

TÜRKDÖKÜM

SAYI 71 ■ NİSAN-MAYIS-HAZİRAN 2024 ■ TÜRKİYE DÖKÜM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ YAYIN ORGANIDIR ■ TUDOKSAD.ORG.TR



DÖKÜM KUMU

DÖKÜM KUMU İZİNLERİNDE MÜJDELİ HABER

TÜDÖKSAD VE İLGİLİ KURULUŞ GİRİŞİMLERİYLE TARIM VE ORMAN BAKANLIĞI
ŞİLE BÖLGESİNDE 5 VE 10 YILLIK İŞLETME PLANLARINI ONAYLADI



ANKİROS 2024
ANKİROS/ANNOFER/
TURKCAST'A DOĞRU

RÖPORTAJ
BİR DUAYEN:
MEHMET ATİK





KOTAR

Commitment to Excellence

- ✓ Projeye Özel Çözüm
- ✓ Hızlı ve Etkili Temizleme
- ✓ Bilgilendirme ve Müşteri Memnuniyeti
- ✓ Etkin ve Sürekli Teknik Destek
- ✓ Düşük Karbon Emisyonu

 **TOSÇELİK** Granül

A: Barbaros Mahallesi Sütçü yolu Cad. Tosyalı Plaza No:72 34746 Ataşehir - İstanbul

T: +90 216 544 3600 **F:** +90 216 544 3606

M: sales@toscelikgranul.com.tr / info@toscelikgranul.com.tr

W: www.toscelikgranul.com.tr

siltas®

Teşekkürler Türkiye.

siltas
Krom

siltas
Shell Kumu

siltas
Filtre



siltas
Mangan

siltas
Silis Kumu

siltas
Yapı

SİLTAS SİLİS KUMLARI SAN. VE TİC. A.Ş.

Atatürk Mah.Turgut Özal Bulvarı No: 2 Ağaoğlu SKY Towers

Sitesi C Blok Ataşehir / İstanbul

Tel: +90 216 521 16 00

Fax: +90 216 335 71 57

www.siltas.com.tr

info@siltas.com.tr



KADİR EFE

TÜDÖKSAD

Yönetim Kurulu Başkanı



Değerli Meslektaşlarım ve Türkdöküm Okuyucuları,

Türkiye ekonomisi, son yıllarda çeşitli zorluklar ve fırsatlarla karşı karşıya kalmıştır. Döküm sektörümüz ise bu süreçte özellikle ihracatta önemli bir rol oynamaktadır. Ülkemiz ekonomisi son yıllarda birçok farklı dinamikle şekillenmiş ve imalat sektörü önemli bir büyüme kaydetmiştir. Buna rağmen, yüksek enflasyon ve ara eleman sıkıntısı ile ihracat pazarlarındaki daralma oranları, ekonomiyi olumsuz etkileyen faktörler arasında yer almaktadır. Sanayi sektöründeki girdi maliyetlerinin sürekli artması buna paralel olarak döviz kurlarındaki baskılamaya ise ihracatçılarımız açısından ekonomik istikrarı zorlaştıran unsurlardandır.

Genel olarak, Türkiye ekonomisi büyüme potansiyeline sahip olmasına rağmen bazı temel sorunların çözülmesi gerektiği kanısındayız. Ekonomi yönetimi, mali politikalar ve yapısal reformlar ile bu sorunları aşmayı hedeflemektedir. Aksi takdirde ülkemizin ihracat pazarlarında bazı alanlarda yaratmış olduğu rekabet üstünlüğünü kaybetme tehlikesiyle karşı karşıya kalabiliriz. Rekabette üstün olduğumuz alanlardan birinin de metal döküm sektörümüz olduğunu rahatlıkla söyleyebiliriz. Bu bağlamda, ekonomi yönetiminin attığı ve atacağı adımlar ile sektörlerin iş birliği, ekonominin güçlenmesi için kritik rol oynayacaktır.

İstanbul Sanayi Odası tarafından her yıl yapılan ve açıklanan 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması alt okumalarına baktığımızda da döküm sektörümüzün Türkiye ekonomisi içinde önemli bir yere sahip olduğunu görüyoruz. Ülkemiz döküm sanayisinin üretim kapasitesi ve kalitesi dünya standartlarındadır. Bu sektör, otomotiv, beyaz eşya, inşaat gibi pek çok endüstriye ürün sağlamaktadır. Ekonomiye sağladığımız katkılar arasında istihdam yaratma ve ihracat gelirleri yer almaktadır. Döküm sanayimiz yaklaşık 70 bin kişiye istihdam olanağı sunmaktadır.

Bilindiği gibi döküm sektörümüzün üretimini büyük büyük bir kısmını yurt dışına ihraç etmektedir. Özellikle Avrupa Birliği ülkelerine yapılan ihracatlar, döviz girdisi açısından oldukça değerlidir. Bu durum, döküm sektörünü Türkiye'nin dış ticaret dengesine pozitif bir etki yapan stratejik bir sektör haline getirmektedir. Stratejik bir sektör olma bilinciyle kuruluşlarımız son yıllarda önemli yatırımlara imza atmıştır. Doğrudan yatırımcıların yanı sıra sektördeki tüm oyuncular, özellikle yeni teknolojilerin sektöre entegrasyonu konusunda önemli çalışmalara yönelmektedir. Bu yatırımlar, üretim hızını ve verimliliği artırmaya yöneliktir. Özellikle, otomasyon sistemleri dikkat çekmektedir. Bu yatırımlarımızın ana nedeni her ne kadar uluslararası piyasada rekabet üstünlüğümüzü kaybetmemek olsa da gelecekte de sektörümüzün önemli kazanımlar elde edeceğine olan inancımız tamdır.

Türk döküm sektörü, önümüzdeki yıllarda daha da büyüme potansiyeline sahiptir. Teknolojik yenilikler, üretim süreçlerinde verimliliği artıracak ve kaliteyi yükseltecektir. Özellikle dijitalleşme, sektörde önemli bir rol oynamaktadır. İleri teknoloji kullanımı sayesinde, maliyetler düşürülürken, üretim hızlanacak ve müşteri talepleri daha hızlı karşılanacaktır.

Stratejik olarak, döküm sanayicileri, Ar-Ge çalışmalarına daha fazla yatırım yapmayı planlayacaklardır. Bu yatırımlar, sektörde yenilikçi ürünlerin ortaya çıkmasını sağlayacaktır. Aynı zamanda, yurtdışı pazarlarına açılma stratejileri de uygulanacaktır. Bu, döküm sektörünün global rekabetteki yerini güçlendirecektir.

Türkiye döküm sektörü, ülke ekonomisinin güçlü bir parçasıdır ve büyük bir potansiyele sahiptir. Sektörün karşı karşıya olduğu zorluklar ve güncel gelişmeler ışığında, döküm sanayicileri olarak stratejik planlar geliştirebilir ve yenilikçi çözümler üretebiliriz. Bu süreçte, devlet desteğinin ve sektörel işbirliklerinin önemi büyüktür. Teknolojik gelişmelerin ve verimlilik artışlarının da sektörü ileriye taşıyacağı öngörülmelidir. Rekabet gücümüzü korumamız için bu süreçte yapabileceğimiz en önemli yatırımımız "Verimlilik" artırıcı çalışmalarımız olacaktır. Türkiye döküm sanayisi, sürdürülebilir yöntemlerle büyümeye ve küresel rekabette güçlü bir konum elde etmeye devam etmelidir.

Sevgi ve saygılarımla.

CELİKTAS

Döküm kumunda tercih edilen marka



*yıldır
döküm sektörüne hizmet
mutluluğunu yaşatan
iş ortaklarımıza
teşekkürlerimizi sunuyoruz.*

Merkez: Fulya Mah. Vefa Deresi Sk. Gayrettepe iş Mrk C Blok K:5 D:7 Şişli/İSTANBUL

Fabrika: Alacalı Köyü Anayol Cad. No:168 Şile/İSTANBUL

www.celiktassilis.com - www.siliskumu.com



YERLİ ÜRETİM

FERRO MOLİBDEN

Haytaş olarak Türkiye'de üretilmeye başlanan ilk ve tek Ferro Molibden ürününü tüm müşterilerimize sunmaktan gurur duyuyoruz.

TMC Metals tarafından, yüksek üretim kalitesi ile Avrupa standartlarında üretilmekte olan Ferro Molibden ürünü, birçok ülkeye ihraç edilerek kalitesini küresel pazarda da kanıtlamış bir üründür.

Firmaların istediği farklı oranlarda üretim yapma imkanı da bulunan TMC Metals, ürünlerinin iç pazarda sürekli bulunabilir ve kolay ulaşılabilir olma özellikleriyle de rakiplerinden ayrılmaktadır.



Türkiye Genel Distribütörü

HAYTAŞ SAN. ve TİC. A.Ş.

İmes Sanayi Sitesi D Blok
401/5 Ümraniye/İSTANBUL

T: 0216 365 10 56

M: 0533 266 23 66

info@haytas.com.tr

www.haytas.com.tr

haytaş 55.yıl



YÜKSEK KARBONLU, YÜKSEK KROM TENÖRLÜ VE DÜŞÜK SİLİSLİ

FERROKROM

Ar-ge ve endüstriyel bileşenlerin iç içe test edilebildiği dünyadaki ilk tesislerden biri olan, Türkiye'nin ilk katı hal indirgemeli, ilk DC ark indigeme ocaklı Blackgreen tesislerinde enerjinin en verimli kullanıldığı ferroalyaj prosesi ile ferrokrom üretimine başlanmıştır.



Satışını Yapmakta Olduğumuz Diğer Ferroalyaj ve Temel Metaller

- Ferro Mangan HC • Ferro Mangan LC • Ferro Silika Mangan • Ferro Krom LC • Ferro Silisyum
- Ferro Silika Magnezyum • Shell Maça Kumu • Çelik Bilya • Silisyum Karbür • Aşıl原因ıcılar
- Karbon Verici (Sfero) • Ferro Molibden • Nikel • Metalik Krom • Kobalt • Kalay • Kromit Kumu

Türkiye Genel Distribütörü

HAYTAŞ SAN. ve TİC. A.Ş.

İmes Sanayi Sitesi D Blok
401/5 Ümraniye/İSTANBUL

T: 0216 365 10 56

M: 0533 266 23 66

info@haytas.com.tr

www.haytas.com.tr

haytaş 55.yıl

Metalurji Dünyası Buluşuyor

ANKIROS

TURKCAST ANNOFEER

16th International Iron-Steel, Foundry, Non-Ferrous Metallurgy Technologies, Machinery and Products Trade Fair
16. Uluslararası Demir-Çelik, Döküm Demirdışı Metalurji Teknolojileri, Makina ve Ürünleri İhtisas Fuarı

19-21
Eylül
2024
İSTANBUL

ifm İstanbul
Fuar Merkezi

Foundry Products Special Section
Döküm Ürünleri Özel Bölümü
Non-Ferrous Metals Special Section
Demirdışı Metaller Özel Bölümü

Yeni Fuar Alanı, Yeni Holler!

EŞ ZAMANLI KONGRELER



22.
Uluslararası Metalurji
ve Malzeme Kongresi



12. Uluslararası
Döküm
Kongresi

Destekleyenler



Deutsche Messe

Organizatör

**Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.**

Prof. Dr. Aziz Sancar Cad. 6/2
06680 Çankaya, Ankara - TURKEY
Telefon: +90 (312) 439 6792
Faks: +90 (312) 439 6766
www.ankiros.com
info@ankiros.com

www.ankiros.com

[f](#) [t](#) [i](#) [i](#) [v](#) @hmankirosfairs

Global **PARTNERİNİZ.**

Uluslararası geniş ağıımız,
Stok gücümüz ve
Kaliteli ürünlerimiz ile ...



İÇİNDEKİLER

NİSAN • MAYIS • HAZİRAN 2024



14

ŞİLE HAVZASI SİLİS KUMU ORMAN İZİNLERİNDE MÜJDELİ HABER

12 KISA KISA

14 DERNEKTEN

- İtalyan Dökümcülerden Türkiye'ye Ziyaret
- Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Yetkilileri TUDÖKSAD Yönetim Kurulu Toplantısına Katıldı
- TUDÖKSAD 5. Erdoğan Nas Çevre Ödülü Başvuruları Başladı
- Çevre & İSG Komite Toplantısı Ankara'da Gerçekleşti
- TUDÖKSAD ve ASO BDDK Yetkilileriyle Yeşil Düzenlemeleri Görüştü
- Döküm Sanayi Meclisi Toplandı

DOSYA

44

DÖKÜM SANAYİ İSO İLK 500 PERFORMANSI

İstanbul Sanayi Odası (İSO) 2023 Yılı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasını tamamlayarak basın toplantısıyla kamuoyuna sundu. Araştırmada TUDÖKSAD üyesi 8 kuruluş; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi A.Ş. (21), Döktaş Dökümcülük Tic. ve San. A.Ş. (147), AYD Otomotiv Endüstri San. ve Tic. A.Ş. (171), Elba Basınçlı Döküm Sanayii A.Ş. (322), Cevher Jant Sanayi A.Ş. (323), Trakya Döküm San. ve Tic. A.Ş. (328), Ferro Döküm Sanayi Dış Tic. A.Ş. (405), Erkunt Sanayi A.Ş. (473), sırada yerlerini aldılar.



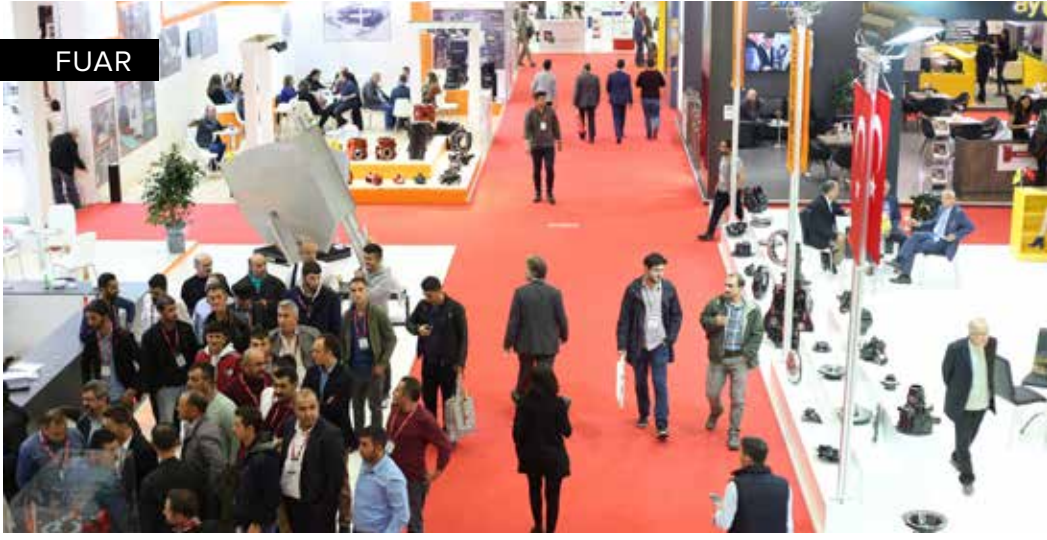
RÖPORTAJ



26 BİR DUAYEN: MEHMET ATIK

Atik Metal Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Atik

FUAR



36 ANKIROS/ANNOFER/TURKCAST'A DOĞRU

Hannover Messe Ankiros A.Ş. Kurucusu ve Genel Müdürü İbrahim Anıl bu yıl İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşecek olan Ankiros Fuarlarını anlatıyor.

RÖPORTAJ



64 ALP IŞIK

Çemaş/Işıklar Döküm Pazarlama A.Ş. Satış ve İş Geliştirme Müdürü Alp Işık Çemaş'ın tarihini, yatırımlarını ve hedeflerini anlatıyor.

60 FUAR

CastForge Sektördeki Önemini Artırıyor

68 ÜYELERDEN

- HA Grup Global Satış Toplantısı Bu Yıl Türkiye'de Yapıldı
- AYD İhracatta Konya'nın Lideri Oldu
- Inductotherm Türkiye'nin Yenilikçi Ürünü "Dura-Shell" Esvana İle Buluştu
- Tezmaksan Sivas Fabrikası İle 100 Milyon Euro İhracat Hedefi Belirledi
- Bomaksan'dan Birleşik Krallık'a Filtrasyon Sistemi
- ZEISS Open House Etkinliklerini Tamamladı
- Bilginoğlu Grup Yatırımlarına Devam Ediyor

82 WFO

WFO'un En İyi Genç Dökümcü Ödülünü Alanlar Belli Oldu

84 AKADEMİ

TÜDÖKSAD Akademi Eğitimleri Devam Ediyor

86 HABER

- İhracatın Şampiyonları Ödüllerini Aldı
- Otomotivde İhracatın Şampiyonları Ödüllendirildi
- Konyalı Dökümcülerden Yeşil Dönüşüm Ur-Ge Projesi

90 TÜDÖKSAD ÜYE LİSTESİ

94 İKİNCİ EL

TÜRKDÖKÜM/TURKCAST DERGİSİ

Yıl:19 Sayı:71 HAZİRAN 2024
Türkdöküm Dergisi T.C. Yasalarına uygun olarak, Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği tarafından üç ayda bir yayınlanmakta ve sektör paydaşlarına ücretsiz dağıtılmaktadır. Dergimizdeki yazılar kaynak gösterilerek kısmen veya tamamen yayınlanabilir.

İMTİYAZ SAHİBİ:

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği adına Yönetim Kurulu Üyesi
Emin Uğur Yavuz

SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:
Mehmet Atik (YK Üyesi)

YAYIN KURULU:

Umur Denizci - Mehmet Atik -
Emre Giray - Dilek Gündüz -
Seyhan Tangül Yılmaz -
Tunçağ Cihangir Şen

YÖNETİM YERİ:

Ortaklar Cd. Bahçeler Sk. 18 Plaza
No: 18 Kat: 4 Mecidiyeköy - İstanbul
T: 0212 267 13 98 F: 0212 213 06 31
www.tudoksad.org.tr

YAYINA HAZIRLAYAN:

Papirüs Medya Yayıncılık ve
Ajans Hiz. Ltd. Şti.

BASKI:

Kültür Sanat Basımevi Rekl. ve Org.
San. Tic. Ltd.
Litos Yolu 2. Matbaacılar Sit. ZB 7-9-11
Topkapı / İstanbul
T: 0 212 674 00 21
Sertifika No: 44153

YAYIN TÜRÜ:

Yerel - Süreli

BASKI TARİHİ:

TEMMUZ 2024

İ N D E X

Ankiros / 8
Aveks / 9
Bomaksan / 59
BVA / 41
Cango Metal / Arka Kapak İçi
Çeliktaş / 5
ELM Döküm Mak. / 85
Ekspert – HWS / 79
Foseco / 25
Haytaş / 6,7
Haznedar Durer / 51
Heraeus / 49
Inductotherm / 43
Kortek / 83
Ludus Makine / 37
Metalshub / 75
Meta-For Makine / 15
Metko HA / Arka Kapak
PTC Kimya / 81
Silika Kimya / 77
Siltaş / 3
Suma / 67
Tes-San / 13
Tosçelik / Ön Kapak İçi
Valans Mühendislik / 71, 73
Zenmet / 17, 19, 21, 23

PROJE

Ulusal Destek Programları

Dünya Bankası desteği ile Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı koordinasyonunda yürütülmekte olan “Türkiye Yeşil Sanayi Projesi” kapsamında, Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) tarafından sağlanmakta olan “1831- Yeşil İnovasyon Teknoloji Mentörlük Çağrısı” ve “1832-Sanayide Yeşil Dönüşüm Çağrısı” ile ilgili olarak 7 Haziran 2024 tarihinde çevrimiçi bir bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi. TÜDÖKSAD Akademi Eğitim Danışmanı Seyfi Değirmenci moderatörlüğünde gerçekleştirilen toplantıda; Bilimsel Programlar Kıdemli Uzmanı Hamit Taş ta-

rafından 1831- Yeşil İnovasyon Teknoloji Mentörlük Çağrısı ve Bilimsel Programlar Baş Uzmanı Dr. Çiğdem Okutan tarafından ise 1832-Sanayide Yeşil Dönüşüm Çağrısı ile ilgili ayrıntılar paylaşılarak TÜDÖKSAD üyelerine bilgilendirme yapıldı. Toplantı üyeler tarafından oldukça ilgi gördü.



HENEKEN

Ticaret Bakanlığında Heneken'e Ziyaret

Ticaret Bakanlığı Ege Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürü M. Enver Kök ve beraberindeki heyet 22 Mayıs 2024 tarihinde Aliağa Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Heneken Metalürji Döküm A. Ş. firmasını ziyaret etti. Ziyarete, Heneken Metalürji Döküm A. Ş. firma yetkilileri tarafından firmanın tanıtımı yapıldı. Ardından firmanın dış ticaret işlemleri hakkında bilgi verildi. Toplantı sonrası firma üretim tesisini gezen Bölge Müdürü ve beraberindeki heyet, üretilen ürünler ve firma çalışmaları hakkında detaylı bilgi aldı.



KOMİTE

TÜDÖKSAD Tedarikçi Komitesi Toplandı

TÜDÖKSAD Tedarikçi Komite Toplantısı İstanbul'da Dernek Merkezinde Yapıldı.

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği Tedarikçi Komitesinin yeni dönem ilk toplantısı 12 Haziran 2024 tarihinde TÜDÖKSAD merkezinde gerçekleştirildi.

Toplantıda TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri Uğur Demirci, Ekrem Kanitoğlu ve Şükrü Keçebir yeni dönem faaliyetlerine ilişkin bilgilendirmelerde bulundu. Komite toplantısına katılan üyeler de görüş ve önerilerini sundu.

Tedarik Komitesi toplantısında TÜDÖKSAD genel sekreteri Tunçağ Cihangir Şen, güncel faaliyetler, 12. Uluslararası Döküm Kongresi ve 2026 yılında ev sahipliği yapacağımız 76. Dünya Döküm Kongresi hazırlıklarına dair paylaşım gerçekleştirdi. Şen sunumunda ayrıca Avrupa Yeşil Mutabakatı ve Sınırdan Karbon Vergisi hakkında son gelişmeleri aktararak dernek olarak yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi.



DÖKÜM KALİTENİZİ
GELİŞTİRMEK İÇİN
HİZMET VERİYORUZ.



REÇİNELİ SİSTEM HIZLI KALIPLAMA HATTI

YENİ
ürün

Rakamlarla Hızlı Kalıplama

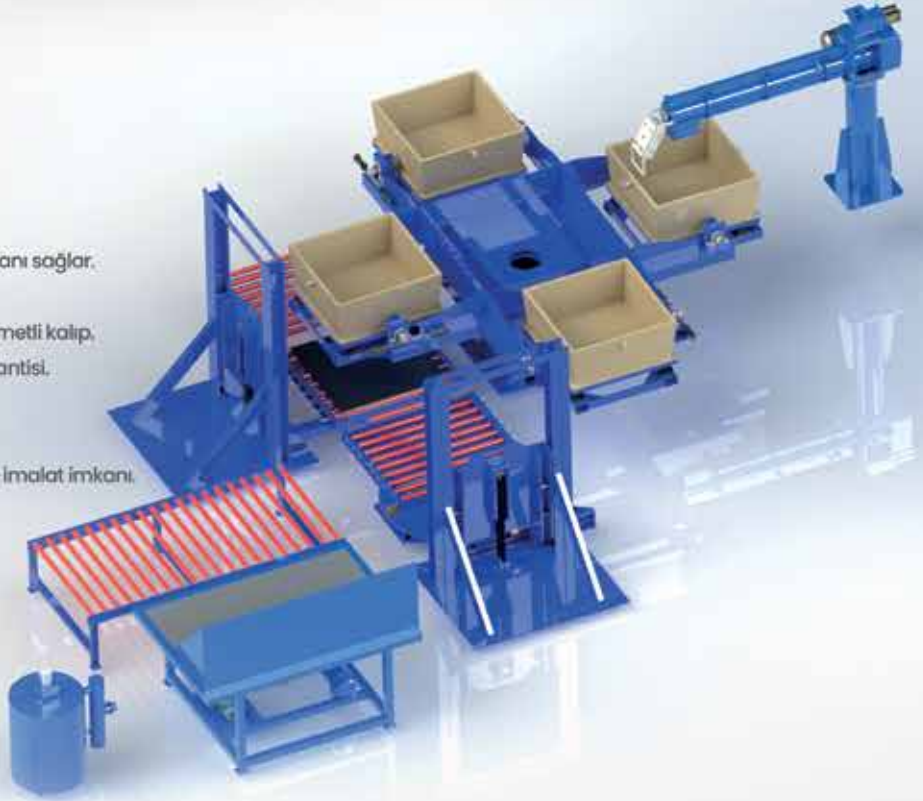
- ▶ Kalıp ebatları 600x600mm'den 1500x1500mm'e kadar her türlü model kalıplanabilir.
- ▶ 60 saniyede tam çevrim tamamlanır.
- ▶ Saatte 70 yarım, 35 tam model kalıplanabilir.

Sistem Avantajları

- Seri imalat kalıplar için en uygun sistemdir.
- Düşük yatırım maliyeti ile yüksek verimlilik sağlar.
- Az yerde daha hızlı ve yüksek adetlerde kalıplama imkanı sağlar.
- Güçlü çelik konstrüksiyon.
- Tablalarda bulunan vibro motorlar ile yüksek mukavemetli kalıp.
- Yüksek kaliteli döner rulman sistemi ile uzun ömür garantisi.
- Kolay kullanım yazılımı.
- Malzeme tüketim raporu.
- Tes-san tamamlayıcı ekipmanları ile daha az işçilik ile imalat imkanı.

Sistem Ekipmanları

- Mikser
- 2'li veya 4 tablalı döner tabla tutucu
- Hidrolik pistonlu asansörlü kalıp sıyırma ünitesi
- Hidrolik güç ünitesi
- Kumanda Paneli



www.tes-san.com.tr
bilgi@tes-san.com.tr

+90 332 237 55 35



TES-SAN[®]
industrial solutions

Şile Havzası Silis Kumu Orman İzinlerinde Müjdeli Haber

Türkiye Metal Döküm Sektörü, İstanbul Şile bölgesindeki üretim tesislerinin orman izinlerinin yenilenmesinde yaşanan sorunların çözülmesiyle rahat bir nefes aldı. Silis kumu, Türkiye’de yalnızca Şile havzasında bulunabilen, sektörümüzün en hassas ve en ihtiyaç duyduğu malzeme konumuna sahip.

2023 yılında 3 milyon ton döküm üretimi gerçekleştiren ve toplamda 9,2 milyar Euro üretim hacmine sahip olan Türkiye Metal Döküm Sektörü, üretiminin üçte ikisini kum kalıba döküm tekniğiyle gerçekleştiriyor. Dolayısıyla silis kumunun tedariki sektörümüz için hayati öneme sahip.

Uzun süredir devam eden madencilik faaliyetleri orman izinlerine ilişkin düzenlemeler, yeni izin başvurularını büyük oranda olumsuz etkilemişti. Ancak, pandemi öncesinden bu yana TÜDÖKSAD tarafından Tarım ve Orman Bakanlığı ile başlatılan temaslara sonucunda önemli adımlar atıldı. Özellikle Orman Genel Müdürlüğü yetkilileriyle yapılan görüşmeler ve ortak çözüm arayışları, yavaş ama sağlıklı bir şekilde sürdürüldü.

TÜDÖKSAD, son bir yıl içinde yoğun olarak Yönetim Kurulu ve Genel Sekreteryaya düzeyinde Tarım ve Orman

Bakanlığı ve Orman Genel Müdürlüğü ziyaretlerine katıldı. "Madencilik Orman İzinleri" konulu toplantılarda, sektörün döküm kumu ihtiyacı ve Şile maden yataklarındaki sorunlar hakkında bilgi verildi. 2023 Eylül ayında Eskişehir Teknik Üniversitesi’nde düzenlenen Ulusal Kil Sempozyumu’nda ve 2023 Kasım ayında İstanbul Sanayi Odası evsahipliğinde yapılan Makine Sektör Toplantısı’nda Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürlüğü nezdinde sektörün sorunlarını özetledi. Ayrıca, TOBB Döküm Sanayi Meclisi ve TOBB Türkiye Ekonomi Şurası’nda sanayi kumu temini sorunu ve çözüm önerileri dile getirildi ve Döküm Sanayi Meclisi’nde çalışmalar yapıldı.

Orman Genel Müdürlüğü yetkililerinin olumlu geri bildirimleriyle, silis kumu alanında faaliyet gösteren TÜDÖKSAD üyelerinin yanı sıra Seramik, Mermer, Agregada ve Refrakter sektörü

temsilcilerinin katkılarıyla hazırlanan 5 ve 10 yıllık işletme planları Orman Genel Müdürlüğü’ne sunuldu. Bu planlar, bölgedeki kum ve kil yataklarının sürdürülebilir bir şekilde işletilmesi ve orman alanlarının korunmasını amaçlıyor.

Ayrıca, TÜDÖKSAD, otomotiv sanayi gibi döküm alıcısı büyük sektörlerle temasa geçti ve Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) ile temas kurarak, durumun ciddiyeti hakkında Ticaret Bakanlığı’na bildirimde bulunulması için paylaşımda bulundu. TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe, 15 Ocak 2024 tarihinde gerçekleşen TOBB Otomotiv Sanayi Meclisi toplantısında Orman Genel Müdürlüğü yetkililerine ve TOBB Yönetim Kurulu Üyelerine konuşuyla ilgili bilgiler verdi.

Son olarak ise, 30 Mayıs 2024 tarihinde Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker Murat Ar, Sanayi Genel Müdür Yardımcısı Ümit Yasin Güven ve ilgili daire başkanları ile uzmanların katılım sağladığı TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu toplantısında sektörün yaşadığı sıkıntılar bir kez daha dile getirildi.

Sonuç olarak, Temmuz ayının ilk günlerinde Tarım ve Orman Bakanlığı, 5 ve 10 yıllık işletme planlarını onayladı ve belirtilen alanlardaki yeni orman izinleri başvurularının onaylanacağına dair bir genelge yayınladı.

Bu önemli gelişme ile birlikte, Türkiye Metal Döküm Sektörü, sürdürülebilir büyüme yolunda bir adım daha atmış oldu. Sektörümüzün bu başarısı, TÜDÖKSAD’ın yoğun çabaları ve ilgili kurumlarla olan iş birliği sayesinde gerçekleşti.





WEIJING®

CNC GRINDING MACHINE

- ✓ Complete CNC Controlling System
- ✓ Easy to Learn Even If 0 Knowledge
- ✓ Proven Reliability
- ✓ Cost Effective
- ✓ Quick Setup



Manufacturer:
Suzhou Weijing Automation Co., Ltd
Website: www.weijingsz.com
Tel: +86 512 6610 2545
Cell/Whatsapp/Wechat: +86 153 0612 4775
Email: roc.hang@weijingsz.com

Local agent:
META-FOR MAK. VE KALIP SAN. TİC.LTD.ŞTİ.
Add: Yıldız çiçeği 2.sokak No:7/A Mücavir alan Türkgücü /
ÇORLU – TEKİRDAĞ
Tel: 0282 681 81 27
Mobile: 0532 4106714
Email: aodevci@meta-for.com

İtalyan Dökümcülerden Türkiye'ye Ziyaret

İtalyan Dökümcüler Birliği ASSOFOND Türkiye'yi ziyaret ederek TÜDÖKSAD ev sahipliğinde dökümhaneleri gezdi.

İtalyan Dökümcüler Birliği ASSOFOND 25-29 Mayıs 2024 tarihleri arasında TÜDÖKSAD ev sahipliğinde ülkemizi ziyaret ederek dökümhaneleri gezdi. Dört gün süren gezi programında Ferro Döküm, Döktaş Dökümcülük, Erkunt Sanayi, Ekstra Metal ve Lotus Döküm ziyaret edildi. 10 kişiden oluşan İtalyan heyeti TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeliyle de bir araya geldi. TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen program boyunca İtalyan heyetine eşlik etti.

Ziyaret programı çerçevesinde 25 Mayıs tarihinde İstanbul'a gelen heyet öncelikle İstanbul'un tarihi ve kültürel güzelliklerini keşfetti ve akşamında TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu üyeleri ile yemekte bir araya geldi.

27 Mayıs 2024 tarihinde İtalyan

temsilciler ve TÜDÖKSAD ekibi, ülkemizin önde gelen dökümhanelerinden Ferro Döküm'ü ziyaret etti. İtalyan heyeti, öğle yemeği sonrası Döktaş Dökümcülük Orhangazi tesislerine geçti ve günü Döktaş yöneticileriyle bir akşam yemeğinde tamamladı.

28 Mayıs'ta heyet, Ekstra Metal'i ziyaret etti ve ardından Lotus Döküm İşleme Fabrikasını gezdi. İtalyan heyeti akşam yemeğinde ise Ekstra Metal yöneticileriyle bir araya geldi. Ziyaretin son günü olan 29 Mayıs'ta, İtalyan heyeti Erkunt Sanayi tesislerini ziyaret etti.

Ziyaret sonrasında, Türkiye Metal Döküm Sanayi temsilcileri, İtalyan Dökümcüler Birliği ile olan bu etkileşimin iki ülke arasındaki döküm sanayi bağlarını daha da güçlendirdiğini ve

önemli iş birliklerine zemin hazırlayacağını söylediler. Türkiye'deki geziden oldukça memnun ayrılan İtalyan Dökümcüler misafirperverliğinden dolayı TÜDÖKSAD ve program dahilinde ziyaret ettikleri firmalara teşekkür etti.

Etkinlik katılımcılara Türkiye'nin döküm sektöründeki kapasitesini ve yeteneklerini ilk elden görme fırsatı sundu.

Bu ziyaret, Türkiye ve İtalya arasındaki sektörel iş birliğini ve kültürel alışverişi pekiştirme açısından büyük önem taşıyor.

TÜDÖKSAD, bu tür uluslararası iş birliklerinin Türk döküm sanayinin gelişimi ve global pazardaki konumunun güçlenmesi adına kritik olduğuna inanarak uluslararası ilişkileri geliştirmek için projeler geliştirmeye devam edecek.



CleanCore

Maçalar için refrakter boyalar

CleanMold

Reçineli kalıplar için refrakter boyalar

CleanAgent

Kalıp ayırıcılar



Bir Zenmet Markası

Zenmet HER ZAMAN YANINIZDA

www.zenmet.com

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Yetkilileri TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Toplantısına Katıldı

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı yetkilileri ile çevrimiçi toplantıda bir araya geldi.

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği Yönetim Kurulu, 30 Mayıs 2024 tarihinde çevrimiçi olarak gerçekleştirilen yönetim kurulu toplantısında önemli konuları ele aldı. Toplantıya Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker Murat Ar, Sanayi Genel Müdür Yardımcısı Ümit Yasin Güven ve ilgili daire başkanları ile uzmanlar katılım sağladı.

TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçaç Şen'in hazırladığı kapsamlı bilgiler, Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe ve yönetim kurulu üyeleri tarafından Genel Müdür ve Bakanlık temsilcileriyle paylaşıldı. Toplantıda Türkiye metal döküm

sektörünün güncel ihtiyaçları ve çözüm önerileri ele alındı.

Görüşülen ana başlıklar arasında sürdürülebilirlik ve yeşil dönüşüme uyum, yerli döküm piki tedariki ve girdi maliyetleri, Şile bölgesi sanayi kumu işletmelerinin orman izinleri sorunu, kullanılan ve kullanılmış döküm kumlarının değerlendirilmesi, mesleki eğitim ve kalifiye iş gücü yer aldı.

Bu önemli toplantı, sektörün ihtiyaçlarını ve karşılaşılan zorlukları Bakanlık yetkililerine doğrudan iletmek ve çözüm yollarını birlikte değerlendirmek adına büyük bir fırsat sundu.

Sanayi Genel Müdürü Prof. Dr. İlker

Murat Ar önemli paylaşımlarda bulunarak sektörün ihtiyaçlarına yönelik konuların not edildiğini ve çözüm önerilerinin hayata geçirilmesine yönelik adımların atılacağını ifade etti.

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe; "Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımızın değerli yetkililerine katılımları için teşekkürlerimizi sunuyoruz. Sektörümüzün gelişimi için Bakanlığımız ile iş birliğimizi geliştirmeye devam edeceğiz" dedi.

Bakanlık yetkililerin toplantıdan ayrılmasından sonra TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri aylık olağan toplantısına devam etti.





Richard Anton KG Zenmet güvencesinde

100 yılı aşkın süredir üstün kalite markası
Richard Anton KG artık Zenmet
güvencesiyle sizlere ulaşıyor.

Zenmet

Zenmet Dış Ticaret A.Ş.

Cevizli Mah. Tansel Cad. No:76
Civil Kule K:6 Maltepe/İstanbul

T: 0 216 4116916 F: 0 216 363 60 73

info@zenmet.com www.zenmet.com



Richard Anton KG

TÜDÖKSAD 5. Erdoğan Nas Çevre Ödülü Başvuruları Başladı

TÜDÖKSAD tarafından organize edilen Erdoğan Nas Çevre Ödülü Yarışması başvuruları başladı. Başvurular 2 Ağustos 2024 tarihine kadar sürecek. Bu yılki yarışmada sürdürülebilirlik ile ilgili maddeler daha da detaylandırılmış olarak karşımıza çıkıyor. Ayrıca, değerlendirme ekibinde İstanbul Sanayi Odası'ndan bir uzman da yer alacak.

Türkiye metal döküm sektörünün uluslararası standartlara ve mevzuatlara göre sürdürülebilir büyümesini sağlamak, çevre yönetimini desteklemek ve çevre yönetimi uygulamalarında fark yaratan nitelikli tesisleri ödüllendirmek amacıyla düzenlenen TÜDÖKSAD Erdoğan Nas Çevre Ödülü yarışmasının 5.'si bu yıl 19-21 Eylül 2024 tarihlerinde

12. Uluslararası Döküm Kongresi kapsamında organize edilecek.

TÜDÖKSAD'ın ana hedeflerinden biri olan sektörel iyi uygulamaların yaygınlaştırılması ve üyelerinin bu konuda bilinçlendirilmesi bağlamında, çevre sorunları TÜDÖKSAD tarafından sektörün bugün ve yarın için en önemli gündem maddesi olarak ele alınıyor.

Günümüz koşullarında, kaliteli

le başvuruya davet ediyor!

- Yarışmaya katılan dökümhanelerin başvuru dosyaları değerlendirme ekibi tarafından incelenecek ve tesis ziyaretleri gerçekleştirilecektir.
- Değerlendirme ekibinin hazırladığı raporlar, yarışma sonuçlarını belirleyecek olup; ödül almaya hak kazanan tesis/tesisler, tüm bu süreçlerin sonunda, 19-21 Eylül 2024 tarihlerinde gerçekleşecek



Çevre yarışmasına katılım için şartname dosyasını TÜDÖKSAD'dan sağlayabilirsiniz. Başvuru dosyalarının teslimi için son tarih 2 Ağustos 2024 olarak belirlendi.

ürünlerle rekabet koşullarında sağlanan istikrarın ancak uluslararası çevre ve çalışma şartlarına uyma kararlılığı ile sürdürülebilir olabileceği bir kez daha karşımıza çıkıyor.

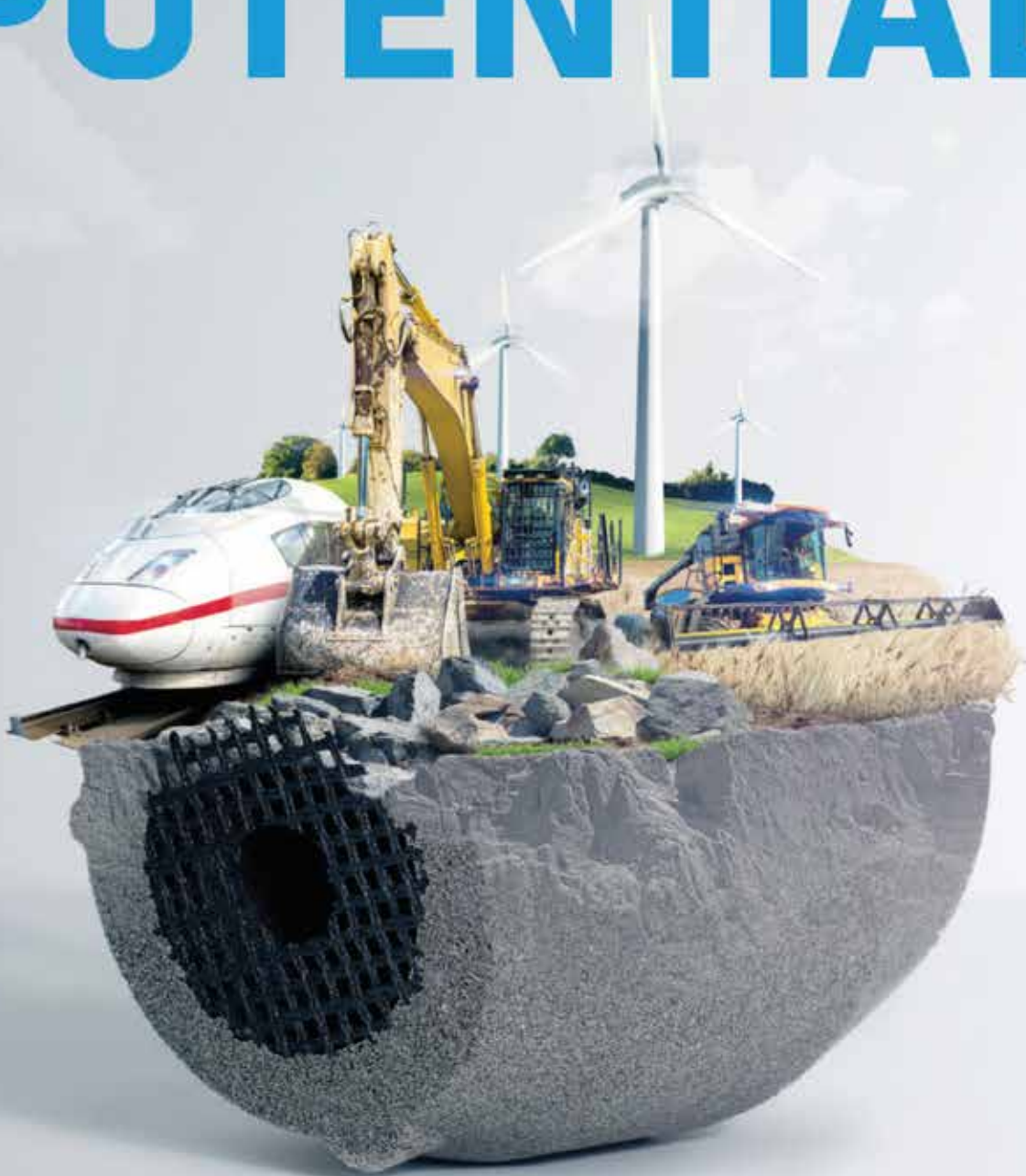
Bu yılki yarışmada sürdürülebilirlik ile ilgili maddeler daha da detaylandırılmış olarak karşımıza çıkıyor. Ayrıca, değerlendirme ekibinde İstanbul Sanayi Odası'ndan bir uzman da yer alacak.

TÜDÖKSAD üye tüm döküm sanayi tesislerini bu prestijli ödü-

12. Uluslararası Döküm Kongresi Açılış Töreni'nde ilan edilecektir.

- Bu yarışma sayesinde üyelerin doğal bir kıyaslama sürecine gireceğini ve sektördeki konumlarını net bir şekilde belirleyebileceklerini, ülkemizin de uluslararası seviyesini ortaya koyacağı umuluyor.
- Çevre yarışmasına katılım için şartname dosyasını TÜDÖKSAD'dan sağlayabilirsiniz. Başvuru dosyalarının teslimi için son tarih 2 Ağustos 2024 olarak belirlendi.

SMALL PRODUCT, HUGE POTENTIAL!



Merkez
Cevizli Mah. Tansel Cad. No:76
Civil Kule K:6 Maltepe/Istanbul
Tel: 0 216 411 69 16 Faks: 0 216 363 60 73
info@gtpzenmet.com.tr www.gtpzenmet.com.tr

Fabrika
Malkara Organize Sanayi Bölgesi
Arda Cad. No: 3 Malkara/Tekirdağ
Tel: 0282 437 70 07
Faks: 0282 437 70 03



Çevre & İSG Komite Toplantısı Ankara'da Gerçekleşti

TÜDÖKSAD Çevre & İSG Komite Toplantısı Erkunt Sanayi ev sahipliğinde Ankara'da yapıldı. 10 üyenin katıldığı toplantıda; Sera Gazı Emisyonlarının İzlenmesi ve Raporlanması Süreçleri, Yeşil Varlık Tebliği Taslağı, Ulusal ETS çalışmaları ve SKDM konuları ile Çevre Yarışması ele alındı.

TÜDÖKSAD Çevre & İSG Komitesi toplantısı, 31 Mayıs 2024 tarihinde Erkunt Sanayi ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Toplantıya TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Erkunt Sanayi Genel Müdürü Dilek Gündüz başkanlık etti.

Toplantının gündeminde, güncel mevzuat çalışmaları ve sektör üzerindeki etkileri detaylı bir şekilde ele alındı. Sera Gazı Emisyonlarının İzlenmesi ve Raporlanması Süreçle-

ri, Yeşil Varlık Tebliği Taslağı, Ulusal ETS çalışmaları ve SKDM konuları hakkında TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen tarafından komite üyelerine kapsamlı bir sunum yapıldı. Komite üyeleri, temsil ettikleri dökümhanelerde yapılan çalışmalar hakkında bilgi paylaşımında bulundu.

Toplantı, öğle yemeğinin ardından 12. Uluslararası Döküm Kongresi kapsamında düzenlenecek olan TÜDÖK-

SAD Çevre Ödülü Yarışması kılavuzu ve değerlendirme formu güncellemelerinin tartışılması ile devam etti.

Komite üyeleri, yarışma kılavuzu üzerinde detaylı incelemeler yaparak jüri oluşturulması konusunda fikir birliğine vardı. Son olarak, komite üyeleri görüş ve önerilerini paylaşarak toplantıyı tamamladılar. TÜDÖKSAD, çevre ve iş sağlığı güvenliği konularında sektörü daha ileriye taşımak için çalışmaya devam edecek.





**WORLD CLASS MANUFACTURER OF
HIGH QUALITY FOUNDRY CHEMICALS**

COST EFFECTIVE SOLUTIONS

- Melting Inoculants
- Cold Box Resin
- Hot Box Resin
- Hot Metal Inoculants
- Hot Metal Refractories
- Hot Metal Fluxes
- Hot Metal Additives
- Hot Metal Coatings
- Hot Metal Treatments
- Hot Metal Inoculants
- Hot Metal Refractories
- Hot Metal Fluxes
- Hot Metal Additives
- Hot Metal Coatings
- Hot Metal Treatments
- Hot Metal Inoculants
- Hot Metal Refractories
- Hot Metal Fluxes
- Hot Metal Additives
- Hot Metal Coatings
- Hot Metal Treatments

ISO9001 CERTIFIED - ISO14001 CERTIFIED

SHENGQUAN GROUP
 Add: Daozhen industrial development zone, Zibo city, Shandong, China
 Tel: +86-531-83511609 83501230 Fax: +86-531-83511356 Zip code: 250204
 Http://www.shengquan.com Email: jfsg@public.jn.sd.cn sqwmb@shengquan.com

Filter



Furan Resin



Cold Box Resin



TÜDÖKSAD ve ASO BDDK Yetkilileriyle Yeşil Düzenlemeleri Görüştü

TÜDÖKSAD ve ASO temsilcileri 30 Nisan 2024 tarihinde Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu (BDDK) Başkan Yardımcısı Doç. Dr. Mete Bumin ve ilgili daire başkanları ile bir dizi görüşmeler gerçekleştirdi.

TÜDÖKSAD ve Ankara Sanayi Odası girişimleriyle, metal döküm endüstrisinde sürdürülebilirlik ve yeşil uygulamaları teşvik etme çabalarını ileri taşımak için önemli bir adım atıldı.

ASO desteğiyle düzenlenen toplantıya TÜDÖKSAD'ı temsilen Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Arda Çetin ve Genel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen, ASO Döküm Komitesi Meclis Üyesi Berat Darçın ile ASO Genel Sekreter Yardımcısı Oktay Yaman katıldı.

Toplantıda, TÜDÖKSAD ve ASO temsilcileri, metal döküm sektö-

rünün Yeşil Varlık Tebliği taslağı konusundaki bakış açılarını ve ihtiyaçlarını dile getirdi. Sürdürülebilir uygulamalar için elverişli bir ortamın oluşturulmasının önemini vurgulayan TÜDÖKSAD ve ASO heyeti, endüstriye özgü zorlukların üstesinden gelmek ve iş birliğini teşvik etmek amacıyla ortak bir çalışma platformunun oluşturulmasını önerdi.

Görüşmelerde BDDK'dan gelen yanıt ise son derece olumlu oldu. Önümüzdeki süreçte iş birliği ve ortak girişim fırsatlarını keşfetme konusunda karşılıklı taahhütlerde bulunuldu. Uygulama 3. Daire Baş-

kanı Dr. İlker Koç ve Strateji Geliştirme Daire Başkanı Berk Mesutoğlu sektörün ihtiyaçları noktasında veri temelli çalışmalar yapılmasının çok faydalı olacağını ve buna BDDK olarak açık olduklarını belirttiler.

Bu olumlu yaklaşım, metal döküm sektörünün çevresel sürdürülebilirlik konusundaki taahhüdünü ve yeşil dönüşüm konusundaki kararlılığını daha da güçlendirmiş oldu. Bu bağlamda TÜDÖKSAD, Yeşil Muhabakat, Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması ve Yeşil Varlık Tebliği ile ilgili çalışmalarını sürdürmeye devam edecek.



Endüstrinin geleceği inovasyondur.

„Değişen bir dünyada, değişen koşullara rahatlıkla uyum sağlayabilecek bir ortaağa ihtiyacınız var. Her zaman yarının zorluklarını dört gözle bekleyen ve çözümlerin bugünden hazır olduğuna emin olan bir ortaağa. İşte biz buyuz. Biz Foseco'yuz.“

Think beyond.
Shape the future.



Foseco, uygulamada kaplama kontrolünü optimize etmek için tasarlanmış bir dizi ekipman geliştirmiştir.

ICU'muz hakkında daha fazla bilgi için tarayın.





BİR DUAYEN

MEHMET ATİK

Türkiye Metal Döküm Sektörünün Duayenlerinden Atik Metal Yönetim Kurulu Başkanı, aynı zamanda TUDÖKSAD Eski Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Mehmet Atik'i Türkdöküm'de ağırlıyoruz. Sayın Mehmet Atik ile döküm sektörünü, dünyadaki ve ülkemizdeki gelişmeleri ve Atik Metal'in devreye giren yeni yatırımını konuştuk. Atik Metal'in bu göz alıcı yeni dökümhanesinin sektöre ve ülkemize önemli katkı sağlayacağını belirtir, hayırlı olmasını dileriz.

Mehmet Bey, söyleşimize öncelikle metal döküm sanayii ile başlamak istiyoruz. "Döküm" tarihsel geçmişi olan köklü bir sektör. "Yenilik ve ilerleme" ise sektörde üretim biçiminin ta kendisi diyebiliriz. Türkiye'de modern döküm sektörünün tarihini 1970'lerle başladığını düşünürsek bu 55 yıllık gelişimi nasıl değerlendirirsiniz?

Döküm Sektörü 1950 yıllarına kadar genellikle kırılan makine parçalarının yenilenmesi ve el kalıbı dediğimiz şekilde üretim yaparak ilerledi. Akabinde özellikle ticari araçların 1960'larda Türkiye'de montajlarına başlanması ile ivme kazandı. 1970'li yıllar ise dediğiniz gibi seri üretime ve makinalaşmaya başlama yılları olmuştur. Önce mekanize kalıplama hatlarının kurulması, endüksiyon ergitme ocaklarının kullanılması 1990'lı yılların ikinci yarısı ile ilerlemiştir. Avrupa ülkeleri ile mukayese edildiğinde yaklaşık yarım asırlık bir gecikme söz konusudur.

Ancak bu başlayan atak kısa sürede çığ gibi büyümüş ve sermaye birikiminin oluşması ile ülkemizde modern hatların kurulmasını, kapa-

site artışlarını da beraberinde getirmiştir. Tabii ki 1970-80 ve 1990'lı yıllarda ciddi krizler ve ekonomik zorluklarla mücadeleyi de unutmamak gerekir. Özellikle 1970'li yıllar sonunda, askeri darbe ile biten 7 yıllık bir dönem gelişmeyi durdurmuş, 1984 ve 1994 krizleri ise sermaye birikimini oluşturan devalüasyonlarla ciddi eritmiştir.

Tekrar sivil döneme geçilen 1984 yılı sonrasında ise asıl gelişim ve atak, döküm sektörünü hem makine parkı hem de kalite olarak önemli bir yere çıkarmış ve Avrupa kalitesine ulaşarak ihracat yapabilir hale getirmiştir.

Avrupa dökümhanelerinden daha modern üretim makinalarına sahip, son dönem hariç rekabet gücü yüksek kaliteli bir sektör olmuştur.

Genç bir döküm sektörüne sahip olduğumuzu söylediniz. Avrupa ile karşılaştığımızda bir bilgi birikimi eksikliği olduğunu söyleyebilir miyiz?

Hayır, ülkemizde döküm sektörü demir çelik ve demir dışı tüm mal-

zemelerde gerekli bilgi birikimine sahiptir. Fakat gençlerin bizim sektörümüze uzak durmaları ve yeni kadro yetişmesindeki problemler sektörümüzün önünde ciddi bir sorun olarak durmaktadır.

Bu 55 yıllık süreçte sektörümüz birçok zorluk ve krizlerle karşılaştı ancak ayakta kalmayı ve sürdürülebilir bir büyümeyi de hep başardı. Sektörümüz 2022 yılı rakamlarına göre Dünyada 9. Avrupa'da ise 2. en büyük döküm üreticisi konumunda. Sürdürülebilir başarının sırrı sizce nedir?

Sektörümüzün Değerli Duayenlerinden Sn. Yaylalı Günay'ın dediği gibi öncelikle rekabet gücümüzü kaybetmememiz gerekiyor. İlave-ten verimliliği ve dolayısı ile karlılığı kaybetmemeliyiz. Rekabet gücümüzü koruduğumuzda teknolojik gelişmeleri takip edebilir, işletmelerimizi temiz, çevreye duyarlı bir halde tutabiliriz. Müşterilerimiz bizlerden finans gücü yüksek, kaliteli, modern ve temiz dökümhaneler beklemektedir. Fakat fiyat baskısı da karlılığı azaltmaktadır. Halbuki



dökümhane makinaları kum ve yüksek sıcaklıklarla kendi kendilerini aşındıran makinalardır. Düzenli bakım ve yenileme gerektirirler. Karlılık ve verimlilik olmadıkça bunu başarmak ise mümkün olamaz.

Özellikle Covid-19 pandemisiyle birlikte dünyada tüm taşlar yerinden oynadı. Sosyal ve ekonomik hayattaki değişim ve dönüşüm tüm üretim biçimlerini etkiledi ve etkilemeye devam ediyor. Döküm sektörü bu değişimden nasıl etkilendi ve etkileniyor? Sosyal etkiler belki ortadan kalktı ama ekonomik etkileri hala devam ediyor mu sizce?

Evet, pandemi etkileri hem de büyük bir oranda devam ediyor. Covidin ilk yılında herkes gibi biz de etkilendik. Müteakip iki sene ise inanılmaz yüksek üretimler yapıldı. Ancak piyasaya sürülen para arzı Avrupa'nın da 20 senedir görmediği enflasyon etkisini beraberinde getirdi. Dolayısıyla bu sene başından itibaren yaklaşık yüzde 30-40 gibi üretim düşüşleriyle karşı karşıya kalındı. Tüm Avrupa şimdi bununla savaşıyor. Enflasyonu belki kontrol altına aldılar ama faizler üretimi baskılamaya devam ediyor.

Ülkemizde ise yüksek enflasyon maalesef devam etmekte ve buna üretim düşüşleri de eklenince problem covid sonrası Türk dökümhanelerinin korkulu rüyası oldu.

En büyük sıkıntılardan biri de bu dönemde işgücü açığının oluşmasıdır. Hem mavi hem de beyaz yaka personel temininde ciddi sorunlar oluşmuştur ve enflasyonun da etkisi ile ücretler artış göstermiştir. Kur baskısı altında tutulduğundan döviz bazlı maliyetlerimizde ciddi artış meydana gelmiştir. Müşterilerimize bu artışları kabul ettiremediğimize göre rekabet gücümüz devamlı azalacaktır.

İş gücü açığının deprem bölgesi inşasından kaynaklı olduğunu düşünüyor musunuz?

Yaşanan bu deprem felaketi ve çok



büyük bir bölgenin yeniden inşası önemli nedenlerden sadece biridir. Yurt dışına ciddi iş gücü kaybediyoruz. Tüm Avrupa ülkeleri benzer sorun yaşadığından kapılarını açmış ve nitelikli nitelsiz gençleri kabul etmekte. Yeni gelişen meslekler de ilave edildiğinde sorunun daha da büyüdüğünü söyleyebilirim.

Şu an Türkiye'de de biraz bu tartışılıyor. Bir kesim mültecilerin bu işgücü açığını kapattığını söylüyor. Bir kesim de mülteci ya da sığınmacıların işgücü açığını kapatmadığını hatta ekonomiyi zora soktuğunu söylüyor. Siz nasıl düşünüyorsunuz?

Ben de mülteci yani sığınmacıların işgücü açığını kapatmadığını düşü-

nenlerdenim. Bahsedilen insanlar ülkemize kalmak maksadı ile gelmediler. İç savaştan dolayı ülkelerini terk etmek zorunda kalan mülteciler, burada belli bir birikime sahip olduklarında genellikle Avrupa'ya gitmek istiyorlar. İstisnalar tabii ki bunun dışında tutulmalıdır. Yaşadığımız iş açığını geçici mültecilerle kapatmak imkansızdır. Benim bahsettiğim yöntem; Avrupa'nın 1960-70'li yıllarda ve şimdi de yaptığı gibi devlet organizasyonu altında şartların ve kuralların konduğu, sisteme dahil olan işgücü tedarikidir. Ortadoğu ülkelerinde de benzer uygulamalar var. Örneğin Dubai'de hem beyaz hem mavi yakalı büyük bir yabancı işgücü var ve o ülkelerin gelişmesinde çalışıyorlar.



Biraz önce 2024 yılından bahsettiniz tekrar sormak gerekirse, makro ekonomik gelişmelere baktığınızda 2024 yılı için Türkiye ve dünya ekonomisine ilişkin genel beklentileriniz neler? Sonrası için neler öngörüyorsunuz?

Ekonomimizin toparlanması biraz zaman alacaktır. Bizleri zor günler bekliyor diyebiliriz. Enflasyon ile mücadelede çok köklü tedbirlere ihtiyaç duyulmaktadır. Güven ve istikrar olmadıkça yabancı yatırımcı bize gelmesi biraz zor. Bizler de kriz dönemlerinde ve yüksek maliyetlerle krediye ulaşım sürecinde yatırımlarımızı askıya almak mecburiyetinde kalabiliyoruz. Bu tehlikeli bir gelişme ve sonu da iyi olmayacaktır. Devamlı değişen kanun ve uygulamalar, hukuk sorunla-

rı sanayicinin cesaretini kırmıştır.

Dünya ekonomisini genelleştirmek ve bir şeyler söylemek çok zor. Bölgesel değerlendirmeler yapmak daha doğru olabilir. Dinamikler ve problemler bölgelere göre ciddi değişiklikler arz etmektedir.

Özellikle Rusya Ukrayna savaşı çok tehlikeli ve ciddi bir sorun. İtidalli ve sakince masaya oturulmadıkça da sorun çözülmeyecek görülüyor. Ancak ben, başta Avrupa ülkeleri olmak üzere bu konuda en ufak bir yaklaşım ve gayret göremediğimi ifade etmek isterim. Özellikle konmuş ve konabilecek ambargolar ile hiçbir sonuç alınmadığı gibi ekonomi de çok zora girer. Ambargo, her zaman konduğu ülkeden çok onu koyan ülkelere zarar vermiştir. Özellikle Almanya'da

ambargodan dolayı döküm sanayi başta olmak üzere enerji fiyatlarında ciddi sorunlar yaşanmaktadır ve önlem almazlar ise, kendilerinin tarifi ile önümüzdeki yıl döküm sektörü başta Almanya olmak üzere büyük bir çöküş yaşayacaktır.

Şu an sizin gibi ihracatçılar için en büyük zorluk nedir?

Biz, başta Avrupa ülkelerine olmak üzere yaklaşık yüzde 98 oranında ihracat yapmaktayız. En büyük sorunumuz dövizin baskı altında tutularak enflasyonla mücadele edilmek istenmesi, yani döviz kurlarıdır. Söylemiştim, işçilik maliyetlerimiz iki katını aştı ve kısa zamanda düzelmez ise sonuçları çok hasar verecektir.

Hemen ikinci sırada ise kredilere

yani finansa uygun fiyatlara ulaşabilmek diyebilirim. Şu anda kredilere ulaşmak çok zor ve aynı zamanda kredi maliyetleri çok yüksek. Ayrıca kredi kullanımı serbest ekonomide kabul edilmeyecek şekilde bir sürü mantıksız şartlara bağlı.

Az önce bahsettiğimiz işgücü temini de üçüncü sırada gelmektedir.

Mehmet Bey, TÜDÖKSAD yönetim kurullarında da yer aldınız, aynı zamanda uzun yıllardır ihracat yapan bir kuruluşun yöneticisi ve yurtdışında da eğitim alan biri olarak dünyada döküm sektörünü yakından tanıyan birisiniz. Türk metal döküm sektörünün güçlü ve zayıf taraflarını nasıl görüyorsunuz?

Önce güçlü yönlerini saymak gerekirse,

Modern makina parkına sahip olmamız, yüksek teknolojiyi yakından takip etmemiz, Türk girişimcilik ruhu, risklere karşı yaratıcı girişimci ruhumuz olarak sayabilirim.

Zayıf yönlerimizin başında ise hammadde kaynaklarına ulaşım gelmektedir. Örneğin ana hammademiz pik bile yurt dışından tedarik ediliyor. Yüksek navlunlar da cabası. Üstelik cevherin de ülkemizde bolca olduğunu biliyoruz. Yine ihracatımıza da nakliyeden dolayı ciddi maliyetler ödüyoruz. Bahsettiğim bu zayıf yönlerimiz rekabet gücümüzü ciddi derecede etkileyen unsurlar. Verimlilik konusundaki eksiklerimiz de yine zayıf noktalarımızdan biridir.

Söleşimizin bu bölümünde Atik Metal'i konuşmak istiyoruz. Sektörümüzün en köklü kuruluşlarından Atik Metal'i bir de sizden dinlemek isteriz. Günümüze kadar gelen önemli kilometre taşlarını anlatır mısınız?

Firmamız 1954 yılında Süleyman, Nuri ve Yılmaz Atik kardeşler tarafından kurulmuştur. Önce Atikler sonra Akdöküm ve 2010 senesinden

itibaren Atik Metal adı altında sektörümüzde bir aile şirketi olarak yer almaktayız. İsimlerdeki değişim eski dökümhanelerimizi bozmadan yeni bir yerde sıfırdan, modernleşerek bir dökümhane yatırımı yapmamızdan kaynaklanıyor. Atik Metal, ikinci kuşak olan ben Mehmet, Gökhan ve Sinan Atik tarafından yönetilmekte. Ne yazık ki 2023 sonunda döküm sektöründe çok önemli bir isim olan

Duayen Sanayici Mümin Erkunt'u anmadan geçmeyeceğim. Mümin bey imkânsız kabul etmeyen kişiliği ve kalitesini 1970'li yıllarda en zor müşterilere ihracat yaparak ispatlamış, bizlere öncü olmuş ve cesaret vermiştir.

Firmamıza baktığımızda ise; bugün yaklaşık 800 çalışanı ile yılda 60.000 ton üretimi olan, üretiminin yüzde 60'ını komple işlenmiş ürün

.....

Firmamız 1954 yılında Süleyman, Nuri ve Yılmaz Atik kardeşler tarafından kurulmuştur. Önce Atikler sonra Akdöküm ve 2010 senesinden itibaren Atik Metal adı altında sektörümüzde bir aile şirketi olarak yer almaktayız. İsimlerdeki değişim eski dökümhanelerimizi bozmadan yeni bir yerde sıfırdan, modernleşerek bir dökümhane yatırımı yapmamızdan kaynaklanıyor. Atik Metal, ikinci kuşak olan ben Mehmet, Gökhan ve Sinan Atik tarafından yönetilmekte. Ne yazık ki 2023 sonunda döküm sektöründe çok önemli bir isim olan değerli Murat Atik Kardeşimizi kaybettik.

.....

değerli Murat Atik Kardeşimizi kaybettik. Nurlar içinde uyusun, onun yerini doldurabilmek maalesef mümkün değil. Üçüncü kuşak genç yöneticilerimiz de 2009 yılından itibaren devreye girmiş bulunuyorlar.

70 yıllık geçmişi ile firmamız, demir döküm sektöründe daima yenilikler peşinde koşan bir kuruluş olmaya devam ediyor. Hedefimiz kurulduğu günden beri aynıdır. Biz, konusunda en iyisi olmak hedefiyle çalışıyoruz.

Türkiye'de ilk siyah temper üretimi, 1960 yılından itibaren Meehanite lisansı ile ilk sfero döküm üretimi, 1964 yılından itibaren işlenmiş döküm sevk edilmesi, özel sektördeki Elektrometal firmasından sonraki ikinci endüksiyon ocak yatırımı, Türkiye'de çıraklık eğitimi uygulamasının 1982'de ilk pilot firması gibi örnekler bu yenilikçi ve en iyi olma çabalarına güzel örneklerdir.

Bu noktada Türk döküm sanayisinde en önemli kuruluş olarak Erkunt Döküm Sanayi firmasını ve kurucusu, Hakkın rahmetine kavuşmuş

olarak sevk eden ve yüzde 98 ihracatı olan bir dökümhaneyiz.

Bu bölümde yeni yatırımınıza dönersek, şu an bu söyleşiyi gerçekleştirdiğimiz dökümhaneniz faaliyetlerine başladı ve ilk döküm de 2023 Ekim ayında alındı. Bu yatırım bir ihtiyaç mıydı yoksa bir hedef miydi?

İhtiyaç olduğunu söyleyebilirim. Ağırlıklı çalıştığımız sektörlerdeki müşterilerimizin sürekli baskısına maruz kalıyor idik. Ürettiğimiz parçalar bildiğiniz gibi kalıplama hatlarındaki derecelere uymak zorunda. Daha büyükleri için teklif veremiyorduk. Sonuçta daha büyük ve yüksek parçaların üretimi için bir hat planladık. Gerekli bilgi birikimi ve tecrübe mevcut olduğundan karar verdik. Rahmetli Murat kardeşimin de büyük arzusunun bu olduğunu vurgulamak isterim.

2020 Haziran ayında aldığımız bu karar sonucu 2023 yılı Ekim ayında ilk dökümü almayı başardık. Karar



sonrası, toplam 3 yılda bitirmek nasip oldu. En zor kısmı oldukça eğimli bir araziyi ıslah etmekte ve bu durum bina maliyetini çok artırdı.

Toplam ne kadarlık bir yatırım oldu?

Toplamda 80 milyon Euro'luk ve 120.000 ton kapasiteli bir yatırım gerçekleşti. Tabii sanayicinin yatırımı bitmez, sürekli devam eder. Bakalım ekonomik koşullar neler gösterecek...

Yeni tesiste kaç kişilik bir istihdam hedefliyorsunuz?

Yeni tesiste yaklaşık 350 kişilik bir kadro çalışması gerekli olduğunu planladık ama bu yavaş yavaş yükselecektir.

Başka bir hedef var mı?

Söylediğim gibi, hedefimiz konumuzda en iyi olmak. Bu hedef için ne gerekiyor ise gayretle çalışıyoruz.

Mehmet Bey, bu bölümde sizi tanımak istiyoruz. Sektörde tanınan

birisiniz, yine de okuyucularımıza sizi yakından tanıtmak isteriz. Ne zaman nerede doğdunuz, aile hayatınız ve eğitim kariyerinizden bahsedebilir misiniz?

İzmirde 1959 yılında doğdum. Mithatpaşa Teknik Lisesi'nden mezun oldum. Sonra Almanya'da makina mühendisliği okudum, akabinde 1 yıl Almanya dökümhanelerinde çalışıp 1982 yılında Türkiye'ye döndüm ve aile şirketimizde alt basamaklardan işe başladım.

Kuzenim Murat Bey de kısa bir süre sonra, yine Almanya'da malzeme ve döküm bölümü tahsilini yapıp aramıza katılınca iyi bir ekip olup bu günlere geldik.

38 ve 36 yaşlarında iki oğlum ve iki torunum var. Çocuklarım Amerika'da endüstri mühendisliği ve finans eğitimi aldılar.

Aile şirketinde ve döküm sektöründe çalışmak sizin tercihiniz miydi? Yoksa başka bir meslek düşünmüş müydünüz?

Aslında bu ilginç bir sorudur. Bu konuda bir baskı görmedim. Kendi çocuklarıma da böyle bir baskı kurmadım. Çocukları şartlandırmak, yani sizden sonraki nesli zorlayarak işe getirmenin pek olumlu olmayacağına inananlardanım. Babalarımız da bizi zorlamadı. Hatta onlar da babalarından belli bir zorlama görmemişler. Dolayısıyla yaşam, yaşamak bir defadır, onu da mutlu olarak yaşamak gerekir. Babalarımız tercihte bizi hep serbest bıraktı, bizler de ikinci nesil olarak çocuklarıma böyle bir baskı uygulamadık. Ben her şeyin olacağına varacağını düşünüyorum. Zorlayarak başarının geleceğine inanmıyorum. İş isteyerek ve mutlu olarak yapan insan başarılı olur kanısındayım. Herkes olanakları çerçevesinde mutlu olduğu bir mesleği seçmelidir. Bizim çocuklarımız da bizler gibi hep birlikte bu şirkette yürümeyi düşündüler. Bunun karşılığını da bizden öncekiler gibi biz de fazlasıyla alıyoruz. Aile ve ekibimizle beraber hep birlikte bugünlere geldik.



Döküm mesleğini seçen genç insanlara neler tavsiye edersiniz?

Türkiye'deki eğitim sisteminin getirdiği bir yanlış var. Çocuklar üniversite sınavında ne puan tutturlarsa, kapılar ne yöne açılırsa, o rüzgârın etkisiyle bir meslek seçmek durumunda kalıyor. Böyle olmamalı, çok daha bilinçli yetiştirilmeliler, tabii eğitim sistemin de buna uygun olması lazım. Bizim, şans eseri tesadüfen bu mesleği seçen değil, mesleğini

severek yapan gençlere ihtiyacımız olduğunu düşünüyorum. Birinci sıkıntımız buradan kaynaklanıyor. Çocuklar sadece yıllarca üniversite sınavına hazırlanıyor. Eğitim sistemi de çocukların kendi sevdiği mesleğe yönelmesinden çok aldığı puan üzerinden meslek seçtirmiş oluyor. Halbuki çocuklar sınavdan önceki 4-5 yılda kendilerini geliştirecekleri yerde, kurslar, özel dersler, dershaneler ile üniversite sınavında başa-

rıya şartlandırılmış oluyor. Dolayısıyla tesadüfen ve sadece sıralamaya göre seçilmiş bir meslekten dolayı başarıları da sınırlandırılmış oluyor. Ailelere tavsiyem; çocuklarını bilinçli yetiştirsinler, onlara hayatın gerçek yüzünü doğru analiz edebilecekleri, doğru seçim yapabilecekleri, yarın seçecekleri ve mutlu olabilecekleri mesleği seçmelerinde yardımcı olmalarını öneririm. Ben çocuklarımı hazırlık kurslarına göndermedim,





lisan öğrenmenin çok önemli olduğunu düşünüyorum. Kulaktan dolma, yarı öğrenilmiş bir lisanla bir yere varılmıyor. Bir lisanı ana dilimiz gibi tam bilmeliyiz. Lisan önemlidir, başarının en büyük yollarından biri budur. Eskiden bir lisan biliyorlardı, şimdi iki lisan bilenler de geliyor ancak başarılı gençlerimizi de maalesef yurtdışına kaptırıyoruz. Gelişmiş ülkeler bu başarılı çocuklarımıza daha iyi paralar verip ve daha iyi hayat şartları sunup bunları bizden alıyor. Eğitimlerine hiç katkı sunmadan, bu zekâ fişkırarak parlak gençlerimizi alıp çalıştırıyorlar. Onlar aslında Türkiye'nin geleceği gençlerdir. Son zamanlarda gerek doktorlarımız, gerek teknik okullardan mezun olan gençlerimizi yurtdışına kaptırıyoruz. Eskiden böyle değildi, bizim gibi yurtdışında okuyan, ki bunların en büyük öncülerinden biri yine Mümin Erkunt Bey'dir, İsviçre'de okumuş, sonra gelip döküm sektöründe çok iyi noktalara gelmiş firmalarımızdan biri olan Erkunt Sanayi'ni kurmuştur. Yani bizler ve bizim gibi birçok kişi yurtdışında okuyup, gelip kendi ülkesinde çalışmıştır, maalesef bugün tam tersi bir durum yaşanmaktadır.

Yine lisan bilmeyeyle ilgili bir anek-

dot anlatmak isterim. 1960'lı yıllarda Marshall yardımıyla Türkiye'ye bir imkân sunulmuş ve üç şart getirilmiş. Bir dökümhanenin ya sahibi olacak ya da genel müdürü olacak, İngilizce bilecek ve üniversiteden mezun olacak. 1960 yılında bu üç şartı karşılayacak olanlardan kurulacak gruba iki ay boyunca Amerika'da döküm sektörünü tanıttirilecek bir programa dahil olma şansı tanınmış. O dönem bu şartları sağlayan sadece üç kişi çıkmış ve program iptal edilmiş. Rahmetli babam Nuri Atik, böyle bir imkândan sektörün faydalanabilmesi için bakanlığa başvurmuş, bunun iptal edilme gerekçelerinden lisan şartının kaldırılmasını ve bir tercümanın gruba dahil edilmesi önerisinde bulunmuş. Bu öneri kabul görmüş ve başvuru şartları değiştirilmiş. Lisan şartı kalktığına başta Cevher Sanayi ve CMS'nin kurucularından rahmetli Hüseyin Özyavuz Ağabey gibi -ki kendisi çok ileri derecede Fransızca biliyordu- kişilerden oluşan 12 kişilik bir grup ortaya çıkmış. Bunu niye anlattım; o dönemde günümüz gibi bilgiye ulaşmak kolay değildi, böyle bir programa dahil olup Amerika'da döküm sektörünü tanımak önemliydi. Lisan bilmenin ne kadar önemli

olduğunu vurgulamak istedim. Babamın lisan konusuna verdiği önemi ve kendisini bu konuda nasıl eğittiğini iyi biliyorum.

Gençlere yaptıkları işe konsantre olmalarını, o işi sevmelerini ve azim etmelerini tavsiye ediyorum. Şirketlere aidiyet azaldı, gördüğüm ve üzüldüğüm noktalardan biri budur. Kim ne kadar para verirse oraya giderim gibi ekonomik sorunlar ortaya çıktı. Konusunda uzmanlaşmış, üst mertebelere gelebilecek arkadaşlar sektör değiştirerek maalesef sektörde devamlılığa olumsuz katkı sunmuş oluyorlar. İnsanlar tabii ki belli nedenlerden dolayı iş değiştirmek isteyebilir, değiştirsinler de ama hiç olmazsa sektör değiştirmesinler çünkü bu devamlılığa çok olumsuz etki ediyor.

İş hayatında çok yoğun biri olduğunuzu biliyoruz. İş hayatı dışında neler yapıyorsunuz? Hobileriniz ve özel ilgi alanlarınız ile ilgili neler söylemek istersiniz?

35 yaşına kadar çok yoğun bir şekilde çalıştım, başka hiçbir şeye zaman ayıramadım. O dönemler günde 15 saat çalıştığımı söyleyebilirim. 35 yaşında fark ettim ki iş dışında başka

şeyler de yapmak gerekiyor. Tabii güzel bir ailem ve çocuklarımın yetişmesini görmek başlı başına çok güzeldi. 1993 yılından buyana denizciyim ve kaptanı olduğum yelkenli tekneleri kullanıyorum. Denizin üzerinde doğa gücüyle ilerleyebilmek, rüzgârın bizi istediğimiz yöne götürmesi beni hep etkilemiştir. Çocukken de bu spora aşıktım. Yarış için yapmıyorum, gerçek bir denizci olduğumu düşünüyorum. 31 yıldır her fırsatta denizlere açılmaktan büyük bir keyif alıyorum. Yelken dışında başka bir şey yapmak veya hobi geliştirmeye fırsatım olmadı ve olmuyor.

Yeni moda adıyla insan biriktirmek deniyor ama ben eski tabirle dost kazanmak peşindeyim. Hiçbir şey için yaşın geç olduğunu düşünmüyorum. Gerçek zenginliğin de insanın çevresinde, belki iki elin parmaklarını geçmeyecek sayıda oluyorlar ama gerçek dostları aramak ve kazanmanın güzel olduğunu düşünüyorum, biraz da vaktimi dostlarımla geçiriyorum. Dostluk narin, zarif çiçekler gibidir, ihmale gelmez. Ben de hayatımda 40 yılı, 50 yılı aşmış ve bugüne kadar aramızda hiçbir kırgınlık yaşamamış dostlara sahibim, sağlıklı birlikte bunun da önemini vurgulamak istedim.

Ekleme istediğiniz bir şeyler varmı?

Dökümcülük zor bir meslektir. Yeni nesil, kirlenmek, gürültü ve ağır işlerde çalışmak istemediğinden dolayı teknolojiyi çok iyi takip etmemiz gerektiğini düşünüyorum. Eleman

sektörü ciddi problemlerle karşı karşıya kalabilir. Dolayısıyla birbirimize rakip değil hep beraber güçlenerek sağlıklı bir şekilde, maliyetlerimizi, karlılıklarımızı doğru hesaplayıp, analiz ederek yürümemiz gerekiyor. Türkiye Döküm Sanayicileri Derne-

Türkiye'deki dökümhanelerin daha sıkı dirsek temasında bulunması gerektiğini düşünüyorum. Birbirimize rakip olmaksansa birlikte bir güç olmayı başarmamız gerektiğine inanıyorum. Dolayısıyla bizim şirketimizin kapıları 70 yıldır her zaman herkese açıktır.

eğitime çok önem vermeliyiz. Türkiye'deki dökümhanelerin daha sıkı dirsek temasında bulunması gerektiğini düşünüyorum. Birbirimize rakip olmaksansa birlikte bir güç olmayı başarmamız gerektiğine inanıyorum. Dolayısıyla bizim şirketimizin kapıları 70 yıldır her zaman herkese açıktır. Eğer bazı ülkeler bir atak gösterirse, ki buna İran da dahildir, bu tür ülkelerin serbest ticaret yapabilecek ortam doğduğunda Türk döküm

ğün son dönemlerde eğitime çok önem vermektedir, bunun gelişerek devam edeceğini düşünüyorum. Zira biz açıklarımızı kapatamazsak, dünyadaki gelişmeleri doğru okuyamazsak, serbest ticaretten kaynaklı atak yapacak olan ülkeler bizim açıklarımızı kapatabilir ve bu da rekabet gücümüze darbe vurur. Bugün rekabetçiliğe çok vurgu yaptığının farkındayım ama Sayın Yaylalı Günay, gerek TÜDÖKSAD başkanlığı





süresince, gerekse de başka platformlarda döküm sektörümüzün rekabet gücünü kaybetmemesi için gerekli adımların atılması gerektiğine hep vurgu yapmıştır. Belirtmek isterim ki o dönemlerde ben de bunun bu kadar önemli olduğunun farkında değildim. Ama özellikle geçtiğimiz bu 10 yılda rekabet gücümüzü korumanın ve artırmanın ne kadar hayati olduğunu gördüğümü söyleyebilirim. Müşteri, fiyatın artmasına müsaade etmiyor, maliyetler

bizi kurtarmayacak, karlardan yiyorsak niye yapalım bu işi. Sektörümüz bizi epeyce yoracak bir rekabet ortamına doğru gidiyor. Dolayısıyla en iyi ve en yüksek teknolojiyi kullanarak verimliliğimizi yüksek tutmamız gerekiyor. Avrupa'daki dökümhaneler hala yaşıyor-sa çok yüksek verimlilikle çalıştıkları içindir. Üzülerek belirtmek gerekirse dökümhanelerimizin verimliliği hala düşük seviyelerde. Bunların birçoğu insan davranışlarından kaynaklı oldu-

ğu gibi mevzuatlarımızdan da kaynaklı sorunlar yaşıyoruz.

Son olarak burada isimlerini saymadığım ama Türk döküm sanayisinin gelişmesinde önemli katkıları olan herkese, değerli meslektaşlarımıza teşekkür etmeyi borç bilirim. Hakkın rahmetine kavuşmuş olanlara da Allahtan rahmet diliyorum.

Bu vesileyle TUDÖKSAD ailesine teşekkürlerimi iletir, tüm sektörümüze başarılar dilerim.



Döküm Sanayi Meclisi Toplandı

Türkiye Döküm Sanayi Meclisi, Döküm Sektörünün Gündemindeki Konularla İlgili Gelişmeler ve Döküm Sektör Güncel Değerlendirme Sunumu gündemi ile toplandı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Döküm Sanayi Meclis toplantısı, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Salih Zeki Murzioğlu'nun katılımları ve Meclis Başkanı Uğur Kocaoğlu başkanlığında, özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin katılımlarıyla video konferans yöntemiyle gerçekleştirildi. "Döküm Sektörünün Gündemindeki Konularla İlgili Gelişmeler" ile "Döküm Sektör Güncel Değerlendirme Sunumu" gündemi ile toplanan Döküm Sanayi Meclisinde Başkan Uğur Kocaoğlu, 29 Şubat 2024 tarihinde TOBB ev sahipliğinde Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz'ın katılımları ile ger-

çekleştirilen Sektörel Ekonomi Şurasında sunulan sektör sorun ve çözüm önerilerini, Şura sürecine ilişkin değerlendirmelerini paylaştı.

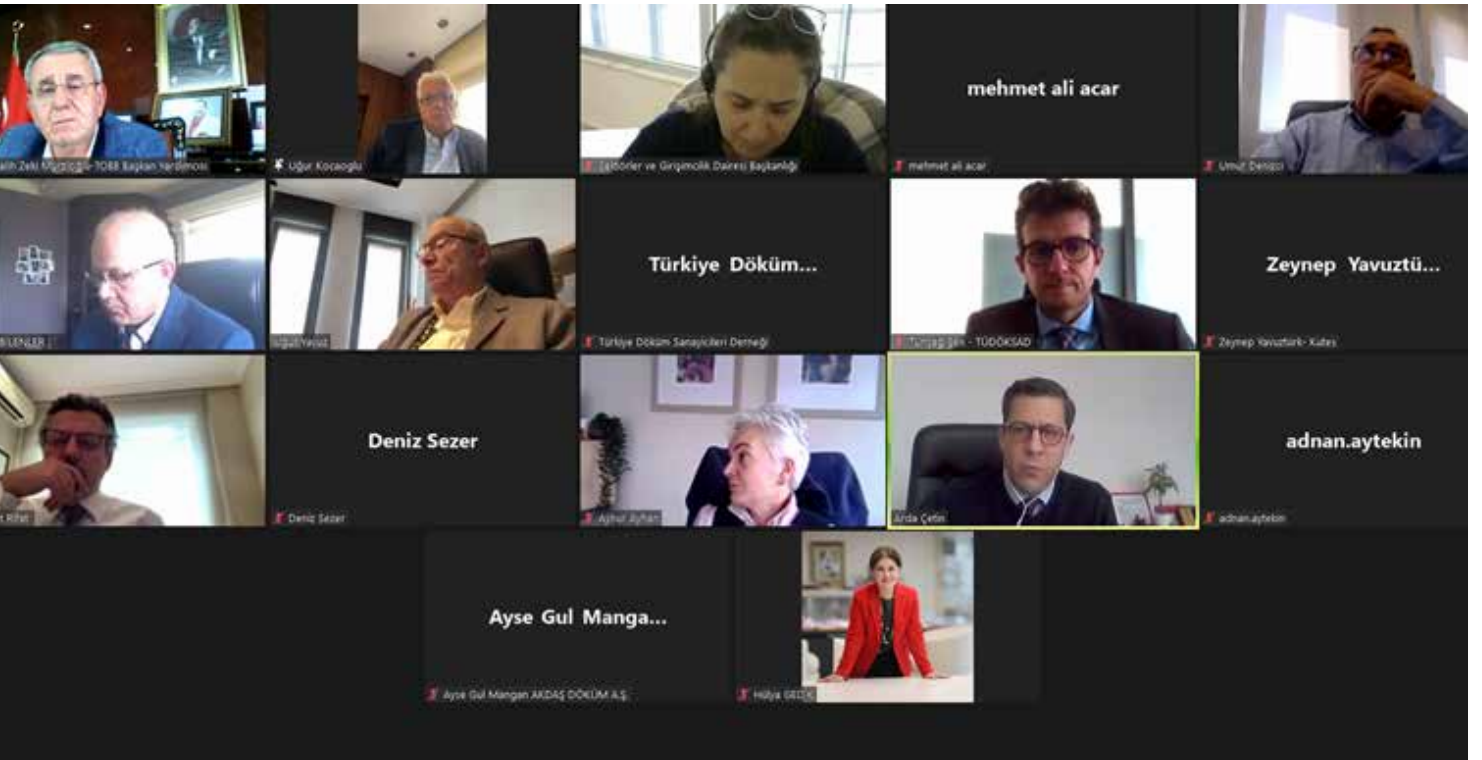
Kocaoğlu toplantıda, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası iş birliğinde tamamlanmış olan, 18 Mart 2024 Tarihinde Bilişim Vadisi'nde tanıtımı yapılan Türkiye'nin Sektörel Düşük Karbonlu Yol Haritası programı hakkında bilgi verdi.

Kocaoğlu, Dökümhanelerde üretimde kullanılan tüm girdilerin döngüsel ekonomi ilkeleri çerçevesinde yönetilmesi, işletmelerin çevresel etkilerini en aza indirmesi ve çevreye duyarlı bir üretim yapması açısından

kritik bir öneme sahip olduğu, sürdürülebilir bir gelecek için tüm döküm tesisleri enerji verimliliğini artırarak sektörün rekabetçiliğini güçlendirirken, çevreye olan etkilerini de azaltmayı hedeflemesi gerektiğine vurgu yaptı.

Kocaoğlu ayrıca, 2024 yılı içinde gerçekleştirilecek sektör için önemli olan fuar ve kongrelere ilişkin bilgilendirmelerde bulundu.

Meclis Başkanı tarafından hazırlanan "Döküm Sektör Değerlendirmesi" konulu sunum sonrası, Dünya Döküm Sektörü, Avrupa Döküm Sektörü ve Türkiye Döküm Sektörü kıyaslamaları sektörün içinde bulunduğu durum meclis üyeleri tarafından tartışıldı.



DÖKÜMHANELERİN ÜRETİMDEKİ ÇÖZÜM ORTAĞI

Ludus Makina, küresel döküm endüstrisine sağlam tasarımların ve yenilikçi teknolojilerin en iyi karışımını sunmayı amaç edinmiş bir firmadır.

Tamamen kendi tasarım ve üretimlerimiz olan maça makineleri, maça kumu hazırlama sistemleri, gaz jeneratörleri ve pnömatik sevk ediciler gibi dökümhanelerin ihtiyacı olan birçok ekipman ile döküm endüstrisine hizmet vermekteyiz.

Firmamız, müşterilerine uluslararası standartlarda en emniyetli, en kaliteli ürünü en iyi şartlarda sunabilmek için profesyonel kadrosu ile ciddi bir çalışma programı uygulamaktadır.

Ludus Makina sadece bir makine üreticisi değil dökümhanelerin üretimdeki çözüm ortağıdır.

MAÇA MAKİNELERİ
MAÇA KUMU HAZIRLAMA SİSTEMLERİ
GAZ JENERATÖRLERİ
PNÖMATİK SEVK EDİCİLER



ANKIROS/ANNOFER/TURKCAST'a Doğru

Hannover Messe Ankiros A.Ş. Kurucusu ve Genel Müdürü İbrahim Anıl ile bu yıl İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşecek olan ve tüm sektörün iki yılda bir heyecanla beklediği ANKIROS/ANNOFER/TURKCAST fuarlarını konuştuk.

İbrahim Anıl: Bu röportaj sorularına geçmeden önce yapmam gereken bir hatırlatmayı yaparak başlamak istiyorum. Gerçi daha sonra bu konunun detaylarını konuşacağız ama ANKIROS'u bu sene Tüyap'ta değil, Yeşilköy'de İSTANBUL FUAR MERKEZİ'nde organize edeceğimizi belirtmek istiyorum.

Metalurji sektörünün her iki yılda bir heyecanla bir araya geldiği ANKIROS / ANNOFER / TURKCAST hazırlıklarınız nasıl ilerliyor?

Bu yıl 16. kez düzenleyeceğimiz ANKIROS Fuarı için hazırlıklarımızı büyük bir heyecanla sürdürüyoruz. Fuarın satış sürecinde karşılaştığımız büyük talep doğrultusunda tüm stand kontratları Ocak 2024 ortasında tamamlandı ve

fuvar alanı yönetimi ile yeni bir hol açılması konusunda temasa geçtik. Bu çabalarımız Mayıs sonu gibi sonuç verdi ve tarafımıza tahsis edilen yeni holümüzü Haziran başında katılım talebi olan firmalara duyurduk. Bu holün satışı da iki hafta gibi kısa bir sürede tamamlandı ve yeni hol ile birlikte net stand alanımızı bir önceki ANKIROS'a göre yaklaşık yüzde 33 büyüterek satışımızı kapattık.

Şimdi her tekrarında olduğu gibi tüm konsantrasyonumuz; ziyaretçi sayımızı arttırmak, fuarın yelpazesini genişletmek ve hatasız bir organizasyon yapmak. Bir fuar organizasyonunda güvenlik, temizlik, yönlendirme, kayıt sistemi, katalog, yaka kartları ve benzerleri gibi çok sayıda kalem olduğu için bunların eş güdümlü organizasyonu için çalışmalar yürütüyoruz. Bu konuda 30 yılı aşkın süredir çalıştığımız için tecrübemiz ve titizlikle her kalemi organize ediyoruz.

Pandemiyle birlikte yeni oluşan ekonomik gelişmelerin izlerini tüm dünya ülkeleri farklı da olsa bir şekilde yaşamaya devam ediyor. Krizlerin atlatılmasında fuarların sanayide ve ticaretteki önemi nasıl ifade edilebilir? Şu anda yurtdışı katılımı nasıl seyrediyor? Ziyaretçi konusunda beklentileriniz nedir?

Açık konuşmak gerekirse pandemi sırasında gerçekten zor günler geçirdik. ANKIROS gibi büyük bir fuarın önce ertelenmesi sonra da iki senelik bir periyodunun atlanması kararını almak oldukça zorlu bir işlem. Bu dönemi geçi-

rirken en büyük desteği yine sektörden aldık ve bizim bu sektöre verdiğimiz 30 yılı aşkın sürenin verdiği güvenle birçok katılımcımız, fuarın erteleneceğini bile bile bize ödemelerine devam ettiler. Burada, bize bu desteği veren katılımcılarımıza tekrar teşekkür etmek istiyorum.

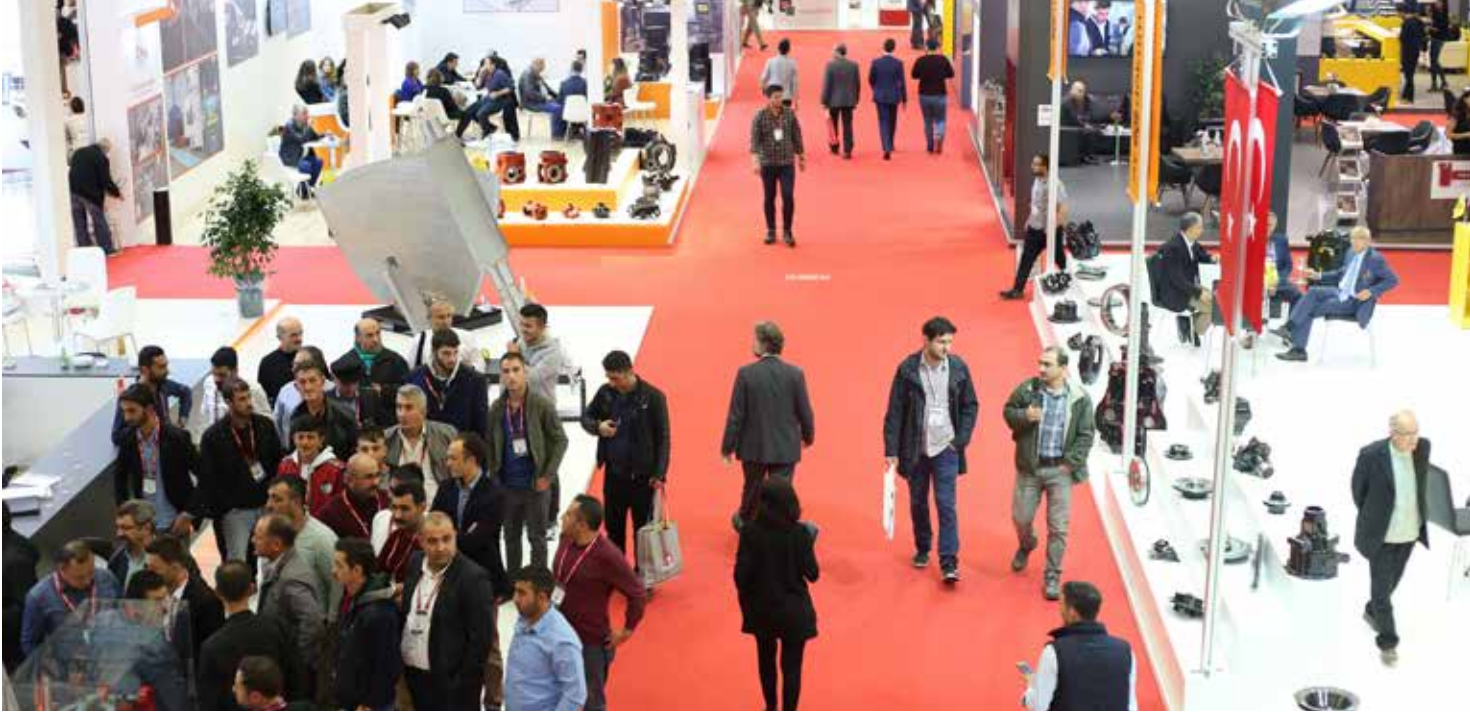
Pandemi sırasında yaşadığımız bir başka tehlike de fuarcılık sektörünün geleceği ile ilgili oldu. O dönemde ortaya çıkarılan sanal fuarların fiziki fuarların yerini alacağı görüşü çok sayıda platformda konuşuluyordu. Oysa tam tersine bir gelişme oldu ve fiziki fuarların önemi daha da perçinlendi, pandemi sonrası yapılan fuarlar hep daha büyük ve daha kalabalık olarak gerçekleşti. Biz 2022'de pandemi sonrasında gerçekleştirdiğimiz ilk ANKIROS'ta tüm rekorlarımızı kırdık, bu sene ise bu rekorları tekrar, hem de büyük artışlarla kırıyoruz. Böylece krizlerin atlatılmasında fuarların ne kadar büyük bir öneme sahip olduğunu ve sosyal bir varlık olan insanların fuarlara ne kadar ihtiyacı olduğunu bir kez daha görmüş olduk. Bu gerçeği aklımızda bulundurmamız ve sahip olduğumuz, ANKIROS markasına tüm sektör olarak sahip çıkmamız gerekiyor.

Bu senenin en çarpıcı özelliklerinden biri de doğrudan yabancı katılımcı sayısındaki yüzde 200 civarındaki artış. Henüz katalog bilgilerinin toplanması tamamlanmadığı için kesin sayı veremiyorum ama doğrudan yabancı firma katılımının 250'yi bulmasını, hatta aşmasını bekliyoruz. Bu da ANKIROS fuarının global olarak kabul edildiğinin en büyük



▲ İbrahim Anıl

Hannover Messe Ankiros A.Ş. Kurucusu ve Genel Müdürü



göstergesi.

Metalürji sektörünün iki yılda bir heyecanla beklediği ve tüm sektör paydaşlarını bir araya getiren Ankiros/Annofer/Turkcast fuarlarında katılımcıları ve ziyaretçileri neler bekliyor?

1992 yılında organize ettiğimiz ilk ANKIROS'tan sonra çok büyük aşama kaydettik. ANKIROS, dünyanın en önemli metalürji fuarlarından biri haline geldi. Daha önce de belirttiğim gibi sürekli büyüyor ve büyüdükçe firma sayısı artıyor ve doğal olarak fuarda temsil edilen teknolojiler, malzemeler, makineler ve benzeri ürünler de artıyor. Bunun sonucu olarak fuarı ziyaret edenlerin aradıkları, bilgi edinmek istedikleri her şeyi bulabilecekleri bir fuar bekliyor bizi.

Fuarı ziyaret edeceklere bu aşamada bir tavsiyem var, fuarı ziyaret etmeden önce biraz fuar planı ve katılımcıları üzerinde web sitemiz ya da ANKIROS + isimli uygulamamızdan çalışmalarını öneriyorum, eskiden fuar bu kadar büyük değilken ANKIROS'u ziyarete gelirler ve gördükleri, tanıdıkları ile görüşüp iki günde ziyaretlerini tamamlayabiliyorlardı. Artık ANKIROS bu boyutun epey üzerine çıktı, ziyaretçilerimizin önceden ziyaretlerini planlamalarını ve kendilerine bir rota belirlemelerini tavsiye ediyorum, aksi tak-

dirde fuar sonunda göremedikleri birçok firma olabilir.

Bu seneki ANKIROS'u ziyaret edenler doğrudan katılan firma sayısının çok arttığını, sektörün neredeyse tamamının doğrudan temsil edildiğini görecekler ve teknolojinin sektöre sunduğu tüm yenilikleri bizzat takip edebilme ayrıcalığını yaşayacaklar.

Ayrıca, bildiğiniz gibi ANNOFER yani demir dışı metaller ile ilgili bölüm epey bir süredir ANNOFER özel bölümü olarak düzenleniyor. Bu yıl da TURKCAST yani döküm ürünlerin sergilendiği bölüm, ANKIROS bünyesinde TURKCAST özel bölümü olarak yer alacak. ANKIROS, bünyesinde üç ayrı bölümden oluşacak ve bu yıl Çelik Özel Bölümünün de büyümesi ile metalürji sektörünün tüm paydaşlarını bir araya getirecek.

Uzun yıllardır Ankiros/Annofer/Turkcast fuarları TÜYAP'ta yapıyordunuz, bu yıl İstanbul Fuar Merkezi'nde organize ediyorsunuz, bu konuda neler söylemek istersiniz?

Haklısınız, bu sene ANKIROS İstanbul Fuar Merkezi'nde organize edilecek. 1992 ve 2004 yılı hariç geçmişteki tüm ANKIROS'ları Tüyap'ta organize ettik ve fuarımızı orada büyüttük. Son ANKIROS fuarımızda Tüyap'ın son eklenen holleri

dışında tamamını kullandık, büyüme opsiyonumuz sadece yeni eklenen holler olarak kaldı ve bu da ziyaretçi akışında yönlendirme sıkıntıları anlamına geliyordu. Öte yandan İstanbul Fuar Merkezi, eski kiracısını çıkartarak fuar alanına ciddi yatırım yaptı, salonların depreme karşı testleri yapıldı ve iki holde güçlendirme çalışmalarını tamamladı. Tek bir fuaye etrafına toplanmış 6 büyük hol ve kendi girişi ve diğer hollere bağlantısı bulunan 3 no'lu hol ile birlikte ziyaretçi akışının problemsiz olduğu bir alana geçtik. Lokasyon olarak da İstanbul merkezine çok daha yakın, metro bağlantısı olan bu alanın ziyaretçi ve ANKIROS'un geleceği açısından daha doğru olduğunu düşündük. Bu kararımız sektör tarafından çok olumlu karşılandı ve sizin de gördüğünüz gibi stand alanı satışları ciddi rekorlar kırarak tamamlandı.

2024 yılında Ankiros/Annofer/Turkcast fuarların ana teması ne olacak? Bu yıl fuarlarda ne tür değişiklikler bizleri bekliyor?

Fuarlarımızda her zaman çevre ve yeni teknolojileri ön plana çıkartıyoruz. Bildiğiniz gibi çevre faktörleri açısından sektörümüz ile ilgili olumsuz bir algı var. Bunun kırılması açısından hem yapılmış hem de yapılacak yatırımların kamuoyuna anlatılması ve daha ileri iyileştirmeler

konusunda firmaların önüne alternatiflerin konacağı bir ortam yaratmaya çalışıyoruz. Aynı çerçevede Hidrojen konusunun öncelikli olarak konuşulacağı çok sayıda stand olacaktır. Bu arada fuarımız 3D printing gibi teknolojik gelişmelerin takip edilmesine de imkan sağlayacaktır.

Endüstrinin en eski alanı olan Demir Çelik ve Döküm sanayicileri, işletmelerini yeni uygulamaları ve Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizması (SKDM) ile geleceğe taşıyorlar. Kaynak verimliliği ve üretimin performansının iyileştirilmesi, yapay zekâ ve üretim simülasyonları yanında modern işletmeler ile tedarik otomasyonu uygulamaları da fuarlarda öne çıkacak.

Ziyaretçi ve alım heyetleri çalışmalarını hakkında bilgi alabilir miyiz?

Her sene olduğu gibi alım heyeti çalışmalarımız çok yönlü olarak devam ediyor. Hem bizim belirlediğimiz ve bizim adımıza çalışan ajanslar üzerinden hem çeşitli ülkelerdeki dernekler üzerinden, hem de bizim zaten portföyümüzde olan sektörel bilgiler üzerinden çalışmalarımıza devam ediyoruz. Bildiğiniz gibi bu sene HM Ankiros Fuarı ortaklık yapısında bir değişiklik oldu ve sektörün dünyadaki en büyük fuarlarının organizatörü olan Messe Düsseldorf şirketimizin yüzde 50 hissesini alarak organizasyona ortak oldu. Messe Düsseldorf'un bu sektördeki bilgi birikimi

ve mevcut portföyünün bu yıl ANKIROS'a ziyaretçi anlamında çok katkısı olacağı kanısındayız.

Bu arada her sene yaptığımız çalışmalarımızı biraz açmak gerekirse; Yurt içinde belirli sektörlerle yönelik bilgilendirme mesajları ve davetiyeler ile duyurular yapıyoruz. Önceki fuarda Savunma Sanayi Başkanlığı'nın desteğiyle Savunma Sanayi ve Havacılık Kümeleri fuarımıza yoğun ilgi gösterdi. Bu yıl da bu ilgiyi artırmayı hedefliyoruz. Metallerle ilgili tüm sanayi alanlarındaki kurum, firma ve kişilere davetiyeler ulaştırıyoruz. Dijitalleşmenin getirdiği imkanları da kullanarak sosyal medya kanallarında etkin bir PR çalışması yürütüyoruz. Ticaret Bakanlığı'nın yurt dışı ticaret ataşelikleri aracılığıyla tanıtımlar yaparak alım heyetleri için çalışmalarımızı hazırlıyoruz. MENA bölgesinden yoğun ilgi bekliyoruz ve bu bölgelerden gelen satın alma için özel alım heyetleri düzenliyoruz. Ayrıca, Türkiye'nin metalurji sektöründe önde gelen organize sanayi bölgelerinden delegasyonlar organize ediyoruz.

Fuarlarla eşzamanlı olarak TÜDÖKSAD tarafından 12. Uluslararası Döküm Kongresi ve METEM tarafından 22. Uluslararası Metalurji ve Malzeme Kongresi organize edilecek. Sizin işbirliğinizde gerçekleşecek bu kongreler için neler söylemek istersiniz?

Biz ANKIROS'u ilk organize ettiğimiz yıl-

dan beri fuar ile eşzamanlı sektörel aktivitelerin yapılmasını çok önemsedik ve bu amaçla sektörümüzün en önemli sivil toplum kuruluşları ile birlikte çalıştık. Bu desteğimize devam edeceğiz çünkü tarafların karşılıklı olarak bu birliktelikten faydalandıkları inancındayız.

Fuarla eş zamanlı gerçekleşecek kongreler, fuarın önemini de artırıyor. Üç gün boyunca yoğun bir programla sürecektek olan kongreler sayesinde metalurji endüstrisi ile akademik gelişmeler buluşuyor. Dünyanın dört bir yanından katılan uzman profesyonellerin sunumları hem ticari firmalar hem de akademik alanda büyük ilgi görüyor. Metalurji Malzeme Mühendisliği olan tüm üniversitelerin bölüm öğrencilerinin ücretsiz olarak bu etkinliğe katılımı sağlanarak, sektörün içinde bulunmaları ve sunumlardan faydalanmaları sağlanıyor. Bu kongreler, sektörün gelişimine ve yeni teknolojilerin tanıtılmasına katkı sağlıyor. Şimdiden TÜDÖKSAD ve METEM'e başarılar dilerim.

Ekleme istedikleriniz?

Türk Döküm Dergisi aracılığıyla metalurji sektöründe faaliyet gösteren herkesi ANKIROS 2024 Fuarı'na davet ediyoruz. ANKIROS 19 Eylül'de kapılarını açıyor ve 3 gün boyunca 9:30 – 18:00 saatleri arasında ziyaret edilebilir. Ziyaretçilerin ulaşım kolaylığı açısından İstanbul'un belli noktalarından servisler kaldırıyoruz.

Tüm bu detaylara www.ankiros.com web sitemizden ulaşabilirsiniz. Ayrıca web sitemizden ücretsiz profesyonel ziyaretçi kaydınızı yaptırarak, dijital giriş kartınızla kolay ve hızlı bir fuar ziyareti gerçekleştirebilirsiniz.

Tüm metalurji sektörünün bir araya geldiği bu eşsiz fırsatı kaçırmayın. HM ANKIROS FUARCILIK A.Ş. olarak sektörün tüm paydaşlarını, katılım ve ziyaret açısından rekora ulaşması beklenen ANKIROS 2024 Fuarında görmekten mutluluk duyacağız.

Sektörün heyecanla beklediği ANKIROS fuarında buluşmak üzere. İlginiz için teşekkür eder, saygılar sunarız.





AmaGrit

Paslanmaz Çelik Bilya & Grit

Çelik Bilya & Grit



1920'den bu yana...

- ✓ En Yüksek Enerji Transferi ve Dayanıklılık
- ✓ En Düşük İşlem Maliyeti
- ✓ Yuvarlık Yapısı Sayesinde Optik Görünüm
- ✓ Performans ve Fiziksel Özellikler Bakımından En Üst Kalite
- ✓ Amerika ve Almanya'da üretim



ERVIN
STAINLESS

ERVIN
AMASTEEL



BVA Hassas Yüzey İşlemler
Precision Surface Treatment

T: +90 216 658 80 05 info@bva.com.tr
F: +90 212 658 80 06 www.bva.com.tr

Türkiye'nin Sanayi Devleri Belli Oldu

İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) 1968 yılından bu yana gerçekleştirdiği Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasının 2023 sonuçları açıklandı. Listede 8 TUDÖKSAD üyesi de yer aldı.

İstanbul Sanayi Odası, Türkiye'nin En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu Araştırması'nın sonuçlarını açıkladı. 2023 yılı verilerine göre; üretimden satışlarda en büyük şirket 484 milyar TL'lik satışla Tüpraş oldu. İkinci sırada 238 milyar TL ile Ford Otomotiv, üçüncü sırada ise 227 milyar TL ile Star Rafineri yer aldı.

İSO 500'DE 8 TUDÖKSAD ÜYESİ YER ALDI.

İSO 500 2023 Listesinde 8 TUDÖKSAD Üyesi yer almasının yanında geçen seneye göre listenin yukarılarına tırmanmayı başardılar. Dernek Üyelerimizden; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi A.Ş. (21), Döktaş Dökümcülük Tic. ve San. A.Ş. (147), AYD Otomotiv Endüstri San. ve Tic. A.Ş. (171), Elba Basınçlı Döküm Sanayii A.Ş. (322), Cevher Jant Sanayi A.Ş. (323), Trakya

Döküm San. ve Tic. A.Ş. (328), Ferro Döküm Sanayi Dış Tic. A.Ş. (405), Erkunt Sanayi A.Ş. (473), sırada yerlerini aldılar. 8 Üyenin Üretimden Net Satışları geçen seneye göre %12 artış ile 86.797.619.484 TL oldu.

İSO 500'ÜN İHRACATI YÜZDE 29 DÜŞTÜ

Bahçivan, İSO 500'ün ihracatının 2022 yılına göre yüzde 29 düşüşle 951 milyar dolara gerilediğini, Türkiye sanayi ihracatının ise binde 2 düşüşle 2.456 milyar dolara gerilediğini belirtti. Ayrıca, İSO 500 kuruluşlarının kârlılığının da 2023 yılında zayıf kaldığını, faaliyet kârının yüzde 397 artarak 937 milyar liraya çıktığını ancak kârlılık oranının yüzde 12.8'den yüzde 12.5'e gerilediğini söyledi.

Finansman giderlerinin 2023 yılında yüzde 925 artarak 533 milyar liraya

yükseldiğini belirten Bahçivan, sanayicilerin elde ettiği kârın yarısından fazlasını finansman giderlerine ayırmak zorunda kaldığını vurguladı.

İSO 500'ÜN AKTİF TOPLAMI

Enflasyon düzeltilmesi sonrası İSO 500'ün aktif toplamının yüzde 126 artarak 88 trilyon liraya çıktığını ifade eden Bahçivan, bu artışın büyük kısmının enflasyon düzeltmesinden kaynaklandığını söyledi.

Sonuç olarak, İSO 500 araştırması, sanayi sektörünün 2023 yılında zorlu küresel ve yerel ekonomik koşullara rağmen büyümeye devam ettiğini, ancak karlılık ve ihracatta zayıflık yaşadığını ortaya koydu.

HALKA AÇIK ŞİRKET SAYISI 85'E YÜKSELDİ

Sermayenin tabana yayılması ve özellikle sanayi kuruluşlarının kaliteli finansal kaynağa erişimi açısından şirketlerin halka açılmalarının da büyük önem taşıdığını, son yıllarda sanayi kuruluşlarında nitelikli finansmana erişim bağlamında hisselerini halka açma seçeneğini kullanma eğiliminin arttığını ifade eden Erdal Bahçivan, şöyle devam etti:

İSO 500 içinde halka açık kuruluşların sayısı 2017-2021 döneminde 65-69 bandında seyrettikten sonra 2022'de 8 adet, 2023'te 12 adet artarak 85'e yükseldi. Böylece İSO 500 içinde halka açık kuruluş sayısı bugüne kadarki en yüksek düzeyine ulaştı.

Sanayi şirketlerimizin halka açılmaya dönük ilgisinin 2024'te de sürdüğünü görüyoruz ve bu süreci sanayi firmalarımızın sermaye piyasası araçlarını daha fazla kullanması açısından olumlu buluyoruz.





METALE VERDİĞİNİZ HER ŞEKİLDE İMZAMIZ VAR.



INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON SİSTEMLERİ SAN. A.Ş.

Barış Mah. 1803/2 Sk. No:10
Gebze-Kocaeli / TÜRKİYE

Tel: 444 4 173
Fax: +90 262 646 29 62

inducto@inductotherm.com.tr
www.inductotherm.com.tr



inductotherm-turkiye



inductothermtr



@inductothermtr



@inductothermtr



DOSYA

ISO 500 İÇİNDE DÖKÜM SANAYİNİN YERİ

İstanbul Sanayi Odası Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasında döküm sektöründen TUDÖKSAD üyesi 8 kuruluş yer aldı: Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi A.Ş. (21), Döktaş Dökümcülük Tic. ve San. A.Ş. (147), AYD Otomotiv Endüstri San. ve Tic. A.Ş. (171), Elba Basınçlı Döküm Sanayii A.Ş. (322), Cevher Jant Sanayi A.Ş. (323), Trakya Döküm San. ve Tic. A.Ş. (328), Ferro Döküm Sanayi Dış Tic. A.Ş. (405), Erkunt Sanayi A.Ş. (473)

Döküm Sanayimizin İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Listesi Performansı

İstanbul Sanayi Odası (İSO) 2023 Yılı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasını tamamlayarak basın toplantısıyla kamuoyuna sundu. Araştırmada TUDÖKSAD üyesi 8 kuruluş; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi A.Ş. (21), Döktaş Dökümcülük Tic. ve San. A.Ş. (147), AYD Otomotiv Endüstri San. ve Tic. A.Ş. (171), Elba Basınçlı Döküm Sanayii A.Ş. (322), Cevher Jant Sanayi A.Ş. (323), Trakya Döküm San. ve Tic. A.Ş. (328), Ferro Döküm Sanayi Dış Tic. A.Ş. (405), Erkunt Sanayi A.Ş. (473), sırada yerlerini aldılar.

İstanbul Sanayi Odası'nın son Türkiye'nin ilk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması sonuçlarını değerlendirildiğinde, Türkiye'nin sanayi sektöründeki genel durumu net bir şekilde ortaya çıkıyor. Araştırma, ülkenin en büyük 500 sanayi kuruluşunun ekonomik performansını mercek altına alırken, bu şirketlerin sürdürülebilir büyüme ve rekabetçi yapısına dair önemli veriler sunuyor. Şirketlerin ekonomik performansının analizi, özellikle cirolar, ihracat rakamları ve kar marjları gibi temel finansal göstergelerle destekleniyor. Ayrıca, araştırma sonuçlarının sektörel dağılımı, hangi sektörlerin daha fazla büyüme gösterdiğini ve hangi alanlarda iyileştirmeler gerektiğini gözler önüne seriyor. Gelecek projeksiyonları ve öneriler ise sanayi kuruluşlarının sürdürülebilir bir şekilde büyümeleri için gereken stratejileri içermekte, sektördeki paydaşlara yol gösterici niteliktedir.

Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Arasındaki Döküm Sektörü Değerlendirmesi

Türkiye'nin sanayi sektörü, çeşitli üretim dallarının ekonomik kalkınma üzerindeki rolü nedeniyle büyük önem taşıyor. Bu bağlamda, Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşu arasına giren döküm sektörü firmalarının değerlendirilmesi, sektörün genel durumu ve geleceğine dair önemli ipuçları sunuyor.

Döküm sektörü, Türkiye'nin en

büyük sanayi kuruluşları arasında önemli bir yere sahip. Bu şirketler, hem yerel pazara hem de ihracata yönelik üretim yaparak ülke ekonomisine büyük katkı sağlıyor. Sektörün bu denli önemli bir konumda olmasının altında yatan sebeplerden başında yüksek üretim kapasitesi ve teknolojik altyapısı ile birlikte yaptığı ihracat ve yarattığı istihdam da dikkat çekiyor.

Ihracatta önemli bir paya sahip Türk döküm sektörü, başta Avrupa olmak üzere birçok ülkeye ürün gönderiyor. Bu ihracat rakamları döküm sektörünün dünya pazarındaki rekabet gücünü gösteriyor. Ayrıca, sektörde kullanılan ileri teknoloji ve yenilikçi üretim yöntemleri, firmaların küresel pazarlarda rekabetçi olmasını sağlıyor.

Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşu arasına giren döküm sektörü firmalarının performansı, ülkenin genel sanayi yapısındaki önemli yerlerini gösteriyor. Sektörün güçlü taraflarının korunması ve mevcut zorlukların aşılması durumunda, döküm sektörünün ülke ekonomisine sağladığı katkılar daha da artacaktır. Dolayısıyla, döküm sektörü hakkında yapılan bu değerlendirme, gelecekte daha planlı ve stratejik adımlar atılmasına temel oluşturacaktır.

Bu noktada TÜRKDÖKÜM olarak listeye giren TUDÖKSAD üyesi firmalarımız ile hem 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesini hem de sektörümüz ve genel ekonomik gelişata yönelik değerlendirmelerini sizlerle paylaşıyoruz.





Oğuz Özmen
CEO / Cevher Group

Cevher ISO 500'de 94 basamak Birden Yükseldi

Biz, dış koşullar nasıl olursa olsun, kontrol edemeyeceğimiz parametrelere odaklanmaktan ziyade verimlilik, otomasyon ve katma değeri yüksek ürün miksi gibi kontrol edebileceğimiz konulara odaklanmaya devam ederek, iş modelimizi her değişen koşula adapte olabilecek bir esnekliğe ve dayanıklılığa getirmeyi hedefliyoruz.

2023 yılı zor yıl olarak kayda geçmişti. Ülkemizde yaşanan deprem felaketi, uygulanan ekonomik politikalar, küresel daralma firmalar üzerinde olumsuz etkiler bırakmıştı. İSO 2023 İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması sonuçlarına da çıktılarına baktığınızda yılı kendi açınızdan nasıl değerlendiriyorsunuz?

Pandemiden bu yana artık her yıl için "zor yıl" kavramı kullanılıyor ne yazık ki. Pandemi döneminde daralan talepler, hemen arkasından başlayan hammadde, konteyner, çip krizleri hem tedarik zincirlerini, hem arz/talep dengesini ciddi anlamda bozdu.

2022'den itibaren otomotivde bir miktar toparlanma olduğunu gözlemliyor olsak da bu kez de Rusya-Ukrayna savaşı sonrası başlayan enerji krizi ve hemen ardından özellikle ülkemizi çok daha ciddi seviyede etkileyen enflasyon krizi maliyetleri önemli miktarda yukarı çekti.

Tüm bu sıkıntılı global konjonktür içerisinde biz mümkün olduğu kadar ana işimize, müşterilerimize, verimliliğe ve hizmet kalitemizi daha yukarı çekmeye odaklandık.

Bu stratejimizin ve hemen pandemi öncesinde startını vererek 2022 yılında tamamladığımız yatırımın meyvelerini 2023 yılında görmeye başladığımızı söyleyebilirim. Pandemi öncesi döneme göre yaklaşık 17-18% oranında daralmış olan Avrupa otomotiv sektöründe 100%'ün üzerinde büyüme gösteren nadir şirketlerden bir tanesi oldu Cevher. Bu büyüme ile birlikte ISO 500'de 94 basamak birden yukarı çıkarak, tüm sanayi grupları arasında en hızlı yükselen 22. firma, otomotiv sektöründe ise 4. firma olmayı başardık.

1000 kişiye ulaşan Cevher Ailesi'nin 20 yılı aşkın süredir içinde bulunan bir üyesi olarak bu başarıdan elbette hepimiz gurur duyuyoruz. Bu, bizleri 2024 ve sonraki yıllar için de ciddi olarak motive ediyor.

Sizce 2024 yılında da 2023 yılının fotoğrafı mı çekilecek? Yılın ilk yarısını nasıl değerlendiriyorsunuz? Yüksek girdi maliyetlerini göz önüne aldığımızda yakın gelecek için öngörülerinizi alabilir miyiz?

Biz 2023 yılındaki Cevher rüzgarını iyi değerlendirerek 2024 yılına da iyi başladık, 2023 yılının üzerinde bir ilk 6 ay geçirdik. Tüm döküm sektörü için spesifik bir arz/talep tahmini yapmak güç ancak otomotiv özelinde 2024 yıl kapanışının (toplam araç üretim sayılarının) 2023'e paralel olmasının beklendiğini söyleyebilirim. Biz ise 2023'ün yaklaşık 9-10% üzerinde bir 2024 kapanışı yapacağımızı öngörüyoruz. Bu anlamda 2024 yılında da Pazar payımızı arttırmaya ve pozitif yönde ayrışmaya devam edeceğiz.

Ancak yükselen girdi maliyetleri elbette ülkemizin genel rekabetçiliği açısından çok önemli bir konu. Enerji fiyatlarının 2022-23 ortalamalarına göre geri gelmesi sonrası en öne çıkan maliyet kalemi döviz bazında ciddi anlamda yükselen işçilik maliyetleri.

Buradaki maliyet artışlarına ürün portföyümüzü katma değeri daha yüksek olan, her üreticinin kolaylıkla üretilmediği ürünlere doğru kaydırarak ve otomasyon oranımızı yükselterek yanıt vermeye çalışıyoruz.

Ancak gerçek şu ki özellikle son 2 yıldaki kur değişimi maliyetlere yansıyan enflasyon ile kıyaslandığında çok düşük seviyelerde kalıyor. Bu durum, ülke olarak rekabetçiliğimizi etkileyen önemli bir parametre. Bu konuda 2024 yılı içerisinde olmasa da 2025 yılı içerisinde ihracatçılara nefes aldıracağına inandığımız ve ekonomik sürdürülebilirliğin önemli göstergelerinden biri olan enflasyon ve devallüasyon dengesinin tekrar sağlanacağını ve dikkatlice yönetileceğini umuyoruz. Bu dengenin sağlanmasının, ülkemizin sürdürülebilir ekonomik büyümesi, istikrarı ve ihracat yaparak ülkemize katma değer sağlayan şirketlerin varlıklarını sürdürerek rekabet güçlerini korumaları adına büyük önem taşımakta olduğuna inanıyoruz.

Biz, dış koşullar nasıl olursa olsun, kontrol edemeyeceğimiz parametrelere odaklanmaktan ziyade verimlilik, otomasyon ve katma değeri yüksek ürün miksi gibi kontrol edebileceğimiz konulara odaklanmaya devam ederek, iş modelimizi her değişen koşula adapte olabilecek bir esnekliğe ve dayanıklılığa getirmeyi hedefliyoruz.



İstanbul Sanayi Odasının yapmış olduğu Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasına göre 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer aldınız. Bu listede yer almanın en büyük motivasyonu "büyüme" olarak düşünülüyor. Üretim motivasyonunun düştüğü, karlılığın azaldığı, ihracatın daraldığı bir dönemde büyüme motivasyonunuzun stratejisi nedir?

Büyüme motivasyonumuzun ana kaynağı içimizdeki "Cevher" diyebilirim. Hep bir adım önde olmaya çalışan, birbirine güvenen, müşteri odaklı ve kazanma tutkusuna yüksek bir takımımız var. Bu değerlerimizi korumaya, yaygınlaştırmaya ve geliştirmeye önem veriyoruz. Bu elbette her sorunu çözecek sihirli formül olmasa da pozitif yönde ayrışmamızın temelinde bu değerlerin içselleştirilmesinin olduğunu düşünüyorum.

Günümüzde sürdürülebilir üretim politikaları önem kazanıyor. Sürdürülebilirlik ve çevreye verdiğiniz önem konusunda neler söylemek istersiniz?

Sürdürülebilirlik ve çevre, Cevher'in üst düzey stratejilerinin merkezinde yer alan

konulardır. Bu, Cevher için hep böyle idi ve olmaya da devam edecek. Doğal kaynakların korunması ve çevresel etkilerin azaltılması, bizim için sadece bir hedef değil, aynı zamanda bir taahhüttür.

Bu önemli başlıkları değerlendirirken, Birleşmiş Milletlerin "Sürdürülebilir Kalkınma Hedeflerini" kutup yıldızımız olarak belirledik ve oradaki hedefler içerisinde bizimle en çok ilgisi olan 10 tanesini odağımıza alarak bunlarla ilgili aksiyonlarımızı planladık. Söz konusu aksiyonlarımızı ilgili komitelerimizde takip ediyor ve hedeflediğimiz zaman planları içerisinde neticelandiriyoruz.

Bu anlamda sektörümüzün en kapsamlı sürdürülebilirlik aksiyonlarına sahip kurumlarından biri olduğumuzu gururla söyleyebilirim. Buradaki somut aksiyonlarımız sadece yeşil hammadde veya temiz enerji kullanımını değil çok daha geniş bir perspektifte toplumda cinsiyet eşitliği, nitelikli eğitim, sorumlu tüketim gibi birçok alt başlığı da içine alıyor. Bu alanda iş dünyasındaki sivil toplum kuruluşları ile işbirlikleri yapıyor, taahhütlerimizi iyi uygulama örnekleri olarak

paylaşarak iyilik hareketine elçilik ediyoruz.

Büyük sanayi kuruluşları arasında yer almak teknolojik gelişmelere yapılan yatırımlar ve piyasa rekabetindeki konumunuzla paralel düşünülduğünde karşımıza yenilik çıkıyor. Ar-Ge ve inovasyona yaptığınız yatırımlar nelerdir?

Dünya'nın en prestijli OEM araç üreticilerinin premium modellerine ürün geliştirebilmek için Ar-Ge ve İnovasyon, yaptığımız işlerin merkezinde yer almalı. Biz de bu bilinci teknik yetkinliğimizin merkezine koyuyoruz her zaman. En yeni simülasyon, CAE/CFD analiz yazılımlarından, en sofistike test yazılımları ve ekipmanlarına kadar ekibimiz kendisini sürekli olarak güncelliyor.

Yepyeni ve inovatif alarım denemelerinden, ağırlık hafifletebilecek yeni döküm teknolojilerine kadar Ar-Ge ve üretim ekiplerimiz hep bir adım önde olabilmek için güçlü bir entelektüel iştahla dünyadaki yeni gelişmeleri, fuarları, akademik makaleleri çok yakından takip ediyor. Kendi yayınlarımızı, makalelerimizi yayınlamaya, patent çalışmalarını tamamlayarak, yarışmalara



katılarak biz de ekiplerimiz ile birlikte bu kolektif öğrenme sürecinin içerisinde aktif olarak yer alıyoruz.

Örneğin sizinle bu röportajı yaparken genç bir mühendis ekibimiz Türkiye genelindeki 500 firma başvurusu arasından finalist olarak ilk 11'e kalarak, İstanbul'da "Geleceğin Üretim Sistemlerinde Yapay Zeka Kullanımı" konulu bir Hackathon'da yarışıyor. Bu, hem şirket olarak hem bireysel olarak gurur duyduğumuz bir alan, zira gelecek bu teknolojilerde uzmanlık geliştirebilenlerin olacak.

Döküm sektöründe Türkiye'de ilk kez Finlandiyalı bir Teknik Üniversite ile "Alçak Basıncılı Dökümde Yapay Zeka/Makina

öğrenmesi" üzerine uygulamalı bir makale yazan ve bu makalesi uluslararası hakemli dergilerde yayınlanan firma Cevher. Şimdi dökümde yapay zeka algoritmaları ile parametre optimizasyonlarının tartışılacağı 2. makalemiz yine uluslararası dergilerde yayınlanacak şekilde yazım aşamasında.

Şirketimizin 70 yıllık bilgi birikimi bu yeni alanlarda da öncü olma sorumluluğunu kuşkusuz beraberinde getiriyor, biz de tüm ekip arkadaşlarımızla beraber bu büyük tecrübeye yakışır şekilde bayrağı taşıyabilmek adına elimizden gelen çabayı gösteriyoruz ve göstermeye de devam edeceğiz.

Ekleme istedikleriniz?

Türk Döküm Sanayisi - her ne kadar 2023 ve 24 bir çok firma için malum konjonktürel değişimler sebebiyle kolay geçmiyor olsa da - önemli başarılarla imza atıyor. Burada kıymetli döküm firmalarının tecrübeli yöneticilerinin dalgalı denizlerdeki kaptanlık yetkinliği krizlerin aşılmasında kuşkusuz kritik bir rol oynuyor.

Her türlü zorluktan güçlenerek çıkabilecek bilgi birikimi ve donanıma fazlasıyla sahip olan Türk Döküm Sanayisini temsil eden tüm değerli firmalara bu yolculukta başarılar diliyor ve önümüzdeki yıllarda dökümcülük sektörünün önünü açacak daha iyi haberler duyacağımıza yürekte inanıyorum.

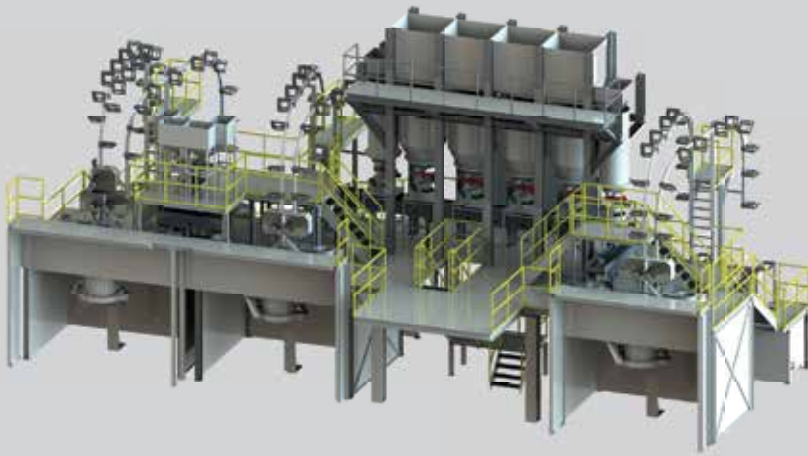


Tel Tretman Teknolojisi

WireMaster

Aktif veya pasif pota kapağı

- Tel aşısı ve magnezyumun eş zamanlı ilavesi
- Güvenli bir tretman süreci için tasarlanmış sağlam gövde
- Kolay bakım için servis altyapısı
- Kısa tretman süresi
- Aktif pota kapağı → pota kapağı pnömomatik hareketle kapatılır
- Pasif pota kapağı → pota kapağına doğru kaldırılır



TreatMaster

WireMaster ve Bulkmaster kombinasyonu

- Alyaj malzemeleri ile aşılmalı ve magnezyum telin ilavelerini bir arada yapar
- Bobin rafları, kesintisiz tel beslemesini garantilemek için hızlı ve kolay depolama sağlayacak şekilde tasarlanmıştır
- Farklı metal kalitelerinin eşzamanlı üretimini kolaylaştırır

Wiremaster ve Bulkmaster sistemleri

WireMaster ve BulkMaster sistemlerini kullanarak, sfero döküm ve kompakt grafitli dökme demir üretimi otomatik hale getirilerek daha güvenilir bir süreç elde edilir. CGI / -SG-navigatör ile tretman süreci tamamen kontrol edilebilir, raporlanabilir ve insan etkisi de en aza indirilir.

Daha fazla bilgi için:

Heraeus Electro-Nite A.S.

1. Organize Sanayi Bölgesi, Dağıstan Cad.No:15

06935 Sincan-ANKARA

Tel: +90 (312) 267 08 88

Faks: +90 (312) 267 08 87

e-mail: info.electro-nite.tr@heraeus.com

web: www.heraeus-electro-nite.com





Uğur Demirci

Stratejik Projeler ve Satınalma Direktörü / Döktaş

Yatırımlarımız Kesintisiz Devam Ediyor

Ar-Ge ve inovasyon yatırımlarımız kesintisiz sürüyor. E-mobiliteye yönelik projelerimiz var. 3D kum printer, işleme tezgahlarımız için robot yatırımları, işleme hücreleri (machining cell) yatırımları yaparak geleceğe yönelik tedbirler alıyoruz.

2023 yılı zor yıl olarak kayda geçmişti. Ülkemizde yaşanan deprem felaketi, uygulanan ekonomik politikalar, küresel daralma firmalar üzerinde olumsuz etkiler bırakmıştı. ISO 2023 İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması sonuçlarına ya da çıktıklarına baktığınızda yılı kendi açınızdan nasıl değerlendiriyorsunuz?

2023 yılı ülkemizdeki tüm sanayi kuruluşlarında olduğu gibi Döktaş şirketimizde de zorluklarla geçti. Ancak yönetim olarak bu zorlu dönemde verimlilik tasarrufu, iskarta konularına daha fazla eğilmek, kar odaklı çalışmalar gibi önlemlerle nispeten göreceli olarak minimum etkiyle yılı tamamladığımızı söyleyebiliriz.

Sizce 2024 yılında da 2023 yılının fotoğrafı mı çekilecek? Yılın ilk yarısını nasıl değerlendiriyorsunuz? Yüksek girdi maliyetlerini göz önüne aldığımızda yakın gelecek için öngörülerinizi alabilir miyiz?

2024 yılının ilk yarısı demir ve alüminyum tesislerimizde yaklaşık yüzde 15 gibi bir talep daralması ile geçti. Yüksek girdi maliyetlerinin yılın ikinci yarısında da devam edeceğini öngörüyoruz. Özellikle enerji ve işçilik maliyetlerinin artışının devamı dökmhaneleri çok zorlayacaktır. Bu sıkıntılı dönemde nakit akışının yönetimi ve karlılık daha da önem kazanmış durumdadır. Faaliyetlerimizin sağlıklı olarak sürdürülebilmesi için bu iki konunun çok iyi yönetilmesi gerekir. Ayrıca müşterilerimizle açık ilişkiler kurularak bazı maliyet kalemlerinin (işçilik, lojistik giderleri gibi) satış fiyatlarına yansıtılmasını gerektiğini düşünüyoruz.

İstanbul Sanayi Odasının

yapmış olduğu Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasına göre 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer aldınız. Bu listede yer almanın en büyük motivasyonu "büyüme" olarak düşünülüyor. Üretim motivasyonunun düştüğü, karlılığın azaldığı, ihracatın daraldığı bir dönemde büyüme motivasyonunuzun stratejisi nedir?

Bu zorlu dönemde en önemli motivasyonumuz olarak mavi, beyaz yakalı tüm çalışanlarımızı; varlığımızın devamı için içe dönük olarak işe yaklaşımımızı yeniden gözden geçirmemiz gerektiği fikrini oluşturuyoruz. Bu yaklaşım her türlü verimsizliği incelemeyi, fazlalıktan kurtulmayı, tasarruf noktalarını araştırmayı zorunlu kılıyor.

Günümüzde sürdürülebilir üretim politikaları önem kazanıyor. Sürdürülebilirlik ve çevreye verdiğiniz önem konusunda neler söylemek istersiniz?

Karbon ayak izi odaklı, yeşil enerji kullanımı, yenilenebilir enerji kaynaklı tedarikçilere öncelik vermek, emisyon oranlarını düşürmek gibi çalışmalar yapıyoruz.

Büyük sanayi kuruluşları arasında yer almak teknolojik gelişmelere yapılan yatırımlar ve piyasa rekabetindeki konumunuzla paralel düşünüldüğünde karşınıza yenilik çıkıyor. Ar-Ge ve inovasyona yaptığınız yatırımlar nelerdir?

Ar-Ge ve inovasyon yatırımlarımız kesintisiz sürüyor. E-mobiliteye yönelik projelerimiz var. 3D kum printer, işleme tezgahlarımız için robot yatırımları, işleme hücreleri (machining cell) yatırımları yaparak geleceğe yönelik tedbirleri aldığımızı düşünüyoruz.

As Calderys We Combined Our Strength and Solutions with Haznedar Durer Refractory





Dilek Gündüz
Genel Müdür / Erkunt Sanayi

Verimlilik ve Kalite Artırıcı Projelere Odaklandık

Üretim motivasyonumuzun düştüğü, karlılığın azaldığı ve ihracatın daraldığı bu dönemde, büyüme motivasyonumuzun stratejisi verimlilik artırıcı projelere yoğunlaşmak, yeni pazarlara açılmak ve mevcut pazarlardaki konumumuzu güçlendirmek üzerine kuruludur. Tüm süreçlerimizde verimliliği ve kaliteyi artırıcı, maliyetleri düşürücü projelere odaklanmış durumdayız.

2023 yılı zor yıl olarak kayda geçmişti. Ülkemizde yaşanan deprem felaketi, uygulanan ekonomik politikalar, küresel daralma firmalar üzerinde olumsuz etkiler bırakmıştı. ISO 2023 İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması sonuçlarına ya da çıktıklarına baktığımızda yılı kendi açınızdan nasıl değerlendiriyorsunuz?

2023 yılı gerçekten zorluklarla dolu bir dönem olarak kaydedildi. Ülkemizde yaşanan deprem felaketi hepimizi derinden üzdü, bunun yanında gerek bölgesel koşullar gerekse Avrupa'daki resesyon ihracatçı firmalar üzerinde olumsuz etkiler yarattı. ISO 2023 İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması sonuçlarına baktığımızda, tüm bu zorluklara rağmen şirketimizin dayanıklılığını ve adaptasyon kabiliyetini görmekten memnuniyet duyuyoruz. Ekonomik belirsizlikler ve değişken müşteri talepleri iş süreçlerimizi zorlasa da, inovasyon ve verimlilik odaklı

stratejilerimiz sayesinde bu zorlu dönemi nispeten başarılı bir şekilde atlattık. Çalışanlarımızın özverisi ve ekip ruhu, bu başarıda önemli bir rol oynadı.

Sizce 2024 yılında da 2023 yılının fotoğrafı mı çekilecek? Yılın ilk yarısını nasıl değerlendiriyorsunuz? Yüksek girdi maliyetlerini göz önüne aldığımızda yakın gelecek için öngörülerinizi alabilir miyiz?

2024 yılını değerlendirirken, 2023 yılıyla bazı benzerliklerin devam ettiğini görmek mümkün. Özellikle ekonomik belirsizlikler ve yüksek girdi maliyetleri her iki yılın da önemli sorunları arasında yer alıyor. 2023 yılının özellikle son çeyreğinde yaşanmaya başlayan yurt içi ve yurt dışı talep düşüşü, 2024 yılında da artarak devam etmiştir. Bu durum, genel giderlerin daha düşük satış hacmine bölünmesi neticesinde firmaları zorlayan faktörlerden biri olarak kaydedilebilir.

Ayrıca, enflasyon ve buna bağlı





olarak işçilik ücretlerinin artışı, döviz kurlarının bu artışı yakalamayışıyla özellikle ihracat yapan firmaları zorlayan en önemli kalemlerden biri haline gelmiştir. Yakın gelecekte, ekonomik belirsizliklerin ve maliyet baskılarının devam edeceği öngörülmektedir. Ancak, piyasalardaki talebin en dip noktayı gördüğü umut edilmektedir. Gelecek dönemlerde talep artışının yaşanması, firmaların hedeflerine ulaşmasına yardımcı olacaktır.

İstanbul Sanayi Odasının yapmış olduğu Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasına göre 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer aldınız. Bu listede yer almanın en büyük motivasyonu "büyüme" olarak düşünülüyor. Üretim motivasyonunun düştüğü, karlılığın azaldığı, ihracatın daraldığı bir dönemde büyüme motivasyonunuzun stratejisi nedir?

500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesinde yer almak, firmamız için büyük bir gurur ve motivasyon kaynağıdır. Bu başarıyı sürdürülebilir kılmak ve büyümeye devam etmek için, özellikle zorlu ekonomik koşullarda, stratejik bir yaklaşım benimsemekteyiz.

Üretim motivasyonumuzun düş-

tüğü, karlılığın azaldığı ve ihracatın daraldığı bu dönemde, büyüme motivasyonumuzun stratejisi verimlilik artırıcı projelere yoğunlaşmak, yeni pazarlara açılmak ve mevcut pazarlardaki konumumuzu güçlendirmek üzerine kuruludur. Tüm süreçlerimizde verimliliği ve kaliteyi artırıcı, maliyetleri düşürücü projelere odaklanmış durumdayız. Ayrıca, yeni projelere yönelik çalışmalarımızı yoğunlaştırarak yeni pazar fırsatları yaratmaya çalışıyoruz.

Bu stratejilerle, üretim motivasyonumuzu yüksek tutarak karlılığı artırmayı ve ihracattaki daralmayı aşmayı planlıyoruz. Geleceğe güvenle bakıyor ve büyüme hedeflerimize ulaşmak için kararlılıkla çalışıyoruz.

Günümüzde sürdürülebilir üretim politikaları önem kazanıyor. Sürdürülebilirlik ve çevreye verdiğiniz önem konusunda neler söylemek istersiniz?

Günümüzde sürdürülebilir üretim politikalarının önemi giderek artıyor ve bu konu, şirketimizin temel değerlerinden biri haline geldi. Çevreye duyarlılık ve sürdürülebilirliği, tüm iş süreçlerimizin merkezine yerleştirmeye gayret ediyoruz. Enerji verimliliğini artırmak, yenilenebilir enerji

kaynaklarına yönelik araştırmalar yapmak ve atık yönetiminde yenilikçi çözümler geliştirmek önceliklerimiz arasında. Üretim süreçlerimizde çevresel etkileri en aza indirmek için sürekli iyileştirme faaliyetleri yürütüyor ve yeşil teknolojilere yönelik yatırım, araştırma ve geliştirme çalışmaları yapıyoruz. Bu çerçevede gerçekleştirdiğimiz Kum Reklamasyon Tesisi yatırımımız bunun en somut örneklerinden. Aynı zamanda, tedarik zincirimizde sürdürülebilir uygulamaları teşvik ediyor ve toplumsal sorumluluk projeleri ile bütünsel sürdürülebilirlik bilincini artırmayı hedefliyoruz.

Büyük sanayi kuruluşları arasında yer almak teknolojik gelişmelere yapılan yatırımlar ve piyasa rekabetteki konumunuzla paralel düşündüğünde karşımıza yenilik çıkıyor. Ar-Ge ve inovasyona yaptığınız yatırımlar nelerdir?

Uzun yıllardır gerçekleştirmekte olduğumuz araştırma – geliştirme faaliyetlerini üç yıldır Erkunt ARGE Merkezi çatısı altında yürütüyoruz. Üniversite ve diğer sanayi kuruluşları ile işbirlikleri de yaptığımız projelerimizde ile verimlilik, çevre, enerji ve malzeme gibi konular üzerine çalışıyoruz.



Selen Ebra Efe

Strateji Birimi Müdürü / Ferro Döküm

2024'ü Büyümeden Çok Gelişme Yılı Olarak Değerlendiriyoruz

Çevik yönetimimiz ve yarım asrı aşkın deneyimimiz ile teknolojik yatırım ihtiyaçlarını ve fizibilite çalışmalarını doğru ve hızlı bir şekilde yönetiyor, bilinen en eski üretim yöntemlerinden biri olan döküm üretim yöntemini bilinen en teknolojik şekilde gerçekleştirmeye gayret ediyoruz.

2023 yılı zor yıl olarak kayda geçmişti. Ülkemizde yaşanan deprem felaketi, uygulanan ekonomik politikalar, küresel daralma firmalar üzerinde olumsuz etkiler bırakmıştı. ISO 2023 İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması sonuçlarına ya da çıktıklarına baktığınızda yılı kendi açınızdan nasıl değerlendiriyorsunuz?

2023 yılı, ülkemiz açısından zor bir yıl olarak geçti. Ancak Ferro Döküm olarak hem yurtiçi hem de yurtdışı satışlarımızın, daha önce 2017 yılında kırılan satış rekorunun neredeyse egale edildiği bir yıl olarak akıllarda kaldı. Ancak enflasyonist ortam sebebiyle maliyet baskısı, yılın ilk altı ayında sabit ve güçlü TL ve finans maliyetleri de aynı şekilde bize sıkıntılar yaşattı. Bununla beraber, 2023 yılında devreye giren EYT, zaten bir süredir bizleri zorlayan kalifiye çalışan bulma ve istihdam konularında bizleri oldukça zorladı.

Sizce 2024 yılında da 2023 yılının fotoğrafı mı çekilecek? Yılın ilk yarısını nasıl değerlendiriyorsunuz? Yüksek girdi maliyetlerini göz önüne aldığımızda yakın gelecek için öngörülerinizi alabilir miyiz?

2024 yılında, 2023 yılının fotoğrafının çekilmesinin ilk altı ayı geride bıraktığımız şu günlerde neredeyse imkansız olduğunu söyleyebiliriz. Burada geçen yıla oranla farklılaşan önemli fark özellikle tarım ve ağır ticari araçta yaşanan keskin sektör daralması. Dolayısıyla 2024'ün ikinci yarısındaki OEM'lerin ve buna paralel parça tedarikçilerinin planlı bakım duruşları ve paylaşılan sipariş öngörülerini ile sektörün 2023 verilerini yakalaması mümkün görünmemektedir. Yılın son çeyreğinde, planlı duruşlar sonrasında beklenen adet artışları ve OEM'lerin yılsonu hedeflerine ulaşabilmek için yapacakları kampanyalar ile araç adetlerinde pozitif yönlü değişim beklememize karşın, makroekonomik verileri de dikkate aldığımızda bu beklentimiz için umutlarımız gittikçe daralmaktadır.

İstanbul Sanayi Odasının yapmış olduğu Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasına göre 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer aldınız. Bu listede yer almanın en büyük motivasyonu "büyüme" olarak düşünüyor. Üretim motivasyonunun düştüğü, karlılığın azaldığı, ihracatın daraldığı bir dönemde büyüme motivasyonunuzun stratejisi nedir?

Ferro Döküm Ailesi olarak, zor bir yılı yaşıyor olsak da, sürdürülebilir üretim, sürdürülebilir karlılık ve sürdürülebilir tedarik zincirinin bir parçası olma yolunda hedeflerimize ulaşabilmek için sürekli gelişim felsefesi ile yolumuza devam ediyor, tüm Ferro Döküm ailesini, geleceğe taşımak üzere hareket ederek tüm önlemlerimizi alıyoruz. En büyük gelişim zamanlarının içerisinde bulunduğumuz yıllarda olduğu gibi sektörel daralmaların olduğu senelerde yapılabildiğinin farkındayız ve biz de Ferro Döküm ailesi olarak, sektörün yeniden toparlanıp eski güzel günlerine döneceğini biliyor ve tüm hazırlığımızı, bu bilinç ve motivasyon seviyesi ile devam ettiriyoruz. Teknik kabiliyetlerimizi ve katma değer artırıcı çalışmalarımız var. Süreçlerimizi gözden geçirip optimize ediyoruz. Bu çeşit daralma dönemlerinin hem şirketlerin çevikliğini ve ayakta kalma becerilerini test ettiğine inanıyor, hem de bu dönemi her türlü iyileştirme ve yoğun dönemlerde zaman ayıramadığımız projelerimizi tamamlamak ve sektörün hızlandığı zamana hazır girebilmek adına kullanmaya çalışıyoruz.

Günümüzde sürdürülebilir üretim politikaları önem kazanıyor. Sürdürülebilirlik ve çevreye verdiğiniz önem konusunda neler söylemek istersiniz?

Sürdürülebilirlik konusu son yıllarda önemini gittikçe arttırarak önümüze çıkıyor. Özellikle 2023 yılının ikinci yarısından itibaren bu konuda müşterilerimizden gelen taleplerimiz de gözle görülür olarak artmış durumda. Aslında sürdürülebilir üretim veya sürdürülebilir şirket konuları yıllardır şirketlerin kendi-



lerini geliştirmek için yaptıkları dijitalleşme, çalışan tutma ve geliştirme, tedarik zinciri yönetimi ve çevre konularını tek bir başlıkta toplayarak değerlendiren bir sistem. Biz halihazırda bu kapsama giren çalışmalarımızın yanısıra, özellikle çevre ve hedefli proje ve yatırımlarımızın, ön çalışmalarına 2022 yılından itibaren başlamıştık. Bu yıl ise, bahsedilen ve kapsama giren tüm konuları bir 'sürdürülebilirlik stratejisi' altında toplamak ve takip etmek üzere içeride kalıcı bir sürdürülebilirlik yönetim sistemi kurma, sürdürülebilir kalkınma hedeflerimizin belirlenmesi, boşluk analizi ve önceliklendirme çalışmalarının yapılması şeklinde aksiyon maddelerimizi belirledik ve bu doğrultuda çalışmalarımızı devam ettiriyoruz.

Büyük sanayi kuruluşları arasında yer almak teknolojik gelişmelere yapılan yatırımlar ve piyasa rekabetindeki konumunuzla paralel düşünüldüğünde karşımıza yenilik çıkıyor. Ar-Ge ve inovasyona yaptığınız yatırımlar nelerdir? 52 yıllık geçmişimizde edindiğimiz tec-

rübeler Ar-Ge ve inovasyonun sürdürülebilir ve sağlam bir yapı için olmazsa olmaz unsurlar olduğunu bizlere göstermiştir. Bu kapsamda teknoloji, Ar-Ge ve inovasyon yatırımlarımız her geçen yıl artarak devam ediyor. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı onaylı ilk Ar-Ge Merkezi, ilk ERP kullanıcısı (1980'lerin sonu), sektöründe ilk, Türkiye genelindeki tüm sektörler içinde yedinci TS EN 56002 İnovasyon Yönetim Sistemi sertifikası sahibi, ilk döküm simülasyon kullanıcısı (1990'ların sonu), ilk ve tek bağımsız Ar-Ge dökümhanesi başta olmak üzere birçok ilki başarmanın gururu ile, marka konumlandırmamızı, tüm süreç ve proseslerimizi sektörümüz içinde öncü olacak şekilde yapılandırıyor, tüm paydaşlarımız ile Ar-Ge ve inovasyon alanlarında ortak projeler yürütüyoruz.

Çevik yönetimimiz ve yarım asrı aşkın deneyimimiz ile teknolojik yatırım ihtiyaçlarını ve fizibilite çalışmalarını doğru ve hızlı bir şekilde yönetiyor, bilinen en eski üretim yöntemlerinden biri olan döküm üretim yöntemini bilinen en tek-

nolojik şekilde gerçekleştirmeye gayret ediyoruz. Son yıllarda yaptığımız başlıca yatırımlarımız; otomasyon geliştirmeleri, robotik çözümler, dijitalleşme, yeni nesil malzeme ve üretim yöntemlerinin portföyümüze kazandırılması, işleme kabiliyet ve yetkinliklerinin artırılması, katmanlı imalat teknolojisi (3D Kum Yazıcısı) ve simülasyon yeteneklerimizin artırılmasıdır.

Ekleme istedikleriniz?

2024 için öngörümüz ve ilk altı ayki sürecimiz geçen yılları aratacak bir yıl olduğu yönünde. Ancak güçlü şirketlerin bu dönemlerde kendini belli ettiğine en tepeden en alt kademelerimize kadar gönülden inanıyor ve bu inançla çevik bir şekilde ayakta kalmaya, kendimizi ileride pazarın büyüdüğü dönemlere, kapasite, karlılık, süreçlerimiz, dijitalleşme, katma değer ve teknik kabiliyetlerimiz konusunda hazırlama motivasyonuyla çalışıyoruz. Bu anlamda 2024'ü bir büyüme yılından daha çok bir gelişme yılı olarak değerlendiriyoruz.



TOSYALI



TOSÇELİK Profil ve Sac

Tosçelik/Tosyalı

Ana Motivasyonumuz Sürdürülebilirlik Odaklı Karbonsuz Yeşil Çelik Üretimi

2026 yılında başlayacak karbon düzenleme mekanizması uygulamalarına şimdiden hazırız. Tosçelik Profil ve Sac, Tosçelik Granül, Tosçelik Spiral, Tosyalı Toyo, Tosyalı Filmaşın ve İnşaat Demiri ve Tosyalı Demir Çelik tesislerimizin ürün kategorilerinde yeşil çelik üretiminde çok önemli olan, karbon ayak izini gösteren EPD-Çevresel Ürün Beyanı belgelerimizi alarak en düşük karbon ayak izine sahip üreticilerden biri olduğumuzu belgelendirdik.

2023 yılı zor yıl olarak kayda geçmişti. Ülkemizde yaşanan deprem felaketi, uygulanan ekonomik politikalar ve küresel daralma firmalar üzerinde olumsuz etkiler bırakmıştı. ISO 2023 İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması sonuçlarına ya da çıktıklarına baktığınızda yılı kendi açınızdan nasıl değerlendiriyorsunuz?

Sektör son bir iki yılda demir-çelik fiyatlarından, enerji fiyatlarından ve hammadde fiyatlarındaki belirsizliklerden etkilendi ve bu etkiler hala devam ediyor. Özellikle geçen yıl hem iç pazarda hem de dış pazarda bir talep daralması vardı. İhracat iklimi gerçekten kötüydü. Bunun bir yansıması olarak sektörümüzde kapasite kullanım oranları ve ihracat açısından öngörülenin ötesinde olumsuz sonuçlarla karşılaştık. Şubat ayında meydana gelen deprem felaketi ise bölgede birçok şirketin üretim kesintileri yaşamasına sebep olmuştu. Kapasite kullanım oranlarının düşmesinde bu da önemli bir rol oynadı.

Ancak dünyanın 7. en büyük çelik üreticisi ülkesi konumuna ulaşan Türk çelik sektörü, Tosçelik gibi güçlü şirketlerin uzun dönemli değer yaratan yatırımlarıyla bu süreçlerden daha da güçlenerek çıkacaktır. Bunun ilk işaretleri de bu yılın ilk yarısında alınmaya başlandı. Tosyalı çatısı altında ise ana gündem maddesi sürdürülebilirlik olmaya devam etti. Sürdürülebilirlik odaklı bir yaklaşımla karbon ayak izi düşük nitelikli çelik ürünleri üretme yolunda ilerledik. Değişken koşullara rağmen esnek üretim yapımız ve sürdürülebilirliğe yaptığımız yatırımlarla nitelikli ve yeşil çelik üretimimizdeki başarımla büyümemizin sürdürülebilirliğini sağladık. İhracat tarafındaki olumsuz koşullara rağmen iç pazarın da desteğiyle yılı büyüterek kapattık.

Sizce 2024 yılında da 2023 yılının fotoğrafı mı çekilecek? Yılın ilk ya-

rısını nasıl değerlendiriyorsunuz? Yüksek girdi maliyetlerini göz önüne aldığımızda yakın gelecek için öngörülerinizi alabilir miyiz?

2024 bir geçiş ve dengelenme yılı olarak beklentilere paralel olarak ilerliyor. İstanbul Sanayi Odası Türkiye İmalat Sektörü İhracat İklimi Endeksi'ne de baktığımızda, endeksin eşik değer olan 50,0'nin üzerinde kalması, Türk ihracat pazarlarındaki talep koşullarının iyileştiğini gösteriyor. Tabii bu kısmi ve göreceli bir iyileşme... Özellikle AB Yeşil Mütakat ile birlikte önümüzdeki 2 yılda rekabet daha da hızlı artacak. 2024 ve 2025'i, sektörün yeşil dönüşüme uyum kapasitesini artırma yönünde değerlendirmek gerekiyor. Özellikle AB ve diğer gelişmekte olan pazarlarda önümüzdeki yıllarda kalıcı olmak için en kritik konu yeşil dönüşüm...

Ancak dönemsel ama etkisi yüksek bazı sıkıntılar var ve bunlar hem iç pazarda hem de bazı dış pazarlarda ilk yarı boyunca sektörü zorlamaya devam etti. Uzak Doğu ülkelerinin ihracatını kolaylaştırıcı bir görünüm vardı ve bu oldukça rahatsız ediciydi. 2023 yılında Uzak Doğu ülkelerinden yapılan ithalat yüzde 71 artmış iken, 2024 yılının ilk 4 ayında da artışın yüzde 37 seviyesinde gerçekleşmesi endişe vericiydi. Özellikle, Çin'den yapılan çelik ürünleri ithalatında yüzde 68,7, Malezya'dan yapılan ithalatta yüzde 508,8, Endonezya'dan yapılan ithalatta yüzde 83,1 oranında artış kaydedilmesi çok dikkat çekici bir gelişmeydi. Bir süre önce AB ve STA ülkeleri haricinde ülkelerden yapılan Filmaşın, İnşaat Demiri ve Çubuk Demir ithalatına getirilen gümrük vergileri özellikle Çin'den ülkemize yapılacak ithalatının sınırlandırılmasında etkili olacaktır. Sektörün bu olumlu etkiyle iç pazarda ikinci yarı ile birlikte bir toparlanma yaşaması söz konusu. Dış pazarlarda da Uzak Doğu ülkelerinin ihracatına yönelik olarak alınacak önlemler Türkiye'deki demir-çelik



üreticilerinin ihracat pazarlarında elini daha da güçlendirecektir...

Özetle; 2024'te sektörümüz açısından dengelenme sürecinin yavaş yavaş tamamlanacağı, yılın ikinci yarısı ile birlikte öngörülebilirliğin artacağı bir sürece girilecek. Küresel faizlerde son çeyrekte başlayacak kademeli düşüş ve imalat sanayinde başlayacak toparlanma sektörü destekleyecektir. Sektörde üretim buna bağlı olarak 2024'te ılımlı bir artış yaşayacaktır. Dengelenme süreciyle birlikte toplam satışlarda ihracatın katkısıyla olumlu bir seyir oluşmaya devam edecektir.

İstanbul Sanayi Odasının yapmış olduğu Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasına göre 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer aldınız. Bu listede yer almanın en büyük motivasyonu "büyüme" olarak düşünülüyor. Üretim motivasyonunun düştüğü, karlılığın azaldığı, ihracatın daraldığı bir dönemde büyüme motivasyonunuzun stratejisi nedir?

Özellikle böyle geçiş zamanlarında bü-

yümenin niteliğine odaklanmak gelecekteki karlılıklar için büyük bir önem taşıyor. Eğer katma değeri artıracak yatırımları bu süreçte tamamlarsanız, önümüzdeki birkaç senede sürdürülebilir büyüme yakalar ve bunu ileriki yıllara da taşırsınız. Kapasiteler her zaman artırılır, satış hacmi de artar ama katma değeri artıramazsanız elde edeceğiniz karlar sürdürülebilir büyüme sağlayamaz.

Küresel olarak sektörde son 2 yıldır en önemli gündem maddesi yeşil çelik. Bu aynı zamanda ciddi bir rekabet konusu. Çünkü AB, 2026'da karbon vergilerini uygulamaya başlayacak. Bu hem bir risk hem de bir fırsat. Bir tarafta AB Yeşil Mutabakatı, bir tarafta, ABD tarihinin en büyük "iklim paketi" olarak nitelenen Enflasyon Düşürme Yasası (IRA)... Avrupa'dan başlayan bu hareket tüm kıtaları saracak. O yüzden AB Yeşil Mutabakatı bir tehdit olarak değil düşük karbonlu bir ekonomiye geçiş için bir fırsat olarak görürsek bu bize çok ciddi bir dinamizm kazandırır. AB'deki deneyimlerimizle daha da

güçlenir, diğer gelişmiş pazarların da aranan oyuncusu oluruz.

Bu açıdan bizim Tosyalı'da ana motivasyon kaynağımız sürdürülebilirlik odaklı, karbonsuz yeşil çelik üretimi. ISO 500 listesine giren tüm şirketlerimizde bu yönde büyük bir dönüşüm var, bunun olumlu etkilerini önümüzdeki yıllarda daha da güçlü bir şekilde göreceğiz. Tosyalı'da hedef beş sene içerisinde dünyanın ilk 20 çelik üreticisi içerisinde yer almak. Bunu da, Tosyalı'da başta olmak üzere ISO 500 listesinde yer alan ve bu listelere yeni dahil olacak yeni devreye alınan tesislerimiz sağlayacak. Böylece nitelikli çelik üretimi kapasitemiz artacak, gelişmiş pazarlarda çok daha güçlü bir oyuncu olacağız. Küresel satışlarımızı artırırken özellikle katma değerli ürün ihracatımızı daha da güçlendireceğiz.

Günümüzde sürdürülebilir üretim politikaları önem kazanıyor. Sürdürülebilirlik ve çevreye verdiğiniz önem konusunda neler söylemek istersiniz? Daha önce de ifade edildiği gibi

Tosyalı'da ana gündem maddesi sürdürülebilirlik ve önümüzdeki beş yılda da böyle olacak. Bu kapsamda ileri teknoloji, araştırma, geliştirme, inovasyon ve temiz enerji kaynaklarının kullanımıyla tüm yatırımlar sürdürülebilirlik odaklı olarak gerçekleştiriliyor. Tosyalı aynı anda tüm tesislerde başlatılan GES projesi ile 235 MW kurulu güce ulaşarak dünyanın en büyük çatı üstü GES'ine sahip şirketi oldu. Bu sayede yaklaşık 171 milyon kg karbon salımını engelleyerek dünyada yeşil çelik üretimi yapan lider şirketlerden biri de Tosyalı oldu. Ayrıca yeşil hidrojeni üretimde kullanmak üzere ileri teknolojilere yönelik yatırımlar da aralıksız olarak devam ediyor.

Tosyalı'da AB Yeşil Mutabakat hazırlıkları da uzun süredir devam ediyor. Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM) için özel bir ekip kurduk, ürün bazında tüm emisyonlarımızı kendi verilerimizle hesapladık. Birçok firmadan farklı olarak şimdiden ken-

di gerçek verilerimizi müşterilerimizle paylaştık. Bir kez daha belgelendi ki Avrupa Komisyonu'nun yayınladığı kabul değerlerinden yaklaşık yüzde 50 daha az karbon salımı yapıyoruz. 2026 yılında başlayacak karbon düzenleme mekanizması uygulamalarına şimdiden hazırız. Tosçelik Profil ve Sac, Tosçelik Granül, Tosçelik Spiral, Tosyalı Toyo, Tosyalı Filmaşın ve İnşaat Demiri ve Tosyalı Demir Çelik tesislerimizin ürün kategorilerinde yeşil çelik üretiminde çok önemli olan, karbon ayak izini gösteren EPD-Çevresel Ürün Beyanı belgelerimizi alarak en düşük karbon ayak izine sahip üreticilerden biri olduğumuzu belgelendirdik. Sertifikalı yeşil çelik ürünlerimizden oluşan Tosyalı V-Green markamızı müşterilerimizin beğenisine sunduk.

Büyük sanayi kuruluşları arasında yer almak teknolojik gelişmelere yapılan yatırımlar ve piyasa rekabetindeki konumunuzla paralel düşünüldüğünde karşımıza yenilik çıkıyor. Ar-Ge ve ino-

vasyona yaptığınız yatırımlar nelerdir? Daha önce de ifade edildiği gibi Tosyalı'da ileri teknoloji, Ar-Ge ve inovasyon sürdürülebilirlik odaklı dönüşümün sürükleyici gücü. Tosçelik'in Osmaniye'de bulunan tesisinde, 2017 yılında açılışı gerçekleştirilen Ar-Ge merkezi sektörde ilk olma özelliğini taşıyor. Burası tüm Tosyalı şirketlerine hizmet veriyor. Son 4-5 yılda sürdürülebilirlik odaklı, önemli bir kısmı küresel anlamda ilk olan, fikri sınai hakları Tosyalı'ya ait, 100'ün üzerinde Ar-Ge projesine imza atıldı.

İleri teknolojiye Tosçelik başta olmak üzere tüm şirketlerde büyük bir yatırım yapılıyor. Örneğin Tosyalı'nın son yatırımı olan ve geçen yıl ilk üretimine başlayan Tosyalı Demir Çelik İskenderun Tesisi, tamamen sürdürülebilirlik odaklı, en gelişmiş teknolojilerin kullanıldığı, Endüstri 4.0 uyumlu, nitelikli yeşil çelik üretimi yapan bir tesis. Bu yatırım Türkiye'nin 4 milyon ton yassı çelik ithalatını ortadan kaldırarak, katma değerli ihracat konusunda Türkiye'nin örnek tesislerinden biri oldu. Tosyalı bu tesisle birlikte, ton başına daha düşük elektrik enerjisi tüketimi sağlayan Quantum Furnace teknolojisinin Türkiye'de ilk kullanıcısı oldu. Sürdürülebilirlik odaklı yatırımlarla bu tesiste, yüksek fırınlara göre yüzde 70, geleneksel ark ocaklarına göre yüzde 20 daha düşük karbon ayak izi mümkün olacak.

Hidrojen konusunda da somut olarak kullanılan, araştırma ve geliştirme çalışmaları devam eden teknolojiler var. Örneğin MIDREX teknolojisi ile Cezayir'de hayata geçirilen DRI üretim tesisimiz de doğal gaz ile çalışmasının yanı sıra yüzde 100 hidrojen ile de çalışabiliyor. Sıfır emisyon anlamına gelen bu teknolojiye dünyada yatırım yapan şirket sayısı bir elin parmaklarını geçmez ve onlardan ilki de Tosyalı... Hidrojen ile ilgili yepyeni teknolojilere odaklanarak önümüzdeki yıllarda üretimde tamamen temiz enerjiye geçme hedefi doğrultusunda ilerliyoruz.





Bomaksan 3'ü 1 arada uzmanlığı ile Dökümhanelerde Mükemmelliği Sağlıyor!

PROJELENDİRME



ÜRETİM



UYGULAMA



Neden Bomaksan?

Türkiye'nin öncü markası Bomaksan, toz toplama ve filtrasyon sistemlerinde 37 yıllık deneyimiyle projelendirmeden başlayarak, üretime, uygulamaya, teknik servise ve bakım hizmetlerine kadar kapsamlı çözümler sunmaktadır. Bomaksan, döküm sektörünün önde gelen firmaları tarafından tercih edilen bir marka olup, uzman mühendis kadrosu ve üretim yetenekleri sayesinde toz toplama ekipmanı ihtiyaçlarınızı anahtar teslim olarak karşılayabilmektedir, bu da yatırım sürecinizde işinize odaklanmanıza yardımcı olur.



CastForge Sektördeki Önemi Artırıyor

CastForge Döküm ve Dövme İşleme Fuarı'nın üçüncü edisyonu tamamlandı. Almanya'nın Stuttgart kentinde gerçekleştirilen fuar büyüme trendini sürdürerek katılımcı ve ziyaretçiler üzerinde olumlu izler bıraktı.

CastForge Döküm ve Dövme İşleme Fuarı bu yıl 4-6 Haziran 2024 tarihleri arasında gerçekleşti. Bu yılki fuara, başta Almanya, Türkiye ve İtalya olmak üzere 31 ülkeden 491 firma ürünlerini sergiledi. Bu, bir önceki etkinliğe göre yüzde 39'luk önemli bir artışa işaret ediyor. Sergi alanı ise yaklaşık 10 bin metrekareye ulaştı. Uluslararası temsilciler, fuarın başarısı konusunda hemfikir olduklarını ifade ederek, büyümenin sektöre olan talebin bir göstergesi olduğu belirtildi.

Türkiye'den fuara TÜDÖKSAD ile birlikte 60 firma katıldı. TÜDÖKSAD üyesi 29 firmanın katıldığı fuara Türkiye'den ilginin yoğun olduğu gözlemlendi. Fuarda, TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu üyeleri Ali Esat Kutmangil, Murat Canbaz, Cenk Denizci ile TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen ve İşletme Müdürü Seyhan Tangül Yılmaz birlikte stantları ziyaret ederek

üyelerimiz ve ülkemizi fuarda temsil eden firmalarla görüştü.

Ayrıca Stuttgart Başkonsolosu Makbule Koçak Kaçar ve Ticaret Ataşeliği birimi TÜDÖKSAD standını ziyaret ederek Genel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen'den fuar ve sektör hakkında bilgiler aldı.

TÜDÖKSAD, Türkiye Metal Döküm Sektörünü tanıtmak amacıyla üye dökümhaneler ve tedarikçi üyeleriyle birlikte oluşturduğu ve yayınladığı "CastForge Özel Eki Turkcast'ı" fuar boyunca ziyaretçilerin beğenisine sundu.

FUAR ZİYARETÇİ PROFİLİ

Bu yılki CastForge'a toplamda 4,286 ziyaretçi katıldı ve bu sayı önceki fuara göre yüzde 20'den fazla bir artış anlamına geldi. Genel olarak, ziyaretçilerin yüzde 37'si Almanya dışından 45 farklı ülkeden geldi.

En fazla ziyaretçinin geldiği ülkeler

arasında İtalya, Fransa, Avusturya, Türkiye ve İsviçre bulunuyor. Ziyaretçilerin yüzde 84'ü, satın alma ve tedarik zincirlerinde karar verici mevkilerde olduklarını belirtti.

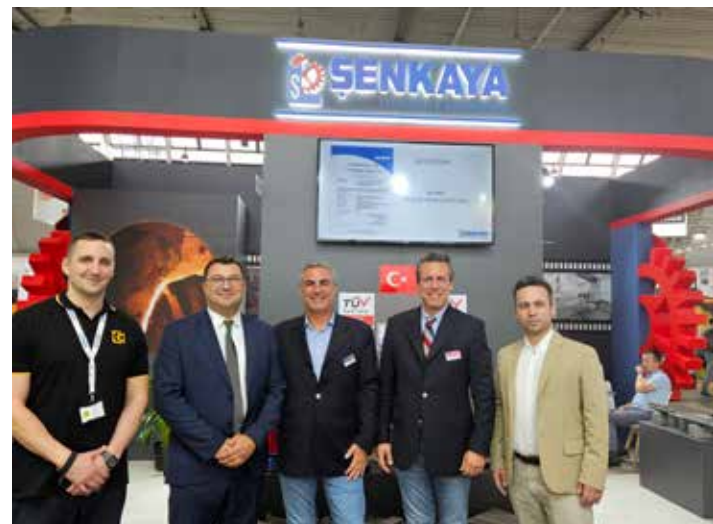
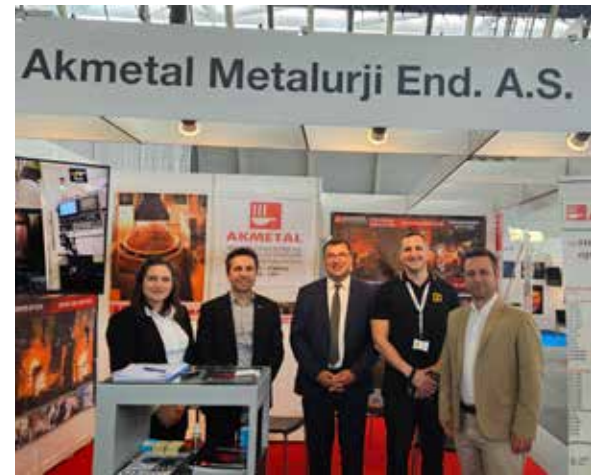
Bu yılın fuarında dikkat çeken bir diğer konu, ziyaretçilerin geniş bir yelpazede sektörel çözümler arayan profesyonellerden oluşmasıydı.

Sürdürülebilir tedarik zincirleri oluşturulması fuarın önemli odak noktalarından biri oldu. Katılımcı firmalar, ürünlerini ve hizmetlerini tanıtarak uluslararası iş bağlantıları kurma fırsatı buldu.

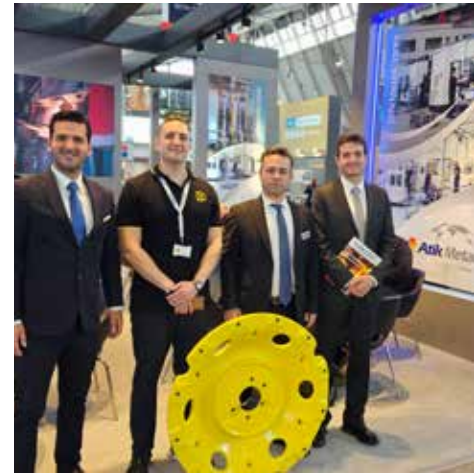
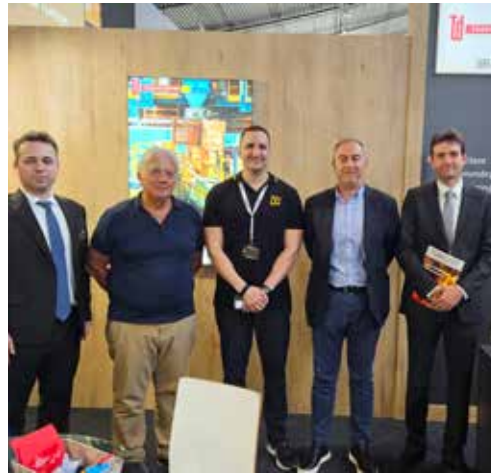
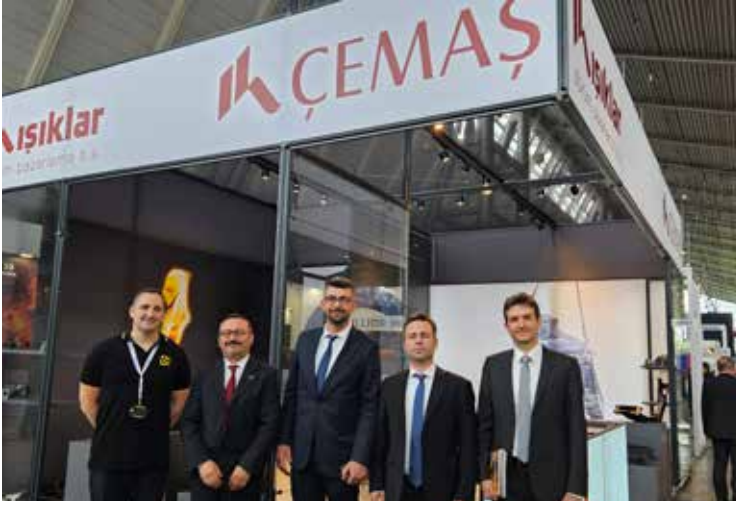
Fuar organizatörleri bir sonraki CastForge'un 9-11 Haziran 2026 tarihleri arasında gerçekleşeceğini duyurdu.

Organizasyonun büyüme trendini sürdürmesi ve sektörün ulaştığı kapasitenin sergilenmesi açısından önemli bir platform olmayı devam ettirmesi bekleniyor.









Yenilikçi İddialı ve Çözüm Ortağı Bir Üretici: Çemaş

Çemaş/Işıklar Döküm Pazarlama A.Ş. Satış ve İş Geliştirme Müdürü Alp Işık Çemaş'ın tarihini, yatırımlarını ve hedeflerini anlatıyor.

Döküm sektöründe 50 yıllık köklü bir geçmişe sahip olan Çemaş'ın kuruluşundan bu yana önemli kilometre taşlarından bahsedebilir misiniz?

Şüphesiz 1995 yılı önemli bir yıl, Türkiye çimento sanayisinde tedarik odaklı bilye üretimi için kurulan Çemaş'ın özelleşme kapsamında Işıklar Holding bünyesine, bünyemize katılması kurumsallaşmış, köklü bir sanayii şirketinin tecrübesi ve iş yapış şekliyle yararlanması Çemaş'ı bugün ki konumuna getirdi diyebiliriz. 2000 yılında parça üretimine başlanırken, 2008 yılında sektör araştırmaları ve stratejik toplantılar sonucu ilk CNC işleme merkezleri devreye alındı ve Çemaş Türkiye'nin önde gelen bilye üreticisi olmanın yanında parça üretiminde de müşteri memnuniyetinin ve yarattığı katma değeri yükseltmek adına önemli bir adım atmış oldu. 2010 yı-

linda halka arz edilen Çemaş, iç ve dış piyasalardaki türlü ekonomik riske karşı mali yapısını güçlendirirken, halka arzın gerektirdiği nizamdan da faydalanmaya başladı. Çemaş, 2020 yılında yatırımlarda düğmeye basarak kalite, talaşlı imalat tezgâhları, yeni döküm hatları, güneş enerjisi santralleri (Kuru 6 MW, 2024 sonuna devreye alınması planlanan ilave 13 MW), kataforez tesisi ve MES sistemleri yatırımlarına başladı, hepsini peyderpey devreye alarak ileri entegrasyon ve katma değer artışı hedefleri bağlamında endüstri 4.0'a adım atarken coğrafyamızın öncü döküm kuruluşu olmaya devam etti.

Çemaş/Işıklar Döküm'ün üretiminden, teknolojik altyapısından, özellikle de son yıllarda yapmış olduğu yatırımlardan ve gelecek hedeflerinizden bahsedebilir misiniz?

Çemaş/Işıklar Döküm olarak yılda 50 bin ton döküm kapasitesine sahibiz. 57 CNC tezgâhi içeren, müşteri parçalarını ve kendi model imalatlarımızı yapabilmeye imkânı sağlayan talaşlı imalat operasyonumuz, son teknoloji kataforez tesisi-mizle yağ/toz/kataforez kaplama yetile- rimiz, ileri kalite ölçümleri adına X-ray ve 3D tarama içeren hassas ve robotik kalite kontrol teknolojilerimiz, anlık 6 MW, yıl sonuna 13 MW ilave edeceğimiz güneş enerjisi üretim tesisimiz mevcut. Son yıllarda yukarıda da bahsettiğim, başlıca saymak adına: yeni ergitme ocakları, yatay ve dikey kalıplama hatları, yeni CNC tezgâhları, otomatik taşıma tezgâhları, kum geri kazanım tesisi, kataforez tesisi ve MES sisteminin yazılım/donanım yatırımlarını yaptık. Özellikle MES ile bera-

ber fabrikamızdan çıkan verileri görüntü işlemeli yapay zekâ içeren yazılım vb. teknolojilerle toplayıp işleyeceğimiz muazzam bir teknolojik atılımda bulunduk. Tüm bu yatırımların ortak paydası, gelecek hedeflerimize işaret ediyor; bilye üretimiyle beraber gittikçe ihracat odaklı, katma değerli ve müşteriyle çözüm ortağı olduğumuz parça üretimimizi arttırmak, beraberinde endüstri 4.0 metodlarıyla süreçlerimizi devamlı modernize edip iyileştirmek, bir yandan da her türlü geri dönüşüm oranımızı ve enerji tasarrufumuzu arttırarak karbon ayak izimizi sıfırlamak. Yalın üretim hattı hedefleyen ve çevreye duyarlılıkları gün geçtikçe artan, otomotiv ve tarım makine sanayiden başlıca müşterilerimizden gelen katma değerli parça onaylarıyla her gün doğruluğunu kanıtlayan adımlar attığımızı görmenin haklı gururunu yaşıyoruz.

Alp Bey, bu noktada ürün verdiğiniz sektörlerdeki gelişmeler için neler söylemek istersiniz? Özellikle otomotiv sektöründe elektrikli araç üretimi geçişi hakkındaki düşünceleriniz nedir?

Demir döküm açısından riskleri de fırsatları da bol bir dönemden geçiyoruz, lakin ürün verdiğimiz sektörlerin hepsinin demir döküm açısından sürdürülebilir ve parlak gelecekleri olduğunu düşünüyoruz. Otomotiv sektöründeki güncel elektrikli araçlara geçişin demir döküm parçaların azalmasıyla beraber kısa vadede olumsuz bir etkisini gözlemliyor olsak da hidrojen yanmalı motorların orta-uzun vadede elektrikli motorların yerini alacağını ön görüyoruz, bu sektörümüz için olumlu bir gelişme olacak ve otomotiv sektöründe demir döküm parçaların



▲ Alp Işık
Satış ve İş Geliştirme Müdürü



sayısı yine artış trendine geçecek. Avrupa, kapanan dökümhaneleri ve makine/otomotiv/tarım sanayileri ile ülkemizin en büyük demir döküm ihracat bölgesi, dolayısıyla Avrupa'nın içinden geçmekte olduğu resesyon ve etkilediği tüm sektörel daralmalar bizi ve sektör paydaşlarımızı olumsuz etkiliyor, yüzde 20-30'luk bir daralma deneyimledik yıl başından beri. Bunlarla beraber coğrafyamızın da bir getirisi olarak esnek ve çevik yönetim/üretim

yapılarına sahibiz, o yüzden bu resesyon döneminden mevcut müşterilerimize ek yeni müşteriler ile çalışmaya başlayarak, maliyet kontrolüne özen göstererek ve yatırımlarımızı peyderpey devreye alarak güçlü çıkmaya gayret ediyoruz.

İhracatınız (ülkeler ve sektörler) ile ilgili bilgi verir misiniz?

Parça üretimimizi başlıca Avrupa pazarına ihraç ediyoruz. İtalya, İngiltere, Almanya,

Fransa, Polonya gibi ülkelerdeki sektörlerinin önde gelen otomotiv, makine sanayii ve beyaz eşya üreticilerinin tedarikçileriyiz. Müşterilerimizle ilişkilerimiz, yaptığımız yatırımlar ve gelişen kadrolarımızla beraber katma değerli çözüm ortaklıklarına dönüşüyor. Bilye ihracında ise Avrupa'nın yanında Orta Doğu ve Orta Asya ülkelerine de tedarikte bulunuyoruz. Işıklar Grubu olarak her şirketimizde yüzde 50 ihracat hedefimiz bulunuyor,



Çemaş/Işıklar Döküm olarak, her geçen yıl bu hedefe doğru emin adımlarla ilerliyoruz.

2024 yılı ilk yarısını bitiriyoruz, hem uluslararası hem de yerli pazara üretim yapan Çemaş/Işıklar bu yılın ilk yarısını nasıl geçirdi, yılın diğer yarısından beklentileriniz nelerdir?

2023 sonunda 2024 yılı için bütçelediğimiz rakamları ilk yarıda realize edemedik. İlk çeyrekteki hareketlilik, yerini ikinci çeyrekte durağanlığa bıraktı. İçte seçime endeksli piyasalardan seçim sonrası beklediğimiz rahatlama ve artışı gözlemlenmedi, ihracatta da ikinci çeyrek ile resesyon iyice belirginleşti ve yıl sonuna kadar durağan bir Avrupa tahmin ediyoruz. Çemaş/Işıklar Döküm olarak iç ve dış piyasalardaki daralmaları ve sektörümüzdeki etkilerini esnek ve çevik bir şekilde yönetiyoruz, yılın ikinci yarısında da piyasalardan durağanlık bekliyoruz, bu öngörülerimize uygun üretim kapasitemizi, yatırım planla-

rimızı ve satış pazarlama stratejimizi şekillendirdik. Maliyet kontrollerindeki ihtiyatı artırırken satış-pazarlama ekipleri olarak ürün gamımızı ve ihracat coğrafyalarımızı genişletmek adına analizleri tamamladık ve çalışmalarımız devam ediyor.

Döküm sektörümüz geçmişte birçok zorluk ve krizlerle karşılaştı ancak

rülebilir başarının sırrı sizce nedir?

Döküm sektörümüzün geçmişindeki zorluk ve farklı ölçeklerdeki çokça krize karşı ayakta kalmasında ve sürdürülebilir bir şekilde büyümesinin birkaç sebebi olduğunu düşünüyorum. Uzun yıllar fiyat ve ulaşım açısından Çin'e göre iyi bir dengede alternatif olarak

Çemaş/Işıklar Döküm olarak iç ve dış piyasalardaki daralmaları ve sektörümüzdeki etkilerini esnek ve çevik bir şekilde yönetiyoruz, yılın ikinci yarısında da piyasalardan durağanlık bekliyoruz, bu öngörülerimize uygun üretim kapasitemizi, yatırım planlarımızı ve satış pazarlama stratejimizi şekillendirdik.

ayakta kalmayı ve sürdürülebilir bir büyümeyi de hep başardı. Sektörümüz 2023 yılı rakamlarına göre dünyada 9. Avrupa'da ise 2. En büyük döküm üreticisi konumunda. Sürdü-

gelişmemiz bunların başında geliyor. Bize göre daha erken gelişmiş döküm coğrafyalarından ithal ettiğimiz know-how ile beraber isabetli yatırımları zamanında yapmamız ve ve iş yapış şekillerimizin dönüşümleri, rekabetçi iş gücümüz ve Avrupa'ya coğrafi yakınlığımızla birleşerek krizlere dayanıklı ve sürdürülebilir büyüyen bir sektör olmamıza olanak sağladı. Sürdürülebilir başarının sırrı kendimizi doğru konumlandırıp rekabet edeceğimiz alanı iyi seçmek, sonrasında da ekipçe, hedef doğrultusunda ve dinamik dünya farkındalığı ile esnek ve sıkı çalışmak.

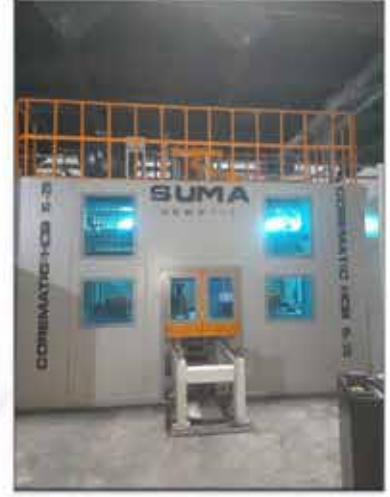
Ekleme İstedikleriniz?

Ülkemizde teknik eleman yetiştirme konusunda kat etmemiz gereken yol olduğunu düşünüyoruz. Sektör olarak üretimimizdeki katma değeri artırıp, ihraç etmeye başlayacağımız dizayn, patent ve iş modellerine daha çok ağırlık vermemiz gerektiği kanısındayız, bu sektörümüzün uzun vadede sürdürülebilir olması için belki de ana gereklilik. Röportaj için Türkdöküm ailesine ve emeği geçen herkese teşekkür ediyoruz, umarız 2024'ün ikinci yarısı tüm sektör paydaşlarımız için daha olumlu geçer.



MAÇA ÜRETİM MERKEZİ

ÇOK DAHA HIZLI ÇEVİRİM SÜRESİ, YIKAMA SÜRESİ VE SANDIK DEĞİŞİM SÜRESİ İLE ÜRETİM ZAMANINDAN ÇOK BÜYÜK TASARRUF VE ÇOK HIZLI ÜRETİM



SUMA
ROBOTIC

www.sumarobotic.com.tr

ADRES: AYDINLI KOSB, TUNA CAD. NO:2/B
34956/İSTANBUL- TÜRKİYE
TEL: +90 (216) 593 38 41
MAIL: INFO@SUMAROBOTIC.COM.TR

FSTC GMBH
VON-OPPEN-WEG 27 14476
POTSDAM DEUTSCHLAND
GESCHÄFTSFÜHRER: ING. ÖMER YÜCEL ALBAYRAK
TEL : 0090 -532- 274 38 65



MAÇAHANENİN BAŞYAPITI

HA Grup Global Satış Toplantısı Bu Yıl Türkiye'de Yapıldı

Hüttenes Albertus Grup'un (HA Group) yıllık Global Satış Toplantısı "Sürdürülebilirlik ve Dijitalleşme" ana temasıyla Metko HA'nın ev sahipliğinde Türkiye'de yapıldı. Toplantıya 20 ülkeden yüze yakın kişi katıldı.

Hüttenes Albertus Grup'un (HA Group), bu yılki Global Satış Toplantısı Türkiye'de yapıldı. Toplantının ana teması "Sürdürülebilirlik ve Dijitalleşme" idi.

Döküm kimyasalları konusunda

tüm dünyadaki dökümhanelerin önde gelen çözüm ortaklarından HA Grup, bu yılki Global Satış Toplantısını 21 - 24 Mayıs 2024 tarihleri arasında Antalya'da düzenlendi.

Grupun Türkiye'de yerleşik fir-

ması Metko HA'nın ev sahipliğinde yapılan etkinlik, yaklaşık 20 ülkeden yüze yakın katılımcıyla gerçekleşti.

HA Grubun tüm dünyadan satış ekiplerinin, ülke üst yöneticilerinin





ve merkezi global departmanlarından çalışanların katıldığı toplantıda, HA Grubunun süreçlerinin, ürünlerinin ve hizmetlerinin günümüzün küresel trendlerine uygun yapılandırılması adına “Sürdürülebilirlik ve Dijitalleşme” temaları toplantının ana gündemini oluşturdu.

Sürdürülebilir bir dünyaya katkı sağlamak adına çıktığı yolda uzun süredir yoğun mesai harcayan HA Grup, Sürdürülebilirlik Raporu’nu yayınlamaya bu konuyu odağına aldığını teyit etmişti (<https://www.ha-group.com/en/sustainability/reports/>). Aynı zamanda dünyanın önde gelen kimyasal üreticilerinin oluşturduğu Together for Sustainability inisiyatifine dahil olan HA Grup, kendi üretim ve operasyon süreçlerini sürdürülebilirlik prensipleri çerçevesinde yenilerken, döküm üretim sürecinde ortaya çıkan emisyonu düşürücü çözümler üzerinde çalışarak ve pazara sunduğu ürünlerin karbon ayak izini düşürerek, dökümhanelerin sürdürülebilirlik yolculuğunda onlara destek olmayı önceliyor. Bu alandaki çalışma-

lar için yeni dönemin yol haritası katılımcılar tarafından hep birlikte değerlendirildi.

Öte yandan operasyonların verimliliğini artırma, standartlaşmayı sağlama, hata payını sınırlama adına

Bu ana temaların yanında katılımcılar kendi pazarlarında yaşadıkları tecrübeleri birbirleriyle paylaşma, ürün ve hizmet kalitesini artırma adına atılabilecek adımları görüşme imkanları buldular.

Sürdürülebilir bir dünyaya katkı sağlamak adına çıktığı yolda uzun süredir yoğun mesai harcayan HA Grup, Sürdürülebilirlik Raporu’nu yayınlamaya bu konuyu odağına aldığını teyit etmişti (<https://www.ha-group.com/en/sustainability/reports/>).

Dijitalleşme konusu da etkinliğin diğer önemli diğer gündem maddesiydi. Ürün ve hizmet kalitesini artırma, müşterileri yakından takip ederek daha fazla değer sağlama çerçevesinde dijitalleşme konusunda yapılan çalışmalar katılımcılarca paylaşıldı ve önümüzdeki dönemde devreye alınacak yenilikler tartışıldı.

Yoğun mesainin yanında Antalya’nın sunduğu doğal ve tarihi güzelliklerin tadını çıkarma fırsatı bulan katılımcılar, Türk Döküm Sektörü’nün küresel ölçekte artan ağırlığına paralel olarak grubun önde gelen üyelerinden olan Metko HA’nın başarılı organizasyonundan memnuniyetlerini dile getirerek ülkemizden ayrıldılar.

AYD İhracatta Konya'nın Lideri Oldu

Alanında en büyük üretim tesislerine sahip TÜDÖKSAD üyesi, Konya merkezli AYD Otomotiv Endüstri, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) İhracatın Şampiyonları Listesi'nde 110. sırada yer aldı. İstanbul Sanayi Odası 2023 yılı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesinde ise 171. Oldu.

Direksiyon ve süspansiyon sistemleri üretiminde Türkiye'nin önde gelen kuruluşu AYD Otomotiv Endüstri, TİM tarafından açıklanan İhracatın Şampiyonları Listesi'nde geçen yıla göre 11 sıra yükselerek 110. sırada yer aldı. 235 milyon dolar ihracat yapan AYD, sektörel sıralamada da 19. sıraya yükseldi. AYD, Konya'nın da en fazla ihracat yapan firması oldu. AYD

ayrıca İstanbul Sanayi Odası 2023 yılı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasında 171. oldu.

İhracat rakamları ile ilgili AYD'den yapılan açıklamada; "Sektörümüzde yatırım, istihdam ve üretimdeki yükselişimiz ihracatımızda da devam ediyor. Konya'daki üretim tesislerimizde ürettiğimiz milyonlarca parçayı 100'ün üzerinde ülkeye

ihrac ediyoruz. 2023 yılında 235 milyon dolar ihracat yaparak şehrimizin ihracat lideri olduk. Firmamız Türkiye'nin de en fazla ihracat yapan 110. Firması oldu. Otomotiv sektöründe de 19. Sıradayız. 5000 kişilik AYD ailesi olarak bu gurur hepimizin. Daha fazla üretmeye ve ihrac etmeye devam edeceğiz" denildi.



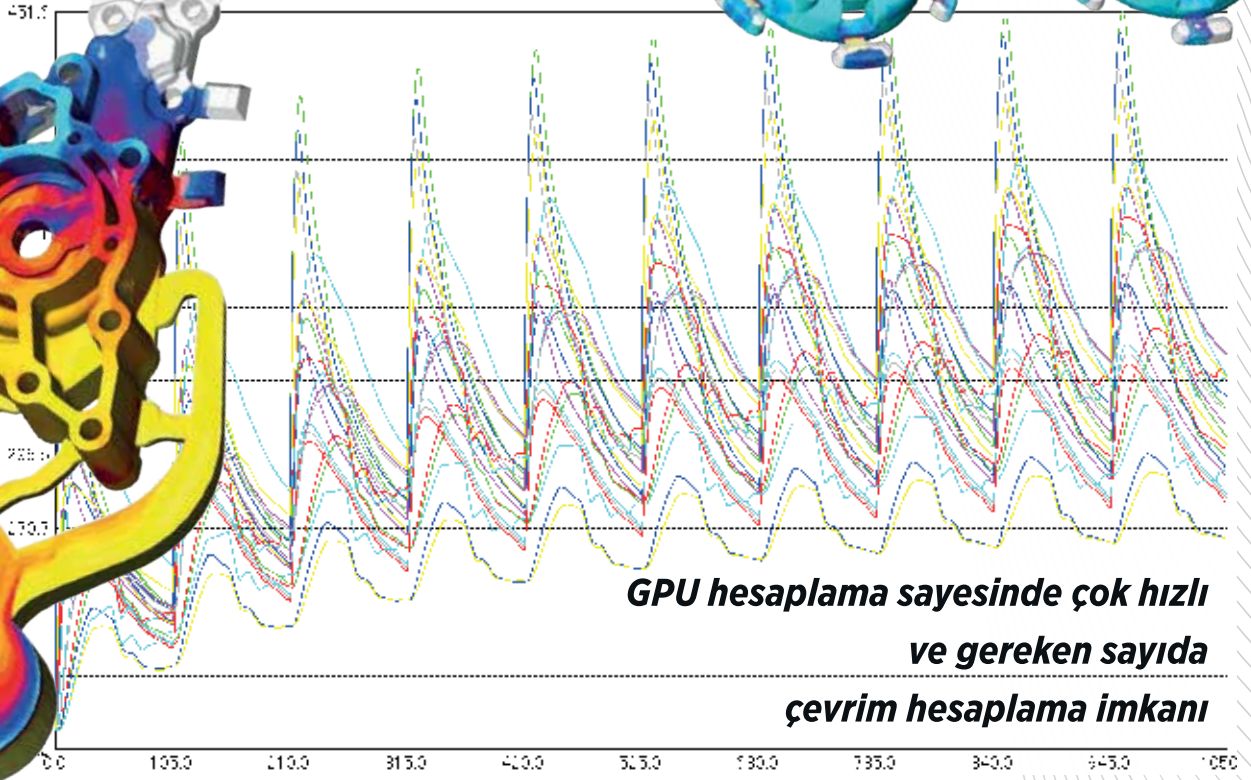
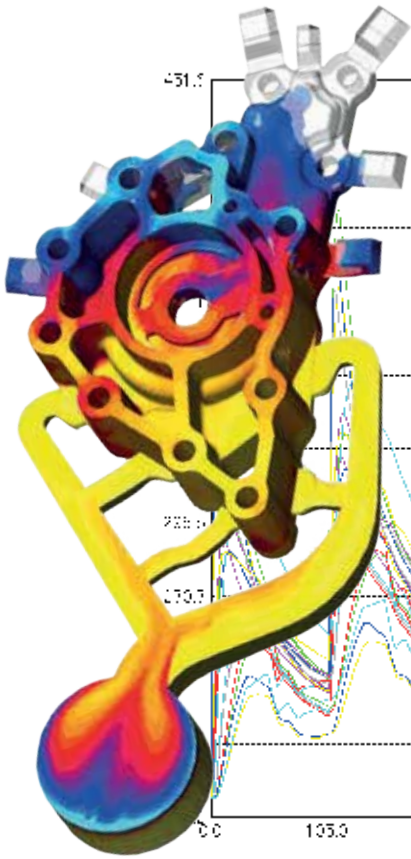
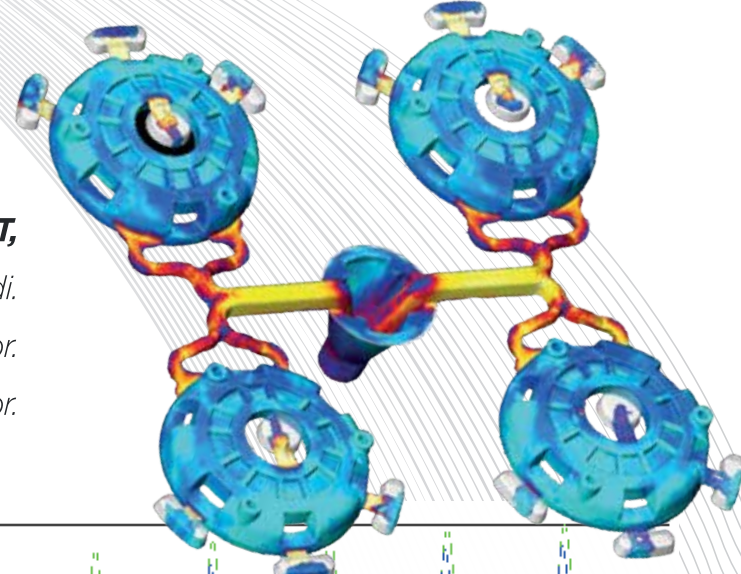
JSCAST

Döküm Simülasyonu



Dünyanın ilk döküm simülasyonu **JSCAST**,
1982'de Japon devi **Komatsu®** tarafından geliştirildi.

2017'den beri Türk dökümcüsünü zirveye taşıyor.
Yüksek hız ve güvenilirliğin kusursuz birleşimini sunuyor.



**GPU hesaplama sayesinde çok hızlı
ve gereken sayıda
çevrim hesaplama imkanı**

Kullanıcı dostu arayüz -

Gerçek 2. Faz etkisi ile porozite optimizasyonu -

3. Fazın sıkıştırma etkisini gösteren tek yazılım -

Hazne simülasyonu -

Ekran kartı (GPU) ile yüksek hızlı simülasyon -

Saniyeler içinde mesh yapma özelliği -

Mixed Mesh ile hassas geometri modelleme -

Gerilim ve çarpılma analizi -

İspatlanmış, doğru sonuçlar -

VALANS®

BASINÇLI DÖKÜMDE TEK ADRES

     /valanstech

www.valans.com.tr

Inductotherm Türkiye'nin Yenilikçi Ürünü "Dura-Shell" Esvana İle Buluştu

Inductotherm, 750+150 kW Dual Trak Plus ve 2x1,5 ton dökme demir kapasiteli Dura-Shell ocakla çalışan sistemi Esvana firmasında devreye aldı.

Esvana Sanayi, vana sektöründe 30 yılı aşkın tecrübesiyle adından söz ettirmeye devam ediyor. Şirket, kelebek vanadan demontaj parçalarına, sürgülü vanadan çekvalf üretimine kadar geniş bir yelpazede hizmet vermektedir.

Inductotherm, müşteri memnuniyeti odaklı çalışmalarının dikkat çeken örneğini Esvana firması ile gerçekleştirdi. Inductotherm' in devreye aldığı 750+150 kW Dual Trak Plus ve 2x1,5

ton dökme demir kapasiteli Dura-Shell ocakla çalışan sistem, hem performansıyla hem de müşteri memnuniyetiyle öne çıkıyor.

Yeni ürünün tercih edilmesindeki temel nedenler arasında, dayanıklı çelik gövde yapısı, düşük EMF emisyonu ve su soğutmalı enerji kabloları gibi özellikler, bakım kolaylığı sağlarken aynı zamanda aşınmayı azaltarak uzun ömürlü kullanım sağlıyor. Farklı kapasite seçenekleri ile Dura-Shell

ocaklar verimliliği ve yüksek üretim kapasitelerini destekliyor.

"Inductotherm'in bu yeni yüksek performanslı çözümü, müşterilere daha verimli, güvenilir ve ekonomik bir seçenek sunmanın yanı sıra, firmasının kendisini teknolojik olarak sürekli yenileme ve müşteri memnuniyetini en üst düzeyde tutma kararlılığının bir göstergesidir. Bu başarıda, müşterilerin şirkete olan güveni ve desteği de oldukça önemli bir rol oynuyor."



BMC
PRECISION

2 plaka (makassız tip) Metal Enjeksiyon makinesi -

550 Ton - 9300 Ton -

3 plaka (makaslı tip) Metal Enjeksiyon makinesi -

220 Ton - 900 Ton -

65 G yüksek ivmelenme kabiliyeti ile porozite kontrolü -

Yüksek tekrarlanabilir vuruş hassasiyeti -

Bütün makinelerde standart servo enerji verimli pompa -

Dünyada tek rijit vuruş grubu konstrüksiyon yapısı -



hydeb

DÖKÜMHANE ÜRÜNLERİ



**900 kg kapasite için 6 kW/saat
enerji tüketim değeri**



**Yüksek saflıkta ve en yüksek
verimlilikte sıvı metal eldesi**

“Basınçlı dökümden en iyisini hak eden müşterilerimiz için, satış öncesi de satış sonrası da hizmetinizdeyiz.”

VALANS®
BASINÇLI DÖKÜMDE TEK ADRES



f i X y in /valanstech

www.valans.com.tr

Tezmaksan Sivas Fabrikası İle 100 Milyon Euro İhracat Hedefi Belirledi

Tezmaksan yeni kalesi olan Sivas fabrikasının açılışını görkemli bir törenle yaptı. Açılışa Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır da katıldı.

Türk makine sanayinin önde gelen firmalarından TÜDÖKSAD üyesi Tezmaksan, 15 milyon Euro yatırım ve 37 milyon 500 bin TL'lik inşaa bedeliyle tamamladığı Sivas fabrikası açılışını gerçekleştirdi. Robotlu otomasyon teknolojileri üreten ve CubeBOX seri üretimine başlanan fabrika açılışına Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır da katıldı.

Oldukça görkemli bir törenle açılış yapılan Tezmaksan Sivas fabrikasında Endüstri 4.0 ile üretimi yapılacak. Törende konuşan Bakan Kacır, fabrikanın, Türkiye'nin havacılık, savunma ve uzay teknolojilerinde yerlilik oranını artıracaklarını ifade etti. Türkiye'de ilk defa Sivas'ta üretimi gerçekleştirilecek 8 eksenli tornalama merkezinden yeni nesil CNC modellerine kadar geniş bir segmentte ürün gamının imal edileceği Sivas fabrikasından 40 farklı ülkeye ihracat yapılacağını vurgulayan Kacır, Tezmaksan'dan Sivas'ta bir Ar-Ge mer-

kezi kurmasını beklediklerini de söyledi.

Tezmaksan Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Aydoğdu da ahde vefa düşüncesiyle bu fabrikayı Sivas'a kurduklarını belirtti. Açılışa Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Sivas Valisi Yılmaz Şimşek, AK Parti Grup Başkanı Abdullah Güler, Sivas milletvekilleri Hakan Aksu, Rukiye Toy, il protokolü, Tezmaksan Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Aydoğdu, aile bireyleri ile çok sayıda davetli katıldı.

"ROBOT TEKNOLOJİLERİ HIZLA BÜYÜMEMİZİ SAĞLAYACAK"

Yatırımla ilgili bilgi veren Tezmaksan Genel Müdürü Hakan Aydoğdu, toplamda 15 milyon Euro'ya tamamlanacak fabrika için şimdiye kadar 6 milyon Euro harcadıklarını, bugün açılan bölümde robotlu otomasyon sistemleri ürettiklerini, ikinci fazda tornalama merkezi üretimleri için tesis kuracaklarını anlattı.

Resmi açılış yapılan Sivas fabrikasının ekim ayından itibaren üretime başladığını, Tezmaksan'ın geçen yıl 4 milyon Euro olan cirosunun, bu yıl fabrikanın tam kapasite devre girmesiyle 12 milyon Euro'ya ulaşacağını belirten Hakan Aydoğdu şöyle konuştu:

"Bu cironun 8 milyon Euro'su da ihracattan gelecek. 2030 yılında ihracatımızı 100 milyon Euro'ya çıkarmayı planlıyoruz. Bu büyük bir sıçrama. Fakat robot teknolojileri hızla büyümemizi sağlayacak."

"TEZMAKSAN'A BU GÜZEL FABRİKAYI İLİMİZE KAZANDIRDIĞI İÇİN TEŞEKKÜR EDİYORUZ"

Açılıştaki konuşan Sivas Valisi Yılmaz Şimşek, "Talaşlı imalat sektörünün lider firmaları arasında yer alan ve Türkiye'nin yenilikçi gücünü gösteren bu tesis; inanıyorum ki yüksek teknoloji üretimleri ile Sivas'ın gururu olacak ve şehrimizin adını dünyaya duyuran fabrikalar arasında İnşallah yerini alacaktır. İnşallah bu güzel yatırıma Demirağ Organize Sanayi Bölgemizde yenileri eklenecek ve Sivas'ımız büyüyün, gelişen bir kent olmayı sürdürecektir.

Bu vesileyle doğduğu kente üretim ve istihdam ile geri dönerek vefasını gösteren ve ilimizde yatırım yapan Tezmaksan gibi tüm hemşehrilerimize, sanayicilerimize teşekkür ediyorum ve buradan bir kez daha hemşehrilerimize şehrimize daha çok yatırım yapmaları hususunda çağrıda bulunuyorum. Hemşerimiz Sayın Mustafa Aydoğdu doğup büyüdüğü bu güzel toprakları unutmadığı için teşekkür ediyorum." dedi.



Siz en iyi piyasa istihbaratını hak ediyorsunuz



Metis, modern arayüz ile bilgi ve fiyat endeksleri sağlayan benzersiz bir piyasa istihbarat platformudur. Metal ve madencilik sektörünün karmaşıklığı içinde size rehberlik etmek için özel olarak tasarlanmış birçok piyasa bilgisi ile keşfedin, analiz edin ve bir adım önde olun.

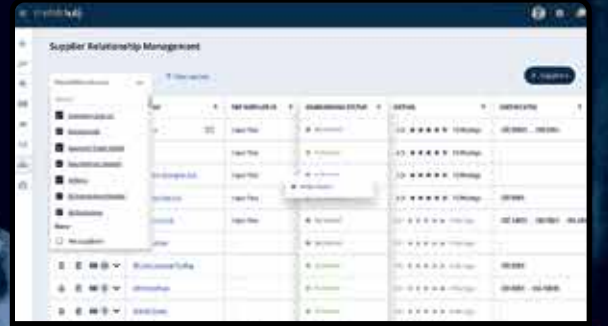
metis-index.com

Metis
Powered by MetalsHub

Metal ve maden sektörü için dünyanın öncü tedarik zinciri çözümüne katılın

Metalshub, metal ve madencilik endüstrilerinin ve global hammadde ticaretinin ihtiyaçlarını karşılayan öncü dijital tedarik zinciri çözümüdür. Kompleks tedarik süreçlerini ve satış süreçlerini basitleştirip hızlandırıyor ve global tedarik zincirine yeni bir değer yaratma imkanı sağlıyor.

metals-hub.com



Unlocking supply chain value.

metalshub

Bomaksan'dan Birleşik Krallık'a Filtrasyon Sistemi

Bomaksan, Birleşik Krallık'ta bulunan William Lee Ltd.'nin dökümhanesindeki yeni Savelli kalıplama hattı ve kum tesisi için ana toz emme filtrasyon sistemi tedarik edecek ve Disa dökümhanesinde bulunan eski bir emme ünitesini de değiştirecek.

Bomaksan, Birleşik Krallık'ta bulunan William Lee Ltd.'nin dökümhanesindeki yeni Savelli kalıplama hattı ve kum tesisi için ana toz emme filtrasyon sistemini tedarik edeceğini duyurdu. Bomaksan aynı zamanda, William Lee Ltd.'nin Disa dökümhanesinde bulunan eski bir emme ünitesini de değiştirecek.

William Lee Ltd., dünya standartlarında dökümhane ve mühendislik

çözümleri sağlayan bir firma olarak, toz ve partikül emme konusunda yüksek standartlara sahip. Bomaksan yaptığı açıklamada; “bu yüksek standartları karşılayacak ve aşacak çözümler sunmak için çalışıyoruz. Yeni Savelli kalıplama hattı ve kum tesisine entegre edeceğimiz gelişmiş toz emme sistemleri, üretim süreçlerinin verimliliğini artırırken işçiler için daha sağlıklı ve güvenli

bir çalışma ortamı yaratacaktır.”

Bomaksan ayrıca, Disa dökümhanesinde bulunan eski emme ünitesinin yerine, daha yüksek performanslı ve enerji verimliliği sağlayan modern bir sistem kuracak. Bu değişim, üretim sürecinde daha az enerji tüketimi ve daha etkili bir toz kontrolü sağlayarak, hem çevresel hem de operasyonel anlamda önemli avantajlar sunacak.



VERBİND®

KOLLOİDAL SİLİKA

- ⇒ VERBİND® %30
- ⇒ VERBİND® %40
- ⇒ VERBİND® Hızlı Kuruyan (Polimer Katkılı)

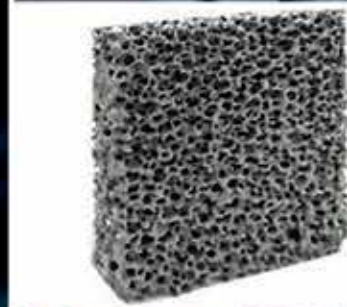
YERLİ ÜRETİM kolloidal silika ürünlerimiz ile Döküm ve Refrakter sanayilerimizin yanındayız.

Bağlayıcı, döküm kimyasalı ve döküm yardımcı maddeleri (maça boyaları, seramik yolluklar, köpük filtre vs.) imalatında güvenle tercih edebilirsiniz.

Döküm Endüstrisi | Refrakter Sanayi | Tekstil | Yapı Kimyasalları
Kağıt Endüstrisi | Boya Endüstrisi | Akü Endüstrisi

 **Silika Kimya**
ENDÜSTRİYEL ÜRÜNLER ARGE DAN.SAN.veTİC.LTD.ŞTİ.

Fevzi Çakmak Mahallesi 10768. Sk.
No:24M Karatay/KONYA
Tel : 0 536 253 65 60
www.silikakimya.com
info@silikakimya.com



ZEISS Open House Etkinliklerini Tamamladı

ZEISS Kalite Mükemmeliyet Merkezi, Bursa'da düzenlenen "Open House & Innovation Days" etkinliği ile kalite kontrol cihazlarının en son yenilikleri ve teknolojik gelişmeleri, Ankara'da ise savunma sanayisine yönelik özel bir etkinlik düzenledi.

ZEISS Türkiye, Kalite Mükemmeliyet Merkezi Bursa'da "Open House & Innovation Days" ve Ankara'da "Defence & Aerospace Day" etkinliklerini başarıyla gerçekleştirdi.

29 Mayıs 2024 tarihinde ZEISS Kalite Mükemmeliyet Merkezi, Bursa'da düzenlenen "Open House & Innovation Days" etkinliği ile kalite kontrol cihazlarının en son yenilikleri ve teknolojik gelişmeleri katılımcılarla paylaşmak için önemli bir platform sağladı.

Etkinlik boyunca, uzmanlar tarafından sunulan önemli bilgiler ve interaktif oturumlar, katılımcılara kalite kontrol ve muayene süreçlerinde verimlilik ve yenilikçi çözümler konusunda önemli kazanımlar sağladı. Etkinlik ile katılımcılar, kalite kontrol cihazlarını yerinde inceleme ve deneyimleme fırsatı buldu.

ZEISS Türkiye, bu etkinliğin sonrasında, 4 Haziran 2024 tarihinde ise Ankara'da savunma sanayisine yönelik özel bir etkinlik düzenledi. Savunma

sanayisinde kritik öneme sahip kalite kontrol ve muayene süreçlerine yönelik en yeni teknolojileri ve çözümlerin sunulduğu bu etkinlikte, sektörün önde gelen temsilcileriyle bir araya gelindi. Etkinlikte savunma sanayisinin özel gereksinimlerine uygun yenilikçi çözümler tanıtıldı ve interaktif oturumlar ile katılımcıların sorularına cevap verildi.

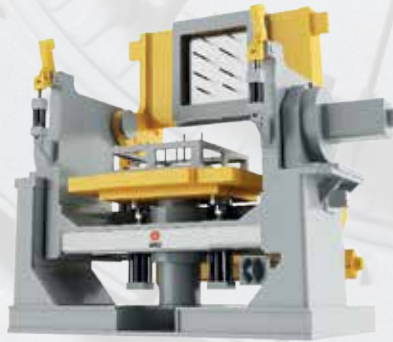
ZEISS Türkiye, her iki etkinliğe de katkı sağlayan tüm katılımcılara, ilgi ve desteklerine teşekkür ediyor.



HER BİR KALIPTA MÜKEMMELLİK

HWS'den kalıplama teknolojisi

- SEIATSU/ACE kalıplama makineleri ve sistemleri
- Derecesiz kalıplama makineleri ve sistemleri
- Vakum kalıplama makineleri ve sistemleri
- Yarı-otomatik ve tam-otomatik kalıplama makineleri
- Alçak basınç kalıplama makineleri
- Devirme kalıplama makineleri
- Kum rejenerasyonu
- Dökümhaneler için yazılım
- Mevcut sistemlerin modernizasyonu
- Servis



Rejenerasyon öncesi

Rejenerasyon sonrası



sinto

sinto
**FOUNDRY
INTEGRATION™**

sinto FOUNDRY INTEGRATION

HEINRICH WAGNER SINTO Maschinenfabrik GmbH
SINTOKOGIO GROUP
Bahnhofstr. 101 · 57334 Bad Laasphe, Germany
Tel +49 2752/907 0 · Fax +49 2752/907 280 · www.wagner-sinto.de

New Harmony » New Solutions™

www.sinto.com

Sinto Turkey Makina Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
Gürolhan Yasar
Sahrayıcedit Mah. Atatürk Cad. No:69
Mesa Koz Plaza Kat:8 Daire:118
34734 Kadıköy – İstanbul / Türkiye
Phone: +90 216 573 38 88 · Fax: +90 216 573 06 28
Mobile: +90 534 646 27 77
gurohlan.yasar@sintoturkey.com.tr
www.sintoturkey.com.tr

Bilginoğlu Grup Yatırımlarına Devam Ediyor

Ürün ve pazar yelpazesini genişletmek için çalışmalarını hızlandıran Bilginoğlu Grup, hız kesmeden büyümesini sürdürüyor.

Endüstrideki varlığını 1973'ten bu yana çok yönlü hizmetleriyle sürdüren Bilginoğlu Grup Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Bilginoğulları, "BDM Bilginoğlu Döküm firmamızla Türkiye başta olmak üzere, Avrupa, Orta Doğu ve Kuzey Afrika'daki tüm demir ve demir dışı grubu dökümhaneleri ile çelikhanelere hammadde ve yardımcı malzemeleri tedarik ediyoruz. Bilginoğlu Endüstri firmamızla kalite kontrol ekipmanları satışı, kalibrasyon ve teknik servis hizmeti, BMS Bilginoğlu Makine firmamızla ise özel projeler - otomasyon uygulamaları sunuyoruz. 150'den fazla kişiye istihdam sağlıyoruz. Müşterilerimize en yakın ve stratejik konumlarda depo ve ofislerimizle hizmet veriyoruz. İzmir, İstanbul, Bursa ve Ankara'da kurulu 5 adet ofis ve showroom, İzmir Ulucak'ta kurulu bir depo, kalibrasyon laboratuvarı ve tamir-bakım tesisi ile çok yakında Yalova İmes yatırımı olarak faaliyete geçirmeyi

planladığımız depo, ofis, showroom ve imalat tesisleri ile büyümemizi sürdürüyoruz" dedi.

Pandeminin ardından, bu yılın başında kayıplarını hızlı bir şekilde geri kazanmaya başladığını hatırlatan Bilginoğulları; "2024'ü sektörün önde gelen firmalarından biri olarak kapatmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

Bilginoğlu Kalibrasyon Laboratuvarı (BKL) yetkinlik alanını genişletmek üzere yatırımlar yaptıklarını söyleyen Bilginoğulları, "Bunun yanında Yalova İmes'de 10 bin metrekare bir alanda yeni bir yatırım başlattık. Yeni ürünlerimiz ile ürün yelpazemizi genişletmeye devam ediyoruz. Halihazırda komşu ülkeler ile olan ihracat işlerimizi ise Kuzey Afrika, Ortadoğu ve Doğu Avrupa Ülkeleri ile genişletmeyi, bu sayede 2024 ciromuzu artırmayı hedefliyoruz" dedi.

Yalova İmes'deki inşaatın tamamlandığını vurgulayan Bilginoğulları, "Bu

yeni tesis ileriye yönelik birçok hedefimiz için büyük önem taşıyor. Satış portföyümüze kattığımız yeni ürün ve sistemlerin satış sonrası hizmetleri için hem kalibrasyon laboratuvarımızı hem de tamir-bakım tesisimizi genişletmeyi hedefliyoruz. Sektörümüzün son dönemlerdeki en büyük problemi tahmin edilemeyen ve neredeyse sürekli değişen tedarik zincirindeki aksamaların önümüzdeki yıllarda da süreceğini gösteriyor. Bu sorunların çözümü de dışa bağımlılığımızı azaltacak üretim faaliyetlerinin ülkemizde hayata geçmesinde" görüşünü savundu.

Sözlerini "Sektörün hızla ilerleyen Endüstri 4.0'a uyumluluğunu sağlamak ve Türkiye sanayisinde daha fazla söz sahibi olabilmek için yatırımlarımıza tüm hızımızla ve enerjimiz ile devam ediyoruz. Bu nedenle en son teknolojiyi çok yakından takip etmeli ve asla uzak kalmamalıyız" diye tamamladı.



Size özel çözümler

Dünyanın lider markalarının ürünlerini sunmakla yetinmiyor,
kendi laboratuvarlarımızda, tamamen sizin endüstriyel ihtiyaçlarınıza
yönelik özel ürünler tasarlıyor;
ayrıca özel operasyonlar ve taleplere göre,
sürece özel çözümler sağlıyoruz.



WFO'un En İyi Genç Dökümcü Ödülünü Alanlar Belli Oldu

WFO, 2024'ün "En İyi Genç Dökümcüleri ve Araştırmacıları" belli oldu.

Global döküm endüstrisinin en iyi genç yetenekleri; ABD, Finlandiya, Japonya, İspanya, Çin, Hindistan ve Almanya'dan ilk 10'a kalan başvuru sahipleri arasından Dünya Dökümcüler Birliği (WFO) tarafından düzenlenen etkinlikle belirlendi.

WFO, 11 Haziran 2024 tarihinde Almanya'da düzenlenen Genç Dökümcüler ve Araştırmacılar Konferansı'nın tamamlanmasının ardından 2024 Yılı'nın En İyi Genç Yeteneklerini duyurdu. Kazananlar, sektördeki yenilikçi çalışmaları ve dökümcülüğün geleceğine yaptıkları önemli katkılar doğrultusunda ödüllendirildi.

Ödül töreni, kapsamlı bir değerlendirme sürecinin ardından seçilen on finalistin katılımıyla, Clausthal Teknoloji

Üniversitesi'nde gerçekleşti. 8-12 Haziran tarihleri arasında finalistler, Almanya'nın Hannover bölgesinde sektör liderleriyle network oluşturma imkânı buldu. Ziyaretler ve sunumların yanı sıra, katılımcılar uygulamalı döküm tekniklerini öğrenme ve sektör profesyonelleriyle tanışma fırsatı yakaladıkları IdeenExpo'ya katıldılar.

WFO yönetimi, bu programın önemini şöyle vurguladı: "Bu ödülü, dökümcülüğün geleceğini şekillendirecek en yetenekli profesyonelleri keşfetmek için küresel bir platform olarak görüyoruz. Final aşamasına gelen tüm katılımcılar, sektörümüzde parlak bir geleceğe sahipler. Bu programın amacı, yeteneklerini sektörün önde gelen kuruluşlarıyla buluşturmak."

KAZANANLAR:

Yasuhiko Okimura (Japonya), Waseda Üniversitesi Yardımcı Doçent

Jianyue Zhang (Amerika Birleşik Devletleri), Ohio State Üniversitesi'nde Post-Doktora Araştırmacısı

Shrivatsav Shankar (Amerika Birleşik Devletleri), UC Irvine'de Malzeme Bilimi ve Mühendisliği Bölümü'nde Doktora Öğrencisi, İleri Döküm Araştırma Merkezi

Bu grup, yaklaşan 2024 Dünya Dökümcülük Kongresi'ne (Deyang, Çin) davet edildi. Burada, WFO tarafından küresel dökümcülük topluluğuna tanıtılma ve meslektaşlarıyla network kurma fırsatı yakalayacaklar.





明志科技
Mingzhi Technology

YENİLİKÇİ MAÇA ÜRETİM ÇÖZÜMLERİYLE TÜRK DÖKÜMHANELERİNİN GÜCÜNE GÜÇ KATIYORUZ



Hassas maça paketi
teknolojisi (PCP)
ile Mingzhi kalıplama
prosesinde devrim
yaratıyor

Mingzhi entegre maça
merkezleri (MiCC)
Yatırım ve Kurulum
maliyetlerini azaltın.
Daha düşük çevresel
etki. Tamamen elektrikli
seçeneği ile

MiCoreCentre
MiCoreControl



Mingzhi Technology'yi 19-21 Eylül'de **ANKİROS**
2024 Fuarında, H-4, B-130'da ziyaret edebilirsiniz

T. +49 34205 8934-20 INFO.LEIPZIG@MINGZHI-TECH.EU



TÜDÖKSAD Akademi Seminerleri

TÜDÖKSAD Akademi 2024 yılında da teknik eğitim faaliyetlerine devam ediyor. 2024 yılı Mayıs-Temmuz döneminde de sektörün ihtiyaç duyduğu konu başlıklarında webinar ve yüz yüze eğitimler gerçekleştirildi.

KARBON AYAK İZİ SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK VE RAPORLAMA

TÜDÖKSAD Akademi, 2024 yılı Mayıs ayı ilk ve yılın ikinci yüz yüze seminerini; "Karbon Ayak İzi, Sürdürülebilirlik ve Raporlama" başlığında 7 Mayıs 2024 tarihinde TOSB Konferans Salonunda gerçekleştirdi. TÜDÖKSAD Akademi ve Kalkancı Pres iş birliği ile düzenlenen etkinlikte, Kalkancı Pres Döküm Genel Müdür Yardımcı Ali Davut; karbon ayak izi, sera gazı emisyonlarını ölçme, sürdürülebilirlik ve raporlama konuları hakkında paylaşımlarda bulunarak katılımcıların sorularını cevapladı.

ZORLU PROSESLERE DAYANIKLI KODLAMA VE KESİNTİSİZ İZLENEBİLİRLİK

TÜDÖKSAD Akademi 2024 yılının yedinci webinarı; "Zorlu Proseslere Dayanıklı Kodlama ve Kesintisiz İzlene-

bilirlik" başlığında 21 Mayıs tarihinde Zoom üzerinden gerçekleşti. COSMODOT Kurucu Ortak & CTO Mete Kaya; döküm ve döküm üretiminde kum kalıp ve parça kodlama ve izlenebilirlik için son teknoloji çözüm konuları hakkında sunum yaparak katılımcıların sorularını cevapladı.

NEW DEVELOPMENTS OF HPDC TECHNOLOGIES

TÜDÖKSAD Akademi 2024 yılı üçüncü semineri Metek Ltd. işbirliğinde; "New Developments of HPDC Technologies (Melting, Casting, Vacuuming, Spraying and Nozzle Cleaning)" konu başlığında gerçekleşti. 31 Mayıs 2024 tarihinde İstanbul Pendik Marriott Otel'de gerçekleşti. Seminerde 5 oturumda şu konu başlıklarında sunumlar yapıldı; "Solutions for Giant Casting, Modernization of Current Furnaces, Monitizer, Technical Solutions for Minimizing Scrap in High

Pressure Die Casting (HPDC) processes using Toggle Free technology, Fx Vacuum Systems, Fx Jet Cooling Systems, Fx Squeeze Systems, Spray Technology, AED Automation, AED181-080 and AED BMD – Supply Systems, AED1000LST – Linear Spraying, AED3000RSFLT – Equipment of Robots, Cleaning Of Spraying Tools, Cleaning On Internal Temperature Circuits Of Casting Moulds.

TELİF HAKLARI MARKA TASARIM FAYDALI MODEL VE PATENT TEMEL KAVRAMLARI

TÜDÖKSAD Akademi, yılın sekizinci webinarı; "Telif Hakları, Marka, Tasarım, Faydalı Model ve Patent Temel Kavramları" başlığında 11 Haziran 2024 tarihinde Zoom üzerinden yapıldı. Yeditepe Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi (YUTTO) Sınai Mülkiyet Danışmanı Bahadır Aydın; Fikri ve Sınai Mülkiyet Haklarına (Telif Hakları, Marka, Tasarım, Faydalı Model, Patent) dair temel kavramların sektör bağlamında paylaşımlarda bulunduğu bir sunum gerçekleştirdi.

YÖNETİCİ ADAYLARI İÇİN FİNANSAL OKURYAZARLIK

TÜDÖKSAD Akademi 2024 yılı dokuzuncu webinarı; "Yönetici Adayları İçin Finansal Okuryazarlık" başlığında 9 Temmuz tarihinde Zoom üzerinden gerçekleştirildi. Yeditepe Üniversitesi Almanca Uluslararası İşletme Yönetimi Bölüm Başkanı Prof.Dr.Şule Aydeniz; finans ve muhasebenin temelleri, maliyet ve fiyatlandırma, finansal Oranlar ve değerlendirme yöntemleri dair temel kavramların sektör bağlamında paylaşımında bulundu.



DÖNÜŞTÜRÜYÜRÜZ “KAZANDIRIYORUZ”

KM150-KM190-KM215




ELM
DÖKÜM MAKİNALARI

ELM DÖKÜM MAKİNALARI



KURULUŞUDUR...



www.elmdokum.com.tr

Otomotivde İhracatın Şampiyonları Ödüllendirildi

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) tarafından otomotiv sektörünün 2023 yılında yaptığı ihracat ödüllendirildi. Sıralamaya giren 129 firma arasında 6 TUDÖKSAD üyesi de yer aldı.

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) düzenlediği "İhracatın Şampiyonları Ödül Töreni"nde otomotiv endüstrisinde 2023 yılında en fazla ihracat gerçekleştiren kuruluş Ford Otomotiv oldu. OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik'in ev sahipliğinde düzenlenen otomotivin gurur gecesinde, 2023 yılında en fazla ihracat yapan ilk 129 firmaya Platin, Altın, Gümüş ve Bronz kategorilerinde ödülleri dağıtıldı. TUDÖKSAD Üyelerinden; Döktaş Dökümcülük (22), Erkunt Sanayi (38), Eku Fren ve Döküm (51), Ferro Döküm (54), Nemak İzmir Döküm (71), Mita Kalıp Döküm (90) sırada yerlerini aldı.

OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik'in ev sahipliğinde TİM Dış

Ticaret Kompleksinde düzenlenen törene, Ticaret Bakan Yardımcısı Özgür Volkan Ağar, İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya, TAYSAD Başkanı Albert Saydam, TİM Başkanı Vekili ve İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamuller İhracatçıları Birliği Başkanı Adil Pelister, İTO Başkanı Şekip Avdağ ve OİB Yönetim Kurulu ile birlikte otomotiv endüstrisinin lider firmalarının üst düzey yöneticileri katıldı. Ford Otomotiv'e birincilik ödülü OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik ve Ticaret Bakan Yardımcısı Özgür Volkan Ağar tarafından Ford Otomotiv Satın Alma Genel Müdür Yardımcısı ve OİB Yönetim Kurulu Üyesi Murat Senir'e takdim edildi.

Ödül töreni, Birleşmiş Milletler

kayıtlarına göre dünyada yer alan yaklaşık 200 ülkenin tamamına ihracat yapan otomotiv sektörünün kısa tanıtım filmi ile başladı. Filmde, otomotiv endüstrisinin 200 Ar-Ge ve Tasarım Merkezi ve 50 bin mühendisi ile inovasyonda öncü olduğu, yılda yaklaşık 35 milyar dolar ihracat yapan, 550 bin kişiye istihdam sağlayan, her üç dakikada 9 araç üreten, 6'sını ihraç eden ve 200 bin dolar değer yaratan dev bir sektör olduğu vurgulandı.

ÇELİK: "BU YILI DA LİDER OLARAK KAPATACAĞIZ"

Törende açılış konuşmasını yapan OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, "Dünyanın 13'üncü,





Avrupa'nın 4'üncü büyük araç üreticisiyiz. Son 18 yıldaki dış ticaret fazlamız yaklaşık 80 milyar dolar. Cumhuriyetimizin 100. yılını kutladığımız geçen yıl da bir önceki seneye göre yüzde 13 artış ve 35 milyar dolar ile tüm zamanların ihracat rekorunu da kırdık. Bu yılın ilk dört aylık döneminde de yüzde 5,1 artışla yaklaşık 12 milyar dolarlık ihracata imza attık. Bu yıl en az yüzde 10 büyüme hedefi ve 39 milyar dolarlık ihracat hedefi ortaya koymuştuk. Gidişat 39 milyar doların biraz altında kalacağımız yönünde. Yine de bu yılı da lider sektör olarak ilk sırada kapatacağız” dedi.

Çelik, otomotiv sektörünün yüksek enflasyon ve dünya genelinde Merkez Bankalarının faiz artırımları ile finansmana erişimin zor olduğu, rekabetin daha da güç hale geldiği bir dönemde ülke ekonomisine değer katmaya devam ettiklerinin altını çizdi. Sektörün tüm zamanların en yüksek değerlerine ulaşmasının kendilerini kamu teşvik taleplerinde zorladığını vurgulayan Çelik “Yapısal sorunlarımız için çözüm talep ederken, karşımıza rekorlar kırdığımız gerçeği çıkıyor. Burada asıl önemli olan, sorunlarımızın, rekorların derecesini azaltıyor olmasıdır. Çünkü Türkiye otomotiv sektörünün potansiyeli, kapasitesi ve kabiliyeti

çok daha fazladır. Her daim bizleri destekleyen çok kıymetli ekonomi yönetimimizden küresel rekabet gücümüzü artıracak ileri adımlar için yardım talep ediyoruz. Hükümetimizin mevcut teşvik politikalarını da çok değerli buluyoruz” dedi.

Mobilite dönüşüme hazır olmalıyız

Çelik, dünyada “yıkıcı teknolojiler” olarak tanımlanan dönüşümün hızla devam ettiğini, araçların artık “cihaz” olarak tanımlandığı yeni mobilite ekosisteminde gerek ana gerekse tedarik sanayi olarak dönüşüme bir bütün halinde hazır olmak gerektiğinin altını çizdi. Çelik “Yıkıcı teknolojiler ve yeşil dönüşüm konusunda gerekli dönüşüm gerçekleştirilemezse, halen binek araçlarda yüzde 70, ticari araçlarda yüzde 80'i bulan yerlilik oranımız yüzde 20'lere kadar düşme riskiyle karşı karşıya kalacak. Bu nedenle günümüz araç maliyet yapısında önemli bir yere karşılık gelen alanlarda yenilikçi ve yüksek teknoloji ürün gruplarını en hızlı, en güvenilir ve en rekabetçi şekilde devreye alması gerekli. Gerek Ford Otosan ve Togg gerekse otobüs üretiminde yoğunlaşan elektrikli araç yatırımları, tedarik sanayicilerimizi bu dönüşümün güçlü bir parçası yapacaktır. OİB olarak Otomotiv Geleceği Tasarım Yarışmasından

UR-GE projesine, Otomotiv Sektöründe Sürdürülebilirlik Eylem Planından Yeşil Dönüşüm eğitimlerine ve sektörel dış ticaret heyetlerine kadar tüm faaliyetlerimiz bu dönüşümü sağlamak yönündedir. Her soruna rağmen bu konumu daha da güçlendirerek gelecekte yeni başarı hikayeleri yazmaya devam edeceğimize ve hedeflerimizi aşacağımıza gönülden inanıyorum” dedi.

Törende konuşan Ticaret Bakan Yardımcısı Özgür Volkan Açar da “Türkiye otomotiv sektörü, kabiliyetiyle küresel tedarikte kilit noktada bulunuyor. Gelişmiş insan kaynağı ve tedarik sanayi, sektörün en önemli güç kaynağı. Biz de otomotiv sektörümüzün yaşamakta olan dönüşümü zamanında yakalaması için ve ihracatta itici güç olması için gerekli adımları attık, atmaya da devam ediyoruz. Elektrikli araçlar, bu dönüşümün merkezinde yer alıyor. Türkiye'nin otomobili Togg da yeni yatırımlarla bu konuda ivme kazanıyor. Ticaret Bakanlığı olarak yurt dışı dağıtım kanalları oluşturmaktan küresel marka oluşturmaya kadar ihracatın her adımına desteklerimiz artırıyoruz. Otomotiv sektörümüzü bugüne kadar hep destekledik, desteklemeye de devam ediyoruz” dedi.

İhracatın Şampiyonları Ödülleri Aldı

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) ev sahipliğinde "İhracatın Şampiyonları" ödül töreni Haliç Kongre Merkezi'nde düzenlendi. İhracatın şampiyonları arasında 19 TUDÖKSAD üyesi yer aldı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) 31. Genel Kurul ve İhracatın Şampiyonları Ödül Töreni'ne, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Aile ve Sosyal Hizmetler Bakanı Mahinur Özdemir Göktaş, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak, İstanbul Valisi Davut Gül, TİM Başkanı Mustafa Gültepe ve çok sayıda kişi katıldı.

Törende mal ihracatı yapan ilk 10 firma ve hizmet ihracatı yapan ilk 10 firmanın yanı sıra e-ihracat birincileri ve 27 sektör birincisi firmaya ödülleri verildi.

LİSTEDE 19 TUDÖKSAD ÜYESİ YER ALDI

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği üyeleri de Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı listesine girmeyi başardı. Toşçelik Profil (39), Döktaş Dökümcülük (98), AYD Otomotiv (110), Elba Odöksan (175), Atik Metal (265), Erkunt Sanayi (286), Çukurova İnşaat (347), Ferro Döküm (432), Eku Fren ve Döküm (470), Trakya Döküm (486), Hisar Çelik (596), Kırapart Otomotiv (605), Akdaş Döküm (614), Nemak İzmir Döküm (623), Aslar Pres (837), Mita Kalıp (863), Körfez Döküm (916), Hekimoğlu Döküm (923), Clariant Türkiye (964) sıradan listede yer aldı. Listede yer alan üyelerimizin 2023 yılı ihracat toplamı 2 Milyar dolar oldu.

OTOMOTİV ENDÜSTRİSİ İHRACATTA BİRİNCİ SIRADA

Türkiye Metal Döküm Sanayi listede en fazla ihracatı "Otomotiv Endüstri" kategorisinde gerçekleştirdi. Buna göre Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından yayınlanan 2023 yılı Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçı firması arasında "Otomotiv Endüstrisi" sektöründe AYD Otomotiv (19), Döktaş Dökümcülük (21), Erkunt Sanayi (36), Atik Metal (46), Eku Fren ve Döküm (47), Ferro Döküm (51), Nemak İzmir Döküm (68), Hekimoğlu (77), Mita (85), sıradan listede yer aldı.

Listede yer alan üyelerimizin 2023 yılı otomotiv endüstrisi ihracat toplamı ise 802 milyon dolar oldu.



Konyalı Dökümcülerden Yeşil Dönüşüm Ur-Ge Projesi

Konya Sanayi Odası ve Konya Döküm Kümesi tarafından hayata geçirilen 'Konya Döküm Kümelenmesi Yeşil Dönüşüm Ur-Ge Projesi' Ticaret Bakanlığı tarafından kabul edildi.

Konya Sanayi Odası tarafından hazırlanan, toplam 5 milyon dolar bütçeli 'Konya Döküm Kümelenmesi Yeşil Dönüşüm Ur-Ge Projesi' Ticaret Bakanlığı tarafından kabul edildi. Konya Sanayi Odası Başkanı Mustafa Büyükeğen, Konyalı dökümcülerin, Ur-Ge projesi ile yeşil dönüşüme uyum süreçlerinin hızlanacağını ve yurt dışı pazarlara daha etkin açılacaklarını vurguladı.

Ur-Ge (Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi) Projesine yönelik değerlendirmelerde bulunan KSO Başkanı Mustafa Büyükeğen, bu proje ile Konya döküm sektörünün yeşil dönüşüm sürecinin daha da hızlanacağını söyledi.

Döküm sektörünün Konya'nın en güçlü olduğu sektörlerin başında geldiğini ve sektörün bu gücünü daha da artırmak için çalıştıklarını aktaran

Büyükeğen, "Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizmasına tabi olacak öncelikli sektörlerden biri olan döküm sektörümüzün yeşil dönüşüm sürecini desteklemek amacıyla Konya Döküm Kümelenmesi Yeşil Dönüşüm Ur-Ge Projemizi hayata geçirdik. Toplam 5 milyon dolar bütçeli ilk projemiz, sektördeki 15 firmamız için onaylandı. Proje kapsamında yapacağımız çalışmalar ile Konya döküm sektörünün yeşil dönüşümüne katkı vererek firmaların karbon ayak izlerini azaltmayı ve sürdürülebilir üretim yöntemlerine geçişlerini desteklemiş olacağız. Böylece sektör sanayicilerimiz, çevre dostu üretim süreçlerine ayak uyduracak ve rekabet güçlerini de artırmış olacak. Döküm sektörümüzden gelen yoğun talep üzerine 27 firmamız için iki yeni Yeşil Dönüşüm Ur-Ge Projesi başvurusu daha gerçekleştireceğiz." dedi.

3 MİLYON 750 BİN DOLAR DESTEK

Toplam 5 milyon dolar bütçeli Ur-Ge projesi kapsamında yapılacak faaliyetler için sektör sanayicilerine yüzde 75 oranında, 3 milyon 750 bin dolara yakın destek verileceğinin altını çizen Büyükeğen, şunları söyledi: "Ur-Ge Projemiz kapsamında, firmalarımızın ihtiyaç ve rekabet analizlerini belirleyerek, bunların geliştirilmesine yönelik eğitim, danışmanlık ve tanıtım faaliyetleri gerçekleştireceğiz. Sektör sanayicilerimizin yurt dışı pazarlara daha etkin açılmalarını sağlamak için yurt dışı pazarlama ve danışmanlık hizmetleri vereceğiz. Proje ile yapacağımız tüm bu çalışmalar kapsamında Konyalı döküm sanayicilerimize, yaklaşık 3 milyon 750 bin dolara yakın destek sağlamış olacağız. Ur-Ge projemizin sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum."



ORTA ANADOLU YÜZEY TEK.MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KONYA	0 332 502 17 33	info@ortaanadoluhassasdokum.com.tr	www.ortaanadoluhassasdokum.com.tr
ÖNMETAL DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ	İSTANBUL	0212 485 48 74	info@onmetal.com.tr	www.onmetal.com.tr
ÖZGÜMÜŞ DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	ADANA	0322 441 07 07	info@ozgumus.com.tr	www.ozgumus.com.tr
ÖZGÜR DÖKÜM MAD. MAK. İNŞ. TAAH. MÜM. SAN. TİC. LTD.	ANKARA	0312 267 12 10	ozgurdok@ozgurdokum.com.tr	www.ozgurdokum.com.tr
ÖZGÜVEN DÖKÜM MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	ANKARA	0312 267 41 61	info@ozguvendokum.com	www.ozguvendokum.com
PAYZA DÖKÜM UĞUR PAYZA	KAYSERİ	0352 321 15 96	info@payzadokum.com.tr	www.payzadokum.com.tr
PEK TEKNİK MAKİNA SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 855 21 01	info@pektechnic.com	www.pektechnic.com
PINAR DÖKÜM SANAYİ TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 479 03 53	info@pinardokum.com.tr	www.pinardokum.com.tr
PROMETAL HAFİF MET. DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	BURSA	0224 241 71 71	prometal@prometaltr.com	www.prometaltr.com
ROLMAK DÖKÜM SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	KARABÜK	0370 447 65 65	info@rolmakdokum.com.tr	www.rolmakdokum.com.tr
RUBA FERMUAR VE PRES DÖKÜM SAN. A.Ş.	MANİSA	0236 213 08 86	info@rubapresdokum.com	www.rubapresdokum.com
SAMSUN MAKİNA SANAYİ A.Ş.	SAMSUN	0362 266 51 60	info@samsunmakina.com.tr	www.samsunmakina.com.tr
SEFER DÖKÜM MAK.SAN.LTD.ŞTİ	İSTANBUL	0212 441 09 77	info@seferdokum.com	www.seferdokum.com
SERPA HASSAS DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 394 23 52	serpa@serpahassasdokum.com	www.serpahassasdokum.com
SİLVAN MERDANE DÖKÜM SANAYİ VE TİC.LTD.ŞTİ.	KOCAELİ	0262 641 95 25	info@silvanrolls.com	www.silvanrolls.com
SİLVAN SANAYİ A.Ş.	KOCAELİ	0262 674 75 00	info@silvansanayi.com	www.silvansanayi.com
SÜMER ÇELİK DÖKÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 853 89 39	info@sumerdokum.com	www.sumercelik.com.tr
SÜPERPAR OTOMOTİV SAN. TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 877 02 12	info@superpar.com	www.superpar.net
SYC DEMİR DÖKÜM MAK. SAN. TİC. A.Ş.	ESKİŞEHİR	0222 236 02 90	info@syccdokum.com	www.sysdokum.com
ŞAHİN DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İZMİR	0232 437 01 83	sahindokum@sahindokum.com	www.sahindokum.com
ŞAHİN METAL İMALAT SAN. VE TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 875 19 00	info@sahinmetal.com	www.sahinmetal.com
ŞENKAYA ÇELİK DÖKÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 877 21 23	info@senkaya.com	www.senkaya.com
ŞİRVANLI ALÜMİNYUM DÖKÜM VE METAL SAN. A.Ş.	KOCAELİ	0262 643 04 75	muhasabe@sirvanli.com	www.sirvanli.com
TAN ÇELİK DÖKÜM MAK. SANAYİ TİC. A.Ş.	ELAZIĞ	0424 255 55 60	tancelik23@gmail.com	www.tancelik.com
TEKNOPRES METAL SAN TİC A.Ş.	İSTANBUL	0212 503 34 80	bilgi@teknopres.com.tr	www.teknopres.com.tr
TOSÇELİK GRANÜL SANAYİ A.Ş.	İSTANBUL	0216 544 36 00	info@toscelikgranul.com.tr	www.toscelikgranul.com.tr
TRAKYA DÖKÜM SANAYİ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 315 52 40	info@trakyadokum.com.tr	www.trakyadokum.com.tr
TUĞÇELİK ALÜMİNYUM METAL MAM. SAN. TİC.A.Ş.	İSTANBUL	0216 540 61 75	tugcelik@tugcelik.com.tr	www.tugcelik.com.tr
TUNÇ MODEL DÖK. MAK. İMALAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	ANKARA	0312 395 86 66	tunc@tuncdokum.com.tr	www.tuncdokum.com.tr
TÜMOSAN DÖKÜM A.Ş.	İSTANBUL	0212 468 19 00	info@tumosandokum.com.tr	www.tumosandokum.com.tr
TÜMSER EV AL. SER. İS.SO.Sİ.İNŞ.TAH. DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 328 30 37	tumser@tumser.com.tr	www.tumser.com.tr
UĞUR METAL SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KOCAELİ	0262 751 08 76	ugurmetal@ugurmetal.com	www.ugurmetal.com
UYAR DÖKÜM SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	BURSA	0224 411 09 77	info@uyardokum.com	www.uyardokum.com
ÜMİT DÖKÜM İTHALAT İHRACAT VE TİCARET LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0216 499 46 46	info@umitcasting.com	www.umitcasting.com
ÜNİMETAL HASSAS DÖKÜM MAK. YED. PAR. A.Ş.	İSTANBUL	0216 591 08 70	info@unimetal.com.tr	www.unimetal.com.tr
ÜNSAL MAKİNA A.Ş.	KAYSERİ	0352 322 01 92	bilgi@unsalmakina.com.tr	www.unsalmakina.com.tr
YAKACIK VALF SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 309 72 50	info@yakacikvalf.com.tr	www.yakacikvalf.com.tr
YAZKAN DÖKÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 641 32 10	yazkan@yazkan.com.tr	www.yazkan.com.tr
YILKAR DÖKÜM SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	KONYA	0332 239 04 47	info@yilkardokum.com.tr	www.yilkardokum.com.tr



ACARER METAL SANAYİ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 280 50 50	acarer@acarermetal.com.tr	www.acarermetal.com
AKM METALURJİ SAN. TEMSİLCİLİK VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 467 31 40	akm@akm.com.tr	www.akm.com.tr
ALTINKUM DÖKÜM METAL NAK. SAN. TİC. LTD.ŞTİ	KONYA	0332 342 42 48	info@altinkumdokum.com	www.altinkumdokum.com
AMCOL MİNERAL MADENCİLİK SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 414 96 16	merkez@amcol.com	www.amcol.com.tr
ASK CHEMICALS TR T.C.LTD.ŞTİ.	ANKARA	0312 212 72 91	basakyilankirkan@ask-chemical.com	www.ask-chemicals.com
AVEKS İÇ VE DIŞ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 410 00 60	info@aveks.com.tr	www.aveks.com.tr
BDM BİLGİNOĞLU DÖKÜM MALZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İZMİR	0232 433 72 30	info@bdblginogluglodokum.com.tr	www.bdblginogluglodokum.com.tr
BİLİŞİM BİLİŞİM VE YAZILIM SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 266 11 44	bilisim@bilisim.com.tr	www.bilisim.com.tr
BOMAKSAN ENDÜSTRİYEL HAVA FİLTREASYON SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 541 93 34	satis@bomaksan.com	www.bomaksan.com
BÜHLER AĞ SATIŞ VE SERVİS HİZ. LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0 212 210 45 00	buhler.izmir@buhlergroup.com	www.buhlergroup.com
CANGO ENDÜSTRİYEL ÜRÜNLER VE HAMMADDE TİC. SAN. A.Ş.	İSTANBUL	0216 425 66 60	info@cangometal.com	www.cangometal.com
CARL ZEISS TEKNOLOJİ ÇÖZÜMLERİ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 526 35 95	info.metrology.tr@zeiss.com	www.zeiss.com.tr
CHIRON İSTANBUL MAKİNE TİCARET VE SERVİS LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 612 12 11	serkan.ozcan@chiron-group.com	www.chiron-group.com
CLARIANT TÜRKİYE BOYA KİMYEVİ MADDE. VE MADEN. SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 578 29 29	setin.saka@clariant.com	www.clariant.com/turkey
CELİKTAŞ SİNAİ KUMU SAN. VE TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 275 57 13	info@celiktassilis.com	www.celiktassilis.com
ÇUKUROVA KİMYA END. A.Ş.	MANİSA	0236 233 23 20	info@cukurovakimya.com.tr	www.cukurovakimya.com.tr
DAUSSAN REFRAKTER A.Ş.	MANİSA	0236 214 02 86	info@daussan.com.tr	www.daussan.com/tr/
DENİZ METAL DÖKÜM SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0212 485 82 76	info@denizmetaldokum.com	www.denizmetaldokum.com
DOĞUŞ DÖKÜM MALZEMELERİ A.Ş.	İSTANBUL	0216 504 60 80	info@dogusmetal.com	www.dogusmetal.com
EGES ELEKTRİK VE ELEKTRONİK GEREÇLER SAN. VE TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 658 28 00	eges@eges.com.tr	www.eges.com.tr
EGT REFRAKTER GEREÇLER END. TİC. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 239 06 08	info@egtr.com	www.egtr.com
ELM DÖKÜM MAKİNALARI (YEMSA MAKİNA SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.)	KONYA	0216 612 11 42	info@elmdokum.com.tr	www.elmdokum.com.tr
ERDEM MAKİNE PAZ. MÜH. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 540 13 65	info@erdemmakinaltd.com	www.erdemmakinaltd.com
ERMETAL END.GERİ DÖNÜŞ. TAŞ. SAN. A.Ş.	İSTANBUL	0212 691 13 70	info@ermetaldemir.com	www.ermetaldemir.com
EXPERT MÜMESSİLLİK TURİZM TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 523 38 88	info@expert.com.tr	www.expert.com.tr
FETAŞ METALURJİ YÜZEY İŞLEM ÜRÜNLERİ SAN.TİC.LTD.ŞTİ	İSTANBUL	0216 364 34 01	info@fetasmetalurji.com	www.fetasmetalurji.com
GENTAŞ KİMYA SANAYİ VE TİCARET PAZARLAMA A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 17 25	info@gentaskimya.com	www.gentaskimya.com
GKR İNŞAAT VE ENERJİ A.Ş.	TEKİRDAĞ	0216 522 22 22	info@gkrmesek.com	www.gkrmesek.com
HANNOVER-MESSE ANKİROS FUARCILIK A.Ş.	ANKARA	0312 439 67 92	info@ankiros.com	www.ankiros.com
HARBORLİTE AEGEAN ENDÜSTRİ MİNERALLERİ SAN. A.Ş. - İMERYS	İSTANBUL	0216 373 07 97	bahadir.ayran@imerys.com	www.imerys.com
HAZNE DÜRER REFRAKTER MALZEMELERİ SAN.TİC.A.Ş.	İSTANBUL	0 212 745 35 05	info.hdr@calderys.com	www.haznedardurer.com
HENEKEN METAL A.Ş.	İSTANBUL	0 532 235 04 44	coskun.keles@heneken.com	www.heneken.com/en/contact/
HERAEUS ELECTRO-NİTE TERMO TEKNİK SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 267 08 88	info.electro-nite.tr@heraeus.com	www.electro-nite.com
HOUGHTON KİMYA SANAYİ A.Ş.	İSTANBUL	0 216 3251515	info.tr@quakerhoughton.com	www.home.quakerhoughton.com
İDEAL MODEL DÖKÜM SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 502 12 62	info@ideamodel.com.tr	www.ideamodel.com.tr
INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON SİST. SANAYİ A.Ş.	KOCAELİ	0262 646 34 24	inducto@inductotherm.com.tr	www.inductotherm.com.tr
İNDEMAK İNDÜKSİYON DÖK. MAK. LTD. ŞTİ.	KOCAELİ	0262 311 29 49	eataman@indemak.com	www.indemak.com
KADIOĞLU MADENCİLİK SAN. TİC. A.Ş.	KARABÜK	0370 424 10 50	kadioglu@kadioglumaden.com.tr	www.kadioglumaden.com.tr
KATSİMTAŞ İZOLASYON METALURJİ VE İNŞ. SAN. DIŞ TİC. LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0216 390 13 00	info@katsimtas.com.tr	www.katsimtas.com.tr
KORKMAZ ÇELİK SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 499 09 99	info@korkmazcelik.com	www.korkmazcelik.com
KROMAŞ METAL VE MAKİNE SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0 212 613 73 50	info@kromas.com	www.kromas.com.tr
KUMSAN DÖKÜM MALZEMELERİ SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 09 57	bilgi@kumsandokum.com.tr	www.kumsandokum.com.tr
MAGMA BİLİŞİM TEKN. HİZM. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 557 64 00	info@magmasoft.com.tr	www.magmasoft.com.tr
MALDANER METAL EMPRENYE SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	KOCAELİ	0262 335 4747	info@maldaner.com.tr	www.maldaner.com.tr
MARMARA METAL MAM. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 447 29 55	marmara@marmarametal.com	www.marmarametal.com
MEGA ELEKTRONİK TALAŞLI İML. MAK. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 428 54 41	info@megatr.com	www.megatr.com
MESCİER METAL MAMÜLLERİ PAZARLAMA SAN. VE AŞ	İSTANBUL	0216 335 11 11	mesciermetal@mescier.com.tr	www.mescier.com.tr
METALPRES MAKİNE SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 365 67 73	info@metalprespresmakina.com	www.metalprespresmakina.com
META-MAK METALURJİ MAK. MÜM. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 270 07 08	metamak@metamak.com.tr	www.metamak.com.tr
METKO-HÜTTENES ALBERTUS KİMYA SAN TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 411 69 11	satis@metkoha.com	www.ha-group.com/tr
NEDERMAN MAKİNA SANAYİ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0 212 438 07 78	info.turkey@nederman.com	www.nederman.com/tr-trNede
ORTADOĞU MİNERAL SAN. TİC. LTD. ŞTİ	İSTANBUL	0216 683 58 00	mert@ortadoguminerale.com	www.ortadoguminerale.com
ÖZEN MAKİNA SAN. KOLL. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 544 44 31	ender@ozenmakina.com	www.ozenmakina.com
PTC KİMYA ENDÜSTRİ MALZEMELERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 427 88 66	info@ptcmetalurji.com.tr	www.ptcmetalurji.com.tr
SİLTAŞ SİLİS KUMLARI SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 335 70 09	siltas@siltas.com.tr	www.siltas.com.tr
TEKNO METALURJİ MALZ. MAK. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 463 33 90	info@teknometalurji.com	www.teknometalurji.com
TES-SAN TESİSAT PROJE SAN. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 237 55 35	bilgi@tes-sanisi.com	www.tes-sanisi.com
TEZMAKSAN MAK. SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 674 60 10	bilgi@tezmaksan.com	www.tezmaksan.com
TMC METAL END. SAN. VE TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 502 31 72	info@tmcmetals.com	www.tmcmetals.com
VALANS MÜHENDİSLİK SAN. DIŞ TİCARET LTD ŞTİ.	İSTANBUL	0850 888 22 78	info@valans.com.tr	www.valans.com.tr
VELACAST MAKİNE SAN. VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 622 76 30	nehir.altug@unigrup.com	www.unigrup.com
VESUVIUS İSTANBUL REFRAKTER SAN.TİC.A.Ş.FOSECO	KOCAELİ	0262 677 10 50	foseco.turkey@foseco.com	www.foseco.com.tr
YÜKSELLER METAL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	İSTANBUL	0216 313 28 01	info@yuksellermetal.com.tr	www.yuksellermetal.com.tr
ZENMET DIŞ TİCARET A.Ş.	İSTANBUL	0216 411 69 16	info@zenmet.com	www.zenmet.com
WÖHR MAKİNE MÜH. TİCARET LTD. ŞTİ.	İZMİR	0535 021 10 91	erhan.uzuner@aagm.de	www.aagm.de



KURUMSAL SPONSORLAR
CORPORATE SPONSORS



Entil'den Satılık Çalışır Durumda ve Yerinde Satılık Kalıplama Hattı ve Kum Sistemi

İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) 1968 yılından bu yana gerçekleştirdiği Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasının 2023 sonuçları açıklandı. Listede 8 TUDÖKSAD üyesi de yer aldı.

FBO-III SİNTO YAŞ KUM YATAY KALIPLAMA HATTI

Model Yılı: 2006

Kalıp Ölçüsü: 610 X 510 X (200+200)

Hat Hızı: 100 kalıp/saat

-140 adet kalıp taşıma arabası

-Ceket ağırlık transfer ünitesi ve hidrolik üniteleri

-130 adet alüminyum ceket

-130 adet döküm ağırlık

-1 Takım yedek kalıplama derecesi

-2 adet transfer arabası ve hidrolik üniteleri

-Kalıp bozma sarsak ünitesi

PLC Ünitesi: Sharp JW-32CUH1 / JW-32PU

Sharp Touch Panel - ZM-372T/ZM-572TA

Pro-Face (Dijital) - GP477R-EG41-24VP

KUM HAZIRLAMA SİSTEMİ

-Eirich kum mikseri 2250 kg, 60 ton/saat kapasite 1991 model

-Hidroser kum mikseri 2250 kg, 60 ton/saat kapasite 2018 model

-Bentonit ve kömür tozu tartım hücreleri ve siloları.

-2 adet elevatör ve muhtelif kum taşıma bant sistemleri

-1 adet Poligon elek

-4 adet 60 tonluk kum silosu

PLC Ünitesi: Siemens S7-1200 TIA PORTAL

İrtibat:

Entil Endüstri Yatırımları ve Ticaret A.Ş.

75. Yıl Mah. O.S.B. Şehitler Bulvarı 2 26110 Odunpazarı - Eskişehir

Yetkili Kişiler:

Mehmet Oktay - 0530 767 0891 | Remzi Aygar - 0532 692 6826

Odöksan'dan Satılık İhtiyaç Fazlası 5 Tonluk Otomatik Döküm Ocağı

Odöksan'dan satılık ihtiyaç fazlası, çalışır durumda, 5 ton kapasiteli Inductotherm marka otomatik döküm ocağı.

Teknik Özellikleri:

- Marka: Inductotherm
- Model: 2007
- Toplam Kapasite: 7,6 Ton
- Kullanılabilir Kapasite: 5 Ton
- 400 V, 200 KW
- 3 kademe güç modu
- Tek stoperli döküm ocağı
- Gri ve Sfero döküme uygun
- Laser kontrollü kalıp dozaj sistemi
- İleri – geri hareket edebilir.
- Döküm süresi ve miktarını öğrenerek operatörüz çalışma
- Su soğutmalı bobin
- Elektrik projeleri ve dokümanları mevcut
- Çalışır durumda

İrtibat: Tel: 0 228 461 58 30 / 3136

Mail: fatihcakir@odoksan.com.tr



Üretimimize güç katıyoruz
CANGO METAL

• FERRO ALLOYS • NON FERRO ALLOYS • METALS & ALLOYS
• MINERALS & ALLOYS • PIG IRON

Döküm, demir-çelik ve kaynak sektörleri için ferro alaşımlar.

CANGO METAL

Cango Endüstriyel Ürünler ve Hammadde Tic. San. A.Ş.

Rüzgarlıbahçe Mah. Cumhuriyet Cad. Hasoğlu Plaza No:39/55 Beykoz/İstanbul

✉ info@cangometal.com 🌐 www.cangometal.com ☎ 0 216 425 66 60 📠 0 216 425 66 61



ANKIROS
19-21 Eylül 2024
H8 E110

Hedefimiz Sıfır...

HÜTTENES-ALBERTUS olarak sürdürülebilirlik çalışmalarının çevremize ve toplumumuza fayda sağlamasının yanında ekonomik olarak da anlamlı olduğuna kesinlikle inanıyoruz. Bir gecede her şey değişmez ancak el ele vererek döküm sektörünün sıfır emisyon yolculuğunda doğru ve gerçekçi adımları atabiliriz.

Metko Hüttenes-Albertus | ha-group.com/tr

