracat pazarıdır ve yıllık% 6,9 oranında büyür.

5

Türkiye, 2,3 milyar dolarla 2019'da ABD'de en hızlı büyüyen 9. Doğrudan Yabancı Yatırım kaynağıdır.



ABD Metal Endüstrisine Genel Bakış

- Metal Döküm, ABD'de 490.000 çalışanı ile 44.3 Milyar USD'lik bir endüstridir.
- ABD üretimde Çin ve Hindistan'dan sonra 10.7 Milyon Döküm Tonajı ile 3.sırada yer almaktadır.
- ABD'de %75 ' i 100 çalışandan az 1.750 Metal Döküm Tesisi bulunmaktadır.
- Önümüzdeki 5 yıl içinde yıllık % 7,5 'lik büyüme öngörülmektedir.

Kaynaklar :

- [American Foundry Society](#)
- [Modern Casting Magazine](#)
- [North America Die Casting Association](#)
- [Top Metal Casting Companies in the US](#)

The Challenges

ABD'de yatırım yapmak isteyen Türk Firmalarına ilişkin hususlar

1. Culture Kültür

- Marketing/Pazarlama
- Customer Service/
Müşteri Servisi
- Recruitment/İşe Alım

2. Scale Ölçek

- Market Size/
Pazarın Büyüklüğü
- Time Zones/Zaman
Dilimi
- Regional Dynamics/
Bölgesel Dinamikler

3. Compliance Uygunluk

- Federal Taxes
Federal Vergiler
- State Taxes
Eyalet Vergileri
- Insurance Sigorta



Teklifimiz

1

KOLAYLAŖTIRMAK

ABD genişlemenizi planlamanıza, doğrulamanıza ve yürütmenize yardımcı olan eksiksiz bir anahtar teslimi çözüm sunuyoruz.

2

UZMANLIK

Ŗirket ii bir ekip gibi hisseden, dıŖ kaynaklı bir uzman ekibi oluŖturuyoruz.

3

UYUM

İŖletmenizin idari yüklerini biz hallederken,, siz firmanızın büyümesine konsantre olabilirsiniz.

4

DÜŖÜK RISK

Önemli ölçüde azaltılmıŖ riske sahip olma fırsatı tanımlayan kolay giriŖ ve ıkıŖ koŖulları oluŖturuyoruz.

Nasıl Çalışır

Başarıya Giden En Kısa Yolu Çizmek

Option 1

Market
Validation
Market Doğrulama

Option 2

Full U.S.
Expansion
ABD'de Genişleme

ABD'deki işletmenizin potansiyelini uzun vadede önemli bir yükü ve ağır bir düzenleme ile karşılaşmadan nasıl test edersiniz?

- **Pazarı Keşfetmek**
Genişleme Stratejinizi Fiyatlandırma, Pazarlama ve Coğrafi Açıdan bilgi ile donatmak çok önemlidir. Pazarda genişleme çalışmasını yapmadan önce pazarın fırsatlarını analiz etmek ve doğrulamak gerekir.
- **Yetenek Testi**
Pazardaki varlığınız, pazardaki taahhüdünüzü , ortaklarınızla, tedarikçilerinizle ve müşterilerinizle olan güveni ifade eder. Doğru yerde doğru zamanda olma yeteneği, başarı ile başarısızlık arasındaki fark olabilir.
- **Potansiyel İş Geliştirme**
Marka oluşturmada , iş geliştirme ve satış , zaman ve enerji yatırımı genişleme aşamasında en önemli anahtar rolünü üstlenmektedir. Ayrıca esneklik ve düşük giderlerde başlangıç aşamasında çok önemlidir.

Onaylama/Doğrulama : Pazarı Takip için esnek çözümler

Bizler sizin gelir odaklı büyümenize konsantre olmanızı sağlamak için ,istihdam ve düzenleyici sorumlulukları ortadan kaldırıyoruz



Pilot Uygulama: ABD'de bir firma kurmanıza gerek kalmadan,bir takıma sahip olmanızı sağlıyoruz.Bu size düşük riske pazara giriş ve çıkış esnekliği sağlar.



Bağımsız bir yüklenici aracılığıyla sınırlı destek yerine,% 100 kendini şirketiniz için iş yapmaya adanmış bir çalışanınız olacak.



Bu araç, bir Kayıtlı İşveren modelinden yararlanarak bordro vergi hesapları oluşturmaktan ve sigortalama yapmak zorunda kalmaktan kaçınabileceğiniz için işlemleri kolaylaştırmanıza olanak sağlar.

OPTION 1: Nasıl Çalışır

YEREL DESTEK İLE PAZAR ONAYI

- İşletmenizin potansiyelini doğru bir şekilde belirlemek için, hedeflenen bir ABD pazarındaki fırsatları takip edecek ve değerli, karar verme içgörülerini toplayacak eğitimli bir uzmanınız olacak.
- Bu uzmanı işe alır ve öderiz, vergi yükümlülüğünü üstlenir ve maaş bordrosu ve vergileri işleme, işçi ücretlerini işleme ve personel kayıtlarını tutma gibi insan kaynakları görevlerini yönetiriz. Düzenleme sorumluluğunuz yok.
- Sadece sabit bir aylık ücret ödersiniz. Minimum süre yoktur ve yalnızca 30 günlük bir bildirim süresi vardır. Sonuçlar olumlu değilse, başka hiçbir yükümlülük altına girmeden uzaklaşırsınız.



VALIDATION PATH/Doğrulama Yolu

Step 1
Candidate
Consultation/
Aday Çalışması

Step 2
Employee
Recruitment/
İşe Alım

Step 3
Hire and you're off
and running/
İşe Başlangıç



DESTEKLEYİCİ ARAŞTIRMAMIZ KABİLİYET VE DİJİTAL ARAÇ

- **Pazarın Araştırılması**
ABD markanızı doğru bir şekilde oluşturmak ve pazara girme stratejisi geliştirmek için fiyatlandırma ve dağıtımdan düzenlemelere ve ürün trendlerine kadar ürün ve endüstrinin derinlemesine araştırılması
- **Marka Değerlendirmesi**
Mevcut rekabetçi pazar ortamını ölçmek ve markanızın ABD kitlesi arasında yankı uyandırmasını sağlamak için mevcut strateji, malzemeler, varlıklar ve bunların ABD pazarıyla olan ilgisinin web sitesi analizi ve genel pazarlama değerlendirmesi
- **Dijital Strateji**
Pazar liderliği oluşturmak ve güven oluşturmak için müşterilerinizi ilgili platformlar ve ortamlarla meşgul eden etkili pazarlama stratejileri oluşturun ve uygulayın

Piyasa Doğrulamasının Sonunda



Kapsamlı yasal, bankacılık, düzenleme ve uyumluluk gereksinimleri için gerekli tüm adımları tamamlamak üzere bizimle birlikte çalışabileceğiniz ABD'de tam bir ticari mevcudiyet kurarsınız. Bu, tüzel bir ABD tüzel kişiliğinin oluşturulması, vize ve göçmenlik desteği, vergi planlaması,

or



Hiçbir ek taahhüt olmaksızın şirketinizin ABD genişlemesini öngörülebilir gelecekte beklemeye almayı tercih edersiniz.

ABD'de genişlemeyi düşünmenin nedenleri

➤ Risk Dağılımını Kısıtlama

ABD'de bir şirket kurmak,yabancıların özellikle vergi ve yasal açıdan riske maruz kalmalarını sınırlar.. ABD pazarında daha fazla ticari faaliyet göstermeye başladığınızda bu riskler daha önemli hale gelir.

➤ Operasyonel Kolaylık

Bir ABD kuruluşu desteğiyle çalışmak işlemlerinizi kolaylaştırarak müşteriler ve tedarikçilerle ilişkilerize, banka hesabı oluşturmanıza ve şirketi bütünsel olarak korumak için sigorta güvencesi almanıza olanak sağlar.

➤ İş Geliştirme

Bir ABD kuruluşuna sahip olmamak, pazara bağlılık eksikliğini gösterebilir veya müşterinize hizmetlerinizle ilgili şüpheler yaratarak potansiyel ortakların ve müşterilerin ABD'deki rakiplerinizle iş yapmayı seçmelerine neden olabilir.

OPTION 2: Nasıl

ABD'de GENİŞLEME

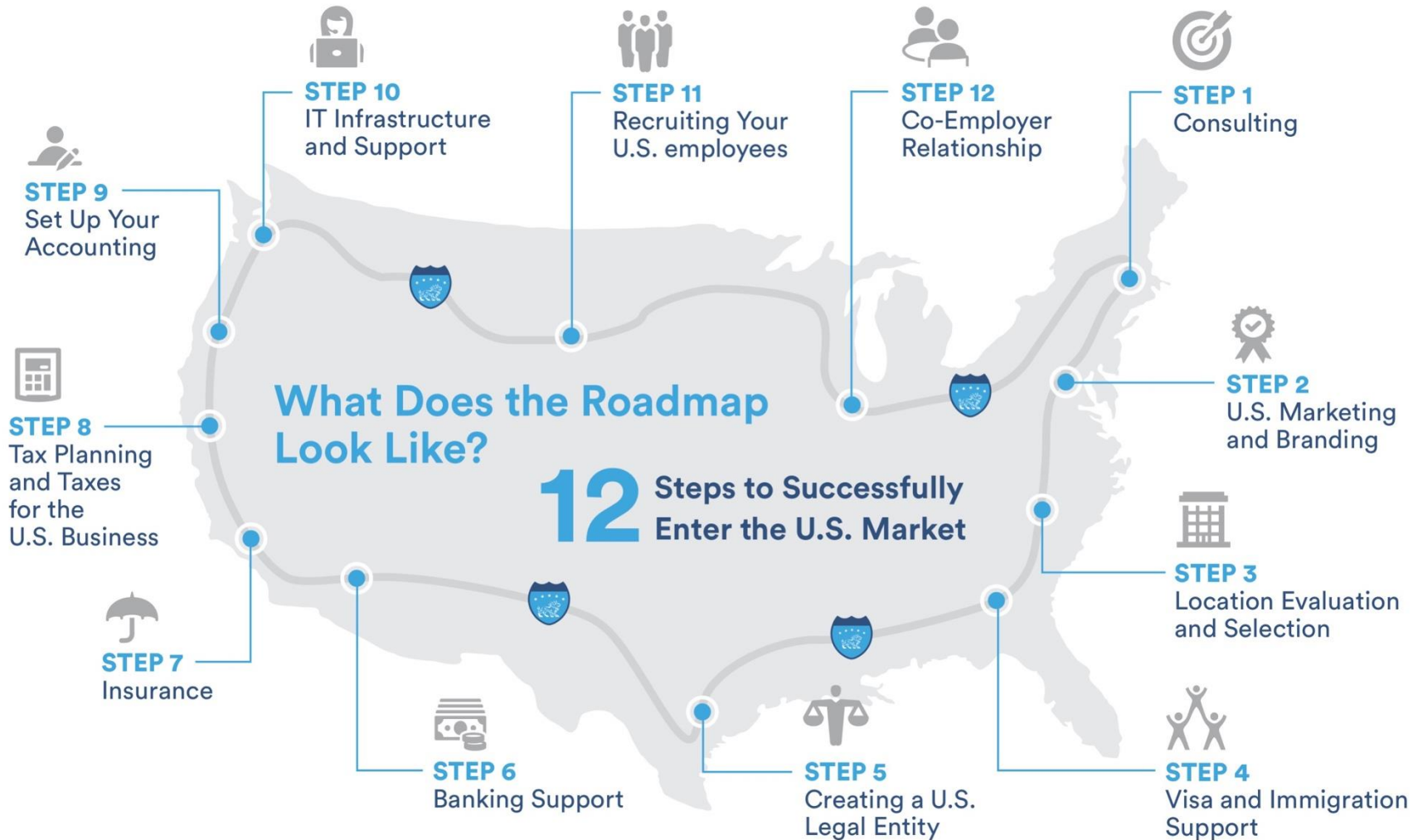
- Fırsatları doğruladıktan ve tam ABD genişlemesini sürdürmeye karar verdikten sonra, ABD merkezli profesyonellerden oluşan ekibimiz tüm yasal, bankacılık, düzenleme ve uyumluluk gereksinimlerini tamamlamak için gereken 12 kritik adımda size yardımcı olacaktır.



OPTION 2: ABD’de Genişleme

“İşletme Açısından Kritik “ Hizmetlerimiz

- 1) Danışmanlık
- 2) ABD’de Pazarlama ve Markalařma
- 3) Konum Deęerlendirme ve Seçimi
- 4) Vize ve Göçmenlik Hizmeti
- 5) ABD’de resmi firma kurulumu
- 6) Bankacılık Desteği
- 7) Sigorta
- 8) Vergi Planlama ve ABD’de Vergilendirme
- 9) Muhasebe Hizmetleri
- 10) IT Desteği
- 11) ABD’de istihdam
- 12) Ortak İşveren İstihdam



FULL FORMATION PATH / OLUŞUM YOLU



Başarı Hikayesi

RTB House, Inc.



ABD genişlememize 2017 yılında başladık ve Avitus Group'un yardımıyla ABD şirketimizi kurduk ve devletten Vergi Kimlik Numarası aldık. Devam eden büyüme ile Vergi ve Muhasebe ihtiyaçlarımızı da üstlendiler.

Avitus Gruplarının Ortak İstihdam hizmeti aracılığıyla, tüm maaş bordromuz, sosyal haklar, İK, işçi sigortası ve güvenlik yönetimimiz kolaylıkla halledilir. Bir çalışanla başladık ve şu anda dokuz kişiye çıktık. Avitus Group'un bizim köşemizde olması, ABD'deki genişlememizi başarılı hale getirdi.“

Radoslaw Dobrolecki, Başkan



Pazara giriş için hangi yol sizin için en uygunu?

01.

ŞİRKET KURMADAN

- Doğrulama Denemesi
- Pazar Değerlendirmesi

02.

ABD 'de US ELEMANI OLMADAN ŞİRKET KURMA

- Firma Oluşumu
- Bankacılık Desteği
- Sigorta
- Vergi Planlama ve Hazırlık
- Muhasebe

03.

ABD'de ŞİRKET KURMA ve ELEMAN ALIMI

- Varlık Oluşumu
- Bankacılık desteği
- Sigorta
- İşe Alım
- İstihdam
- Vergi Planlama ve Hazırlık
- Muhasebe

04.

MEVCUT İŞİNİZİ ABD'ye AKTARIN

- Sigorta
- İşe Alım
- İstihdam
- Vergi Planlama ve Hazırlık
- Muhasebe

America Made Easy Podcast

The hassle-free way to get your business up and running in the USA

Latest Episode

Sign up to be notified

Welcome to the America Made Easy Podcast, the bi-weekly show where we help international SMEs tackle the complexity of setting up and growing their business in the American market.



Sonraki Adım | Nasıl



Soru&Cevap?



Morgan Pierstorff

Morgan.Pierstorff@newable.co.uk

+44 (0) 7880 711824



America Made Easy

NEWABLE / AVITUS GROUP



Frank Levene

flevene@avitusgroup.com

+44 (0) 7758 586059

Ücretsiz birebir danışmanlık bizlerle temasa geçin. Biz hazırız...



Morgan Pierstorff

Business Development Director,
Newable

Morgan.Pierstorff@newable.co.uk

+44 (0) 7880 711824



Feyza Bozok

Business Partner,
L.Bittar Partners

feyza@lbittarpartners.com

+90 532 333 9962



Luciana Bittar

CEO-Founding Partner,
L.Bittar Partners

luciana@lbittarpartners.co

m

+90 536 669 8533



Dr. Frank Levene

Independent Director,
EMEA, Avitus Group

flevene@avitusgroup.com

+44 (0) 7758 586059



America Made Easy

NEWABLE / AVITUS GROUP

Webinar Kaydı

Webinar oturumu sırasında gönderilen ses ve diğer bilgilerin kaydedilmesine izin verir. Bu kayıt, oturumun bitiminden sonra Newable Webianr arşivlerinin bir parçası olarak ve daha fazla harici tanıtım / bilgi amacıyla kullanıma sunulacak ve süresiz olarak arşivlenecektir. Kaydedilmesine izin vermezseniz, lütfen bizleri bilgilendirin veya kendi isteğinizle oturumdan ayrılın.



Teşekkür Ederiz...

