

TÜRKDÖKÜM

SAYI 75 ■ NİSAN-MAYIS-HAZİRAN 2025 ■ TÜRKİYE DÖKÜM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ YAYIN ORGANIDIR ■ TUDOKSAD.ORG.TR



DOSYA

METAL DÖKÜM SEKTÖRÜ RAKAMLARI

2024 TÜRKİYE METAL DÖKÜM SEKTÖRÜ AÇISINDAN ZORLU VE
DALGALI BİR YIL OLARAK ÖNE ÇIKTI



İSO 500

DÖKÜM SEKTÖRÜ İSO
500 PERFORMANSI

RÖPORTAJ

İÇİMİZDEN BİRİ:
BÜLENT TAŞ





KOTAR

Commitment to Excellence

- ✓ Projeye Özel Çözüm
- ✓ Hızlı ve Etkili Temizleme
- ✓ Bilgilendirme ve Müşteri Memnuniyeti
- ✓ Etkin ve Sürekli Teknik Destek
- ✓ Düşük Karbon Emisyonu



TOSÇELİK Granül

A: Barbaros Mahallesi Sütçüyolu Cad. Tosyalı Plaza No:72 34746 Ataşehir - İstanbul

T: +90 216 544 3600 **F:** +90 216 544 3606

M: sales@toscelikgranul.com.tr / info@toscelikgranul.com.tr

W: www.toscelikgranul.com.tr

siltas®

Teşekkürler Türkiye.

siltas
Krom

siltas
Shell Kumu

siltas
Filtre



siltas
Mangan

siltas
Silis Kumu

siltas
Yapı

SİLTAS SİLİS KUMLARI SAN. VE TİC. A.Ş.

Atatürk Mah.Turgut Özal Bulvarı No: 2 Ağaoğlu SKY Towers

Sitesi C Blok Ataşehir / İstanbul

Tel: +90 216 521 16 00

Fax: +90 216 335 71 57

www.siltas.com.tr

info@siltas.com.tr



BAŞKAN'IN MESAJI



KADİR EFE

TÜDÖKSAD
Yönetim Kurulu Başkanı



Değerli Meslektaşlarım ve Türkdöküm Okuyucuları,

TÜDÖKSAD olarak sektörümüzün 2024 yılı performans raporunu hazırlayarak kamuoyuna sunduk. 2024, Türkiye metal döküm sektörü açısından zorlu ve dalgalı bir yıl olarak geride kaldı. Yıl boyunca yaşanan üretim düşüşü, istihdam konusundaki sıkıntılar ve yüksek maliyet baskılarını sektör paydaşları olarak hepimiz belli ölçülerde hissettik. Döküm parça alıcısı sektörlerdeki genel talep dalgalanmaları, sektörümüzün 2024 performansında belirleyici bir rol oynadı. Bu dalgalanma, sektörün iç ve dış pazarlarda istikrarlı bir büyüme yakalamasını zorlaştırdı. 2025 yılına ilişkin göstergeler ise sektörümüzde zorlu koşulların devam ettiğini ve büyüme üzerinde etkili olan küresel ve bölgesel risklerin sektör performansını baskılayabileceğine işaret ediyor. Dolayısıyla hem dış hem iç pazarda rekabet gücümüzün sınındığı bir dönem yaşıyoruz. Özellikle bölgesel risklerin yani bölgesel çatışmaların doğuracağı sonuçları da yılın ikinci yarısında hep birlikte görmüş olacağız.

Sektörümüzün 2024 istatistiklerinin yayınlandığı dönemde İstanbul Sanayi Odası tarafından yapılan "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu 2024" araştırması sonuçları da yayınlandı. Öncelikle bu listeye giren üyelerimiz; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi, AYD Otomotiv, Döktaş Dökümcülük, Mescier Demir Çelik, Cevher Jant, Trakya Döküm, Elba (Odöksan) ve sektör firmalarını tebrik eder, başarılarının devamını dilerim. Araştırmanın en çarpıcı ve dikkat çeken tarafı; finans giderlerinin artması ve karlılıkların düşmesiydi. Satışlardaki zayıf performans ve maliyetlerin artması faaliyet kârlılıklarında düşüşlere neden oldu. 2025 yılında da benzer seyrin devam ettiğini söyleyebiliriz.

Bilindiği gibi bir önceki yılın istatistikleri genelde yılın ikinci çeyreğinde belirli sektörel kuruluşlar tarafından açıklanıyor. İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) ve Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) açıkladıkları ihracat listelerinde sektörümüzün ihracat performansının göz doldurduğunu söyleyebiliriz. İDDMİB'in listesinde metalik yıldız ödülü alan üyelerimiz; Çelikel Alüminyum, Tuğçelik Alüminyum, Elba (Odöksan) ve Körfez Döküm firmalarını tebrik eder başarılarının devamını diliyorum. Yine OİB'in otomotiv ihracatçıları listesinde yer alan üyelerimiz; AYD Otomotiv, Döktaş Dökümcülük, Erkunt Sanayi, Atik Metal, Nemak İzmir Döküm, Eku Fren ve Döküm, Ferro Döküm, Trakya Döküm, Mita Kalıp firmalarını ve diğer döküm sektörü firmalarını ihracat performanslarından dolayı tebrik eder başarılarının artırarak devam etmelerini temenni dilerim. En son da Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından açıklanan ilk 1000 ihracatçı listesindeki; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi, AYD Otomotiv, Döktaş Dökümcülük, Atik Metal, Erkunt Sanayi, Samsun Makine, Nemak İzmir Döküm, Çukurova İnşaat Makinaları, Ferro Döküm, Trakya Döküm, Kırpart Otomotiv, Eku Fren ve Döküm, Akdaş Döküm, Hisar Çelik, Aslar Pres Döküm, Mita Kalıp üyelerimizi tebrik ediyorum ve başarıları diliyorum. Sektörümüz, üretiminin büyük bir kısmını başta Avrupa olmak üzere birçok ülkeye ihraç ederek dış ticarete önemli bir rol üstleniyor. Tüm zorluklara rağmen ihracat rakamlarımız, sektörümüzün dünya pazarındaki rekabet gücünü açıkça ortaya koyuyor.

Bu rekabet gücümüzü daha da pekiştirmek ve sektörümüzün tanınırlığını artırmak için çalışmalarımıza devam ediyoruz. Daha önceleri de, sektör temsilcilerinin bulundukları il ve bölgelerdeki devlet temsilcileriyle temaslarını artırmalarının önemini altını çizmiştim. Sektörümüzün görünürlüğünün artırılması uzun vadede bizlere önemli katkılar sağlayacaktır. TÜDÖKSAD olarak da, ulusal ve uluslararası düzeyde hem sektörü tanıtmak hem de temsil etmek için çalışmalarımızı sürdürüyoruz, sizlerin de katkılarıyla bunu daha da ileriye taşımayı hedefliyoruz.

WFO 76.Dünya Döküm Kongresine 2026 yılında TÜDÖKSAD organizasyonu ile ülkemiz ev sahipliği yapacak. Bu önemli organizasyonun ilk etap çalışması olarak tarih ve yeri netleştirdik. Kongremizi 18-24 Ekim 2026 tarihinde Hilton İstanbul Bomonti Otel'de gerçekleştireceğiz. Sponsorluk çalışmalarımız devam ediyor. Tüm sektörü bu organizasyonda TÜDÖKSAD'a destek vermeye davet ediyorum. Sektörümüzün bilinirliğini artıracığı, gücünü ve potansiyelini göstereceği bu kongrede desteğinizin önemi aşikardır. Bu vesileyle tüm üyelerimizden, sektör paydaşlarımızdan destekleriyle birlikte önerilerini de bekliyoruz. Sektörümüzün bu önemli organizasyonunu hep birlikte bize yakışacak şekilde gerçekleştirmek istiyoruz.

Yönetim kurulumuzun Mayıs 2025 toplantısını Atik Metal ev sahipliğinde İzmir'de yaptık. Program kapsamında üyelerimizden; Denizciler Dökümcülük, Akon Hidrolik, Süperpar Otomotiv, Tümser Döküm ve Dirinler Döküm'ü ziyaret ettik. Akşam yemeğinde ise yönetim kurulumuzla birlikte İzmir ve Manisa'daki üyelerimiz; Akon Hidrolik, Atik Metal, BDM Bilginoğlu, Cevher Jant, Çolaklar Döküm, Çukurova Kimya, Denizciler Dökümcülük, Dirinler Döküm, Nemak İzmir Döküm, Ruba Fermuar, Pınar Döküm, Sümer Çelik, Şenkaya Döküm ve Dokuz Eylül Üniversitesi'nden akademisyenler bir araya geldik. Tüm üyelerimize misafirperverliklerinden dolayı yönetim kurulumuz adına şükranlarımı sunuyorum. Ziyarette bulunduğumuz üyelerimizin yatırımlarını yakından görme fırsatı bulduk. Her bir üyemizin gerek yatırımıyla gerek üretimiyle yarattığı potansiyele hayran kaldık, hepsine sektörümüz adına teşekkür ediyor ve yatırımlarının kazanca dönüşmesini diliyorum.

TÜDÖKSAD olarak sektörümüzü çeşitli ulusal ve uluslararası platformlarda tanıtmaya ve temsil etmeye devam ediyoruz. Haziran ayında Polonya'da yapılan Focast fuarına katıldık. Eylül ayında alüminyum sektörünün önemli buluşma noktalarından Aluexpo fuarında olacağız. Ekim ayında ise WFO Dünya Zirvesine katılım sağlayacağız. Üyelerimizi bu organizasyonlarda yer alarak sektörümüzü temsil etmeye davet ediyorum.

Sevgi ve saygılarımla.

CELİKTAS

Döküm kumunda tercih edilen marka



*yıldır
döküm sektörüne hizmet
mutluluğunu yaşatan
iş ortaklarımıza
teşekkürlerimizi sunuyoruz.*

Merkez: Fulya Mah. Vefa Deresi Sk. Gayrettepe iş Mrk C Blok K:5 D:7 Şişli/İSTANBUL

Fabrika: Alacalı Köyü Anayol Cad. No:168 Şile/İSTANBUL

www.celiktassilis.com - www.siliskumu.com

Avrasya
Alüminyum Sektörünün
Buluşma Noktası

www.aluexpo.com

ALUEXPO

Powered by "The Bright World of Metals"

9. Uluslararası
Alüminyum
Teknolojileri,
Makina ve
Ürünleri
İhtisas Fuarı

18-20 Eylül, 2025
İSTANBUL  İstanbul
Fuar Merkezi

Eş Zamanlı Sempozyum

alus'12

12. Uluslararası
Alüminyum Sempozyumu


TÜRKİYE ALÜMİNYUM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ


TUBITAK
MAM


METEM
TMMOB METALLURJİ VE MALZEME
MÜHÜRİSLERİ ODASI EĞİTİM MERKEZİ

Destekleyenler


TÜRKİYE ALÜMİNYUM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ


METEM
TMMOB METALLURJİ VE MALZEME
MÜHÜRİSLERİ ODASI EĞİTİM MERKEZİ


TÜRKİYE CUMHURİYETİ
TİCARET BAKANLIĞI


KOSGEB

Organizatör

Hannover Messe
Ankiros Fuarcılık A.Ş.



Deutsche Messe



Messe
Düsseldorf

@hmankirosfairs



FERROKROM (HC)

Ar-ge ve endüstriyel bileşenlerin iç içe test edilebildiği dünyadaki ilk tesislerden biri olan, Türkiye'nin ilk katı hal indirgemeli, ilk DC ark indirgeme ocaklı Blackgreen tesislerinde enerjinin en verimli kullanıldığı ferroalyaj prosesi ile ferrokrom üretimine başlanmıştır.



Satışını Yapmakta Olduğumuz Diğer Ferroalyaj ve Temel Metaller

- Ferro Krom Hc / Lc • Ferro Molibden • Ferro Mangan Hc / Mc / Lc • Karbon
- Ferro Silisyum • Silisyum Karbür • Aşıl原因ıcılar • Shell Maça Kumu

Türkiye Genel Distribütörü

HAYTAŞ SAN. ve TİC. A.Ş.

İmes Sanayi Sitesi D Blok
401/5 Ümraniye/İSTANBUL

T: 0216 365 10 56
M: 0533 266 23 66

info@haytas.com.tr
www.haytas.com.tr

haytaş 55.yıl

İÇİNDEKİLER

NİSAN • MAYIS • HAZİRAN 2025



10 KISA KISA

Türkiye ve Dünya Döküm Sektöründen Kısa Haberler

12 DERNEKTEN

- TUDÖKSAD İzmir'de Üyeleriyle Buluştu
- TUDÖKSAD ve MAKFED Üyelerini Ferro Döküm'de Biraraya Geldi
- TİM İhracatın Şampiyonları Arasına 16 TUDÖKSAD Üyesi Yer Aldı
- Otomotivde İhracatın Şampiyonları Ödüllerini Aldı
- Yeşil Çelik Zirvesi İstanbul'da Yapıldı
- İhracatın 'Metalik Yıldızları' Ödüllerini Aldı
- TUDÖKSAD'dan FOCAS Fuarına Katılım
- Yatırım Teşviklerinde Yeni Dönem
- TUDÖKSAD Sürdürülebilirlik ve Enerji Dönüşümüne Yönelik Stratejiler Paneline Katıldı
- Avrupa Döküm Sektöründe Kritik Dönem: EFF 2025 Genel Kurulu'nda Stratejiler ve Zorluklar
- İDDMİB Döküm Sektörü Toplantısı

32 AKADEMİ

TUDÖKSAD Akademi Eğitimleri

40 RÖPORTAJ

Yıllık Döküm Kurucusu Faruk Yıldırım: Bu Dünyaya 40 Kere Gelsem, Kırkında Da Dökümcü Olurdum!

DOSYA

36

METAL DÖKÜM SEKTÖRÜ 2024 RAKAMLARI VE 2025 ÖNGÖRÜLERİ

2024, Türkiye metal döküm sektörü açısından zorlu ve dalgalı bir yıl olarak öne çıktı. Yıl boyunca yaşanan üretim düşüşü, istihdam sıkıntıları ve yüksek maliyet baskıları sektörde belirgin şekilde hissedildi.



DOSYA



45 METAL DÖKÜM SEKTÖRÜNDE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Metal Döküm Sektöründe "Sürdürülebilirlik" hedefiyle çevre yatırımlarını belirli bir stratejiyle gerçekleştiren şirketlerin konuya dair hedefleri, ayırdıkları bütçeler, gerçekleştirdikleri ve gerçekleştirecekleri projeler nelerdir. TUDÖKSAD üyelerinin çevre ile ilgili yaklaşımları ve hedefleri...



58

İSO 500 BÜYÜK SANAYİ KURULUŞU Döküm Sanayimizin İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Listesi Performansı

İSO 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırmasında; Türkiye Metal Döküm Sektöründen, Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği (TÜDÖKSAD) üyesi 7 kuruluş; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi A.Ş. (18), AYD Otomotiv Endüstri San. ve Tic. A.Ş. (171), Döктаş Dökümcülük Tic. ve San. A.Ş. (175), Mescier Demir Çelik San. ve Tic. A.Ş. (191), Cevher Jant Sanayi A.Ş. (334), Trakya Döküm San. ve Tic. A.Ş. (344) ve Elba Basınçlı Döküm Sanayii A.Ş. (356) sırada yerlerini aldılar.

İÇİMİZDEN BİRİ



84 BÜLENT TAŞ

Türkiye Metal Döküm Sektörüne 60 yılı aşkın süredir hizmet veren yüzey işlem sektörünün köklü firmalarından Fetaş Group'un Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Taş'ı TÜRKDÖKÜM'de ağırlıyoruz.

62 WFO

Küresel Döküm Sektöründe Büyük Resim: WFO 2024 Raporu Yayınlandı

66 ÜYELERDEN

- Chiron Group Türkiye'den Yeni Teknoloji Merkezi
- Inductotherm Türkiye Yeni Fabrikasına Taşındı
- Zeiss'tan Türkiye'ye Yeni Yatırım
- "Chemex'ten Fark Yaratacak Yenilik"
- Magma ve Çukurova Kimya'dan Simülasyon ve Besleyici Gömlek Uygulamaları Semineri
- Çukurova Kimya'dan Laboratuvar Test Cihazı ve Ekipmanları Hizmeti
- Mescier Metal ve Bavaria Alaşım Sistemleri'nden Stratejik Partnerlik

78 RÖPORTAJ

Mesleki Eğitimi Cazip Hale Getirmemiz Gerekliyor

80 HABER

- ABD Tarifeleri Avrupa Döküm Sektörünü Kiskaca mı Alıyor?

82 MAKALE

Yeni Nesil Soğuk Kutu Reçinesinde Farklı Yağ Asidi Esterlerinin Mekanik Performansa Etkisi

94 TÜDÖKSAD ÜYE LİSTESİ

97 İKİNCİ EL

TÜRKDÖKÜM/TURKCAST DERGİSİ

Yıl:20 Sayı:75 Haziran 2025
Türkdöküm Dergisi T.C. Yasalarına uygun olarak, Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği tarafından **üç ayda bir yayınlanmakta ve sektör paydaşlarına ücretsiz dağıtılmaktadır.** Dergimizdeki yazılar kaynak gösterilerek kısmen veya tamamen yayınlanabilir.

İMTİYAZ SAHİBİ:

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği
adına Yönetim Kurulu Üyesi
Arda Çetin

SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

Uğur Demirci (YK Üyesi)

YAYIN KURULU:

Dilek Gündüz, Uğur Demirci,
Arda Çetin, Tunçağ Cihanşir Şen,
Seyhan Tangül Yılmaz

YÖNETİM YERİ:

Ortaklar Cd. Bahçeler Sk. 18 Plaza
No: 18 Kat: 4 Mecidiyeköy - İstanbul
T: 0212 267 13 98 F: 0212 213 06 31
www.tudoksad.org.tr

YAYINA HAZIRLAYAN:

Papirüs Medya Yayıncılık ve
Ajans Hiz. Ltd. Şti.

BASKI:

Kültür Sanat Basımevi Rekl. ve Org.
San. Tic. Ltd.
Litos Yolu 2. Matbaacılar Sit. ZB 7-9-11
Topkapı / İstanbul
T: 0 212 674 00 21
Sertifika No: 44153

YAYIN TÜRÜ:

Yerel - Süreli

BASKI TARİHİ:

Temmuz 2025

İ N D E X

Aluexpo / 6

Aveks / 35

BVA / 65

Cango Metal / Arka Kapak

Çeliktaş / 5

Çukurova Kimya / 43,49

Disa-Simpson / 71

ELM Döküm Makinaları / 98

Ekspert – Elkem / 67

Fetaş Group / 51

Foseco / 61

Haytaş / 7

Heraeus / 15

Gusux 3D Makine / 11

Inductotherm / 53

Metko HA / Arka Kapak İçi

Siltaş / 3

Tosçelik Ön Kapak İçi

Zenmet / 21,25, 27,29

WFO Dünya Döküm Kongresi / 17

ÇEVRE

TÜDÖKSAD Karbon Zirvesine Katıldı

Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) tarafından Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ile İstanbul Teknik Üniversitesi'nin ana desteğiyle düzenlenen 10. İstanbul Karbon Zirvesi, 14-15 Nisan 2025 tarihlerinde İstanbul Teknik Üniversitesi Süleyman Demirel Kültür Merkezi'nde gerçekleştirildi.

"Karbonsuzlaşma Yolunda Sürdürülebilir Çözümler ve Yeşil Akçenin Gücü" temasıyla düzenlenen zirvede, karbon yönetimi, iklim finansmanı ve yeşil ekonomi gibi güncel konular ele alındı.

TÜDÖKSAD'ı temsilen Genel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen ve Kurumsal İletişim Sorumlusu Fikri Karaca'nın katıldığı etkinlikte, sektör temsilcileri ve akademisyenler sürdürülebilirlik ve karbon yönetimi konularında bilgi alışverişinde bulundu.

Etkinlikte ayrıca, SÜT-D 2025 Düşük Karbon Kahramanı Ödül Töreni düzenlendi ve ödül sahipleriyle toplu fotoğraf çekimi gerçekleştirildi.

TÜDÖKSAD, sürdürülebilirlik ve iklim değişikliğiyle mücadele konularında sektörel iş birliklerini güçlendirmeye ve bu alandaki gelişmeleri yakından takip etmeye devam edecek.



İHRACAT

İhracata Devlet Desteği Başvuruları Dijital Ortamda Sonuçlanacak

Ticaret Bakanlığı, ihracata yönelik devlet yardımlarına başvuru süreçlerini hızlandırmak ve kolaylaştırmak amacıyla yeni bir dijital uygulamayı devreye aldı. Destek Yönetim Sistemi (DYS) aracılığıyla yürütülecek yeni sistemde, SGK ve vergi borcu kontrolleri dijital olarak yapılacak, böylece hak edişler daha kısa sürede aktarılacak.

Bakanlıkça hazırlanan "İhracata Yönelik Devlet Yardımları Kapsamında Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonundan Yapılan Ödemelere İlişkin Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik", Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Konuya ilişkin, Bakanlıktan edinilen bilgiye göre, ihracatçı firmalara yönelik yürütülen programlara erişimin kolaylaştırılması amacıyla son yıllarda önemli dijital dönüşüm projeleri hayata geçiriliyor.

Yönetmelik değişikliğiyle, ihracatçı firmaların devlet desteklerinden yararlanabilmeleri için Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) ve vergi borcunun bulunup bulunmadığının tespit edilmesi sürecinin dijital ortama taşınması sağlandı.

Ticaret Bakanlığı ile Hazine ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB), Türkiye Cumhuriyet Merkez

Bankası (TCMB) ve SGK arasındaki süreç iyileştirme ve dijital entegrasyon çalışmaları sonucunda hem fiziksel evrak ibrazı ortadan kaldırıldı hem de kontrollerin ödeme aşamasında güncel borç bilgileri esas alınarak yapılması sağlandı.

Hak edişlerin yararlanıcılara daha kısa sürede aktarılmasıyla finansmana erişimin hızlandırılması ve destek programlarının ihracata katkısının artırılması hedeflendi.



TÜRKİYE'DE İLK

Avrupa ve Amerika'dan Sonra Türkiye'de de Üretilen İlk ve Tek Milli Makina: GusEx 3D Kum Yazıcı

- Dökümhaneler için endüstriyel düzeyde, çift baskı tablalı 3D yazıcı
- Sistem, katmanlı imalat yöntemi olan 3 boyutlu yazıcı sürecini temel alarak dökümhanelerde kum kalıpların 3D baskısı için kullanılmaktadır.
- Maça ve kum kalıp baskı sistemi olan 3D kum kalıp yazıcılar, kum döküm dökümhaneleri için idealdir, doğrudan 3D CAD verilerinden karmaşık kum maçaları ve kalıplar oluşturarak, bir maça veya kalıp oluşturmak için fiziksel bir model ihtiyacını ortadan kaldırır.
- 1800*1000*800 mm Net Baskı Boyutu
- Türkiye'de sadece GusEx 3D Ltd.Şti. tarafından üretiliyor.
- Konya'da halihazırda bir tanesi ile kum kalıp maça imalatı fason olarak yapılmaktadır.



GusEx 3D'nin Kullanıldığı Sektörler

- Savunma Sanayi •Otomotiv Sanayi •Makina Sanayi •Döküm Sanayi •Büyük Boy Dökümler •Medikal Sanayi
- Metalurji •Tarım •Uzay Deniz ve Havacılık •Petrol ve Gaz Teknolojisi •Ar-Ge Ürünleri

GusEx 3D Mak.San.ve Tic.Ltd. Şti.

Fevzi Çakmak Mah. Sila Cad. D Blok No: 71 B Karatay-Konya

T : +90 544 840 82 97 | www.gusex3d.com.tr | info@gusex3d.com.tr

GusEx 3D

TÜDÖKSAD İzmir'de Üyeleriyle Buluştu

TÜDÖKSAD, Mayıs 2025 Yönetim Kurulu Toplantısı'nı İzmir'de Atik Metal'in yeni dökümhanesinde gerçekleştirdi. Yönetim Kurulu Üyeleri toplantı kapsamında sırasıyla; Atik Metal, Denizciler Dökümcülük, Akon Hidrolik, Süperpar, Tümser Döküm ve Dirinler Döküm tesislerine üye firma ziyaretinde bulunuldu.

TÜDÖKSAD'ın Mayıs ayı Yönetim Kurulu toplantısı ve üye firmalara yönelik ziyaret programı 29-30 Mayıs 2025 tarihlerinde İzmir'de gerçekleşti. İki gün süren etkinlikler, sektör temsilcilerinin bir araya gelerek bilgi alışverişinde bulunmasını ve üyelerimizin üretim süreçlerini yerinde inceleme fırsatı sunmasını sağladı.

YÖNETİM KURULU TOPLANTISI VE ATIK METAL YENİ DÖKÜMHANE GEZİSİ

TÜDÖKSAD, Mayıs 2025 yönetim kurulu toplantısını Kadir Efe başkanlığında, yönetim kurulu üyeleri; Dilek Gündüz, Uğur Demirci, Arda Çetin, Özgür Aykut, Cenk Denizci, Şükrü Keçebir, Teoman Paçacı ve Genel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen, İşletme Müdürü Seyhan Tangül Yılmaz ile TÜDÖKSAD Akademi Danışmanı Seyfi Değirmenci'nin katılımıyla 29 Mayıs 2025 tarihinde Atik Metal ev

sahipliğinde Atik Metal'in yeni yatırımı olan modern dökümhanesinin yönetim binasında yapıldı. Atik Metal Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Atik ve Üretim Müdürü Halit Kutlu da yönetim kurulu toplantısına katıldı. Toplantının ana gündemi 2026 yılında İstanbul'da yapılacak olan 76.Dünya Döküm Kongresi'nin organizasyonu ile ilgili çalışmalar oldu. Sektörle ilgili genel değerlendirmelerin yapıldığı yönetim kurulu toplantısında Genel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen TÜDÖKSAD faaliyetleriyle ilgili sunum yaptı. Türkiye özelinde dünyadaki gelişmelerin değerlendirildiği toplantıda döküm alıcısı ana pazarlardaki ekonomik gelişmeler ele alındı.

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri toplantının ardından Atik Metal Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Atik 2024 yılında faaliyete giren yeni dökümhanenin yatırım hikayesini TÜDÖKSAD yönetim kurulu üyelerine aktardı. Yönetim Kurulu

Üyeleri sunum sonrasında Atik Metal yeni döküm tesislerini gezerek incelemelerde bulundu. Yenilikçi çözümler, teknolojik ve modern alt yapısıyla kendi alanında Avrupa'nın önde gelen dökümhanesi konumunda olan bu yeni yatırımı inceleyen herkesi hayran bıraktı. TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri fabrika gezisinin ardından Atik Metal'in organize ettiği öğle yemeğinde bir araya geldi. TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe misafirperverliği ve sektöre kazandırdığı yeni yatırımlardan dolayı Atik Metal Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Atik'e ve Atik Metal ailesine teşekkürlerini ve tebriklerini sundu.

ÜYE FİRMA ZİYARETLERİ

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri, yönetim kurulu toplantısı ve Atik Metal fabrika gezisinden sonra Denizciler Dökümcülük tesislerini ziyaret etti.





TÜDÖKSAD Eski Yönetim Kurulu ve Denizciler Dökümcülük Yönetim Kurulu Başkanı Umur Denizci'nin katılımıyla fabrika gezisi yapıldı. TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri, ilk gün etkinliği kapsamında son ziyaretini ise Akon Hidrolik'e yaptı.

İzmir üye ziyaretlerinin ikinci günü olan 30 Mayıs 2025 tarihinde sırasıyla Süperpar, Tümser Döküm ve Dirinler Döküm ziyaret edildi. Ziyaretlerde, üretim tesisleri yerinde incelendi ve firmaların teknolojik altyapıları hakkında bilgi alındı. Üye ziyaretleri sonrasında Dirinler Döküm Yönetim Kurulu Başkanı Melih Dirin, TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyelerini öğle yemeğinde ağırladı.

İZMİR & MANİSA ÜYELERİYLE BULUŞMA

Gezi programının ilk günü olan 29 Mayıs 2025 akşamında TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyeleri İzmir ve Manisa bölgelerinde faaliyet gösteren üyelerden; Akon Hidrolik, Atik Metal, BDM Bilginoğlu, Cehver Jant, Çolaklar Döküm, Çukurova Kimya, Denizciler Dökümcülük, Dirinler Döküm, Işık Çelik, Nemak İzmir Döküm, Ruba Fermuar, Pınar Döküm, Sümer Çelik, Şenkaya Döküm ve Dokuz Eylül Üniversitesi'nden akademisyenler ile akşam yemeğinde bir araya geldi.

Ziyaret sonrasında misafirperverliklerinden ve bilgi paylaşımlarından dolayı tüm üye temsilcilerine teşekkürlerini bildiren

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe, "Üyelerimizle yapılan görüşmeler, karşılıklı iş birliğini güçlendirme ve sektörel gelişime katkıda bulunma açısından büyük önem taşıyor. TÜDÖKSAD olarak, üyelerimizle bir arada bulunmaktan ve sektörel iş birliğimizi güçlendiren bu etkinlikleri gerçekleştirmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Kıymetli misafirperverlikleri ve gösterdikleri yakın ilgiden dolayı tüm üyelerimize bir kez daha teşekkür ediyoruz. Sektörümüzün gelişimi ve büyümesi için hep birlikte çalışmaya devam edeceğiz. 2026 yılında İstanbul'da TÜDÖKSAD tarafından organize edilecek olan 76. Dünya Döküm Kongresi'ne sektörün katkı sunmasını bekliyoruz" dedi.



TÜDÖKSAD ve MAKFED Üyeleri Ferro Döküm'de Biraraya Geldi

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Toplantısı Efesan Grup - Ferro Döküm ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Yönetim kurulu toplantısı sonrasında yaklaşık 50 kişilik katılım ile MAKFED ile bir toplantı yapıldı.

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği'nin (TÜDÖKSAD) Haziran ayı Yönetim Kurulu Toplantısı, 25 Haziran 2025 tarihinde Ferro Döküm ev sahipliğinde düzenlendi. Yönetim kurulu üyeleri toplantıda sektörün güncel gelişmeleri, karşılaşılan sorunlar ve önümüzdeki döneme dair stratejik başlıklar görüşüldü.

WFO 76. DÜNYA DÖKÜM KONGRESİ

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Toplantısında, 18-24 Ekim 2026 tarihinde Hilton İstanbul Bomonti Otel'de TÜDÖKSAD organizasyonu ile ülkemizin ev sahipliği yapacağı WFO 76. Dünya Döküm Kongresi hazırlıklarıyla ilgili yapılan çalışmalar ele alındı.

TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen, katılım sağladığı FOCAS 2025 Fuarı ile ilgili izlenimlerini Yönetim Kurulu üyeleriyle paylaştı. Sektörde dijitalleşme, sürdürülebilirlik ve uluslararası rekabetçilik gibi konuların ön plana çıktığı fuar kapsamında edinilen bilgiler,

Derneğin gelecek dönem faaliyetlerine ışık tutacak nitelikteydi.

Toplantıda ayrıca Türkiye ve dünya ekonomisindeki gelişmeler çerçevesinde bir genel konjonktür değerlendirmesi yapılarak, döküm sanayisinin bu süreçten nasıl etkilendiği detaylı biçimde tartışıldı.

MAKFED İLE GÜÇLÜ İŞ BİRLİĞİ VE ORTAK GELECEK VİZYONU

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Toplantısının ardından Yönetim Kurulu Üyeleri ve TÜDÖKSAD'ın da üye olduğu Türkiye Makine Federasyonu (MAKFED) Yönetim Kurulu üyeleri ile MAKFED Üye Dernek Başkanları Efesan Grup-Ferro Döküm tesislerinde geniş katılımlı bir toplantı gerçekleştirildi. Bu buluşma, sektörler arası iş birliğinin derinleştirilmesi ve ortak hedeflerin belirlenmesi açısından katılımcılara verimli bir platform sundu.

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe, MAKFED Başkanı Adnan Dalgakıran ve Başkan Vekili Kutlu Karavelioğlu'nun yaptığı konuşmalarda, döküm ve makine sektörlerinin birbirini tamamlayan yapısına dikkat çekildi. 2026 yılında İstanbul'da TÜDÖKSAD'ın ev sahipliğinde gerçekleşecek WFO 76. Dünya Döküm Kongresi kapsamında yapılması planlanan ortak organizasyonlar da bu görüşmede ele alındı. Toplantıda MAKFED Genel Sekreteri Zühtü Bakır ve TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen birer sunum yaptı.

Katılımcılar toplantı sonrasında, Ferro Döküm'ün üretim tesislerini gezerek üretim süreçlerine ilişkin detaylı bilgi aldı. Bu teknik gezi, sektör temsilcilerine sahadaki dönüşümü yerinde gözlemlene fırsatı sundu.

"TÜDÖKSAD olarak, MAKFED ile iş birliğimizi daha da güçlendirerek sanayimizin ortak sesi olmaya devam edeceğiz."



Heraeus Electro-Nite ile Dökme Demir Kalite Kontrolünde Devrimsel Yenilik

Hurdayı düşürürken Kaliteyi Artırın



QuiK-Cup® QCTe

QuiK-Cup® tek kullanımlık termal analiz kapları, kimyasal bileşimi (karbon eşdeğeri, karbon ve silisyum) belirlemek için soğuma eğrileri sağlar.

- Karbon (C) ve silisyum (Si) içeriğinin hassas tayini
- Likidüs sıcaklığı ve Delta T (°C) ölçümü ile soğuma eğilimi tahmini



Therm-O-Stack

Therm-O-Stack aynı anda doldurulan 2 hazneli bir kaptır. Ötektik donma yaklaşık 90 saniyede gerçekleşir.

- Metalurjik parametrelerin niteliksel değerlendirilmesi
- Döküm öncesinde küresellik tahmini
- Aşılama ve magnezyum ilave süreçlerinin optimize edilmesi
- Magnezyum etkinliğinin kaybolma süresinin (fading) gösterimi



Te

TeS

QC



TİM İhracatın Şampiyonları Arasına 16 TUDÖKSAD Üyesi Yer Aldı

TİM ihracatın şampiyonları arasında TUDÖKSAD üyeleri; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi (24), AYD Otomotiv (97), Döktaş Dökümcülük (122), Atık Metal (366), Erkunt Sanayi (410), Samsun Makina (465), Nemak İzmir Döküm (496), Çukurova İnşaat Makinaları (516), Ferro Döküm (578), Trakya Döküm (594), Kırpart Otomotiv (601), Eku Fren ve Döküm (612), Akdaş Döküm (698), Hisar Çelik (757), Aslar Pres Döküm (828), Mita Kalıp (930) yer aldı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından yapılan “İlk 100 İhracatçı Araştırması” sonuçları açıklandı. Türkiye'nin 2024'te yaptığı toplam 377 milyar dolarlık mal ve hizmet ihracatına en yüksek katkıyı sunan firmalar Haliç Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen törenle ödüllendirildi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından açıklanan “2024 Yılı İlk 1000 İhracatçı Listesi”ne, Türk döküm sektörünü temsil eden 16 TUDÖKSAD üyesi firma yer aldı. Bu 16 firmanın toplam ihracatı 2024 yılında 2 milyar 82 milyon doları aşarken, bu rakam 2023 yılına göre yaklaşık yüzde 10,5'lik bir artış gösteriyor.

Bu başarı, Türk döküm sanayisinin küresel pazarlardaki rekabet gücünü ve sürdürülebilir ihracat kapasitesini bir kez daha ortaya koyuyor.

SEKTÖRÜMÜZ ADINA GURUR VERİCİ

Bu başarı, yalnızca firmalarımızın değil, aynı zamanda Türkiye döküm sanayisinin dünya pazarındaki rekabetçiliğinin

de bir göstergesi. Otomotivden makineye, inşaatın savunma sanayiye kadar geniş bir üretim yelpazesine sahip olan sektörümüz, ülke ekonomisine yüksek katma değer sağlamaya devam ediyor.

TUDÖKSAD olarak, ihracat başarılarıyla sektörümüze güç katan tüm üyelerimizi içtenlikle kutluyor; sürdürülebilir üretim, teknolojiye uyum ve küresel rekabet gücü hedefleri doğrultusunda başarılarının artarak devam etmesini diliyoruz.

DEMİR DÖKÜMDE GERİLEME, DEMİR DIŞI DÖKÜMDE YÜKSELİŞ DEVAM EDİYOR

TUDÖKSAD üyelerinin toplam ihracatında 2024 yılı itibarıyla genel bir artış gözlemlense de, demir ve çelik döküm yapan firmalarda ihracat rakamlarında kısmi bir gerileme dikkat çekiyor. Bu durum; Avrupa pazarındaki durgunluk, yüksek enerji maliyetleri ve küresel ticaretteki belirsizliklerle ilişkilendirilebilir.

Buna karşın, demir dışı metal döküm yapan firmaların ihracat performansında artış eğilimi sürmeye devam ediyor. Bu yükselişte, elektrikli araçlar başta olmak üzere yeni nesil mobilite teknolojilerine yapılan yatırımlar, hafif metal kullanımının artması ve karbon emisyonunu azaltmaya yönelik endüstriyel dönüşüm hedefleri belirleyici rol oynuyor.

Bu tablo, döküm sektöründe malzeme çeşitliliği, inovasyon ve pazar uyumu açısından dönüşümün önemini bir kez daha ortaya koyuyor.

TİM ihracatın şampiyonları arasında TUDÖKSAD üyeleri; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi (24), AYD Otomotiv (97), Döktaş Dökümcülük (122), Atık Metal (366), Erkunt Sanayi (410), Samsun Makina (465), Nemak İzmir Döküm (496), Çukurova İnşaat Makinaları (516), Ferro Döküm (578), Trakya Döküm (594), Kırpart Otomotiv (601), Eku Fren ve Döküm (612), Akdaş Döküm (698), Hisar Çelik (757), Aslar Pres Döküm (828), Mita Kalıp (930) yer aldı.



76. Dünya Döküm Kongresi İstanbul 2026



Turkish
Foundry
Association



World
Foundry
Organization

SPONSORLUK

- **Elmas Sponsor**
(Rezerve Edildi)
- **Platin Sponsor**
(Rezerve Edildi)
- **Altın Sponsor**
- **Gala Sponsoru**
(Rezerve Edildi)
- **Öğle Yemeği Sponsoru**
- **Dökümcüler Akşamı Sponsoru**
- **Kahve Arası Sponsoru**
(Rezerve Edildi)

76. Dünya Döküm Kongresi için hazırlanan sponsorluk teklifleri, her bir sponsorluk seviyesine göre sunulan tanıtım fırsatlarını ve avantajları detaylı şekilde ortaya koymaktadır.

Kongremizin daha verimli ve etkili geçmesi adına "İçerik Geliştirme ve "Sponsorluk" konularında her türlü katkı ve önerilere açığız.

İletişim

Seyhan TANGUL YILMAZ
seyhan@tudoksad.org.tr
+90 212 267 13 98

Hilton İstanbul Bomonti Otel ve
Kongre Merkezi, Türkiye
18-24 Ekim 2026

TÜDÖKSAD
www.tudoksad.org.tr

WFC
2026

Otomotivde İhracatın Şampiyonları Ödüllerini Aldı

OİB ihracatın şampiyonları ödül töreninde 2024 yılının şampiyonları açıklandı. TUDÖKSAD üyesi 9 firma açıklanan 138 ihracatçı firma arasında yer aldı. AYD Otomotiv (17), Döktaş Dökümcülük (26), Erkunt Sanayi (45), Atik Metal (56), Nemak İzmir Döküm (57), Eku Fren ve Döküm (62), Ferro Döküm (69), Trakya Döküm (102) ve Mita Kalıp (106).

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) düzenlediği İhracatın Şampiyonları Ödül Töreninde 2024 yılında sektörde en fazla ihracat gerçekleştiren kuruluşlara ödülleri dağıtıldı. OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik'in ev sahipliğinde gerçekleşen törende geçen yılın ihracat şampiyonu Ford Otomotiv olurken, en fazla ihracat yapan 138 firma da Platin, Altın, Gümüş ve Bronz kategorilerinde ödüllere layık görüldü. Açıklanan listede TUDÖKSAD üyesi; AYD Otomotiv (17), Döktaş Dökümcülük (26), Erkunt Sanayi (45), Atik Metal (56), Nemak İzmir Döküm (57), Eku Fren ve Döküm (62), Ferro Döküm (69), Trakya Döküm (102) ve Mita Kalıp (106) firmalar da yer aldı.

OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik'in ev sahipliğinde Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) Dış Ticaret Kompleksi'nde düzenlenen geceye TİM Başkanı Mustafa Gültepe, Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya, Otomotiv Sanayii Derneği Başkanı Cengiz Eroldu, TAY-SAD Başkanı Yakup Birinci, OİB Yönetim Kurulu ile birlikte otomotiv endüstrisinin lider firmalarının üst düzey yöneticileri katıldı. Ford Otomotiv'e birincilik ödülü OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, TİM Başkanı Mustafa Gültepe, Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya ve OSD Başkanı Cengiz Eroldu tarafından Ford Otomotiv Malzeme, Planlama ve Lojistik Lideri ve

OİB Yönetim Kurulu Üyesi Fikri Onur Sarıkaya'ya takdim edildi.

“BU BAŞARI, 550 BİN KİŞİLİK BİR EMĞİN SONUCU”

Ödül töreni, Birleşmiş Milletler kayıtlarına göre dünyada yer alan yaklaşık 200 ülkenin tamamına ihracat yapan otomotiv sektörünün kısa tanıtım filmi ile başladı. Törenin açılış konuşmasını yapan OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, 2006 yılında 15 milyar dolarla başlayan ihracat liderliğinin 2024 yılında ulaşılan 37,2 milyar dolarlık rekor seviyeye taşındığını belirtti. Otomotiv sektörünün Türkiye'nin toplam ihracatında yüzde 16,5 pay alarak bir kez daha zirvede yer aldığını vurgulayan Çelik, sektörün küresel





zorluklara rağmen büyümeye devam ettiğini kaydetti. 2025 hedefleri doğrultusunda yılın ilk beş ayında 16,6 milyar dolarlık ihracata ulaşıldığını ifade eden Çelik, yalnızca mayıs ayında gerçekleşen 4 milyar dolarlık ihracatla tüm zamanların en yüksek aylık performansına imza atıldığını söyledi.

Bu başarının ardında 550 bin kişilik bir istihdam gücü, 50 bine yakın mühendis, 200'ün üzerinde Ar-Ge ve tasarım merkezi olduğuna dikkat çeken Baran Çelik, "Her üç dakikada sekiz araç üreten, bu araçların altısını ihraç eden bir sektör yapısına sahibiz. İhracat yapmadığımız ülke neredeyse kalmadı. Küçük ada devletlerinden en büyük ekonomilere kadar, bayrağımızı 200'den fazla ülke ve bölgede gururla dalgalandırdık. Tüm ihracatçılarımıza gönülden teşekkür ediyorum" dedi.

"YARINI KAZANMAK İÇİN BUGÜNDEN ADIM ATMALIYIZ"

Baran Çelik, konuşmasında otomotiv sektörünün geçirdiği köklü dönüşüme de dikkat çekti. Dijitalleşme, elektrifi-

kasyon, yapay zekâ, otonom sürüş ve döngüsel ekonomi gibi alanlarda yaşanan hızlı değişimin artık sektörün ayrılmaz bir parçası haline geldiğini vurgulayan Çelik, "Önümüzdeki dönemde yapay genel zeka, kuantum teknolojileri ve gelişmiş robotik sistemler yalnızca ürünleri değil, tüm değer zincirini dönüştürecek" dedi.

Bu dönüşüm sürecinde Türkiye otomotiv ekosisteminin sadece gözlemci değil, öncü bir rol üstlenmesi gerektiğini belirten Çelik, "Ancak bunu başarabilmek için bazı yapısal engelleri birlikte aşmalıyız. Yüksek enflasyon, kurdaki istikrarsızlık, enerji maliyetleri ve finansmana erişim gibi sorunlar, sektörümüzün büyüme potansiyelini sınırılıyor. Zaman zaman 'rekord kırıyorsunuz ama destek istiyorsunuz' eleştirileriyle karşılaşyoruz. Ancak biz bugünü değil, yarını da kazanmak için bu destekleri talep ediyoruz. Dönüşüm hızını yakalayamazsak, yerli üretim ve ihracatta sağladığımız avantajları kaybetme riskiyle karşı karşıya kalabiliriz" diye konuştu.

Yeşil dönüşüm, batarya teknolojileri,

Ar-Ge yatırımları ve rekabetçi finansman modelleri gibi alanlarda sektör özelinde daha kapsamlı destekler beklediklerini de ifade eden Baran Çelik, Ticaret Bakanlığı'na verdikleri destek ve teşvikler için, TİM'e de sektörün sesini duyurmaya yönelik katkıları için teşekkür etti.

Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya da "Bakanlık olarak otomotiv sektörümüzü desteklemek adına çalışmalar yürütüyoruz. Korumacılık savaşlarını yakından takip ediyoruz. Bu kapsamda ABD gibi dev bir pazara yönelik eyalet bazlı desteklere geçeceğiz ve her eyalette düzenlenecek fuarlarda firmalarımıza destek olacağız" dedi.

TİM Başkanı Mustafa Gültepe ise "2006 yılında 15 milyar dolar olan otomotiv sektörü ihracatımız, 2025 sonunda 40 milyar doları bulacak. Otomotiv endüstrimiz, sol şeritten ilerlemeye devam eden ve takdiri hak eden bir sektörümüz. Ülkemiz gibi sektörümüz de her ülkeye ihracat yapıyor. Tüm ihracatçıları gönülden tebrik ediyorum" dedi.

Yeşil Çelik Zirvesi İstanbul'da Yapıldı

Zirvede; yeşil çelik üretim teknolojileri, Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM), Emisyon Ticaret Sistemi (ETS) ve karbon nötr hedefleri gibi konular etraflıca ele alındı.

TÜDÖKSAD 13 Mayıs 2025 tarihinde İstanbul Emaar Address Hotel'de düzenlenen "Yeşil Çelik Zirvesi – Green Steel Summit 2025" etkinliğine katılarak çelik sektöründe sürdürülebilirlik odağında yürütülen yeşil dönüşüm sürecine önemli bir katkı sağladı. Bu zirve, çelik üretiminde çevresel etkilerin azaltılması, karbon ayak izinin düşürülmesi ve yenilikçi yeşil teknolojilerin sektördeki yeri gibi birçok önemli başlığı gündeme taşıdı.

Etkinlik, enerji, sanayi, finans ve kamu kesiminden birçok üst düzey paydaşı bir araya getirerek, yeşil dönüşüm sürecinde atılması gereken somut adımların tartışıldığı stratejik bir platform oldu. Zirvede; yeşil çelik üretim teknolojileri, Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM), Emisyon Ticaret Sistemi (ETS) ve karbon nötr hedefleri gibi konular etraflıca ele alındı.

TÜDÖKSAD'ı temsilen etkinlikte, Ge-

nel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen ve İş Geliştirme Uzmanı Ezgi Kula yer aldı. TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Ekstrametal Genel Müdür Yardımcısı Arda Çetin ise; "Karbonsuzlaşmada Yenilenebilir Enerji ve Hidrojenin Rolü ve Potansiyeli" başlıklı önemli panelin moderatörlüğünü üstlenerek, konunun uzmanlarıyla derinlemesine bir tartışma ortamı sağladı.

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Üyesi Arda Çetin'in paneldeki açıklamaları, yeşil hidrojenin geleceği ve maliyetinin düşüşüyle ilgili önemli bir bakış açısı sundu. Çetin, hidrojenin başarılı olabilmesi için fiyatının ucuzlaması gerektiğini ancak bunun da yaygınlaşmaya bağlı olduğunu belirtti. 1.2 USD/kg hidrojen fiyat hedefinin teorik olarak mümkün olduğunu ancak bunun için elektrolizör ve elektrik maliyetlerinde ciddi düşüşler olması gerektiğini vurguladı.

Çetin ayrıca, Türkiye'nin nükleer

enerji hedefleri hakkında da önemli değerlendirmelerde bulundu. Çetin, elektrik satış fiyatlarının emisyon maliyetlerinin üzerinde olmasının, yeşil enerji dönüşümünü zorlaştıran faktörlerden biri olduğunu ifade etti. Türkiye'nin nükleer enerji planlarının ise bu süreçteki rolüne dikkat çekerek, uzun vadede nükleer enerjinin karbonsuz üretim hedefine katkı sağlayabileceğini belirtti.

Zirve boyunca; yeşil finansman modellerinden karbon sertifikasyon sistemlerine, temiz üretim teknolojilerinden uluslararası iş birliklerine kadar geniş bir yelpazede konular masaya yatırıldı. Katılımcılar, sektörün geleceğine yön verecek çözümleri değerlendirme fırsatı bulurken, derneğimiz de bu önemli dönüşüm sürecinde aktif bir paydaş olarak yer alma kararlılığını bir kez daha ortaya koydu.



CleanCore

Maçalar için refrakter boyalar

CleanMold

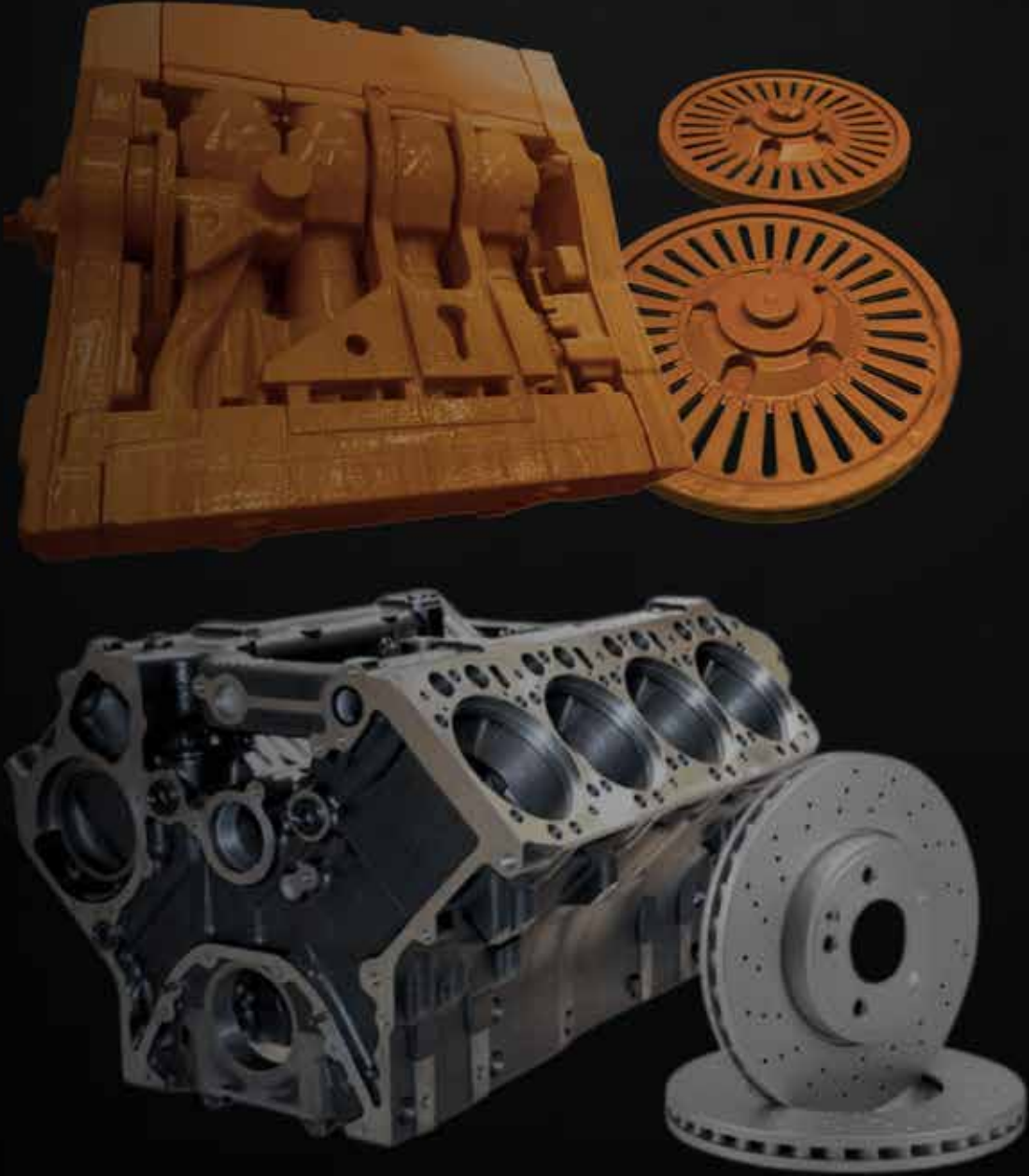
Reçineli kalıplar için refrakter boyalar

CleanAgent

Kalıp ayırıcılar

CLEANCHEMICALS

Bir Zenmet Markası...



zenmet

HER ZAMAN YANINIZDA!

İhracatın 'Metalik Yıldızları' Ödülleri Aldı

İDDMiB tarafından organize edilen İhracatın Metalik Yıldızları Ödül Töreninde TUDÖKSAD üyeleri Çelikel Alüminyum, Tuğçelik, Odöksan ve Körfez Döküm ödülleri aldı.

İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMiB), zorlu piyasa koşullarına rağmen 2024 yılında ulaşılan 12,7 milyar dolarlık ihracata katkı sağlayan başarılı ihracatçıları 'İhracatın Metalik Yıldızları' töreninde ödüllendirdi. Törende 25 kategoride 66 firma ödül alırken, sektörü temsil eden derneklere de teşekkür plaketi verildi. TUDÖKSAD adına plaketi Genel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen aldı.

TUDÖKSAD üyelerinden Çelikel Alüminyum ikinci sıradan, Tuğçelik Alüminyum üçüncü sıradan "Alüminyumdan Mamül Ürünler" kategorisinde yer alırken, "Demir Çelik Döküm Mamüller" kategorisinde Elba Odöksan ikinci sıradan, Körfez Döküm üçüncü sıradan ödülleri aldı. TUDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen ödül alan ve ihracata katkıda bulunan tüm üyelere teşekkür ederek başarılarının devamını diledi.

ENFLASYON VE KUR PARALEL GİTMELİ

Türkiye'de toplam ihracatın artışında bir problem olmamasına karşın rekabetçilik, fiyat tutturma ve karlılık konusunda sıkıntılar olduğunu ifade eden Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe, enflasyonla dövizdeki artış arasındaki korelasyonun sağlanması gereğine dikkat çekti. Türkiye'de çok daha hızlı büyüyebilme yönünde bir enerji olduğunu kaydeden Gültepe, "2022-2025 arasında asgari ücret artışı yüzde 467 olmasına karşın kur artışı yüzde 160 civarında kaldı. Bu kadar fark olmaz olmamalı, biraz daha paralel bir artış olmalı. 2025 ilk çeyreğinden itibaren bu artışların paralel gitmelerinde büyük bir fayda olacağını düşünüyoruz." dedi. TİM ve ihracatçı birlikleri olarak gerçekten iyi bir çalışma sergilediklerine işaret eden Gültepe, "Mayıs'ta beş ülkeye

ayrı ayrı ziyaretler yapacağız. Bunun yanında Amerika yeni bir sayfa. Amerika'yı tüm birlikler olarak ele alıp belki de her ay Amerika'ya heyetler yapmamız ve sektörleri çalışmamız gerekiyor." diye konuştu.

'ZOR YILI KAYIPSAZ ATLATIK, 2025 DAHA İYİ OLACAK'

Sektörün geçtiğimiz yılı zorlu piyasa koşullarına rağmen kayıpsız bir şekilde 12,7 milyar dolarlık ihracatla tamamladığını ifade eden İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMiB) Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Tecdelioğlu, bu başarıda emeği geçen tüm ihracatçılara teşekkürlerini iletti. İhracatçıların içeride yüksek faiz-düşük kur, dışarıda da düşük talebin etkisi altında zor bir yılı geride bıraktığını kaydeden Tecdelioğlu, bu yıl özelinde ise daha olumlu bir tablo beklediklerini kaydetti. 2025 yılı için 14 milyar dolarlık bir ihracat hedefi koyduklarını ifade eden





Tecdelioğlu, özellikle bölgedeki normalleşme ve ortaya çıkacak yeni fırsatlarla bu hedefe ulaşacaklarına inandıklarını vurguladı.

Türkiye'nin üretimde çok önemli bir marka olduğunun ve üretimden gelen bu gücü kullanmak istediklerinin altını çizen Tecdelioğlu, "Bu gücümüzü kullanabilmek için içeride finansmana erişim konusunun mutlaka kolaylaştırılması gerekiyor. Mevcut durumdaki yüksek faizler yatırımın önündeki en büyük engellerden bir tanesi. Bunun yanında yine içeride yükselen maliyetler ve bununla paralel gitmeyen döviz kurları ihracatçıların işini zorlaştırıyor. İhracata yönelik çalışan sektörlerimizin pozitif

bir ayırım ve desteğe ihtiyacı olduğunu uzun süredir söylüyoruz. Mevcut maliyetlerle sürdürülebilir ihracat gün geçtikçe zorlaşıyor. Pandemi döneminde tedarik ve üretim gücü ile kazandığımız avantajı ve rekabet gücünü kaybetmek istemiyoruz. Ticaret Bakanlığımızdan ve Hazine ve Maliye Bakanlığımızdan ekstra destekler bekliyoruz." dedi.

Suriye'de savaşın sona ermesinin yanında Rusya ile Ukrayna arasındaki savaşın sonunun gözükmesinin önümüzdeki dönemde Türk şirketler için önemli avantajlar yaratabileceğine işaret eden Tecdelioğlu, bunun yanında Avrupa pazarından da son iki ayda olumlu sinyaller gelmeye başladığını

söyledi. Avrupa metal sanayi PMI verilerinin daralmanın yavaşladığına işaret etmesinin en büyük pazarı AB ülkeleri olan Türkiye için önemli bir gelişme olduğunu kaydeden Tecdelioğlu, "Avrupa'nın kendi içinde sıkıntılar olmasına karşın özellikle küçük sipariş adetlerinde bir artış olacağını öngörüyoruz. Bunun için de en doğru adres gerek lojistik yakınlık gerek güçlü bankacılık sistemimiz gerekse de uzun yıllardır Avrupa ile iş yapıyor olmamızdan dolayı Türkiye olacaktır. Avrupa Birliği'nin içinde derinleştiğimiz zaman daha fazla fırsat çıkacağını ve ihracatı artırdığımızı düşünüyorum." ifadelerini kullandı.



TÜDÖKSAD'dan FOCAST Fuarına Katılım

TÜDÖKSAD, FOCAST 2025 Fuarı'na katılarak Türkiye döküm sanayisini temsil etti ve üyelerinin tanıtımını yaptı.

Döküm sektörünün önde gelen uluslararası etkinliklerinden biri olan FOCAST 2025 Fuarı 3-6 Haziran 2025 tarihleri arasında Polonya'da yapıldı. TÜDÖKSAD, Türkiye döküm sanayisinin yeteneklerini ve potansiyelini uluslararası arenada sergilemek üzere fuarda yerini aldı.

Fuar süresince TÜDÖKSAD standı yoğun ziyaretçi ilgisiyle karşılaştı. TÜDÖKSAD'ın sektöre yönelik çalışmaları, dijital dönüşüm,

sürdürülebilirlik ve nitelikli iş gücü konularındaki vizyonu ziyaretçilere aktarıldı.

TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen, fuarın önemli panellerinden biri olan "Geleceğin Dökümhaneleri" paneline konuşmacı olarak katıldı. Sektörün geleceğine dair önemli değerlendirmelerde bulunan Şen, ayrıca 2026 yılında İstanbul'da gerçekleştirilecek olan Dünya Döküm Kongresi (WFC 2026) için tanıtım

çalışmalarını etkin şekilde sürdürdü.

Fuara ayrıca TÜDÖKSAD üyelerinden Yılkar Döküm ve İndemak İndüksiyon firmaları da stand açarak katılım sağladı.

TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen, sektörü temsil etmek ve üyelerimizle birlikte bu önemli organizasyonda yer almaktan büyük memnuniyet duyduklarını ve üyeleriyle birlikte başarılı bir fuar geçirdiklerini söyledi.





YÜKLENİYOR

Zenmet

Zenmet Dış Ticaret A.Ş.

Cevizli Mah. Tansel Cad. No:76
Civil Kule K:6 Maltepe/İstanbul

T: 0 216 4116916 F: 0 216 363 60 73

info@zenmet.com www.zenmet.com

RANCO & ZENMET İşbirliği ile;
Almanya'nın Deneyimi, Türkiye'nin Gücü:
Yerli Karbon Verici Üretimi



RANCO Zenmet

Yatırım Teşviklerinde Yeni Dönem

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı yeni yatırım teşvik sistemini açıkladı. Sanayi yatırımlarına destek artacak.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından açıklanan “Yeni Yatırım Teşvik Sistemi”, sanayicilerin yatırım isteğini artırmayı ve Türkiye genelinde dengeli kalkınmayı hızlandırmayı hedefliyor. 31 Aralık 2030 tarihine kadar geçerli olacak sistem, yüksek katma değerli, ihracata yönelik, dijital ve yeşil dönüşüm yatırımlarına güçlü teşvikler sunarken, bölgesel kalkınmayı da odağına alıyor.

YATIRIM FİNANSMANINDA YENİ DÖNEM

Sanayicilerin finansmana erişimini kolaylaştıracak teşviklerle, yatırım maliyetleri önemli ölçüde düşüyor:

- Yatırım kredilerine yüzde 11,5 ila 18,4 arasında faiz/kâr payı desteği verilecek.
- Yatırım tutarının yüzde 20'sine kadar ve azami 240 milyon TL'ye kadar destek sağlanacak.
- Türkiye Yüzyılı Kalkınma Hamlesi kapsamında, öz kaynakla yapılan makine alımlarında:
 - o Makine bedelinin yüzde 25'i,
 - o Yatırım toplamının yüzde 15'i kadar nakdi destek sunulacak (en fazla 240 milyon TL).

DAHA SEÇİCİ, HEDEF ODAKLI TEŞVİKLER

Yeni sistemde teşvikler, stratejik ve yük-

sek katma değerli yatırımlara yönlendiriliyor:

- **Teknolojik Hamle:** İleri teknoloji ve yüksek katma değerli yatırımlar.
- **Yerel Kalkınma Hamlesi:** Her şehrin öncelikli sektörlerinde belirlenecek 4 yatırım alanı.
- **Stratejik Hamle:** İthalatı azaltıcı, ihracatı artırıcı yatırımlar ile yeşil ve dijital dönüşüm projeleri.

Bu kapsamda genel teşvik sistemi sona erdirildi. Artık destekler yalnızca belirlenen hedef sektörler ve ürün grupları için geçerli olacak. Tanımlanmayan sektörlerdeki yatırımlar teşvik kapsamı dışında kalacak.

BÖLGESEL KALKINMAYA YÖNELİK ADIMLAR

Teşvik sistemi, Türkiye genelinde dengeli sanayileşmeyi desteklemek amacıyla bölgesel politikaları da güçlendirmeyi hedefliyor:

- 289 az gelişmiş ilçeye, bir üst bölge teşviki uygulanacak.
- o 6. Bölge, depremden çok etkilenen 65 ilçe ve Cazibe Merkezleri'ndeki illerde OSB'lerde çalışanların SGK işveren payı 14 yıl, çalışan payı 10 yıl devlet tarafından karşılanacak.
- OSB ve Endüstri Bölgelerinde yapılan yatırımlara, bulundukları ilin bir üst böl-

gesine ait daha avantajlı teşvikler sunulacak.

- 1. Bölgeden (Marmara vb.) 4., 5. veya 6. bölgeye taşınan yatırımlar için, yeni bölgenin istihdam teşvikleri uygulanacak. Böylece sanayinin Anadolu'ya yayılması hedefleniyor.

Kurumlar Vergisinde İndirim

Yatırıma katkı oranı olarak sunulan Kurumlar Vergisi indirimi, yatırım tutarının yüzde 20 ila yüzde 50'si arasında olacak.

Yerli Makine Üreticisine Koruma

Genel teşvik sisteminin kaldırılmasıyla, teşvik kapsamı dışında kalan yatırımlar için ithal makine ve teçhizat alımlarında gümrük muafiyeti uygulanmayacak. Bu sayede yerli makine üreticileri korunacak, iç pazarda rekabet avantajı kazanacak.

OSB'lerde Yer Tahsisi Kolaylaşacak

Türkiye Yüzyılı Kalkınma Hamlesi kapsamındaki yatırımlara, OSB'lerde oluşturulan rezerv alanlardan uygun koşullarda yer tahsisi yapılacaktır.

Geçerlilik Süresi

Yeni Yatırım Teşvik Sistemi, 31 Aralık 2030 tarihine kadar geçerli olacak.



SMALL PRODUCT, HUGE POTENTIAL!



Merkez

Cevizli Mah. Tansel Cad. No:76
Civil Kule K:6 Maltepe/İstanbul
Tel: 0 216 411 69 16 Faks: 0 216 363 60 73
info@gtpzenmet.com.tr www.gtpzenmet.com.tr

Fabrika

Malkara Organize Sanayi Bölgesi
Arda Cad. No: 3 Malkara/Tekirdağ
Tel: 0282 437 70 07
Faks: 0282 437 70 03



ZENMET
THE RISER COMPANY

TÜDÖKSAD Sürdürülebilirlik ve Enerji Dönüşümüne Yönelik Stratejiler Paneline Katıldı

TÜDÖKSAD, Sürdürülebilirlik ve Enerji Teknolojileri panelinde sektörü temsil etti. TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe'nin katıldığı etkinlikte sürdürülebilirlik ve enerji dönüşümüne yönelik stratejiler ele alındı.

İstanbul Sanayi Odası'nın sürdürülebilirlik vizyonu kapsamında düzenlediği ISO Yeşil Gündem Sohbetleri'nin 16'ncı etkinliği olan "Sürdürülebilir Üretim için Enerji Teknolojilerinde Dönüşüm Paneli", 27 Mayıs 2025 tarihinde İSO Odakule Fazıl Zobu Meclis Salonu'nda gerçekleştirildi. TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe'nin katıldığı panelde sürdürülebilir üretim odağında enerji teknolojilerindeki gelişmeler ve dönüşüm stratejileri ele alındı.

Açılış konuşması, İstanbul Sanayi Odası Enerji Yönetimi Meclis Çalışma Grubu Başkanı Rıdvan Mertöz tarafından yapıldı.

Panel öncesinde, APLUS Enerji Danışmanlık Firması Yönetici Ortağı Volkan Yiğit, İSO tarafından hazırlanan "Enerji Teknolojilerinde Dünyada ve Türkiye'de Görünüm ve Beklentiler Raporu"nu katılımcılarla paylaştı. Yiğit, konuşmasında güneş ve rüzgâr enerjisi kullanımının hızlı bir artış gösterdiğini ve bu alanda rekor seviyelere ulaşabileceğini belirtti. Ayrıca, nükleer enerjinin uzun vadeli arz güvenliğinde stratejik bir rol oynayabileceğini, mobil santrallerin ise acil ihtiya-

yaçlar için kısa vadede etkili bir çözüm sunduğunu ifade etti. Hidrojenin ise enerji dönüşümünün geleceğinde kilit kaynaklardan biri olduğunu, ancak bu potansiyelin gerçekleşmesi için net politikalar ve güçlü bir kamu yapılanmasının şart olduğunu vurguladı.

Panele, ODTÜ İKLİM Ortaklıklar Koordinatörü Aslı Toksabay moderatörlük yaptı. Türkiye Enerji, Nükleer ve Maden Araştırma Kurumu (TENMAK) Enerji ve Teknoloji Politikaları Daire Başkanı Dr. Ümit Çalıkoğlu, SHURA Enerji Dönüşümü Merkezi Araştırma Koordinatörü Hasan Aksoy ve Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası Sektörel Araştırmalar Daire Başkanı Erdem Sezer konuşmacı olarak yer aldı.

Dr. Ümit Çalıkoğlu, TENMAK bünyesinde düzenlenen "Enerjide Dijitalleşme ve Enerji Depolama" çalıştayından bahsederek, kurum olarak karbon yakalama teknolojileri ve nadir toprak elementleri üzerine yürüttükleri çalışmaları anlattı. Enerjide dışa bağımlılığın cari açık üzerindeki etkisine değinen Çalıkoğlu, kamu, sanayi, üniversite ve düşünce kuruluşları arasında kurulacak güçlü iş

birliklerinin enerji dönüşümünü uygulamaya dönüştürmede kritik öneme sahip olduğunu söyledi. TENMAK'ın Haziran ayında yeni proje çağrılarını açacağını da duyurdu.

SHURA'dan Hasan Aksoy ise sanayi ve bina sektörlerinde elektrifikasyonun önemine dikkat çekerek, Türkiye'nin enerjide yüzde 70'in üzerinde dışa bağımlı olduğunu ve bu durumun ekonomik kırılganlık yarattığını belirtti. Aksoy, gelecekte "beyaz hidrojen" ve denizlerden elde edilebilecek hidrojen üretim tekniklerinin gündeme gelebileceğini aktardı.

Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası'ndan Erdem Sezer, enerji dönüşümünün büyük ölçekli yatırım ihtiyacı doğurduğuna işaret ederek, yalnızca Türkiye'nin değil, tüm dünyanın yeşil finansman konusunda seferberlik içinde olması gerektiğini vurguladı.

Katılımcıların güncel enerji teknolojileri ve sürdürülebilir üretim yaklaşımlarına dair görüşlerini paylaştığı panel, sektörel iş birlikleri ve çözüm önerilerinin şekillenmesi açısından önemli bir platform sundu.





Global Deneyim, Yüksek Verimlilik ve Stabil Performans: SQ şimdi de Ferro Alyajlarıyla Türkiye’de!

SQ; son teknoloji ürünleri dökme demirlerinizde üstün kalite ve tutarlılık elde etmenizi sağlar.

Ürün yelpazemiz gri, küresel (sfero) ve vermüküler grafitli dökme demir alaşımları için özel olarak tasarlanmıştır. Prosesinize ve ihtiyaçlarınıza yönelik; farklı kimyasallarda sferolaştırıcı ve aşılayıcıların özel üretimi de mümkündür.

Ürün Grupları:

- FeSiMg
- Aşılayıcılar
- Tel Mg
- Tel Aşılayıcılar



Avrupa Döküm Sektöründe Kritik Dönem: EFF 2025 Genel Kurulu'nda Stratejiler ve Zorluklar Tartışıldı

Avrupa Döküm Dernekleri Federasyonu (EFF) 2025 Genel Kurulu Almanya'nın ev sahipliğinde Berlin'de yapıldı.

Berlin'de düzenlenen Avrupa Döküm Dernekleri Federasyonu (EFF) 2025 Genel Kurulu'nda ülkemizi TUDÖKSAD Genel Sekreteri Tunç Çağ Cihangir Şen temsil etti. Toplantıda sektörün karşı karşıya olduğu zorluklar ve gelecek stratejileri kapsamlı şekilde ele alındı. AB düzenlemeleri, enerji maliyetleri, Çin kaynaklı rekabet baskısı ve dijital dönüşüm gibi önemli konular masaya yatırıldı.

TÜRKİYE'DEN 2026 DÜNYA DÖKÜM KONGRESİ'NE DAVET

EFF 2025 Genel Kurulu kapsamında, TUDÖKSAD olarak ülkemizin

ev sahipliğinde düzenlenecek olan 2026 Dünya Döküm Kongresi'ne (World Foundry Congress 2026) tüm üye ülkeler davet edildi. Toplantı süresince kongreye ilişkin tanıtım faaliyetleri gerçekleştirildi; katılımcılara İstanbul'da düzenlenecek etkinliğin kapsamı, hedefleri ve küresel döküm endüstrisine sağlayacağı katkılar aktarıldı.

Kongrenin sadece teknik içerik açısından değil, sektörler arası iş birliğini güçlendirme, Türkiye'nin sanayi kapasitesini tanıtmaya ve döküm sektörünün küresel vizyonunu yeniden şekillendirme açısından da önemli bir platform olacağı vurgu-

landı.

TUDÖKSAD'ın organizasyon yetkinliği ve sektör temsil gücüyle WFC 2026'nın başarılı bir şekilde hayata geçirilmesi hedefleniyor. Katılımcı ülke temsilcilerinden etkinliğe yönelik olumlu geri bildirimler alınırken, birçok ülkenin teknik bildiri sunumu ve firma katılımı için destek vereceğini beyan ettiği belirtildi.

AB DÜZENLEMELERİNİN GETİRDİĞİ YÜK VE JEOPOLİTİK BASKILAR

Katılımcılar, AB'nin karbon sınır düzenlemesi (CBAM), Clean Industry





raporu ve diğer çevre mevzuatlarının döküm sektörü üzerindeki yükünü detaylı biçimde tartıştı. Çin'in Avrupa pazarındaki artan penetrasyonu ve fiyat rekabeti, üreticiler üzerinde ciddi baskı oluşturuyor. Enerji fiyatlarının yüksekliği, özellikle İtalya gibi ülkelerde üretim maliyetlerini artırırken, jeopolitik gerginliklerin sektörde tedarik ve pazar dinamiklerini zorlaştırdığı belirtildi.

SEKTÖR İÇİN KRİTİK EŞİK: JEOPOLİTİK BELİRSİZLİKLER, YEŞİL DÖNÜŞÜM VE ELEKTRİKLİ ARAÇLAR

EFF 2025 Genel Kurulu'nda yapılan değerlendirmelerde, Avrupa döküm sektörünün benzeri görülmemiş bir dönüşüm ve baskı döneminden geçtiği vurgulandı. Katılımcılar, artan enerji ve hammadde maliyetlerinin yanı sıra, Ukrayna-Rusya savaşı ve Orta Doğu'daki gelişmelerin, tedarik zincirlerinde ciddi aksamalara ve stratejik belirsizliklere neden olduğunu dile getirdi.

AB'nin iklim odaklı dönüşüm politikaları ve çevre düzenlemeleri, sektörün karbon ayak izini azaltma yönünde ciddi yatırımları zorunlu kılarlarken, özellikle küçük ve orta ölçekli dökümhanelerin bu sürece adapte olmakta güçlük çektiği belirtildi. Bu durum, üretim kapasitesinin düşmesine ve Avrupa dışındaki rakip ülke-

lerin pazar payını artırmasına neden oluyor.

Elektrikli araç üretimindeki hızlı artış, hafif alaşımlara olan talebi artırırken, geleneksel döküm ürünlerine olan talepte kaymalara neden oluyor. Bu değişim, hem ürün gamını hem de teknoloji altyapısını dönüştürmek zorunda olan firmalar için önemli bir baskı unsuru olarak öne çıkıyor. Dökümhanelerin, yeşil mutabakata uyum sağlarken rekabetçi kalabilmesi için dijitalleşme, malzeme inovasyonu ve verimlilik artışı gibi alanlarda hızlı aksiyon alması gerektiği ifade edildi.

Toplantıda genel olarak, Avrupa döküm sektörünün yalnızca teknik değil, aynı zamanda stratejik bir krizle karşı karşıya olduğu, bu sürecin yönetilebilmesi için hem ulusal düzeyde hem de EFF çatısı altında ortak hareket edilmesi gerektiği vurgulandı.

EFF'NİN YENİ YÖNETİM MODELİ VE ETKİNLİK ARTIŞI

Yeni yönetim modeli kapsamında, karar alma süreçlerinin hızlanması ve çalışma gruplarının verimliliğinin artırılması hedefleniyor. AB'de görünürlüğüne yükseltilmesi, lobi faaliyetlerinin güçlendirilmesi ve ulusal derneklerin aktif katılımının artırılması planlanıyor. AB Komisyonu'nun ye-

şil mutabakat kapsamındaki sanayi odaklı politikalarına uyum için iş birliği şart görülüyor.

HUKUKİ RİSKLER VE REKABET KURALLARI

Avrupa genelinde kartel denetimleri sıkılaşıırken, anti-damping ve rekabet ihlallerine karşı yaptırımlar artıyor. Derneklerin ve üyelerin bu alandaki yasal sorumlulukları genişliyor. Almanya ve ABD'de kişisel cezalar ve hapis cezası gibi yaptırımlar uygulanıyor.

DİJİTAL DÖNÜŞÜM VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ADIMLARI

TÜDÖKSAD'ın DigiFoundry projesi ve karbon ayak izi hesaplama girişimleri, iş gücü açığını kapatmaya ve çevresel uyumu artırmaya yönelik önemli adımlar olarak öne çıkıyor. Ortak veri paylaşımı ve ekonomik istihbarat sistemleri geliştirilerek sektörün rekabet gücü artırılmaya çalışılıyor.

EFF 2025 Genel Kurulu, döküm sektörünün mevcut zorluklara karşı birlikte hareket etmesi gerektiğini net biçimde ortaya koydu. Avrupa pazarında sürdürülebilir rekabet için dijitalleşme, yeşil dönüşüm ve güçlü lobi faaliyetleri önümüzdeki dönemin en kritik başlıkları olarak ön plana çıkıyor.

TÜDÖKSAD Akademi Seminerleri

TÜDÖKSAD Akademi, sektör profesyonelleri tarafından büyük ilgiyle takip edilen eğitimlerine 2025 yılı ikinci çeyreğinde de devam edildi. 2025 Nisan - Haziran döneminde de sektörün ihtiyaç duyduğu konu başlıklarında beş adet webinar ve bir adet yüz yüze eğitim düzenlendi.

VERİMLİLİĞİN VE İNOVASYONUN ANAHTARI PSİKOLOJİK GÜVENLİK

TÜDÖKSAD Akademi tarafından organize edilen bu yılın yedinci webinarı; "Verimliliğin ve inovasyonun Anahtarı; Psikolojik Güvenlik" başlığında 25 Mart 2025 tarihinde Zoom üzerinden yapıldı. Academy Danışmanı Gönç Selen'in yaptığı sunumda; İşyerinde verimliliği ve inovasyonu artırmanın anahtarı, psikolojik güvenlikten geçiyor! başlığıyla katılımcılara aktarıldı. Sunumda; çalışanların kendilerini güvende hissettikleri, fikirlerini özgürce paylaşabildikleri bir ortamın nasıl yaratılacağına ve bunun organizasyonel başarıya nasıl katkı sağlayacağına vurgu yapıldı. Psikolojik güvenliğin işyerindeki verimlilik, inovasyon ve takım dinamikleri üzerindeki etkileri keşfedilirken, başarılı bir iş ortamı için gerekli stratejilerin neler olması gerektiğine değinildi.

SFERO DÖKME DEMİR STANDARTININ (EN 1563:2012) TEKNİK İNCELEMESİ VE YORUMLANMASI

TÜDÖKSAD Akademi yılın sekizinci webinarı; "Sfero Dökme Demir Standar-

tının (EN 1563:2012) Teknik İncelemesi ve Yorumlanması" başlığında 16 Nisan 2025 tarihinde Zoom üzerinden yapıldı. Metalurji Yüksek Mühendisi & TÜDÖKSAD Akademi Danışmanı Seyfi Değirmenci'nin verdiği eğitimde; Sfero Dökme Demir Standardı hakkında derinlemesine bir teknik inceleme ve yorumlama yapıldı. Eğitime katılanlara, bu standardın sfero dökme demirlerin sınıflandırılması, kimyasal bileşimleri ve mekanik özelliklerine dair sunduğu gereksinimler aktarıldı. Eğitimde ayrıca, döküm süreçlerinin kalite kontrolü, mikroyapı analizi ve olası döküm hatalarının önlenmesi gibi pratik konularda mercek altına alındı. Hem teorik hem de uygulamalı bilgilerin paylaşıldığı eğitimde, katılımcılara sfero dökme demirlerin üretiminde ve uygulamalarında yüksek kaliteyi nasıl sağlayacaklarına dair kapsamlı bilgiler aktarıldı.

ENDÜSTRİYEL ŞİRKETLERDE VERİMLİLİK ARTTIRICI DİJİTAL YAZILIM UYGULAMALARI

TÜDÖKSAD Akademi yılın dokuzuncu webinarı; "Endüstriyel Şirketlerde Ve-

rimlilik Arttırıcı Dijital Yazılım Uygulamaları" başlığında 7 Mayıs 2025 tarihinde online olarak gerçekleşti. TÜDÖKSAD üyesi Cevher Jant OPEX Analisti Merve Karacan Kara'nın eğitimde yaptığı sunumda, endüstriyel üretim süreçlerinde dijitalleşmenin rolü, verimliliği artırmak amacıyla kullanılan modern yazılım teknolojileri ve bu teknolojilerin saha uygulamaları hakkında bilgiler paylaşıldı.

ALÜMİNYUM GERİ DÖNÜŞÜMÜ

TÜDÖKSAD Akademi yılın onuncu webinarı; "Alüminyum Geri Dönüşümü" başlığında 20 Mayıs 2025 tarihinde çevrimiçi yapıldı. Alüminyum Geri Dönüşüm ve Döküm Teknik Danışmanı Erman Car tarafından verilen eğitimde; ergitme teknolojileri, kalite kontrol süreçleri, hurda yönetimi ve geri dönüşümlü alüminyumun döküm kalite parametreleri üzerindeki etkilerin teknik detaylarını içeren bir sunum yapıldı.

EMPRENYE TEKNOLOJİSİNİN DÖKÜM PARÇAYA KATTIĞI DEĞERLER

TÜDÖKSAD Akademi yılın onbirinci webinarı; "Emprenye Teknolojisinin Döküm Parçaya Kattığı Değerler" başlığında 27 Mayıs 2025 tarihinde Zoom üzerinden gerçekleştirildi. TÜDÖKSAD üyesi Maldaner Metal Satış Mühendisi Abdülbaki Ayyıldız tarafından verilen eğitimde, döküm parçalarında sıkça karşılaşılan porozite ve sızdırmazlık sorunlarına karşı etkili bir çözüm olan "empregnasyon" teknolojisi ele alındı. Eğitimde; empregnasyonun nasıl uygulandığı, hangi malzemelerde kullanıldığı ve üretim sürecine sağladığı faydalar (hurda azaltma, kalite artırma, müşteri memnuniyeti vb.) örneklerle sunuldu.





YÜKSEK BASINÇLI DÖKÜMDE YENİ TEKNOLOJİLER VE İNOVATİF ÇÖZÜMLER

TÜDÖKSAD Akademi ile Magma Bileşim, Bühler AG, voestalpine AG ve Metistec firmaları tarafından organize edilen yılın ilk yüz yüze eğitimi; "Yüksek Basınçlı Dökümde Yeni Teknolojiler ve İnovatif Çözümler" başlığında 25 Nisan 2025 tarihinde Elite World Grand İstanbul Küçükya-lı Otelinde gerçekleştirildi. Yüksek basınçlı döküm sektörü, yeni teknolojiler ve ino-vatif çözümlerle hızla dönüşüyor. Küresel pa-zarda rekabet gücünü artırmak, verimliliği optimize etmek ve kaliteyi üst seviyeye ta-şımak isteyen firmalar için süreç yönetimi ve teknik gelişmeler büyük önem taşıyor.

Bu kapsamda düzenlenen "Yüksek Ba-sınçlı Dökümde Yeni Teknolojiler ve İno-vatif Çözümler" eğitimine yaklaşık 200 kişi katıldı. Sektörün önde gelen uzman-larıyla bir araya gelen katılımcılar, güncel trendleri, simülasyon teknolojilerini, kalite artırıcı çözümleri ve maliyet yönetimi stratejilerini dinleme fırsatı yakaladı.

Eğitimde; TÜDÖKSAD Genel Sekre-teri Tunçağ Cihangir Şen "Döküm Sek-törü Mevcut Durum ve Trendler" başlı-ğıyla bir sunum yaptı. "Yüksek Basınçlı Dökümün Global Trendleri için voestal-pine AG Çözümleri" sunumunu Günther Prunner, "Yüksek Basınçlı Dökümde Mekanik Özelliklerden Çarpımalara Ka-dar Günümüzde Simülasyon" sunumunu Magma'dan Horst Bramann, "Alüminyum

Enjeksiyonda Döküm Hataları ve Çözüm Yöntemleri" sunumunu Bühler AG'den Tobias Gaemperle, "Proshot Kovan ve Ekipmanlarıyla Uzun Ömür" sunumunu ise Metistec'ten Koray Arslan yaptı. Se-minerin öğleden sonraki programında ise; "Yüksek Basınçlı Döküm için Premi-um Katma Değerli Hizmetler" sunumunu voestalpine AG'den Orkun Koruk, Ali Biber ve Muhammed Şen, "MAGMAEco-nomics ile Maliyet Yönetimi" sunumunu Magma'dan Murat Akçin ve Emrah Gen-çalp, "Megacastings / Basınçlı Dökümde Devrim" sunumunu voestalpine AG'den Luca Comerio, "Dijital Hizmetler - Total Care (Kontrol, Bakım, Eğitim, Proses Op-timizasyonu)" sunumu da Bühler AG'den Raphael Grüter yaptı.





FOSECO FERROUS FOUNDRY DAYS 2025

TÜDÖKSAD Akademi ve TÜDÖKSAD üyesi Foseco Türkiye tarafından organize edilen “Foseco Ferrous Foundry Days 2025, 24–25 Haziran 2025 tarihlerinde İstanbul Marriott Hotel Pendik’te gerçekleştirildi.

İki gün boyunca süren etkinlikte, demir ve çelik döküm proseslerine yönelik boya, aşılama, besleyici gömlek ve reçine sistemleri gibi alanlarda en son teknolojik gelişmeler, global uzmanlar tarafından sunuldu. TÜDÖKSAD Genel Sekreteri Tunçağ Cihangir Şen, “2024 Yılı Metal Döküm Sanayi Değerlendirmesi” başlıklı bir sunum yaptı. Eğitimde ayrıca Magma’dan Mathias Bodenburg “MAGMAEconomics ile Maliyet Yönetimi” başlığında bir sunum yaptı.

Foseco Ferrous Foundry Days etkinliği kapsamında 24 Haziran 2025 tarihinde, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Metal Sanayi ve Kritik Malzemeler Dairesi Başkanı Vekili Ahmet Türkaslan, “Sektörel Politikalar ve Yeni Yerli Malı Tebliği” konu-

lu sunumuyla eğitime katkıda bulundu. Katılımcılar; kamu politikalarının şekillenmesinde etkin rol oynayan bu önemli oturumda, yerli sanayimizin desteklenmesine yönelik yeni yol haritaları ve sektörel stratejiler hakkında doğrudan bilgi edinme fırsatı yakaladı. Sunumda özellikle, “Kamu Alımlarında Yerli Malı Kullanımı” stratejik ürünler ve teknolojiler konularında güncel yaklaşımlar paylaşıldı.

İki gün süren etkinliğin açılış konuşmalarını Foseco’dan Dr. Uğur Gürol ve TÜDÖKSAD Akademi Danışmanı Seyfi Değirmenci yaparken Foseco Ferrous Foundry Days 2025 ilk gününde sırasıyla; “FOSECO’nun Vizyonu: Döküm Dünyasının Merkezi Türkiye” (Ziya Tanyeli), “Demir Dökümhanelerinde Besleyici Sistemleri: Yaygın Hatalar ve En İyi Uygulamalar” (Christof Volks), “Demir ve Çelik Dökümhaneleri İçin İdeal Boya Seçimi: Maliyet, Kalite ve Verimlilik” (Roman Romelczyk), “Döküm Potasında Sıvı Çeliğin Döner Gaz Sistemi ile Artırılması” (David Hrabina), “Termal Analiz ve Proses Kontrolü ile Dökme Demir Kalitesi-

nin İyileştirilmesi: Endüstriyel Uygulamalardan Örnekler “ (Joao Teixeira), “Çelik Dökümhanelerinde Dipten Akıtmalı Döküm Potaları İçin Çok Kullanımlı Stopper ve Nozul Sistemleri” (Jerome Drevin) ve “Modern Dökümhane Zorluklarıyla Yüzleşmek: İnovasyondan Ekonomik Değere” (Oleg Bylinowski) başlıklı sunumlar yapıldı. Etkinliğin ikinci gününde ise; “Döküm Esnasında Yeniden Oksitlenme ve Hava Sürüklenmesine Karşı Sıvı Çeliğin Korunması” (David Hrabina), “Demir ve Çelik Dökümhanelerinde Refrakter Boyalar: Yaygın Hatalar ve En İyi Uygulamalar” (Roman Romelczyk), “Besleyici Sistemlerinin Teknolojik Evrimi” (Christof Volks), “Hatasız ve Yüksek Kaliteli Çelik Dökümler İçin Filtrasyon ve Yolluk Sistemleri” (Emiel Speets), “Demir Esaslı Dökümler İçin Fenolik Üretan Soğuk Maça (PUCB) Sistemleri” (Ajax Rangel), “Alkali Fenolik Reçine Teknolojisi ve Kumun Geri Kazanımı” (Ajax Rangel) ve “Dökme Demirde Aşılama Optimizasyonu: Alaşım Seçiminden Dökümhane Uygulamasına” (Joao Teixeira) sunumları yapıldı.



Global **PARTNERİNİZ.**

Uluslararası geniş ağımız,
Stok gücümüz ve
Kaliteli ürünlerimiz ile ...





DOSYA

METAL DÖKÜM SEKTÖRÜ 2024 RAKAMLARI VE 2025 ÖNGÖRÜLERİ

2024, Türkiye metal döküm sektörü açısından zorlu ve dalgalı bir yıl olarak öne çıktı. Yıl boyunca yaşanan üretim düşüşü, istihdam sıkıntıları ve yüksek maliyet baskıları sektörde belirgin şekilde hissedildi. TUDÖKSAD tarafından hazırlanan raporu sunuyoruz.

2024 yılı boyunca Türkiye ekonomisi, küresel belirsizliklerin, artan maliyetlerin ve döviz kurlarındaki dalgalanmaların etkisiyle zorlu bir dönem geçirdi. Ekonomide güçlü iç talebin etkisiyle ilk çeyrekte elde edilen %5,7'lik büyüme sonrasında talep ivme kaybetmeye başladı ve büyümeye katkısı giderek azaldı. Yılın ikinci ve üçüncü çeyreklerinde devam eden iç talepteki daralma ve buna eklenen dış talepteki zayıflık, ihracat performansını da negatif yönde etkileyerek sanayi sektörünün büyümeye katkısını sınırlı tuttu.

Yıl genelinde sanayi üretimindeki bu dalgalı seyir, satın alma yöneticileri endeksi ve kapasite kullanım oranı gibi öncü göstergelere de yansdı ve sektörün karşı karşıya kaldığı belirsizlikler ve zorlu finansal koşulların etkisi belirgin olarak hissedilmeye devam etti. Özellikle iş gücü maliyetleri sanayicilerin rekabet gücünü baskı altında tutarken, ithal ürünlerin iç pazarda daha avantajlı hale gelmesine neden olarak yerli üretimin üzerinde ek baskı oluşturdu.

Geçtiğimiz yıl Türkiye metal döküm sektörünün en önemli müşterileri olan otomotiv, makine, beyaz eşya ve inşaat sektörleri karışık bir performans sergiledi. Otomotiv sektörü üretimi, iç pazarda finansal koşul-

ların sıkışması ve model portföylerindeki değişimler sebebiyle gerileme yaşarken, ihracatta Avrupa pazarındaki zayıflama nedeniyle zorlandı.

Makine ve ekipman imalatı sektörü de yıl genelinde dalgalı bir seyir izledi. Yatırımlardaki yavaşlama ve döviz kurundaki belirsizlikler, sektörün talebini dönem dönem olumsuz etkilerken, yıl sonundaki iç talep toparlanmasıyla birlikte sınırlı bir iyileşme görüldü. Beyaz eşya sektörü iç pazarda benzer ekonomik baskılar nedeniyle daralma yaşadı ve ihracatta da sınırlı bir istikrar sağladı.

Kamu yatırımları ve deprem sonrası yeniden yapılanma faaliyetleri ile desteklenen inşaat sektöründeki hareketlilik döküm sektörüne pozitif katkı sağlarken, yılın ikinci yarısında finansman koşullarının sıkışmasıyla inşaat faaliyetlerinde yavaşlama gözlemlendi.

Özetle, döküm alıcısı sektörlerdeki genel talep dalgalanmaları, Türk metal döküm sektörünün 2024 performansında belirleyici bir rol oynamış olup, sektörün iç ve dış pazarlarda istikrarlı bir büyüme yakalamasını zorlaştırdı.

2025 yılına ilişkin göstergeler, sanayi sektöründeki zorlu koşulların devam etmekte olduğuna ve büyüme üzerindeki küresel ve bölgesel risklerin sektör perfor-

mansını baskılayabileceğine işaret ediyor.

ÜRETİMDE DALGALANMA YAŞANDI

Türkiye'nin 2024 metal döküm üretimi, bir önceki yıla kıyasla yüzde 14,6 oranında düşüşle 2,6 milyon ton olarak gerçekleşti. Demir döküm üretimindeki düşüş, genel üretim daralmasının temel nedeni oldu. Demir döküm üretimi %19,7 oranında azalarak yaklaşık 1,86 milyon ton seviyesine geriledi. Gri dökme demir üretiminde %19,3, sfero döküm üretiminde ise %19,6 düşüş yaşandı.

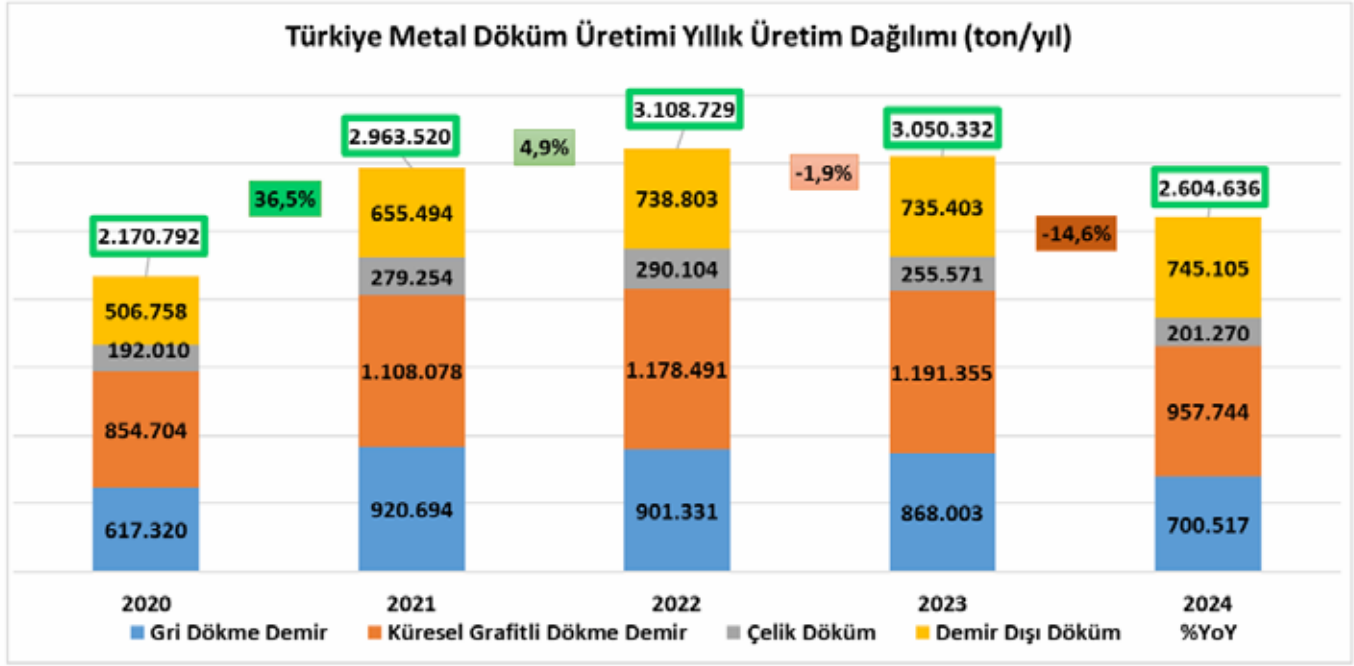
Çelik dökümlerde %21,9 oranında ciddi bir düşüş kaydedilerek üretim hacmi 201 bin tona indi.

Alüminyum döküm üretimi ise pozitif bir seyir izleyerek %2,7 artışla yaklaşık 678 bin tona yükseldi.

İSTİHDAM YAPISI

İstihdam alanında genel olarak imalat sektörlerinde yaşanan zorluklar, metal döküm sektöründe de hissedildi. Nitelikli personel bulma güçlükleri ve üretim kapasitelerindeki düşüş nedeniyle istihdam oluşturmakta güçlük yaşandı. Yıl genelinde istihdamda genel bir daralma yaşandı ve firmalar çalışan sayılarını artırmakta temkinli davrandılar.





MALİYET VE ENFLASYON BASKILARI

2024 yılı, yüksek maliyet enflasyonunun sektöre belirgin şekilde baskı uyguladığı bir yıl oldu. Asgari ücretteki artış ve döviz kurlarındaki seyirler, maliyetlerin yükselmesine ve kârlılığın azalmasına neden oldu.

Hammadde fiyatları 2023 yılına kıyasla daha az oynaklık gösterse de genel olarak yükseliş trendini sürdürdü. Hurda ve pik demir türlerindeki fiyat artışı yerel para biriminde %22-32 bandında gerçekleşti ve döküm maliyetlerindeki ham-

madde payı yaklaşık %44 seviyesinde gerçekleşti.

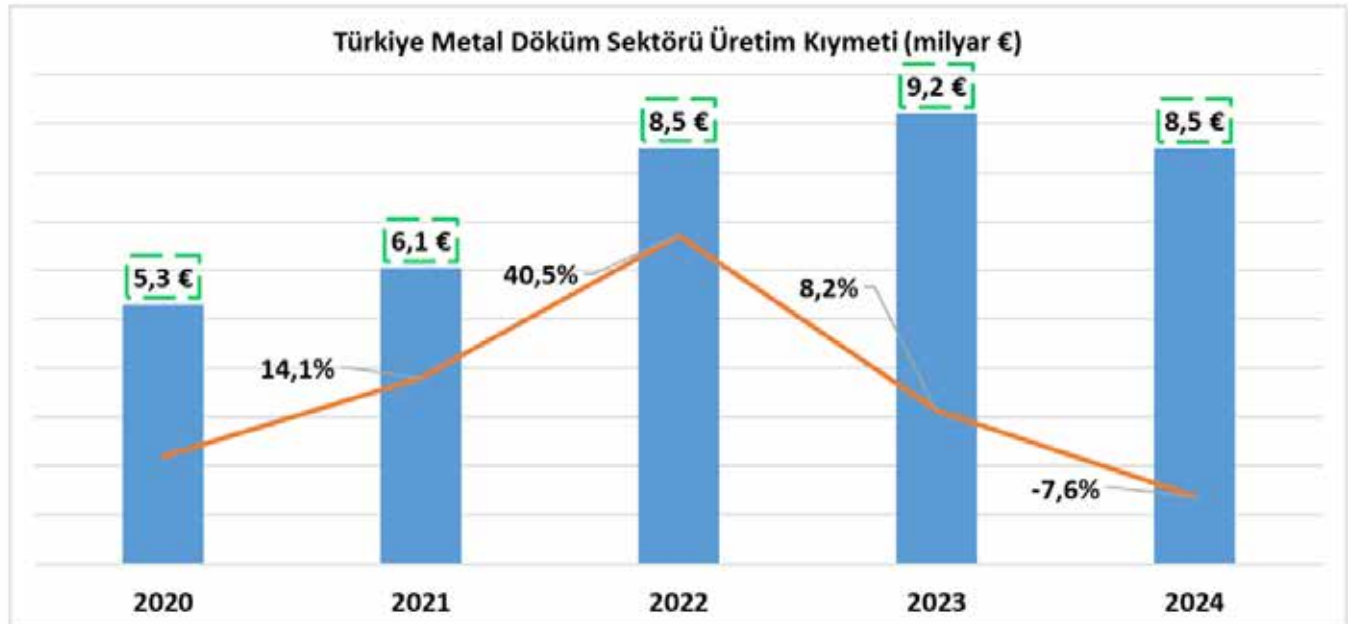
Enerji maliyetleri (elektrik ve doğal gaz) 2024'te nispeten stabil seyreitse de, saatlik iş gücü maliyetleri TÜİK tarafından açıklanan istatistiklere göre 2024 yılında %76 artış gösterdi ve döküm maliyetleri içindeki payı ortalama %30 yükseldi.

FİNANSAL PERFORMANS VE İHRACAT DURUMU

2024 yılı toplam sektör cirosu yüzde 7,3 azalarak yaklaşık 8,5 milyar Euro olarak gerçekleşti. Toplam ciro içinde ihracatın

payı yüzde 74,4 seviyesinde olmasına rağmen, ihracat hacmi özellikle demir ve çelik döküm tarafındaki zayıflık nedeniyle yüzde 14,6 oranında azaldı ve bir milyon sekiz yüz bin tona geriledi. Demir dışı döküm grubunda ise alüminyum döküm ihracatı bir önceki yıla göre %2,4'lük bir büyümeye kaydetti ve beş yüz otuz sekiz bin tondan beş yüz elli bir tona yükseldi.

Dökme demir ürünlerinin ihracatı özellikle Avrupa pazarındaki otomotiv sektörünün üretim düşüşünden etkilenerek miktar bazında %19,7 oranında geriledi. 2024 yılında küresel otomobil üretimi





75,5 milyon adet olarak gerçekleşirken AB otomobil üretiminde %6,2 oranında düşüş kaydedildi ve sektördeki güven diğer Avrupa imalat sektörlerine kıyasla daha zayıf kaldı. Kuzey Amerika'da üretim %3,2 oranında azalırken Güney Amerika otomobil üretimi, %6,3 artışla yaklaşık 1,9 milyon otomobil üreten Brezilya'nın öncülüğünde 2023 yılına kıyasla %1,7 arttı. 5,2'lik güçlü bir artış kaydeden Çin ise, %35,4'lük pazar payı ile dünyanın en büyük otomobil üreticisi konumunu daha da sağlamlaştırdı.

2025 BEKLENTİLERİ

2025 yılında Türkiye metal döküm sektörünü zorlu ancak göreceli olarak fırsatlar

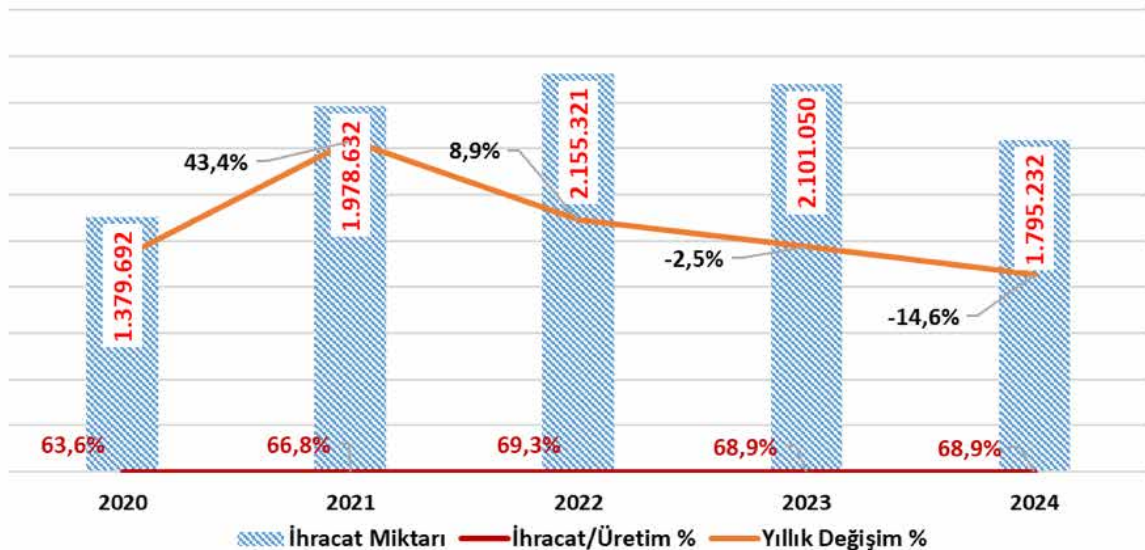
içeren bir dönem bekliyor. Küresel ekonomideki belirsizlikler, yavaş seyreden dış talep ve iç pazarda artan ithalat baskısı, sektörün karşı karşıya olduğu temel zorluklar arasında. Bunun yanı sıra, maliyet enflasyonunun devam etmesi, üretim maliyetleri üzerinde baskı yaratmayı sürdürecektir. Ancak bu zorluklara karşın, yeni pazarlara ve farklı ürün gruplarına yönelik fırsatlarla birlikte yeşil dönüşüm, verimlilik ve dijitalleşme odaklı yatırımlar, Türk metal döküm sanayicileri için önemli fırsatlar oluşturma potansiyeline sahip.

Ayrıca, küresel değişimlerin ülkemiz açısından önemli ticari fırsatlar yaratacağı da üzerinde durulması ve dikkatle takip edilmesi gereken bir husus olarak

öne çıkıyor. Özellikle ABD pazarında ortaya çıkabilecek fırsatların yanı sıra Avrupa Birliği içerisinde gündemde olan yeni altyapı, savunma ve imalat sanayilerini destekleyici eylem planları, jeopolitik krizlerin sönümlenmesiyle birlikte söz konusu bölgelerde oluşabilecek yatırım planları bu alanlarda yeni rekabet avantajları oluşturabilir.

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği (TÜDÖKSAD) olarak, sektörümüzün bu dönüşümlere uyum sağlaması ve verimlilik odaklı çalışmalara devam etmesi noktasında üyelerimizi dijitalleşme, sürdürülebilirlik ve ihracat pazarlarına erişim konularında desteklemeye devam edeceğiz.

Türkiye Metal Döküm Sektörü İhracatı (ton / yıl)



"Bu Dünyaya 40 Kere Gelsem Kırkında da Dökümcü Olurdum!"

Yılkar Döküm Kurucusu Faruk Yıldırım ile hayat, döküm ve bir veda üzerine...

Sayın Faruk Yıldırım, uzun yıllardır döküm sektörünün içindesiniz. Sizi dinlemek bizler için büyük bir mutluluk. Bu röportajda mesleki yolculuğunuzu, aile şirketinizdeki kuşak değişimini, sektöre bakışınızı ve hafızanızda yer etmiş anılarınızı duymak isteriz.

Bu nazik davet için TUDÖKSAD Ailesine teşekkür ederim. Çok fazla konuşmayı sevmem ama siz sorun, ben içtenlikle anlatayım.

KAMYON ŞOFÖRLÜĞÜNDEN DÖKÜMCÜLÜĞE... FIRTINALI AMA BEREKETLİ BİR HAYAT

Dökümcülüğe başlamadan önce hangi işleri yaptınız?

Babam Uyar Yıldırım, Almanya'da gurbetçi bir işçiydi. O yüzden daha çocuk yaşta çalışmaya başladım. Okurken halı fabrikası ve inşaatla çalıştım. Hayatın gerçekleriyle erkenden yüzleştim. Konya Meslek Lisesi Motor Bölümü'nden mezun oldum. Üniversiteyi kazandım ama onun yerine çalışmaya hayatına atılmak zorunda kaldım ve sonra kamyonculuğa başladım.

Peki, dökümle nasıl tanıştınız?

Bir trafik kazasıyla diyelim. 1985'te ciddi bir kaza geçirdim. Annem "Bırak yoksa hakkımı helal etmem," dedi. O zamana kadar hurda taşıdığım dökümhanelerdeki ergiyen metal görüntüsüne hep hayrandım. İçimdeki merak ağır bastı. Babam Türkiye'ye dönmüş-

tü, Aliğa'da bir gemi söküm fabrikasında genel müdür olarak çalışıyordu. Onun cesaret vermesi, eşimin çeyiz altınları, benim azmim derken borçla da olsa 1986'da ilk atölyemi kurdum. 150 metrekarelik bir alanda kupol ocakla başladım.

En zorlu anınız neydi?

Tefeci faiziyle borçlanmak. Bugün bile tefecilik, galericilik ve emlakçılık gibi işlerden zerre hazzetmem. Üretmek isteyen önüne hep onlar çıkar. Ama yılmadık. Aynı yıl oğlum Mehmet Uyar doğdu. Dökümhanede haftayı çevirmeye çalışırken, bir taraftan da mama parası çıkarmaya uğraşırdım. Tefeci ya da banka fark etmez; faiz, sanayicinin ve emekçinin sömürülmesidir.





YENİLİKTEN HİÇ KAÇMADIM

Değişen döküm teknolojisini nasıl takip ettiniz?

Biz Konya'da bilgiye geç ulaşırdık. Her konuda ısrar ettim, araştırdım, denedim. 1990'ların başında, dönemin Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Canbilenler Bahattin Ağabey ile bir iş gezisinde, ilk kez indüksiyon ocağı almayı kafama koydum. Döndüğümde borç harç hedefimi ger-

çekleştirdim. Sonra Konya'daki ilk reçineli kalıplama makineleri yatırımını yaptım. Bunlarla beraber metal laboratuvarı, simülasyon yazılımları, yüksek frekans taşlama makineleri vs... Konya'da bu işlerde hep öncü olmaya çalıştım.

Döküm, bulmaca gibidir. Her çözüm bir keşiftir. Bu da beni her zaman heyecanlandırdı. O yüzden seri üretim yerine, malzeme ve iş çeşitliliğine öncelik verdim.

BAYRAK TESLİMİ: GÜVENİN, EMEĞİN VE GURURUN BİRLEŞİMİ

Oğlunuza genel müdürlük görevini devrediyorsunuz. Nasıl bir duygu bu?

Tarifi zor. Dört oğlum da mühendis. Hepsi zeki, dürüst, gayretli. Hepsini şirketin mutfağında yoğurdum diyebilirim. Büyük oğlum yurt dışında yürüttüğümüz operasyon sebebi ile icracı bir pozisyon yeri



ne Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak çalışma hayatına devam ediyor. Küçük oğullarım da kendilerine başka yollar oluşturmaya başladı.

Fikret ise bugüne kadar edindiği tecrübeler ve bundan sonraki vizyonu ile görevi devralmaya hazır durumda. Yıldız Teknik'te metalürji mühendisliği okudu. Çocukluğundan beri bizimleydi. Ne yazık ki bir gün iş kazası geçirdi. İş hayatımın en üzücü günleri, onun iki ay yoğun bakımda yattığı günlerdi. Yani bu işi sadece öğrenmedi, bedelini de ödedi. Onun için "dökümcülük gazisidir" derim. Şimdi gönül rahatlığıyla devrediyorum.

Aile şirketlerinde kuşak geçişi zor derler. Ne düşünüyorsunuz?

Haklılar. Çünkü duygularla mantığı dengelemek kolay değil. Benim prensibim net: Aile sevgisi gönülde, iş disiplini sahada yaşanmalı. O yüzden herkese şu tavsiyem var: 40 yaşından önce hisse devretmeyin. "Aile anayasası yapalım" diyen olursa da kovalayın! Aile anayasa ile yürümez; sevgi ve saygı ile yürür. Şirket ise kuralla ve çalışkanlıkla yürür.

TÜRK SANAYİCİSİNİN GÜÇÜ: FEDAKÂRLIK, BAĞLILIK VE DENGİ ARAYIŞI

Türk döküm sanayisinin en güçlü yanı nedir sizce?

En büyük gücümüz, çalışkan ve fedakâr

Türk milletinin bir ferdi olmamızdır. Gerektiğinde savaşır, gerektiğinde gece gündüz üretiriz. Aile bağlarımız kuvvetlidir, birlikteliğe önem veririz. Ancak bazen bu güçlü duygular, iş hayatında mantıklı kararlar almamızı zorlaştırabilir. Sanayide ilerlemek için bu duygusallığı dengelemek gerekir. Azim güzeldir ama hırs zararlıdır. Aile işletmeleri büyürken profesyonelliği benimsemeyi, sevgiyi ise gönülde yaşatmayı öğrenmeliyiz. Hayatta da sanayide de asıl mesele dengedir.

Genç mühendis ve girişimcilere ne tavsiye edersiniz?

30 yaşına kadar öğrenmek en kıymetli sermayedir. 40'a kadar inşa, sonrası hasat zamanıdır. Ama herkes girişimci olmaz. Girişimci doğulur. Allah'ın verdiği kabiliyet, çalışkanlıkla birleşirse o meyve verir. İnsan kendini tanımalı, gerçekçi olmalı ve ona göre bir yol çizmelidir.

EMEKLİLİK Mİ? ADI ÖYLE, GÖNLÜM YİNE OCAKTA

Emeklilik sonrası ne yapmayı planlıyorsunuz?

Genel müdürlükten çekiliyorum ama Yönetim Kurulu Başkanı olarak sektörün içinde kalacağım. Gençlere destek vereceğim. Belki yeni bir numune üretim dökümhanesi yada modelhane çalışması olabilir. Ama illa ki yine dökümle ilgili

bir şeyler olacak. Tabii biraz da torunlara daha fazla vakit ayıracağım. Asya'm, Atabey'im ve Almıla'm oyun bekliyor.

İYİSİYLE KÖTÜSÜYLE, BU YOLUN HER ADIMI KIYMETLİYDİ

Geriye dönüp baktığınızda "İyi ki yapmışım" dediğiniz karar nedir?

Borçla da olsa bu işe girmiş olmak. Döküm bana kim olduğumu öğretti.

"Keşke yapmasaydım" dediğiniz bir olay? Bazen işin hızına kapılıp, ailemle geçirebileceğim vakitlerden çaldım. Bugün dönüp baktığımda, zaman en kıymetli sermayeymiş.

Faruk Yıldırım'ı üç cümleyle tanımlar mısınız?

- Dağdaki ayya bile dürüst olun.
- Haydi, haydi, haydi!
- İyilik boşa gitmez, er geç geri döner.

Son olarak ne söylemek istersiniz?

Döküm kutsal bir iştir. Kur'an'da Hadid Suresi'nde demirin gücünden bahsedilir. İnsanlık, demire hükmettiği gün değişti. Ben bu işi sadece bir meslek değil, bir dava olarak gördüm. Fanatik bir dökümcüyüm. Bu dünyaya 40 kere gelsem, kırkında da dökümcü olurum. O yüzden diliyorum ki: Ocaklarımızdaki çınlama hiç dinmesin.



BIND TO FUTURE

— SINCE 1974 —

ISO 9001
CERTIFIED

ISO 14001
CERTIFIED

ISO 27001
CERTIFIED

ISO 45001
CERTIFIED

ISO 50001
CERTIFIED

DÖKÜM
REÇİNELERİ

REFRAKTER
DÖKÜM
BOYALARI

BESLEYİCİ
SİSTEMLERİ

İDDMİB Döküm Sektörü Toplantısı

İDDMİB döküm sektörü toplantısında kamu ve özel sektör temsilcileri bir araya gelerek sektörel gelişmeleri ve sorunları konuştu.

İstanbul Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) tarafından organize edilen Döküm Sektörü Toplantısı, 20 Mayıs 2025 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantıya kamu, özel sektör ve sivil toplum temsilcilerinden oluşan 35 kişilik bir katılım sağlandı. Toplantıya İDDMİB Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Tecdelioğlu, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Sevgür Arslanpay, Yönetim Kurulu Üyesi Aynur Ayhan ve İMMİB Genel Sekreterliği yetkilileri ev sahipliği yaptı. Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Ali Rıza Oktay, İthalat Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Atilla Uğur Başbuğ, İthalat Genel Müdürlüğü Şube Müdür Veki-

li Arzu Yıldırım ile Ticaret Uzmanları Sude Gürçan ve Uğur Yalçın da toplantıya katılan kamu temsilcileri arasında yer aldı. TÜDOKSAD ve çeşitli firma temsilcileri de toplantıya iştirak etti.

TÜDOKSAD temsilen toplantıya Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe, Genel Sekreter Tunçağ Cihangir Şen ve İş Geliştirme Uzmanı Ezgi Kula katıldı.

Toplantının ana gündem maddeleri arasında döküm sektörünün güncel dış ticaret verilerinin değerlendirilmesi, ilave gümrük vergileri ve devam eden anti-damping soruşturmaları yer aldı. Özellikle son dönemde artan haksız rekabet uygulamalarına

karşı yerli üreticilerin korunmasına yönelik önlemler detaylı şekilde ele alındı. Kamu kurumları ve sektör temsilcileri, dış ticaretteki güncel gelişmeler ışığında sektörün rekabet gücünü artırmak ve sürdürülebilir büyümesini desteklemek amacıyla karşılıklı görüş alışverişinde bulundu.

Toplantı sonunda, sektörel iş birliğinin ve kamu-özel sektör diyalogunun güçlendirilmesi yönünde ortak bir irade ortaya kondu. Katılımcılar, döküm sektörünün küresel pazardaki konumunu koruyarak daha ileriye taşıyabilmesi için benzer toplantıların periyodik olarak yapılmasının önemini vurguladı.



DOSYA

METAL DÖKÜM SEKTÖRÜNDE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Avrupa Birliği Yeşil Mutabakatı, Avrupa'nın 2050 yılına kadar karbon nötr olmayı hedefleyen, temiz enerjiye dayalı bir ekonomiye geçiş yapmasını amaçlayan bir stratejidir. Ayrıca, sınırda karbon vergisi mekanizması ile çevresel standartlara uygunluğun sağlanması ve adil rekabet koşullarının korunması amaçlayan Avrupa Birliği'nin attığı bu adımların ana ihracat pazarı Avrupa olan Metal Döküm Sektörümüze etkileri ve sektörün yaptığı hazırlıklar sektörün geleceği için önem arz ediyor. Metal Döküm Sektöründe "Sürdürülebilirlik" hedefiyle çevre yatırımlarını belirli bir stratejiyle gerçekleştiren şirketlerin konuya dair hedefleri, ayırdıkları bütçeler, gerçekleştirdikleri ve gerçekleştirecekleri projeleri mercek altına alıyoruz. Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği (TÜDÖKSAD) üyelerinin çevre ile ilgili yaklaşımlarını ve hedeflerini aktarıyoruz.



Sevinç KENDİR CANDEMİR
Cevher Group Çevre Yöneticisi

Döküm Sektöründe Sürdürülebilirliğin Yol Haritası: Cevher Jant'tan Örnek Uygulamalar

Cevher Jant'ın sürdürülebilirlik stratejisi; güçlü bir çevresel duruş, belgelenmiş başarılar ve yenilikçi uygulamalarla şekilleniyor.

Cevher Jant Sanayi A.Ş. olarak, döküm sektöründe sürdürülebilirlik alanında örnek gösterebilecek uygulamalara imza atarak çevresel sorumlulukları sadece bir kurumsal görev değil, stratejik bir gelecek vizyonu olarak ele alıyoruz. Karbon emisyonlarının azaltılması, atıkların geri kazanımı, kaynakların verimli kullanımı ve yenilikçi teknolojilerin entegrasyonu, şirketin sürdürülebilirlik yaklaşımının temel taşlarını oluşturuyor.

Yatırımda Ciddi Bir Pay Çevreye

2024 yılında Cevher Jant, çevresel sürdürülebilirlik hedeflerine yönelik 150.000 Euro ayırdı. Bu yatırımlar arasında baca sistemlerinin modernizasyonu, karbon filtre sistemleri, toprak kirliliğini önleyici zemin uygulamaları ve lisans alma süreçlerine yönelik altyapı harcamaları yer alıyor.

Sürdürülebilirlik, Stratejinin Kalbinde

Cevher Jant'ın çevreye yaklaşımı reaktif değil, tamamen stratejik. Sadece bugünün değil, yarının kaynaklarını da koruma hedefiyle geliştirilen çevresel planlar, şirketin tüm birimlerine entegre edilmiş durumda. Bu çerçevede şirketin sürdürülebilirlik stratejisi şu temel alanlara odaklanıyor:

- **Karbon Ayak İzi Azaltımı:** Elektrik kaynaklı sera gazı emisyonları 2021'den bu yana yeşil enerji (IREC) sertifikalarıyla sıfırlanıyor.
- **Malzeme Geri Kazanımı:** Üretimden çıkan talaş ve atık jantlar geri kazanılarak yeniden ergitiliyor. 2024 yılında 17.226 ton alüminyum atık yeniden üretime kazandırıldı.
- **Enerji Verimliliği:** ISO 50001 belgeli enerji yönetim sistemiyle elektrik ve doğalgaz tüketimi optimize ediliyor. KAIZEN ve Yalın 6 Sigma projeleri bu süreci destekliyor.
- **Atık Yönetimi:** "Tehlikesiz Atık Geri Kazanım Lisansı" ile hem iç kaynaklardan hem de dış tedarikçilerden gelen hurda malzemeler sürdürülebilir üretimde kullanılıyor.

Yeni Nesil Teknolojilerle Temiz Üretim

İkinci fabrikada kurulan kimyasal atıksu arıtma tesisi ve EDI proses suyu üretim sistemi gibi yatırımlar, Cevher Jant'ın çevresel performansını artıran yeni nesil teknolojilerin örneklerinden sadece birkaçı. Boya tüketiminde sağlanan yüzde11'lik azalma hem kaynak tasarrufu hem de tehlikeli atık miktarının düşürülmesi açısından dikkat çekici bir gelişme.

Belgelerle Tescillenmiş Başarı

Şirketin sürdürülebilirlik çabaları ulusal ve uluslararası ölçekte belgelenmiş durum-





da. Sahip olunan çevre belgeleri arasındadır:

- **ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi**
- **ISO 14046 Su Ayakizi Doğrulama**
- **ISO 14064 Sera Gazı Emisyonları Doğrulama**

• **ASI (Aluminium Stewardship Initiative) Sertifikası** – Türkiye’de jant sektöründe bu belgeyi ilk alan firma

Bu belgeler, çevre mevzuatına tam uyumun ötesinde, global çevresel standartlara entegre olma başarısının göstergesi.

Toplumsal Katkı ve Doğa Dostu Yaklaşım

Sürdürülebilirlik yalnızca üretimle sınırlı değil. Çalışanlara yönelik çevre bilinci eğitimleri, sürdürülebilir tedarik zinciri uygulamaları ve sosyal sorumluluk projeleri ile Cevher Jant, doğrudan topluma katkı sağlayan bir model oluşturuyor. 2023 itibarıyla 1.106 adet ağaç dikilerek Manisa’da şirket adına bir koru oluşturuldu. Ayrıca geri kazanılan ambalajlarla iki yılda 67.940 ağacın kesilmesi önlemleri.

Geleceğe Dair Yol Haritası: Hurda Alüminyumdan Jant Üretimi

Cevher Jant’ın önümüzdeki döneme dair en önemli hedeflerinden biri, dış

kaynaklı hurda alüminyumları geri kazanarak jant üretmek. Tehlikesiz atık lisansı kapsamındaki bu vizyon, hem döngüsel ekonomiye katkı sağlıyor hem de sektördeki çevresel rekabetin yönünü belirliyor.

Sonuç olarak, Cevher Jant’ın sürdürüle-

bilirlik stratejisi; güçlü bir çevresel duruş, belgelenmiş başarılar ve yenilikçi uygulamalarla şekilleniyor. Döküm sektörünün çevreyle barışık dönüşümüne öncülük eden bu yaklaşım, sanayi üretiminin doğa ile uyumlu bir gelecek kurgusuna da ilham veriyor.





Uğur DEMİRCİ

Döktaş Dökümcülük Stratejik Projeler ve Satınalma Direktörü

Döktaş'tan Çevreye Sürekli Yatırım

Döktaş, çevresel sürdürülebilirlik alanında yatırımlarına devam ederek doğayı korumayı hedefliyor.

2024 yılında gerçekleştirdiğimiz toplam yatırımın yaklaşık yüzde 0,3'i çevre projelerine yönelik oldu.

Enerji verimliliği, emisyon azaltımı ve kaynak optimizasyonu gibi çevre odaklı projelere düzenli olarak yatırım yaparak çevresel etkimizi en aza indirmeyi hedefliyoruz.

Döktaş olarak, çevresel sürdürülebilirliği kurumsal stratejimizin temel unsurlarından biri olarak görüyoruz. Sektörümüzde enerji yoğun bir üretim sürecine sahip olmamız nedeniyle, doğal kaynakların verimli kullanımı, karbon ayak izinin azaltılması ve döngüsel ekonomi uygulamalarını hayata geçirmek, uzun vadeli başarı ve sorumluluk anlayışımızın bir parçasıdır.

Bu hedeflere ulaşmak için şu adımları uyguluyoruz:

Enerji ve çevre yönetim sistemleri

ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi ve ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi sertifikalarına sahibiz ve bu sistemleri etkin şekilde uygulayarak çevre ve enerji verimliliği projeleri geliştiriyoruz.

Atık yönetimi ve geri dönüşüm

Üretim süreçlerimizde minimum atık prensibi ile çalışıyor, dökümhanelerimizde kullanılan hammaddelerin geri dönüşüm oranlarını artırarak çevresel etkimizi azaltıyoruz.

Verimli üretim yatırımları

Sürekli iyileştirme projeleri ile üretim süreçlerimizi daha verimli hale getiriyor, yeni nesil teknolojilere yatırım yaparak enerji ve malzeme kullanımında optimizasyon sağlıyoruz.

Yenilenebilir enerji kullanımı

Üretim tesislerimizde kullandığımız elektriğin tamamını yenilenebilir enerji kaynaklarından temin ederek karbon salınımımızı en aza indiriyoruz.

Döktaş olarak, sürdürülebilirlik yolculuğumuzu şeffaf bir şekilde paylaşarak, çevresel etkilerimizi azaltma taahhüdümüzü güçlendiriyoruz. Gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak için kararlılıkla çalışmaya devam edeceğiz.

Döktaş'ın Çevre Yatırımları ve Hedefleri

Döktaş olarak, çevresel sürdürülebilirliği iş süreçlerimizin ayrılmaz bir parçası olarak görüyor ve bu doğrultuda çevre yatırımları gerçekleştiriyoruz. Enerji verimliliği, karbon emisyonlarının azaltılması ve kaynak kullanımında optimizasyon sağlayan projelerimizle çevresel etkilerimizi en aza indirmeyi hedefliyoruz.

Döktaş'ta Öne Çıkan Çevre Yatırımları:

Enerji Verimliliği Projeleri

Verimli kompresör tipine geçiş, LED aydınlatma dönüşümü ve enerji izleme sistemleriyle enerji tasarrufu sağlıyoruz. Fırın baca atık ısısından yararlanma projeleriyle üretimde ortaya çıkan fazla ısıyı yeniden kullanıyoruz. Üretim süreçlerinde yapılan iyileştirmelerle daha az enerji kullanarak aynı üretim kapasitesini koruyoruz.

Karbon Emisyonlarını Azaltma Projeleri

Dizel forkliftlerin elektrikli forkliftlerle değiştirilmesiyle fosil yakıt kullanımını azaltıyoruz. Elektrikli araç kullanımına geçerek karbon salınımını düşürüyoruz. Yeni nesil kazan sistemlerine geçiş yaparak doğalgaz tüketimini azaltıyor, daha temiz üretim gerçekleştiriyoruz.

Üretim Optimizasyonu ve Atık Yönetimi Projeleri

Üretim süreçlerinde fan, pompa ve soğutma sistemlerinin kapatılmasıyla enerji tüketimini azaltıyoruz.

Hafif ve yenilikçi malzeme kullanımıyla enerji tasarrufunu artıran yeni fan sistemleri geliştiriyoruz.

Atık ısı geri kazanım projeleriyle çevresel etkimizi en aza indiriyoruz.

Bu projeler, sadece enerji tasarrufu sağlamanın ötesinde çevresel etkimizi azaltmayı, operasyonlarımızı daha sürdürülebilir hale getirmeyi amaçlıyoruz. Döktaş olarak, çevresel sürdürülebilirlik alanında yatırımlarımıza devam ederek doğayı korumayı hedefliyoruz.

SIZE ÖZEL DÜŞÜNÜR, ÜRETİRİZ VERİMLİ ÜRETİM İÇİN GÜÇLÜ ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

**DÖKÜM REÇİNELERİ - BESLEYİCİ GÖMLEKLER - MİNİ BESLEYİCİLER
ENDÜSTRİYEL REÇİNELER - İZOLASYON ÜRÜNLERİ**

Çukurova Kimya Endüstrisi A.Ş.

Organize Sanayi Bölgesi, Ellinci Yıl Caddesi No: 10, 45030 Manisa / TÜRKİYE

Tel : 0 (236) 233 23 20

Faks : 0 (236) 233 23 23

E-mail : info@cukurovakimya.com.tr


Arda ÇETİN

Ekstrametal Genel Müdür Yardımcısı

Ekstrametal Mevzuatsal Gereklilikler Doğrultusunda Planlama Yapıyor

Sektörde SKDM kapsamına giren Ekstrametal, 14064 kurumsal karbon ayak izi hesaplamalarının yapılması ve bu hesaplamalar için gerekli alt yapının kurulmasını öncelikli hedef olarak belirledi.

Ekstrametal olarak çevre yatırımlarımız yıldan yıla değişkenlik gösterebiliyor. Yatırım planlamalarımızı özellikle son dönemde mevzuatsal gereklilikler doğrultusunda yapmayı tercih ediyoruz. AB'nin SKDM ve Yeşil Mutabakat gereklilikleri konusunda kararsız bir tutum sergilemesi ve mevzuatları esneteceğini açıklaması nedeniyle, netlik sağlanmadan bir hamle yapmak çok doğru olmayacaktır. Yine son yıllarda değişkenlik gösterse de yıllık ciromuzun yüzde 5'ine kadar çevre yatırımlarına pay ayırabiliyoruz.

Hedef Olarak Önceliğimiz Emisyon Azaltma

Çevresel sürdürülebilirlik konusu her sene şirket hedeflerimiz arasında mutlaka yer alıyor. SKDM süreci ile birlikte, yukarıda da belirttiğim üzere bu hedefler mevzuat süreçlerine uyum çerçevesinde şekilleniyor. Sektörde SKDM kapsamına giren nadir firmalardan bir tanesi olmamız nedeniyle, 14064 kurumsal karbon ayak izi hesaplamamızın yapılması, bu hesaplamalar için gerekli alt yapının kurulması öncelikli hedefimiz oldu. Çünkü yapılabilecek iyileştirmelerin veriyle desteklenmesi gerektiğine inanıyoruz. Doğru verileri üretebilecek

sistemleri kurgulamadan, yatırım kararları almanın doğru olmadığını düşünüyoruz. Örneğin birçok firmanın güneş paneli yatırımlarına öncelik verdiği bu dönemde, biz bu sistemleri kurarak ve analizlerimizi yaparak en büyük emisyon kaynaklarımızın "kapsam 3" olarak tanımlanan tedarik zinciri kaynaklı emisyonlarda olduğunu tespit ettik. O nedenle öncelikli olarak bu emisyonların azaltılmasına yönelik yol haritaları üzerinde çalışıyoruz.

Firmaların Yatırımlarında Başlangıç Noktası Kendi Kurumsal Karbon Ayak İzi Olmalı

Döküm Termal reklamasyon gibi atık azaltımına ve hammadde geri dönüşümüne odaklanan yatırımlarımızı yaptık. Ancak SKDM raporlaması sürecinde gördük ki, bu kapsamda yatırımlar yapmayı planlayan her firmanın başlangıç noktası kendi kurumsal karbon ayak izi olmalı. Çünkü beklemediğiniz, sürpriz sonuçlarla karşılaşabiliyorsunuz. O nedenle bizler için en önemli konu doğru ve sağlıklı veri akışlarının oturtulması ve bu verilerin analizi ile doğru noktalara yönelik aksiyonların tanımlanması diye düşünüyoruz. Bu kapsamda ilk odak noktamız hammadde kaynaklı emisyonlara yönelik çalışmalarımız olacak.



MATERIALS THAT CREATE SOLUTIONS!



Paslanmaz Çelik Bilya (CHRONITAL) & Grit (GRITTAL)

TÜRK YÜZEY İŞLEM SEKTÖRÜNDE ÖNCÜ

PIONEER IN THE TURKISH SURFACE TREATMENT INDUSTRY



 ftsgroup.com.tr



MERKEZ OFİS

 İstanbul Tuzla Org. San. Böl. 4. Cadde
No:21 Tepeören Mevki Tuzla / İstanbul

 +90 216 364 34 01 (pbx)
+90 216 364 90 47

 info@ftsgroup.com.tr | foreigntrade@ftsgroup.com.tr

İMES DEPO VE YÜZEY İŞLEM MERKEZİ

 İMES Sanayi Sitesi D Blok 404. Sokak
No:6-8 34775 Y.Dudullu / Ümraniye / İstanbul

 +90 216 364 34 01 (pbx)
+90 216 364 90 47

 info@ftsgroup.com.tr

TUZLA DEPO

 İstanbul Tuzla Org. San. Böl. 4. Cadde No:21
Tepeören Mevki Tuzla / İstanbul

 +90 216 364 34 01 (pbx)
+90 216 364 90 47

 info@ftsgroup.com.tr

EGE BÖLGE

 Evka 3 Mahalle 129/2 Sk. No:1/G Bornova / İzmir

 +90 530 143 14 76 (pbx)

 info@ftsgroup.com.tr



Ahmet HENDEN
Ecu Fren Döküm Fabrika Müdürü

Ekü'da 2030 Yılına Kadar Olan Çevresel Sürdürülebilirlik Projeleri Hazır

Solvent bazlı boya sisteminden su bazlı boya sistemine geçiş yapan ECU Fren Döküm döküm kumu atıklarını da önemli derecede azaltmayı hedefliyor.

Şirketimizde yıllık ciromuzun en az yüzde 1'ini çevre yatırımlarına ayırıyoruz. ECU Fren Döküm, çevresel sürdürülebilirliği stratejik planlama hedefleri arasına alan bir şirkettir. 2030 yılına kadar olan çevresel sürdürülebilirlik projelerimizi hazırladık.

ECU Fren Döküm olarak çevresel sürdürülebilirlik projelerimiz ve çıktılarını aşağıdaki şekilde özetleyebiliriz:

- 2024 yılında 600.000 Euro bütçeye sahip solvent bazlı boya sisteminden su bazlı boya sistemine geçiş yaptık. Bu proje devreye alınmıştır. Bu projenin çevresel boyutu 25 ton/yıl kontamine atığı 8 ton/yıl mertebesine çekmesidir.
- Her yıl döküm sektöründe proses gereği binlerce ton atık kum çıkmaktadır. Bu kumların rejenerasyon işlemiy-

le belli oranlarda tekrar kullanılması mümkündür. ECU olarak 2026-2027 yılı için 1.000.000 Euro bütçeli bir rejenerasyon yatırımı planlamaktayız, bu proje gerçekleştiğinde yıllık 10.000 ton atık kum yerine 3.500 ton atık kum çıkacaktır.

- Döküm sektöründe su tüketimi önemli bir yer tutmaktadır. Şirketimizde proseslerimizde yılda 12.000 ton su kullanılmaktadır. 2026 yılı için 40.000 Euro bütçeli bir arıtma tesisi projemiz bulunmaktadır. Bu proje gerçekleştiğinde yılda 4.000 ton su proseslerimizde kullanılacak ve su krizi yaşayan ülkemize katkı sağlayacaktır.

- 2023 yılında gerçekleştirdiğimiz 50.000 Euro bütçeli VAP projeleriyle yıllık 400.000 KW enerji tasarrufu sağlanmıştır.



TÜM DÖKÜMHANE İHTİYAÇLARINIZI KARŞILAYACAK ÜRÜN YELPAZEMİZ İLE HİZMETİNİZDEYİZ.

İndüksiyon
Güç Üniteleri



Dijital Kontrol ve
Arıza Teşhis
Sistemleri



İndüksiyon
Ergitme Ocakları



Dökümhane
Otomasyonu



İndüksiyon
Bekletme
Ocakları



Şarj
Sistemleri



Otomatik
Döküm Sistemleri



Soğutma ve Isı Geri
Kazanım Sistemleri



INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON SİSTEMLERİ SAN. A.Ş.

Muallimköy Mah. Gazidede Cad.
No:41 Gebze-Kocaeli / TÜRKİYE

inducto@inductotherm.com.tr
www.inductotherm.com.tr

Tel : 444 4 173
Fax: +90 262 646 29 62



Hall:2
Stant No: B110



inductotherm-turkiye



inductothermtr



@inductothermtr



@inductothermtr





Dilek GÜNDÜZ

Erkunt Sanayi Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi

Erkunt ve Sürdürülebilirlik

Erkunt Sanayi A.Ş., çevre koruma ve iş güvenliğini entegre bir yaklaşım içinde ele alarak, sektörde örnek teşkil eden uygulamalarıyla bu dönüşüme öncülük ediyor.

Sanayileşmenin hız kazandığı günümüzde, üretim faaliyetlerinin yalnızca ekonomik başarıya odaklanması yetersiz kalıyor; çevresel sürdürülebilirlik ve iş güvenliği kavramları, kurumsal sorumluluğun vazgeçilmez bileşenleri haline geliyor. Çalışan sağlığını koruyan, çevreye duyarlı ve kaynakları verimli kullanan işletmeler, sadece bugünün değil, geleceğin de kazananları arasında yer alacak. Bu kapsamda, sürdürülebilir üretim ile iş güvenliği arasında güçlü bir bağ kurulması hem insan hem de çevre odaklı bir sanayi dönüşümünün temelini oluşturuyor. Erkunt Sanayi A.Ş., çevre koruma ve iş güvenliğini entegre bir yaklaşım içinde ele alarak, sektörde örnek teşkil eden uygulamalarıyla bu dönüşüme öncülük ediyor.

Erkunt Sanayi Cirosundan Çevre ve İş Güvenli Faaliyetlerine Önemli Pay Ayırıyor

Erkunt Sanayi A.Ş., cirosunu önemli oranda çevre koruma ve iş güvenliği faaliyetleri için kullanıyor. Çevresel sürdürülebilirliği kurumsal hedeflerinin merkezine yerleştirerek, çalışanların güvenliğini sağlayarak çevresel etkilerini en aza indirmeyi amaçlıyoruz. Bu doğrultuda, ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi'ni benimseyerek çevresel per-

formansını sürekli iyileştirmekte ve çevre mevzuatlarına tam uyum sağlamaktayız.

Şirket, karbon ayak izi çalışmalarına büyük önem veriyor ve üretim süreçlerinde sera gazı emisyonlarını azaltmaya yönelik kapsamlı projeler yürütüyor. Enerji tüketimini optimize ederek karbon salınımını düşürmeyi hedefleyen Erkunt Sanayi, üretim hatlarında enerji tasarrufu sağlayan teknolojilere yatırım yapmakta ve yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımını artırmayı planlamak. Bu çabalar yalnızca çevresel etkileri azaltmakla kalmıyor, aynı zamanda üretim alanlarında daha güvenli, sağlıklı ve ergonomik çalışma koşullarının oluşmasına da katkı sağlıyor.

Enerji Yönetimi Konusunda İse ISO 50001 Standardı Uygulanıyor

Erkunt Sanayi A.Ş., aynı zamanda enerji yönetimi konusunda ise ISO 50001 standardını uyguluyor. Enerji tüketimlerini ölçmekte, önemli enerji performans göstergelerini belirlemekte ve enerji verimliliğini artırmaya yönelik sürekli iyileştirme çalışmaları yürütmektedir. Yıllık Enerji raporunda da belirttiğimiz üzere, hava kaçaklarını büyük oranda azaltan Kaizen projeleri gerçekleştirilmiş ve dizel forkliftlerin yerine elektrikli forkliftler kullanılarak motorin sarfiyatı düşürüldü. Bu tür uygulamalar hem enerji tasarru-





fu sağlamak hem de çalışanların maruz kaldığı zararlı gaz seviyelerini düşürerek iş sağlığı açısından olumlu etkiler yaratıyor.

Su verimliliği çalışmaları kapsamında Erkunt Sanayi, su tüketimini azaltmaya ve geri kazanım sistemlerini artırmaya yönelik projeler geliştiriyor. Üretim süreçlerinde suyun daha etkin kullanılması, atık suyun arıtılarak tekrar üretime kazandırılması ve yağmur suyu toplama sistemleri için yapılacak uygulamalar, şirketin su yönetimi stratejisinin önemli parçalarıdır. Bu projelerle hem doğal kaynaklar korunmakta hem de iş sahasında daha sürdürülebilir ve güvenli bir çevre oluşturulmaktadır.

Atık Azaltma ve Geri Dönüşümü İçin Projeler Üretiliyor

Geri dönüşümü Atık yönetimi konusunda ise Erkunt Sanayi, proseslerden çıkan

atıkları geri kazanmakta veya lisanslı firmalar aracılığıyla bertaraf ederek çevresel kirlenmeyi önlemektedir. Her yıl tonlarca hurdanın geri dönüşümünü sağlayarak tekrar ekonomiye kazandırmaktadır. Bunun yanı sıra, atık azaltımını teşvik eden dögüsel ekonomi uygulamaları geliştirilmekte ve bu kapsamda geri dönüştürülebilir malzemelerin kullanım oranı artırılmaktadır. Tesis içinde daha düzenli ve temiz bir çalışma ortamı sağlayan bu uygulamalar, iş güvenliğini destekleyen önemli kazanımlar sunmaktadır.

Erkunt Sanayi Sürdürülebilir Üretim Teknolojileri Üzerine Yoğunlaşıyor

Ar-Ge çalışmaları ile sürdürülebilir üretim teknolojileri üzerine yoğunlaşan Erkunt Sanayi, daha az enerji ve su tüketen, karbon salınımını azaltan yenilikçi çözümler geliştirmektedir. Özellikle döküm süreç-

lerinde çevreci malzemelerin kullanımı, enerji geri kazanım sistemleri ve düşük emisyonlu üretim teknikleri üzerine yapılan yatırımlar, şirketin çevre odaklı dönüşümüne katkı sağlamaktadır. Bu dönüşüm, aynı zamanda çalışanların daha az zararlı emisyonla maruz kaldığı, daha kontrollü ve güvenli üretim ortamlarının oluşturulmasına hizmet etmektedir.

Çalışanlarına yönelik çevre bilinci eğitimleri düzenleyerek sürdürülebilirlik kültürünü kurumsal yapısına entegre eden Erkunt Sanayi, çevresel sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşma konusundaki kararlılığını sürdürmekte ve sektördeki çevre yatırımlarıyla yenilikçi projelere öncülük etmeye devam etmektedir. Aynı zamanda, bu eğitimlerle çalışanların hem çevresel hem de iş güvenliği farkındalığı artırılmakta, proaktif bir güvenlik kültürünün temelleri güçlendirilmektedir.





Nilay IŞIKLAR

Kalkancı Sürdürülebilirlik ve Enerji Müdürü

Karbon Ayak İzimizi Azaltmayı Hedefliyoruz

Kalkancı, uzun vadeli hedefleri doğrultusunda 2030 yılına kadar karbon ayak izini azaltmayı hedefliyor.

Kalkancı olarak son yıllarda ciromuzdan çevre yatırımlarına ayırdığımız pay her sene artıyor. 2024 yılında bu oran yaklaşık yüzde 2 olarak gerçekleşti.

Sürdürülebilirlik endeksimizi arttırmak ve iklim dirençliliği için Kurumsal Karbon Ayak İzimizi azaltmak 2030 yılına doğru uzun vadeli hedeflerimizin içinde yer alıyor.

“Since Base Target’s Bilimsel Temelli Hedefler” 1,5°C iklim senaryosuna göre; 2021 yılını baz alarak Kurumsal Karbon Ayak İzimiz kapsam 1 ve 2 emisyonlarımızı 2030 yılında yüzde 42 oranında azaltma taahhüdümüze sağlamak, iklim dirençliliğimizi arttırmak üzere sürdürülebilirlik çalışmalarımızı 2022 yılından beri yürütüyoruz.

2023 ve 2024 yıllarında iklim alanında CDP beyanımızı vererek puanımızı C ‘den B’ye yükselttik. Su alanında ise C puan aldık. Kurumsal Karbon Ayak İzimizi 2021’den beri hesaplıyoruz. Yeşil enerji ile elektrik üretimi yapan RES ve GES’lere yönlendirilen IREC sertifikası ile Scope 2 emisyonumuzda dengeleme yapıyoruz. Aylık su tüketimimizi, ürettiğimiz mamullerin net döküm ağırlığına göre KPI hedefli ile takip ediyoruz.

Bütün bu çalışmalarımızda; “ESG Sürdürülebilirlik Parametreleri (Çevresel, Sosyal, Yönetişim) ve Sürdürülebilir Kalkınma” amaçlarına bağlam ile öncelik konularımızı çifte önemlilik prensibi ile paydaşlarımızın ve çalışanlarımızın katılımı belirledi.

Çok yüksek öncelikli konularda birinci sırada; işçi sağlığı ve güvenliği, ikinci sırada iklim, emisyonlar ve enerji yönetimi çıktı. “Risk Yönetimi, Atık Yönetimi, Su Yönetimi” konularımıza verdiğimiz önemi ise hem yasal

mevzuatlara uyum hem de ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemini uzun yıllardır “Entegre” yönetimimizin içinde takip etmekteyiz.

Kalkancı’dan Örnek Çevre Yatırımları

- ISG, Çevre, Enerji Politikalarımıza ilaveten Atık Yönetimi, Su Yönetimi, İklim değişikliği, Sürdürülebilirlik politikalarımızı oluşturduk.
- WWF Risk filtre paketinde kuruluşumuzun, müşterilerimizin, tedarikçilerimizin lokasyonlarına göre biyoçeşitlilik risklerini analiz ettik.
- TNFD görev gücüne Ekosistem ve Biyoçeşitlilik destekçi olarak Türkiye’den beyan verecek ilk kuruluş olduk.
- UNGC Küresel İlkeler Sözleşmesi İmzacıları Derneğine üyeliğimiz ile Sürdürülebilir Kalkınma Amaçlarına uyum sağlayan kuruluşlar içinde yer alıyoruz.
- Kurumsal Risk Analizini Entegre Yönetim Sistemi çatısında analiz etme,
- Kurumsal Karbon ayak izi hesaplama,
- Kurumsal Karbon ayak izi doğrulama,
- Su ayak izi envanter raporu,
- Karbon Saydamlık Projesi (CDP) beyanı,
- Küresel raporlama girişimine uygun Sürdürülebilirlik Raporu çalışması (GRI),
- 50001 Enerji Yönetim sistemine uygun belgelendirme süreçleri,
- Tüm personele Sürdürülebilirlik ve Enerji verimliliği eğitimleri, yalın felsefe ile iyileştirme çalışmaları üzerine farkındalık ve anlayış üzerine tamamladık.

2025 yılı için de “Sürdürülebilirlik Raporumuzu” paydaşlarımıza sunma noktasında çalışmalarımıza; “Çevresel, Sosyal, Yönetişim” ilkelerini çifte önemlilik analizi ile birden çok standartlara ve “Sürdürülebilir Kalkınma” hedeflerine bağlam ile devam edeceğiz.



Sıfır Karbon Ayak İzi Hedefine Adım Adım İlerliyoruz

Kutes Metal olarak önümüzdeki beş yıl içinde kapsam 1 ve 2 kaynaklı karbon ayak izimizi sıfırlamayı hedefliyoruz. Güneş enerjisi yatırımımız bu hedefe ulaşma yolunda attığımız en önemli adımlardan biriydi. Gelecek yıllarda da enerji yatırımlarımıza devam ederek ihtiyaç duyduğumuzdan daha fazla yeşil enerji üretmeyi ve böylece kapsam 1 ve 2 dahilinde pozitif bir etki yaratmayı planlıyoruz.

Yeşil Enerji En Büyük Çevre Yatırımımız

2024 yılında devreye aldığımız yeşil enerji yatırımı, en önemli çevreci projelerimiz arasında yer alıyor. 2018 yılında tesislerimize yaptığımız yatırımlarla Avrupa standartlarında filtrasyon sistemleri kullanmaya başladık. 2023 yılında ise sıfır atık sertifikası olarak gerekli çevre standartlarını sağladık. 2024 yılı itibarıyla tesislerimizde elektrikli forklift kullanmaya başladık. Bu adımlarla birlikte karbon ayak izimizi azaltacak verimlilik yatırımlarını ve yeni teknolojileri takip etmeye ve araştırmaya devam ediyoruz.



Ali Esat KUTMANGİL
Kutes Metal İcra Kurulu Başkanı / CEO

Ciromuzun Yüzde 75'iyle Yeşil Enerji Yatırımı Yaptık

Kutes Metal, belki de bir ilki başararak 2024 yılında, cirosunun yüzde 75'ini oluşturan 25 milyon Euro'luk bir yeşil enerji yatırımı gerçekleştirdi.

Döküm Sanayimizin İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Listesi Performansı

İstanbul Sanayi Odası (İSO) 2024 Yılı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasını tamamladı. Araştırmada; Türkiye Metal Döküm Sektöründen, Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği (TÜDÖKSAD) üyesi 7 kuruluş; Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi A.Ş. (18), AYD Otomotiv Endüstri San. ve Tic. A.Ş. (171), Döktaş Dökümcülük Tic. ve San. A.Ş. (175), Mescier Demir Çelik San. ve Tic. A.Ş. (191), Cevher Jant Sanayi A.Ş. (334), Trakya Döküm San. ve Tic. A.Ş. (344) ve Elba Basınçlı Döküm Sanayii A.Ş. (356) sırada yerlerini aldılar. TÜDÖKSAD üyesi 7 kuruluşumuzun toplam üretimden satışları 129,4 milyar TL'ye, toplam ihracatları ise 876 Milyon Dolar oldu.

Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Arasındaki Döküm Sektörü Değerlendirmesi

Türkiye'nin sanayi sektörü, çeşitli üretim dallarının ekonomik kalkınma üzerindeki rolü nedeniyle büyük önem taşıyor. Bu bağlamda, Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşu arasına giren döküm sektörü firmalarının değerlendirilmesi, sektörün genel durumu ve geleceğine dair önemli ipuçları sunuyor.

Döküm sektörü, Türkiye'nin en büyük sanayi kuruluşları arasında önemli bir yere sahip. Bu şirketler, hem yerel pazara hem de ihracata yönelik üretim yaparak ülke ekonomisine büyük katkı sağlıyor. Sektörün bu denli önemli bir konumda olmasının altında yatan sebeplerden başında yüksek üretim kapasite

tes ve teknolojik altyapısı ile birlikte yaptığı ihracat ve yarattığı istihdam da dikkat çekiyor. Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşu arasına giren döküm sektörü firmalarının performansı, ülkenin genel sanayi yapısındaki önemli yerlerini gösteriyor. Sektörün güçlü taraflarının korunması ve mevcut zorlukların aşılması durumunda, döküm sektörünün ülke ekonomisine sağladığı katkılar daha da artacaktır. Dolayısıyla, döküm sektörü hakkında yapılan bu değerlendirme, gelecekte daha planlı ve stratejik adımlar atılmasına temel oluşturacaktır.

Finansal Performans ve İhracat Durumu

İhracatta önemli bir paya sahip Türk döküm sektörü, başta Avrupa olmak

üzere birçok ülkeye ürün gönderiyor. İhracat rakamları döküm sektörünün dünya pazarındaki rekabet gücünü gösteriyor. Ayrıca, sektörde kullanılan ileri teknoloji ve yenilikçi üretim yöntemleri, firmaların küresel pazarlarda rekabetçi olmasını sağlıyor. Türk döküm sektörü 2024 yılında bir önceki yıla göre % 7 gibi bir kayıp yaşayarak toplam 8,5 Milyar Euro değerinde kıymet yarattı. Sektörün yarattığı toplam ciro içinde ihracatın payı yüzde 74,4 seviyesinde gerçekleşti. Sektörün ihracat hacmi özellikle demir ve çelik döküm tarafındaki zayıflık nedeniyle yüzde 14,6 oranında azaldı. Demir dışı döküm grubunda ise alüminyum döküm ihracatı bir önceki yıla göre %2,4'lük bir büyüme kaydetti.

Dökme demir ürünlerinin ihracatı özellikle Avrupa pazarındaki otomotiv sektörünün üretim düşüşünden etkilenecek miktar bazında %19,7 oranında geriledi. 2024 yılında küresel otomobil üretimi 75,5 milyon adet olarak gerçekleşirken AB otomobil üretiminde %6,2 oranında düşüş kaydedildi ve sektördeki güven diğer Avrupa imalat sektörlerine kıyasla daha zayıf kaldı.

2025 Beklentileri

2025 yılında Türkiye metal döküm sektörünü zorlu ancak göreceli olarak fırsatlar içeren bir dönem bekliyor. Küresel ekonomideki belirsizlikler, yavaş seyreden dış talep





ve iç pazarda artan ithalat baskısı, sektörün karşı karşıya olduğu temel zorluklar arasında. Bunun yanı sıra, maliyet enflasyonunun devam etmesi, üretim maliyetleri üzerinde baskı yaratmayı sürdürecektir. Ancak bu zorluklara karşın, yeni pazarlara ve farklı ürün gruplarına yönelik fırsatlarla birlikte yeşil dönüşüm, verimlilik ve dijitalleşme odaklı yatırımlar, Türk metal döküm sanayicileri için önemli fırsatlar oluşturma potansiyeline sahip.

Ayrıca, küresel değişimlerin ülkemiz açısından önemli ticari fırsatlar yaratabileceği de üzerinde durulması ve dikkatle takip edilmesi gereken bir husus olarak öne çıkıyor. Özellikle ABD pazarında ortaya çıkabilecek fırsatların yanı sıra Avrupa Birliği içerisinde gündemde olan yeni altyapı, savunma ve imalat sanayilerini destekleyici eylem planları, jeopolitik krizlerin sönümlenmesiyle birlikte söz konusu bölgelerde oluşabilecek yatırım planları bu alanlarda yeni rekabet avantajları oluşturabilir.

Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği (TÜDÖKSAD) olarak, sektörümüzün bu dönüşümlere uyum sağlama ve verimlilik odaklı çalışmalara devam etmesi noktasında üyelerimizi dijitalleşme, sürdürülebilirlik ve ihracat pazarlarına erişim konularında desteklemeye devam edeceğiz.

İSO 500 - 2024 Listesinde Yer Alan TÜDÖKSAD Üyeleri:

- 18. Tosçelik Profil ve Sac Endüstrisi A.Ş.

- 171. AYD Otomotiv End. San. ve Tic. A.Ş.
- 175. Döktaş Dökümcülük Tic. ve San. A.Ş.
- 191. Mescier Demir Çelik San. ve Tic. A.Ş.
- 334. Cevher Jant Sanayii A.Ş.
- 344. Trakya Döküm San. ve Tic. A.Ş.
- 356. Elba Basınçlı Döküm Sanayii A.Ş.

İSO 500 - 2024 Listesinde Yer Alan TÜDÖKSAD Üye Görüşleri: İSO 2024 Araştırması kapsamında ilk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer aldınız. Bu başarıyı kuruluşunuz açısından nasıl değerlendiriyorsunuz? 2024 yılı sizin için nasıl geçti?

Cevher Grubu olarak bu yıl da İSO 500 listesinde yer almanın gururunu yaşıyoruz. Türkiye'nin en köklü alüminyum döküm firmalarından biri olarak, bu listeye üst üste girebilmek sadece üretim hacmini değil, aynı zamanda sürdürülebilirlik, kalite ve stratejik kararlılık açısından da istikrarı temsil ediyor. Bu başarıyı, tüm ekip arkadaşlarımızın özverili çalışmasının, müşteri odaklı yaklaşımımızın ve teknolojik yatırımlarımızın bir sonucu olarak görüyoruz. 2024 yılı global ölçekte hem ekonomik belirsizliklerin hem de sektörel dönüşüm baskılarının yoğun yaşandığı bir yıl oldu. Buna rağmen, özellikle otomotiv sektöründeki müşterilerimizin güvenini koruyarak ve operasyonel verimliliğimizi artırarak istikrarlı bir üretim süreci sağladık. Mevcut kapasitemizi etkin kullanmak ve katma değeri



Oğuz ÖZMEN
Cevher Jant Sanayi A.Ş. CEO

yüksek ürün portföyüne odaklanmak önceliğimiz oldu.

İSO çalışmasında dikkat çeken bulgulardan biri; satışlardaki zayıf performans ve artan maliyetlerin etkisiyle kârlılıklarda önemli bir gerileme yaşandığı yönünde. Şirketiniz özelinde bu durum nasıl yansımaya buldu? Yılı ekonomik açıdan nasıl yönetebildiniz?

Sektörün genelinde yaşanan kârlılık baskısı, özellikle enerji ve işçilik maliyetlerindeki artışla birlikte bizim gibi ihracat ağırlıklı üreticileri de etkiledi. Ancak biz bu süreci sadece maliyetleri kısmak üzerinden değil, stratejik bir dönüşüm fırsatı olarak değerlendirdik. Verimlilik artırıcı dijital uygula

malar, enerji tüketimi optimizasyonu ve tedarik zinciri planlaması gibi alanlara odaklanarak finansal disiplini korumaya çalıştık. Aynı zamanda, müşterilerimizle açık iletişim kurarak bazı fiyatlandırma yapılarında güncellemeler yapılmasına da olanak sağladık. Esas amacımız kısa vadeli dalgalanmalardan çok, orta vadeli rekabetçiliğimizi korumak ve güçlendirmektir. Bunu büyük oranda başardığımız bir yıl olduğunu söyleyebilirim.

2025 yılına baktığımızda, küresel ve yerel ölçekte sanayi üretiminde dijitalleşme, maliyet artışları ve rekabet baskıları gibi başlıklar öne çıkıyor. Sizin açınızdan bu yılın en belirleyici dinamikleri neler olacak? Hangi gelişmelere hazırlanıyorsunuz?

2025 yılına girerken bizi bekleyen en kritik dinamiklerden biri, yüksek katma değerli üretim ile robotizasyon, otomasyon ve dijitalleşmenin entegrasyonu olacak. Özellikle Endüstri 4.0 uygulamalarının üretim operasyonlarına adapte edilmesi ve süreç içi analiz yeteneklerinin artırılması, verimliliğin en önemli anahtarlarından biri. Ciddi anlamda yükselen işçilik maliyetleri sebebiyle Endüstri 4.0 dönüşüm aksiyonlarının geri dönüş süreleri oldukça kısalmış durumda.

Ayrıca, Avrupa Yeşil Mutabakatı'nın

etkileriyle birlikte sürdürülebilir üretim kriterleri artık bir tercih değil, zorunluluk hâline geliyor. Bu bağlamda karbon ayak izimizi azaltmaya yönelik enerji yatırımları ve proses iyileştirmeleri gündemimizde üst sıralarda yer alıyor. Küresel rekabetin derinleştiği bu dönemde esnek üretim kabiliyeti, finansal direnç ve insan kaynağı gelişimi de en az teknik yatırımlar kadar öncelikli olacak. Cevher Grubu olarak bu süreci sadece bir adaptasyon dönemi olarak değil, ileriye doğru bir sıçrama fırsatı olarak görüyor ve buna göre stratejilerimizi hayata geçiriyoruz.



Uğur BAŞKAYA

Döktaş Dökümcülük Tic. Ve San. A.Ş.
Satış Direktörü

İSO 2024 Araştırması kapsamında ilk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer aldınız. Bu başarıyı kuruluşunuz açısından nasıl değerlendiriyorsunuz? 2024 yılı sizin için nasıl geçti?

Döktaş Dökümcülük olarak geçmiş yıllarda olduğu gibi 2024 yılında da İlk 500 Sanayi Kuruluşu arasındaki yerimizi aldık. Bu elbette tüm Döktaş Dökümcülük çalışanları için büyük bir onur kaynağıdır. 2024, bizler, müşterilerimiz, tedarikçilerimiz ve diğer paydaşlarımız açısından son derece başarılı bir yıldır diyebiliriz.

İSO çalışmasında dikkat çeken bulgulardan biri; satışlardaki zayıf performans ve artan maliyetlerin etkisiyle kârlılıklarda önemli bir gerileme yaşandığı yönünde. Şirketiniz özelinde bu durum nasıl yansıma buldu? Yılı ekonomik açıdan nasıl yönetebildiniz?

2024 yılı ekonomik olarak da başarılı bir yıldır diyebiliriz. Lakin, özellikle yılın ikinci yarısında başlayan pazardaki daralma 2025 yılı için olumsuz havanın habercisi idi. Makroekonomik verilerdeki gelişmelere bağlı olarak artan maliyetler nedeni ile yılın ikinci yarısı ilk yarıya göre ekonomik açıdan daha zorlayıcı oldu.

2025 yılına baktığımızda, küresel ve yerel ölçekte sanayi üretiminde dijitalleşme, maliyet artışları ve rekabet baskıları gibi başlıklar öne çıkıyor. Sizin açınızdan bu yılın en belirleyici dinamikleri neler olacak? Hangi gelişmelere hazırlanıyorsunuz?

2025 Yılı, daralan Pazar, hem kendi coğrafyamız hem de küresel boyuttaki politik ve ekonomik gelişmeler ile hatırlanacak. 2025, farklı sektörler ve coğrafyalar, yeni pazar, müşteriler ve ürünler için yoğun çalıştığımız bir yıl oluyor. Dijitalleşme, yapay zekâ, sürdürülebilirlik, konularında da sektörün öncü firması olmak için çalışmalarımıza devam ediyoruz.



Endüstrinin geleceği inovasyondur.

„Değişen bir dünyada, değişen koşullara rahatlıkla uyum sağlayabilecek bir ortağa ihtiyacınız var. Her zaman yarının zorluklarını dört gözle bekleyen ve çözümlerin bugünden hazır olduğuna emin olan bir ortağa. İşte biz buyuz. Biz Foseco'yuz.”

Think beyond.
Shape the future.



Foseco, uygulamada kaplama kontrolünü optimize etmek için tasarlanmış bir dizi ekipman geliştirmiştir.

ICU'muz hakkında daha fazla bilgi için tarayın.



Küresel Döküm Sektöründe Büyük Resim: WFO 2024 Raporu Yayınlandı

“Küresel döküm endüstrisi, yavaşlayan ekonomik büyüme, devam eden enflasyon, yükselen hammadde fiyatları ve jeopolitik gerilimler gibi çeşitli zorluklarla karşı karşıyadır.”

Dünya Dökümcüler Birliği 2024 Raporu yayınlandı. WFO tarafından yayınlanan döküm sektörü raporunda talep düşüşü öne çıkıyor. Raporun özetini okuyucularımızla paylaşıyoruz.

Küresel döküm endüstrisi, yavaşlayan ekonomik büyüme, devam eden enflasyon, yükselen hammadde fiyatları ve jeopolitik gerilimler gibi çeşitli zorluklarla karşı karşıyadır. Bu sorunlar, döküm endüstrisi dahil olmak üzere farklı imalat sanayilerinin gelişimini kısıtlamaktadır. Pazardaki önemli eğilimler arasında değişken hammadde fiyatları, tedarik zincirlerini etkileyen jeopolitik gerilimler ve katı çevre düzenlemeleri yer almaktadır. İşgücü kıtlığı ve dijitalleşen dökümhanelerde vasıflı işçilere duyulan ihtiyaç da adaptasyonu zorlaştırmaktadır. Asya'daki düşük maliyetli üreticilerden gelen rekabet, geleneksel döküm merkezleri üzerinde inovasyon ve verimlilik artırma baskısı yaratmaktadır.

Yatırımlar genel olarak karışık

ve birçok şirket siparişlerdeki iyileşmeyi beklemektedir. Yükselen personel maliyetleri, dökümhanelerin işletme maliyetleri üzerinde en büyük etkiye sahip olmuştur. İşgücü kıtlığı devam etmekte ve bazı çalışanlar sektör dışına kariyer değişikliği yapmaktadır. Tedarik zincirleri kesintilerle karşılaşmıştır, bu da tedarik zinciri esnekliğinin rekabetçilik için kritik önemde olduğunu göstermektedir.

Enerji maliyetleri bazı bölgelerde yükselmekte veya belirsizliğini korumaktadır. Küresel talep zayıf seyretmektedir. Özellikle Avrupa'da düşük talep nedeniyle üretimde düşüş beklenmektedir. Pazar koşulları, yeni siparişlerde ve üretimde yavaşlamaya yol açmıştır.

Ülke bazında bazı spesifik ekonomik gelişmeler
Çin: Otomotiv parçaları ihracat ve ithalat tutarları 2023'te 88,4 milyar USD'ye ulaşmıştır.
Hindistan: GSYİH direnç göstermektedir. Otomotiv sektörü ta-

lebi yönlendiren en büyük sektördür. Toplam döküm üretimi 2023-24'te 14.16 MT olmuştur.

ABD: 2023'teki büyüme, özellikle otomotiv, havacılık ve endüstriyel makine sektörlerindeki yüksek kaliteli ABD yapımı dökümlere olan talepten kaynaklanmıştır. Yerli üretimin yeniden yapılandırılması dökümhanelere fayda sağlamaktadır. Çelik Hurda ve Pik Demir fiyatları son 12 ayda yüksek seviyelerde seyretmiştir.

Belarus: İhracat odaklı bir ülkedir. 2023'te kapasite kullanımı yaklaşık %99 olmuştur. Makine imalatı ve dökümhaneler için 2030'a kadar önemli finansman planlanmaktadır. Yeni Nükleer Santral-den elde edilen düşük elektrik tarifeleri rekabetçiliği artırabilir.

Hırvatistan: Metal döküm alt sektör geliri 2023'te %3,28 düşerken, ulusal imalat sanayi %3,52 büyümüştür. Savaş nedeniyle belirsizlik ve zorlukların artması beklenmektedir.

Çek Cumhuriyeti: 2023'te GSYİH %0,3 düşmüştür. Yüksek enflasyon ve zayıf ekonomik ivme, hanehalkı tüketimini ve yatırımı etkilemiştir. Döküm sanayi 2023'te sipariş daralması nedeniyle resesyon yaşamış, hacim olarak %15 gerilemiştir. Fiyat baskısının devam etmesi beklenmektedir.

Finlandiya: Teknoloji endüstrisinin cirosu 2023'te yaklaşık %2 düşmüştür. Metal sanayinin cirosu 2023'te %20 azalmıştır. Toplam döküm üretimi 2023'te yaklaşık %11 düşüş göstermiştir.

Fransa: GSYİH toparlanması uluslararası sorunlar nedeniyle yavaşlamıştır. Şirketler yerel tedarikçi-





lere yönelmektedir, ancak Fransız dökümhaneler teknik bilgileri sayesinde ihracatta saygın bir faaliyet sürdürmektedir. Dökümhane faaliyeti hacim olarak değil, endeks olarak düşüş trendindedir ancak 2020-2023 döneminde toparlanma göstermiştir. Otomotiv siparişlerin %40,5'ini oluşturmaktadır. Makine ve metal sanayilerinde 2022 sonunda pozitif bir toparlanma görülmüştür.

Endonezya: 2024'te üretimde yaklaşık %15-20'lik bir düşüş tahmin edilmektedir.

Slovenya: Toplam döküm üretimi 2023'te %6 azalarak 168.253 ton olmuştur. Değişen pazar koşulları (azalan talep veya daha az sipariş), pazar yeniden yapılanması ve yüksek enerji fiyatları düşüşün ana nedenleridir. İhracat oranı 2023'te %83,6'ya yükselmiştir.

İspanya: GSYİH 2023'te %2,7 artış göstermiştir. Döküm sektörü 2023'te demir (%1,68) ve demir dışı (%1,17) dökümlerde orta düzeyde büyüme kaydetmiş, çelik ise %0,38 düşmüştür. Toplam döküm üretimi 2023'te 989.045 ton olup, 2018 zirvesinin %10 altındadır. İhracat hacimleri 2023'te %25,4 artmıştır.

İsveç: 2023 ekonomik durumu yüksek enflasyon, sanayi üretiminde azalma ve yükselen faiz oranları ile karakterize edilmiştir. İmalat sanayinde sipariş durumu belirgin şekilde zayıflamıştır.

İsviçre: 2023 başındaki yükselişin ardından sürekli bir yavaşlama ya-

şanmıştır. Teslim edilen tonajlar %2,4 azalmıştır. 2024'ün zorlu geçmesi beklenmektedir. Güçlü İsviçre frangı rekabet dezavantajı yaratmaktadır.

Birleşik Krallık: İmalat sektörünün İngiltere ekonomisine etkisi, karmaşık tedarik zincirlerini içermektedir. 2022'de gerçek değer GSYİH'nin 348 milyar £'una yakın olduğu tahmin edilmektedir. 2024 görünümü genellikle pozitifdir. Rekabetçiliğin diğer gelişmiş ekonomilere göre geride kaldığı rapor edilmektedir.

TEMEL TEKNOLOJİK TRENDLER

• Dijitalleşme, zeka ve düşük karbonlaşma, küresel döküm endüstrisinin gelişimini derinden etkileyecektir. Verimliliği artırmak ve işgücü bağımlılığını azaltmak için otomasyon ve yapay zeka (AI) kullanımı artmaktadır. Dijitalleşme ve Endüstri 4.0, modern dökümhaneleri önemli ölçüde dönüştürmüş, verimliliği, kaliteyi ve sürdürülebilirliği artırmıştır. Dijitalleşme ve yapay zeka destekli üretim, akıllı dökümhanelerin süreçleri optimize etmesine ve kusurları azaltmasına olanak tanıyarak verimliliği artıracaktır. Akıllı dökümhaneler, gerçek zamanlı izleme, tahmine dayalı bakım ve gelişmiş tedarik zinciri yönetimi yoluyla daha yüksek verimlilik elde etmektedir. Bu teknolojilerin çoğu artık OEM ekipmanlarına entegre edilmekte ve bazı durumlarda uzaktan izleme ve bakım

desteğine olanak tanımaktadır.

• Hindistan'da, küçük ve orta ölçekli dökümhanelerin kullanımı arttığı için döküm simülasyon yazılımı hizmetleri güçlendirilmektedir. Japonya'da endüstri-akademi-hükümet işbirliği yoluyla teknoloji değişimi ve genç araştırmacılar/mühendisler/teknisyenlere beceri aktarımı önceliklidir. Çek Cumhuriyeti'nde, "basınçlı" dökümhanelerdeki modern teknoloji, yüksek işgücü verimliliği avantajına sahiptir. İsviçre dökümhanelerinde üretim süreçleri giderek dijitalleşmekte ve çalışanlar BT güvenliği konusunda özel olarak eğitilmektedir.

• Türkiye'de üretim hızı, verimlilik ve kapasiteyi artırmak amacıyla teknoloji yatırımları devam etmektedir. Teknolojik değişiklikler ve yeni teknolojilerin benimsenmesi gelecek zorluklar arasındadır. İnovasyon ve Ar-Ge, kararlılık gerektiren zorluklardır. Son derece karmaşık üretim süreçlerinin, dijitalleşme ve yapay zeka sistemleri için yeni gelişim yolları açtığı belirtilmektedir. Yeni nesil yetenekli gençlerin, bu araçları kullanarak eski yapıları dinamik ve gerçek zamanlı karar alabilen sistemlere dönüştürmesi gerekmektedir.

TEMEL SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK TRENDLERİ & ÜLKE BAZLI GELİŞMELER

• Raporda yeşil ve sürdürülebilir kalkınma için faydalı öneriler yer almak

tadır. Düşük karbonlaşma eğilimi, küresel döküm endüstrisinin gelişimini derinden etkileyecektir. Döküm endüstrisi için daha sağlıklı ve sürdürülebilir bir çevre elde etmek için mücadele edilmektedir. Sürdürülebilirlik talepleri küresel döküm pazarını şekillendirmektedir. Sürdürülebilirlik endişeleri, dökümhaneleri enerji tasarruflu fırınlar ve geri dönüşüm girişimleri dahil olmak üzere daha temiz üretim yöntemleri benimsemeye itmektedir. Katı çevre düzenlemeleri bir zorluktur. Yeniliklerin entegrasyonu, endüstriyi daha sürdürülebilir ve döngüsel bir ekonomiye doğru ilerletmektedir. Sürdürülebilirlik, önümüzdeki 5-10 yıl içinde çok önemli bir rol oynayacaktır. Hükümetler daha katı karbon emisyon düzenlemeleri uygulamak-

ta ve artan metal geri dönüşümü ve enerji tasarruflu üretim yöntemleri gibi döngüsel ekonomi uygulamalarını teşvik etmektedir. Yeşil teknolojilere yatırım yapan ve fosil yakıtlara bağımlılığı azaltan şirketler rekabet avantajı elde edecektir. Sürdürülebilir uygulamalar, uzun vadeli başarı için kilit faktörlerdir.

- Japonya'da düşük karbonlu bir toplum inşa etmek bir önceliktir. Belarus'ta çevresel standartların uygulanması gerekmektedir. Çek Cumhuriyeti'nde, Yeşil Anlaşma gibi çevresel kararların etkisinin faaliyetleri kolaylaştırmayacağı belirtilmektedir. Slovenya, düşük karbonlu döngüsel ekonomiye geçiş ve sürdürülebilir dönüşüm zorluklarını ele almada çok yavaştır. Enerji ve çevresel geçiş konuları önümüzdeki

yıllarda yeni trendler belirleyecektir.

- Avrupa'da uygulanan Yeni Direktifleri takiben, tedarikçilerden tekliflerinde CO² emisyonları, temiz enerji ve karbon ayak izi ölçümlerine ilişkin bilgi istenmektedir. Dekarbonizasyon ve temiz enerjilere geçiş gelecek zorluklar arasındadır. İklim koruma ve hafif yapı trendleri, sürdürülebilir ve yenilikçi döküm çözümlerine olan talebi artırmaktadır. Sürdürülebilirlik alanında birçok yenilik yapılmaktadır: ham petrolün doğal gaz veya CO₂-nötr kaynaklarla değiştirilmesi. Elektrik kullanma projeleri somuttur ve hidrojen de test edilmektedir. İngiltere, AB CBAM, Net Sıfır, enerji verimliliği ve yeni teknolojiler üzerine seminerler düzenlemiştir.





AmaGrit

Paslanmaz Çelik Bilya & Grit

Çelik Bilya & Grit



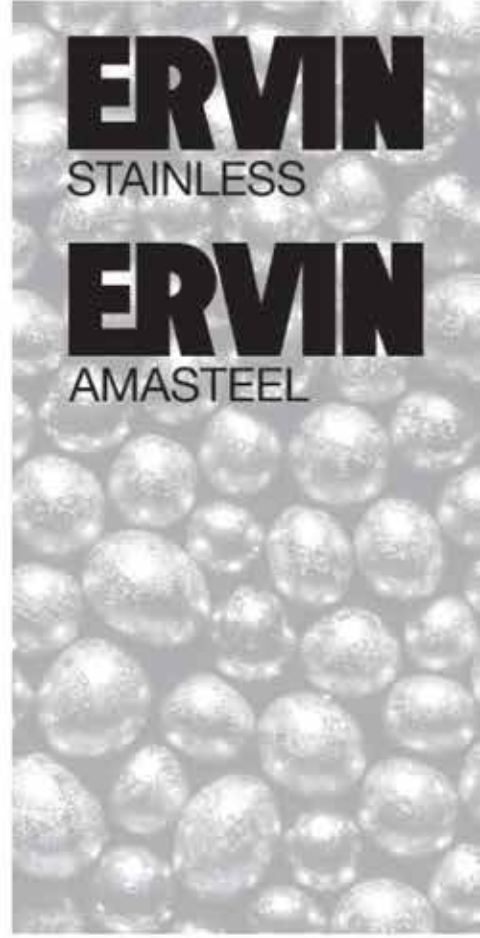
1920'den bu yana...

- ✓ En Yüksek Enerji Transferi ve Dayanıklılık
- ✓ En Düşük İşlem Maliyeti
- ✓ Yuvarlak Yapısı Sayesinde Optik Görünüm
- ✓ Performans ve Fiziksel Özellikler Bakımından En Üst Kalite
- ✓ Amerika ve Almanya'da üretim



ERVIN
STAINLESS

ERVIN
AMASTEEL



BVA Hassas Yüzey İşlemler
Precision Surface Treatment

T: +90 216 658 80 05 info@bva.com.tr
F: +90 212 658 80 06 www.bva.com.tr



PaintExpo
Eurasia

01-03 Ekim / October 2023
Istanbul Expo Center

HALL 10 / D712

www.paintexpo.com.tr



Chiron Group Türkiye'den Yeni Teknoloji Merkezi

Chiron Group Türkiye Yeni Teknoloji Merkezi yatırımı yaptı. Sektörün öncüleri Open House etkinliğinde buluştu.

Chiron Group Türkiye, teknoloji yatırımlarına bir yenisini daha ekleyerek yeni Teknoloji Merkezinin açılışını, 2 gün süren özel bir Open House TR etkinliğiyle gerçekleştirdi.

AOSB İzmir/Çiğli 'de düzenlenen etkinlikte, sektörün öncü 13 firması bir araya geldi. Etkinlik kapsamında bu firmalar, en güncel ürün ve teknolojilerini sergileyerek sektöre sundukları çözümleri yakından tanıtmaya fırsatı buldu.

Chiron Group Türkiye Genel Müdürü Serkan Özcan'ın, yaptığı açılış konuşma-

sında “Bugün burada yalnızca bir teknoloji merkezinin değil, aynı zamanda Alman mühendislik mirası ile Türk sanayi gücünün birleştiği, stratejik bir yatırımın başlangıcını kutluyoruz” dedikten sonra Ege bölgesinin güçlü üretim altyapısına ve Çiğli OSB'nin sunduğu olanaklara değindi. Özcan'ın paylaştığı bilgilere göre bu yeni teknoloji merkezin üç temel işlevi olacak: 1- Uygulama Merkezi olarak yeni nesil makinelerde canlı uygulamalar yapmak 2- Eğitim ve Gelişim Alanı olarak müşterilerin teknik personeline eğitim vermek.

3- İş birliği platformu olarak da meslek liseleri, sanayi kuruluşları ve çözüm ortaklarıyla ortak projeler geliştirmek. Serkan Özcan'ın açılış konuşmasında verdiği en önemli mesajlardan biri de “Chiron Group olarak hedefimiz açık: Türkiye’de yalnızca makine satmak değil, mühendislik, çözüm ve güven inşa etmek...” oldu.

Yeni merkez, sadece Chiron Group Türkiye'nin değil, aynı zamanda Türkiye'nin teknoloji odaklı üretim hedeflerine katkı sağlayacak önemli bir adım olarak öne çıkıyor.



Elkem'in teknik desteği ile üretimizi optimize edin.

Elkem'in verimlilik, kalite ve sürdürülebilirlik için tasarlanmış geniş ürün yelpazesine sahip yenilikçi MgFeSi alaşımlarıyla küresel ve vermiküler grafitli dökme demir üretiminizin tüm potansiyelini ortaya çıkarın.

↑ Kalite

Tutarlı ve geliştirilmiş metalurjik sonuçlar elde edin

↑ Sürdürülebilirlik

Daha temiz süreçlerle çevresel ayak izinizi en aza indirin

↑ Üretkenlik

Sorunsuz operasyonlar için yerel teknik uzman desteğinden yararlanın

↓ Maliyetler

Optimize edilmiş alaşım performansı ile maliyetleri düşürün



Inductotherm Türkiye Yeni Fabrikasına Taşındı

Inductotherm Türkiye, Kocaeli'nin Muallimköy bölgesinde yatırımını tamamladığı yeni üretim tesislerine taşındı. 14 bin metrekare kapalı alana sahip yeni üretim tesislerinin açılışına sektörden bir çok kişi katıldı.

İndüksiyon teknolojileri konusunda önde gelen kuruluşlardan Inductotherm, Türkiye'de büyüme stratejisi doğrultusunda yatırımını tamamladığı yeni üretim tesislerine taşındı. 27 Mayıs 2025 tarihinde açılış yapılan modern üretim tesisi göz doldurdu. TUDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Efe ve bir çok sektör üyesi

ile paydaşı yeni üretim tesisinin açılışında yer aldı. Yeni fabrika; Inductotherm Türkiye'nin üretim kapasitesini daha da artırma, operasyonel verimliliği yükseltme ve teknolojik altyapısını güçlendirme hedeflerinin bir parçası olarak planlandı.

Kocaeli'nin Muallimköy bölgesinde yer alan yeni üretim tesisi, sana-

yi ve teknoloji açısından stratejik bir noktada yer alıyor. Toplamda 14 bin metrekare kapalı alana sahip olan yeni tesis, üretim süreçlerini daha etkin kılmak ve operasyonel verimliliği üst seviyeye taşımak üzere özel olarak tasarlandı. Yeni tesisin, eski fabrikaya olan yakın konumu sayesinde hem çalışanların hem





de tedarikçilerin ulaşımı kolaylaştırarak operasyonel süreklilik kesintisiz biçimde sürdürüldü. Bu da Inductotherm Türkiye'nin, sektördeki yüksek hizmet standartlarını koruma konusundaki kararlılığını pekiştirdi.

Inductotherm Türkiye Genel Müdürü Levend Otsukarcı, açılıшта yaptığı konuşmada, tüm davetlilere teşekkürlerini ileterek yeni tesis için şöyle konuştu; "Yeni fabrikamız, yalnızca fiziksel bir yer değişikliği değil; aynı

zamanda üretim kapasitemizi artırma, teknolojik altyapımızı geliştirme ve çalışanlarımıza daha güçlü bir çalışma ortamı sunma yolunda attığımız stratejik bir adımdır. Bu yatırımla birlikte, müşterilerimize rekabetçi, yenilikçi, hızlı ve kaliteli çözümler sunmanın yanı sıra, sürdürülebilirlik konusunda da önemli adımlar atmaya devam edeceğiz."

Otsukarcı, "Yeni fabrikamızla birlikte Inductotherm Türkiye olarak sadece üretim kapasitemizi arttırmakla kal-

mayıp, aynı zamanda genişleyen ürün gamımızla sektördeki güçlü konumumuzu pekiştirerek, müşterilerimizle birlikte geleceğe sağlam adımlarla ilerliyoruz" dedi.

Inductotherm Türkiye, bünyesindeki dört global marka – Inductotherm, Inductoheat, Consarc ve Thermatool – ile otomotiv, savunma sanayii, boru-profil imalatı ve döküm sanayi gibi birçok sektöre özel sistemler ve mühendislik çözümleri sunuyor.



ZEISS'tan Türkiye'ye Yeni Yatırım

ZEISS Customer Center Ankara'da açıldı.

ZEISS Türkiye, endüstriyel kalite çözümlerindeki liderliğini Ankara'da açtığı yeni teknoloji ve deneyim merkezi ZEISS Customer Center ile bir adım ileriye taşıyor. 1.300 metrekarelik alana yayılan bu merkez, yalnızca bir deneyim alanı değil; teknoloji, uzmanlık ve çözüm odaklı iş birliğinin buluşma noktası olarak ifade ediliyor.

ZEISS Türkiye Endüstriyel Kalite Çözümleri (IQS) İş Grubu'nun açıklamasına göre, dünya genelinde 65'inci, Türkiye'de ise Bursa'dan sonra ikinci müşteri merkezini hizmete açan şirket, bu önemli yatırımla Türkiye sanayisine önemli katkılar sağlamayı hedefliyor.

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan ZEISS Türkiye IQS Ülke Direktörü Özgür Aka, şu ifadeleri kullandı: "ZEISS olarak, ülkemizin gelişimine

katkı sağlayacak stratejik bir yatırımı daha hayata geçirmenin gururunu yaşıyoruz. Bu merkez, yalnızca ileri teknoloji ürün ve çözümlerimizin sergilendiği bir alan değil; aynı zamanda iş ortaklarımızla bilgi paylaşımının, eğitim ve sertifikasyon programlarının aktif şekilde yürütüleceği bir buluşma noktası olacak."

Yeni müşteri merkezinde; tüm 3 boyutlu ölçüm cihazları, endüstriyel ışık ve optik sistemler, elektron mikroskopları, optik-robotik ölçüm sistemleri, tersine mühendislik çözümleri ile birlikte endüstride çığır açan Koordinat Ölçüm Cihazları (CMM), CT & X-Ray cihazları ve geniş kapsamlı yazılım çözümleri kullanıcılarla buluşacak. Endüstri 4.0 çağının gerektirdiği kalite kontrol, üretim süreci izleme, otomasyon çözüm-

leri ve global metroloji sertifikasyon eğitimleri de bu merkezde sunulacak hizmetler arasında yer alıyor.

"Ankara merkezimiz, tüm bu gelişmiş teknolojileri deneyimleyerek öğrenebileceğiniz, sektörel dönüşümün kalbinde yer alan bir platform olacak. Aynı zamanda dileyen paydaşlarımıza ölçüm ve denetim hizmetlerini de burada sunmaya başlıyoruz," diyen Aka, merkezin sadece teknolojik bir vitrin değil, aynı zamanda üretim verimliliğine katkı sunan somut çözümler sunan bir yapı olacağını vurguladı.

ZEISS Türkiye'nin bu yeni yatırımı, şirketin Ankara ve çevresindeki sektörlerle yalnızca bir tedarikçi olarak değil, aynı zamanda inovatif ve üretim odaklı bir çözüm ortağı olarak konumlandığını gösteriyor.



The alloy can vary, the quality never does

More affordable than you might believe

- Huge flexibility at both high and low volume.
- Same high quality as die casting, but using a different method.
- Fast pattern change – 1 to 3 minutes.
- Very good surface roughness down to $6.35 \mu\text{m Ra}$.

Contact us to discuss aluminium and green sand casting for your foundry and how you can lower your costs by 10-15% by converting to green sand.



For more information
disagroup.com

DISA
A Norican Technology

Reuse your sand

Unlock the Benefits of Sand Reclamation

- Reduce disposal and new sand purchases
- Reduce scrap and consumables
- Requires no operator

The Simpson Pro-Claim® continuous sand reclamation system is an energy-efficient solution that preserves sand quality while delivering quick payback through savings on new sand and disposal costs.

Test
your sand
before making
a decision!



For more information
simpsongroup.com

SIMPSON
A Norican Technology

“Chemex'ten Fark Yaratacak Yenilik”

ExoPlast - Prototipleme ve küçük seriler yeniden şekillendirildi. Metko HA Eskişehir fabrikasında ExoPlast üretimine başladı.

Metko HA deneme üretimlerinde başarıyla kullanılan patentli malzeme olan ExoPlast'ın üretimine Eskişehir fabrikasında başladı. ExoPlast, prototip ve az adetli döküm parça üretimi için farklı seçenekler sunuyor.

Metko HA tarafından yapılan açıklamada; ExoPlast'ın aslında 2019 yılında geliştirildiği ve 2020'de patent başvurusu yapıldığı belirtildi. 2020 yılında başlayan küresel koronavirüs salgınından dolayı planlanan takvimin bozulduğuna ve gerekli bazı testlerin ise zorunlu olarak ertelendiğine dikkat çekildi. “GIFA 2023'te ise işler nihayet yoluna girdi ve GIFA'da ziyaretçiler yeni ürün hakkında bilgi edinip uzmanlarımızla konuşma fırsatı buldu.”

Eylül 2024'te patentin resmi olarak alındığının vurgulandığı Metko HA açıklamasında, ExoPlast denemelerinin son derece başarılı olduğu ve böylece 2025 yılı başı itibarıyla Eskişehir'de üretilmeye başlandığı duyuruldu.

EXOPLAST NEDİR?

ExoPlast, kontur kırıcı maçalarının ve exopadların üretimini çok daha kolaylaştıran, karışımı önceden hazırlanmış, ekzotermik bir malzemedir. Bir başka deyişle ExoPlast, karışımı hazırlanmış ekzotermik besleyici malzemesidir ve malzemeye istediğiniz şekli siz verirsiniz. Geleneksel yöntemler genellikle maliyetli ve yalnızca büyük miktarlar için karlı olsa da ExoPlast, dökümcü tarafından bizzat kullanılabilecek etkili bir alternatif sunuyor.

KOLAY KULLANIM

ExoPlast gerekli bağlayıcıyı ve katalizörü karışımında barındırıyor. Bu yüzden sizin ilave bir bağlayıcı kullanmanıza gerek yok. Kullanılan bağlayıcı, Pentex sistemidir ve çoğu dökümhanenin maça yapımında kullandığı cold box bağlayıcıyla aynı özelliklere sahiptir. Böylece, kum döngüsüne farklı bir bağlayıcı sistemi de girmemiş olacaktır. ExoPlast, iki bileşenlidir ve iki bileşen elle karıştırılır ve birbirinden bağımsız olarak sertleştirilir.

ESNEK UYGULAMA

Karışım serbestçe şekillendirilebilir ve doğrudan modele uygulanabilir. Alternatif olarak, 3D yazıcı kullanılarak üretilen bir kalıba karışım ExoPlast konularak istenilen şekilde exopad elde edilebilir.

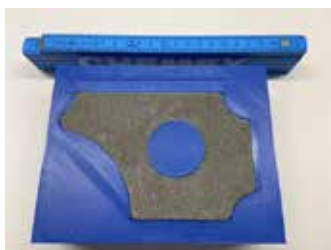
DIŞ ETKENLERDEN BAĞIMSIZ

Gazlı katalizör veya ısıya ihtiyaç duyulmadığından, ExoPlast her yerde kullanılabilir.

KATILAŞMA SİMÜLASYONU MÜMKÜN

Malzeme ekzotermik besleyiciler gibi davranır. Dolayısıyla bir simülasyon programı kullanarak tasarımı önceden test etmek mümkündür.

“ExoPlast ile döküm proseslerinin optimize edilmesi için pratik ve ekonomik bir çözüm sunuyoruz. Yeni ürünle ilgili başarılı kullanımlarınızı ve deneyimlerinizi sabırsızlıkla bekliyoruz.”



Mescier Metal ve Bavaria Alaşım Sistemleri'nden Stratejik Partnerlik

TÜDÖKSAD üyesi Mescier Metal, Bavaria Alaşım Sistemleri (BAS TR) ve Bavaria Alloys Systems (BAS GmbH) ile stratejik bir işbirliği yaptı.

Bavaria Alaşım Sistemleri Sanayi Ticaret ve Ltd. Şti.(BAS TR) ve Bavaria Alloys Systems GmbH (BASGmbH), Mescier Metal Mamülleri Pazarlama San.ve Tic. A.Ş. ile stratejik işbirliği kapsamında, Türkiye münhasır temsilciliği konusunda anlaşma imzaladı.

Bavaria Alaşım Sistemleri Türkiye Satış Müdürü Hakan Kakaç tarafından yapılan yazılı açıklamada, güven temelli büyümeye ve sektörel değer yaratmaya odaklanan vizyon-

ları doğrultusunda bu stratejik işbirliğini paylaşmaktan memnuniyet duyduklarını belirtti.

Yapılan açıklama şöyle; “Bavaria Alaşım Sistemleri Sanayi Ticaret ve Ltd. Şti.(BAS TR) ve Bavaria Alloys Systems GmbH (BAS GmbH) olarak, Mescier Metal Mamülleri Pazarlama San.ve Tic. A.Ş. ile gerçekleştirdiğimiz stratejik işbirliği kapsamında, Türkiye münhasır temsilciliği konusunda anlaşma imzalanmıştır. Bu işbirliği sayesinde, Magnezyum Sfero

Alaşım Malzemeleri, Tel Magnezyum /Tel Aşılama Ürünleri, Kaliteli Döküm imalatı sırasında kullanılan Aşılama Malzemeleri ve benzeri BAS GmbH ürünlerinin satış/pazarlama faaliyetleri bundan böyle Mescier Metal Mamülleri Pazarlama San ve Tic. A.Ş. tarafından gerçekleştirilecektir” denildi.

Açıklamada, Mescier Metal’e teknik hizmet ve desteğin BAS TR tarafından verilmeye devam edileceğine vurgu yapıldı.



Magma ve Çukurova Kimya'dan Simülasyon ve Besleyici Gömlek Uygulamaları Semineri

TÜDÖKSAD üyeleri Magma Bilişim ve Çukurova Kimya Konya'da "Simülasyondan sahaya: Magma ve Çukurova Kimya ile Simülasyon ve Besleyici Gömlek Uygulamaları" başlıklı bir seminer gerçekleştirdi.

Magma Bilişim ve Teknoloji Hizmetleri ile Çukurova Kimya Endüstrisi A.Ş. iş birliğiyle, 19 Haziran 2025 tarihinde Konya Bayır Diamond Hotel&Convention Center'da "Simülasyondan sahaya: Magma ve Çukurova Kimya ile Simülasyon ve Besleyici Gömlek Uygulamaları" başlıklı seminer düzenledi. Katılımın yoğun olduğu seminerde Magma ve Çu-

kurova Kimya ile birlikte AYD Otomotiv ve Kardökmak da birer sunum yaptı.

Simülasyondan Sahaya: MAGMA & Çukurova Kimya ile Simülasyon ve Besleyici Gömlek Uygulamaları" Seminerin açılışında Magma Türkiye Genel Müdürü Murat Akçin ve Çukurova Kimya Satış ve Pazarlama Direktörü Ünsal Minoğlu birer konuşma yaptı. Minoğlu

konuşmasında; "Çukurova Kimya, 1974 yılında Manisa'da döküm sektörüne hizmet vermek amacıyla ilk ve öncü firma olarak kurulmuş olup; dökümhanelere maça ve kalıp bağlayıcıları (reçineleri) konusunda destek vermeye başlamıştır. İlk besleyici sistemleri üretimine, 1991 yılında üretime başlamış ve günümüze kadar Ar-Ge faaliyetleri ile kalitesini, mü-





hendislik çalışmaları ile şekil ve çeşitliliğini, özellikle de ürünlerinin verimliliğini ve üretim kapasitelerini de yıllara bağlı olarak arttırarak, otomasyon ile destekleyip, modernize ederek ve inovasyon gücünü de kullanarak günümüze kadar gelmiş olup, alanında en büyük firmadır. Çukurova Kimya, besleyici sistemleri ürünleri konusundaki tecrübelerini, dökümhane-

lere sunduğu tasarımcı ve yenilikçi efektif yaklaşımları kapsamında çözüm ortağı olarak hizmet vermektedir ve vermeye de devam edecektir” dedi.

Magma Türkiye Genel Müdürü Murat Akçin ise yaptığı açılış konuşmasında; “Magma, 1988 yılında kurulmuş olup, merkezi Almanya’nın Aachen kentinde başlayan, metal döküm sektörü ile kur-

duğu güçlü ilişkiler ve imza attığı birçok başarılı proje ile birlikte günümüzde yenilikçi ve efektif döküm çözümlerinin doğru adresi olarak akla gelmektedir. Derin bir geçmişe sahip döküm tecrübesini ürettiği simülasyon yazılımları ile birleştirerek; müşterilerine tasarım ve proses optimizasyonları konusunda en iyi hizmeti sunmaktadır. Mükemmel Dökümleri esas





alan şirket felsefesi doğrultusunda müşterileri ile proaktif ilişkiler kurarak, üretim proseslerine simülasyon teknolojilerinin uygun şekilde entegrasyonu için büyük bir efor sarf etmektedir” dedi.

Açılış konuşmalarında; Çukurova ile Magma firmalarının ilk görüşmeye başlamaları sonrası, her iki firmanın deneyimleri doğrultusunda mühendislik ve Ar-Ge ekiplerinin bir araya gelerek, teknik olarak yapılması ihtiyaç duyulan konular görüşülerek, sektörün ihtiyaçları doğrultusunda değerlendirmeler yapıldığını ve çalışmalarına başlanıldığı belirtildi. Teknik verilerin dökümhane şartlarında deneysel testler ile desteklenerek sonuçların alınmasıyla, Magmasoft yazılımının alt yapısına geçişi ile bu sürecin tamamlandığı belirtildi. Bu sayede, ülkemizde yerli bir firmanın ilk kez döküm proses simülasyonu yazılımına geçişi sağlanmış oldu. “Bu iki firma, döküm sektörünün ihtiyaçlarını ve teknik desteklerini, güçlerini birleştirerek, ortak vizyon çerçevesinde hizmet vermeye başladı. Bu güçbirliği ve iş ortaklığının, değerli döküm sektörüne artı bir değer katacağına şüphemiz yoktur” denildi.

Bu birlikteliği, döküm sektörü ile paylaşmak için Çukurova Kimya’nın besleyici sistemleri konusundaki tecrübesi ve Magma’nın döküm proses simülasyon yazılımı konusundaki tecrübesi ile güçlerini de birleştirerek ve inovasyonun buluşma noktası kapsamında ortak bir seminer düzenlendi. “Simülasyondan sahaya: Magma ve Çukurova Kimya ile Simülasyon ve Besleyici Gömlek Uygulamaları” başlıklı bu etkinlikte, sektörel bilgi alışverişini güçlendirmeyi yeni iş birliklerine zemin oluşturmak hedeflendi.

Katılımın yoğun olduğu seminerde Magma ve Çukurova Kimya ile birlikte AYD Otomotiv A.Ş. ve Kardökmak A.Ş. de birer sunumla katkıda bulunarak gerçek döküm proseslerinde gerçekleştirdikleri örnek kalite ve maliyet iyileştirmelerini tüm katılımcılarla paylaştı.

Simülasyondan Sahaya: MAGMA & Çukurova Kimya ile Simülasyon ve Besleyici Gömlek Uygulamaları” Seminerin açılışında Magma Türkiye Genel Müdürü Murat Akçin ve Çukurova Kimya Satış ve Pazarlama Direktörü Ünsal Minoğlu birer konuşma yaptıktan sonra teknik sunum-

lara geçildi. Sırasıyla; “Simülasyonda Girdi Kalitesinin Önemi ve Çukurova Veritabanı (Fatma Kaya - Magma), “Farklı Özellikteki Ekzotermik Besleyici Gömleklerin Katılışmaya Etkisi” (İbrahim Hayri Keser - Çukurova Kimya), “AYD Dijital Dönüşüm: DISA Hattında Fren Diski Üretimi için Proaktif Simülasyon Çözümleri” (Ali Kemal Şeker - AYD Otomotiv), “MAGMASOFT ile Döküm Hatalarının Tespit Edilmesi ve İyileştirme Süreçleri”(Baran Sular - Magma), “MAGMAEconomics ile Üretim Maliyeti Analizi” (Murat Akçin – Magma), “Döküm Sarf Malzemelerinin Uygulanması ve Deneysel Çalışmalar” (İbrahim Hayri Keser - Çukurova Kimya), “Geleceği Döküyoruz: Sanal Ortamda Gerçek Verimlilik” (Ecemnur Ünlü - KARDÖKMAK) ve son olarak da “Besleyici Gömlek Kullanımı ve Olası Hataların İr-delenmesi” (M. Kadir Geriş - Çukurova Kimya) başlıklı sunumlar yapıldı.

Seminere Konya bölgesi dışında komşu illerden de katılımlar oldu. Seminerde ayrıca Konya Teknik Üniversitesi, Selçuk Üniversitesi ve Gazi Üniversitesi’nden akademisyenler de katılım sağladı. Bölgenin sektör liderlerini bir araya getiren seminerde, teknolojinin pratik uygulamalar ve sağladığı avantajlar tartışıldı. Çukurova ürünlerinin Magma yazılım sistemine entegre edildiğinde, fiili kullanımdan önce simülasyon ortamında analiz edilerek denenmesi, ürünlerin performansı ile ilgili detaylı bilgiler katılımcılara aktarıldı.



SİMÜLASYONDAN SAHAYA: MAGMA & ÇUKUROVA KİMYA İLE SİMÜLASYON VE BESLEYİCİ GÖMLEK UYGULAMALARI



Çukurova Kimya'dan Laboratuvar Test Cihazı ve Ekipmanları Hizmeti

Çukurova Kimya, Multiserw-Morek/Polonya firmasının Türkiye distribütörlüğünü sürdürüyor.

Çukurova Kimya Endüstrisi A.Ş., bilindiği gibi 2022 yılından beri dökümhanelere yönelik laboratuvar test cihaz ve ekipmanları üretimi gerçekleştiren, Multiserw-Morek/Polonya firmasının, Türkiye'deki tek yetkili distribütörlüğünü devam ettiriyor.

Çukurova Kimya, “Uzun yıllardır başta Avrupa olmak üzere birçok ül-

kede, kendi alanında başarılı faaliyet yürüten Multiserw-Morek firmasının laboratuvar test cihazı ve ekipmanlarını, döküm sektörüne katkı sağlamak amacıyla bir marka değeri olarak sunuyor.”

Çukurova Kimya, distribütörlük hizmeti sunmaya başladığından bu yana Multiserw laboratuvar ekip-

manlarını tercih eden müşterilerinin sayısının giderek arttığını vurguluyor: “dökümhanenizin ihtiyacı olan, laboratuvarınız için gereken cihazlar ve ekipman seçenekleri ile ilgili, firmamızın Satış ve Pazarlama departmanı ile iletişime geçerek gerekli bilgilere ulaşabileceğinizi memnuniyetle bildirmek isteriz.”



Mesleki Eğitimi Cazip Hale Getirmemiz Gerekiyor

Ülkemizde “Metalurji Alanının” açık olduğu, az sayıda meslek liselerinden biri olan Ümraniye Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Metalurji Alanı Şefi Mehmet Gürses ile konuştuk. TUDÖKSAD ve üyelerinin destek verdiği ve birlikte projeler geliştirdiği Metalurji Alanı 1984 yılından buyana bölüm olarak açık.

Ümraniye Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Metalurji Alanı kaç yıldır açık?

Okulumuz 1981 yılında, bölümümüz ise 1984 yılında açılmıştır.

Metalurji alanında her yıl ne kadar kontenjan açılıyor? Toplam kaç öğrenci var?

Son yıllarda meslek liselerine olan talep azaldığından dolayı bir sınıf karşılığı olan 35 öğrenci için kontenjan açılıyor, ancak bu sayıya ulaşamıyoruz.

Okulumuz 6 Şubat depreminden sonra riskli bina olarak değerlendirildi ve yıkıldı. Bu yüzden öğrenci sayımız da oldukça düştü. 2024-25 öğretim yılı sonunda toplam mevcudumuz 35 öğrencidir.

Bölümü daha cazip hale getirmek için sizce neler yapılmalı? Görüşlerinizi paylaşır mısınız?

Bölümden ziyade mesleki eğitimi cazip hale getirmek gerekir. Ortaokulu bitiren öğrencilerin başarı ve yeteneklerine göre Anadolu Liselerine veya Mesleki ve Teknik okullara yönlendirilmeleri yerinde olacaktır.

Bölüm tercihleri için ise ortaokul öğrencilerine ve velilerine tanıtım yapılması önemlidir.

Metalurji alanını tanıtırken sektörün önemi ve büyüklüğü ile yetişmiş teknik elemana olan ihtiyaç ön plana çıkarılmalıdır. Döküm denilince insanlar ağır, tehlikeli ve kirlili bir meslek olarak düşünüyorlar. Bunun böyle olmadığı, gelişen teknoloji ile dökümcülüğün oldukça modernize olduğunu ifade etmek ge-

reker. Sektördeki firmalar tarafından öğrencilere kırtasiye, ulaşım, kıyafet, yemek ve burs gibi imkanların sağlanması da talebi artıracaktır.

Bölümü daha cazip hale getirmek ve bölüm öğrencilerine mesleği sevdirmek için çeşitli etkinlikler düzenlendiğini biliyoruz. “Döküm Gösterisi” adını verdiğiniz bu etkinliklerden bahsedermisiniz?

Döküm Gösterisi dediğiniz etkinliği TUDÖKSAD desteğiyle yapıyoruz. Teknik üniversitelerin Metalurji ve Malzeme Mühendisliği bölüm öğrencilerinin düzenlediği etkinliklere ve çeşitli fuarlara katılıp kum kalıp yapıp dökümünü gerçekleştiriyoruz.

Bu etkinlik ve fuarlara değişik öğrenciler ile katılıyoruz. Bu etkinliklerde yer





alan öğrencilerimiz mesleğin önemini çok daha iyi kavıyorlar.

2025 yılı Mayıs ayında TUDÖKSAD'ın desteğiyle İstanbul'daki Teknik Üniversitelerde ve Gebze Teknik Üniversitesi'nde düzenlenen etkinliklerde mühendis adayları ile birebir kum kalıp ve dökümü-nü yaptık.

Metalurji bölümü kapsamında öğrenciler hangi dersleri alıyor?

Döküm dalında okuyan öğrenciler 9. Sınıfta temel kalıplama işlemlerinin yanı sıra teknik resim ve meslek teknolojisi derslerini alırlar.

Daha sonraki yıllarda değişik kalıplama metodları ile teknolojik bilgiler, meslek resim, laboratuvar, mekanik işlemler, metal ergitme, ısıl işlem ve temel elektrik konularını içeren dersler alırlar.

12. sınıfta ise işletmelerde meslek eğitimi adı altında, sanayi kuruluşlarında eğitim görerek asgari ücretin yüzde 30'undan az olmamak üzere ücret alırlar. İşletmelerde dökümcülüğün temeli sayılan kum kalıba dökümün dışında hassas döküm, savurma döküm, sürekli döküm, kokil döküm ve basınçlı döküm yöntemleri ile üretimi öğrenirler.

Teori eğitimiyle birlikte pratik eğitimi nasıl sağlıyorsunuz? Alt yapınız yeterli mi?

Teorik dersi meslek teknolojisi dersi ile,

pratik eğitimi ise atölye dersi ile veriyoruz. Bu derslerin müfredat programları birbiri ile paralel olarak yapılmıştır. Teorik olarak aldıkları derslerin uygulaması atölye çalışmalarında yapılmaktadır.

Atölye ve laboratuvar imkanlarımız yeterli ancak atölyemizin yıkılmış olmasından dolayı bu imkanları tam olarak kullanamıyoruz.

TUDÖKSAD özellikle pratik eğitim için üyeleri aracılığıyla size destek veriyor, TUDÖKSAD ve diğer STK'ların desteği neden önemli?

TUDÖKSAD ve üyelerinin desteği bizim için çok önemlidir. Üniversitelere, fuarlara ve sektördeki firmalara yapılan ziyaretler eğitimlere katkı sağlamakla birlikte öğrencilerin ufku-nu genişletmektedir. Yapılan üretimi, kullanılan teknolojiyi yerinde görerek mesleğin önemini daha iyi kavıyorlar.

TUDÖKSAD üyesi olsun olmasın tüm branşlardaki firmaların eğitime destekleri çok önemlidir. Okulların ve öğrencilerin birtakım ihtiyaçlarının karşılanması eğitimin kalitesini ve dolayısıyla daha başarılı öğrencilerin yetişmesini sağlayacaktır.

Bildiğiniz gibi Döküm sektöründe özellikle ara eleman olarak tabir edilen kalifiye personel sıkıntısı önemli

noktalarda, öğrencileriniz mezun olduğunda bu alanı tercih ediyor mu?

Sektörde yetişmiş eleman sıkıntısı var. Pek çok firma bizi arayarak mezun öğrencilerimize ihtiyaç olduğunu söylüyor. Mezun öğrencilerimizden sektörde çalışanlar var, ancak bu oran yüzde 10 civarındadır. Özellikle aileler çocuklarının mavi yakalı denilen üretim alanı yerine başka alanlarda çalışmalarını istiyorlar. Fabrikalarda çalışmalarını yorucu ve yıpratıcı olarak görüyorlar. Bu algıyı yıkmak için velilerle sık sık görüşmeler yaparak bilinçlendirmeye çalışıyoruz.

Ekleme istediğiniz başka yorum ve düşünceleriniz?

Şu anda Türk gençlerini tehdit eden büyük bir tehlike var, o da ekran bağımlılığı. Gençlerimiz ne yazık ki sosyal medyaya aşırı düşkünler. Sanal ortamdaki hayat onları olumsuz bir şekilde etkiliyor. Bu ekran bağımlılığı gece geç saatlere, hatta sabaha kadar uykusuz kalmalarına neden oluyor. Bu da okuldaki dersleri olumsuz yönde etkiliyor. Ailelerin bu konuda çocuklarına iyi örnek olması gerekiyor.

TUDÖKSAD ile olan ilişkilerimizin daha ileriye giderek öğrencilerimizin sektörde başarılı birer teknik eleman olmasını dilerim.

ABD Tarifeleri Avrupa Döküm Sektörünü Kısaca mı Alıyor?

ABD'nin Çin'e uyguladığı gümrük tarifeleri, Çinli üreticileri alternatif pazarlar aramaya zorluyor. Bu da Avrupa'yı yeni bir rekabet dalgasıyla karşı karşıya bırakabilir.

ABD'nin çelik ve alüminyum ithalatına yönelik uygulamaya koyduğu ve ardından askıya aldığı tarifeler, Avrupa döküm sanayisinde ciddi soru işaretlerine yol açıyor. Her ne kadar Almanya'dan ABD'ye yönelik döküm ihracatı sektörün toplam cirosunun yalnızca yüzde 2'sine karşılık gelse de, dolaylı etkiler ve küresel ticaret zincirindeki değişimler, sektör için daha büyük tehditler barındırıyor.

Almanya Döküm Sanayicileri Birliği'nden (BDG) alınan bilgilere göre, sektörde yaklaşık 12 milyar Euroluk bir ciro üretiliyor ve bunun yüzde 10'u ABD ile ticaretten

sağlanıyor. Ancak bu oranın içinde tarifelerden doğrudan etkilenecek ihracat miktarı yalnızca 228 milyon Euro düzeyinde.

NEDEN BU KADAR ENDİŞE VAR?

ABD pazarı Alman dökümhaneleri için kritik olmasa da, ticaret zincirinde yaşanacak değişikliklerin Avrupa pazarına etkisi daha büyük olabilir. BDG Hammaddeler Bölüm Başkanı Johannes Kappes, özellikle Asya'dan gelen baskıya dikkat çekiyor:

"Bize yüzde 10, 20, 25 gibi etki yapan tarifeler bir şey; ama ABD'nin

Çin'e uyguladığı yüzde 125 ila 145 arasında değişen tarifeler, Çinli üreticileri alternatif pazarlar aramaya zorluyor. Bu da Avrupa'yı yeni bir rekabet dalgasıyla karşı karşıya bırakabilir."

Kısacası, Avrupa dökümhaneleri sadece ABD ile olan ilişkilerden değil, aynı zamanda Çin ve diğer Asyalı üreticilerin Avrupa pazarına yönelmesinden de etkilenebilir. Bu durum, özellikle daha düşük maliyetli üretim yapan firmaların Avrupa pazarına girmesiyle fiyat rekabetini kızıştırabilir.

OTOMOTİV SEKTÖRÜ FARKLI DİNAMİKLERE SAHİP

Tarifelerin etkisi sektör içinde homojen değil. Otomotiv alanında faaliyet gösteren Alman dökümhaneleri, ABD'ye çoğunlukla üst segment araç parçaları ihraç ediyor. Kappes'in değerlendirmesine göre, yüksek fiyat segmentlerinde ek maliyetler tüketici tarafından daha kolay karşılanabiliyor:

"Porsche veya Mercedes S-Serisi gibi modellerde, tarifeler nedeniyle oluşacak fiyat artışları satışları ciddi şekilde etkilemeyebilir. Düşük fiyat segmentinde ise durum daha farklı olurdu; fakat bu ürünler zaten ABD'ye nadiren ihraç ediliyor."

Ayrıca bazı üreticiler, tarifeleri aşmak adına Meksika veya Kanada'daki tesislerini kullanarak ABD pazarına erişimi sürdürme yollarını arıyor.

ASIL TEHDİT: BELİRSİZLİK

Ticaret politikaları, üretim lokasyonları ve hammadde fiyatlarına





ilişkin gelişmeler sektörün gündemi-
ni meşgul ederken, en büyük sorun
belirsizlik. Gelecekte tarifelerin ye-
niden uygulanıp uygulanmayacağı,
AB'nin olası karşı önlemleri ve kü-
resel ticaret akışlarının nasıl şekille-
neceği soruları, şu anda net bir yanıt
bulamıyor.

KAPPES BU NOKTADA UYARIYOR:

“Artık hiçbir şekilde planlama güven-
liğimiz yok. Şirketler yatırım kararla-
rını erteliyor, çünkü gelecek konu-
sunda büyük bir belirsizlik hâkim.”
Pandemi ve jeopolitik krizlerle son
yıllarda kırılgan hale gelen tedarik
zincirleri, bu tür politik müdahalelere
karşı daha duyarlı. Bu durum, döküm

sektörü gibi enerji ve hammaddeye
bağımlılığı yüksek alanlarda özellikle
hissediliyor.

ALÜMİNYUM PİYASASINDA EĞİLİMLER VE RİSKLER

Belirsizliğin bir diğer sonucu da
ham madde piyasasında görülebi-
lir. Almanya'da birincil alüminyumun
bulunabilirliği şu anda daha yük-
sek fiyatlara rağmen büyük ölçü-
de sabit kalmaktadır. 2024 yılında
Almanya'da yaklaşık 700.000 ton
alüminyum döküm ürünlerine dönüş-
türülürken, birincil alüminyum üre-
timi yaklaşık 300.000 tondur. Talep
büyük ölçüde ithalatla karşılanmak-
tadır - öncelikle Doğu Avrupa, İsviçre
ve Hollanda'dan.

AVRUPA'NIN TEPKİSİ:

Avrupa Birliği, ham madde tedarikini
çeşitlendirmeyi hedefliyor. Özellikle
Avustralya, Endonezya ve Gine gibi
geleneksel boksit üreticisi ülkelerle
stratejik ortaklıklar kurulması planlanı-
yor. Bu bağlamda, Avustralya ile yoğun
müzakereler yapılıyor.

EU'NUN YANITI:

Avrupa'nın, ticaret savaşlarını önleme-
ye yönelik adım adım ve koordineli
yaklaşımı olumlu bulunuyor. Alümin-
yum sektörüne yönelik Amerikan ta-
rifeleri şu an için doğrudan büyük bir
etkisi yaratmıyor, ancak küresel piya-
salarındaki belirsizlik, sektörde uyum
sağlama baskısını artırıyor.

Kaynak: (Euroguss)



YENİ NESİL SOĞUK KUTU REÇİNESİNDE FARKLI YAĞ ASİDİ ESTERLERİNİN MEKANİK PERFORMANSA ETKİSİ



Alattin Özyurt, Gizem Anar, Cansu Kozbekci
Sabah, Esra Kutlu

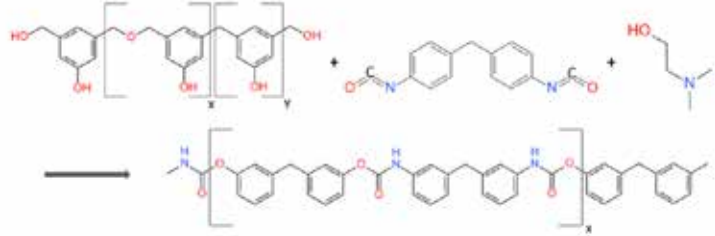
Gentaş Kimya Sanayi ve Ticaret Pazarlama A.Ş.

2000 yılında kurulan Gentaş Kimya Sanayi ve Ticaret Pazarlama A.Ş., Gentaş Şirketler Grubunun bir üyesidir. Sektör dinamiklerini sürekli olarak takip eden firmamız 2018 yılından itibaren döküm sektöründe kullanılan reçineler ve bu reçinelere uygun katalizör paketleri geliştirmeye başlamıştır. Özellikle döküm sanayinde karşılaşılan sorunlar ve bu sorunların çözümüne yönelik reçine ve katalizör üretimi üzerine çözüm ortaklarımız olan yurt içi ve yurt dışı teknik danışmanlarımız ve akredite laboratuvarlar, tecrübeli uzman kadromuz ile çalışmalar yapılmaktadır.

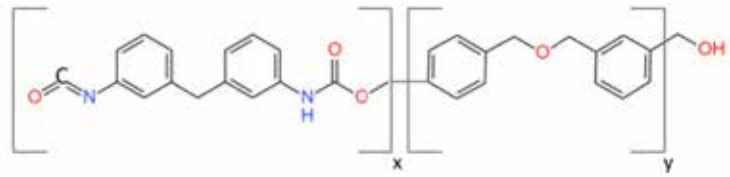
Ar-Ge Merkezimizde geliştirme çalışmalarını ve saha denemelerini tamamladığımız yeni ürünümüz soğuk kutu reçinesi (Cold Box - CB) ile döküm sektöründeki ürün gamımıza bir halka daha eklemiş bulunmaktayız.

Soğuk kutu, döküm endüstrisinde karmaşık kalıp yapıları için kullanılan, yüksek kaliteli sonuçları, güçlü mekanik dayanımı, düşük bağlayıcı gereksinimi ve kumun yüksek oranda yeniden kullanılabilirliği ile bilinen temel bir üretim yöntemidir. Bu avantajları nedeniyle döküm sektöründe tercih edilen bir sistemdir. Fenolik üretanlar için soğuk kutu sistemi fenolik üretan reçinesi, polimerik izosiyanat ve kürlenme işlemi sırasında alkali katalizör görevi gören bir fonksiyonel amin olmak üzere üç bileşenden oluşmaktadır. Fenolik üretan reçinesinin formülasyonunda çözücü olarak kullanılan yağ asidi esterleri, kum-reçine karışımının kürlenme performansını etkilemektedir. Ayrıca, yağ asidi esterlerinin damarlanmayı azalttığı ve döküm sırasında poliüretan bağının tipik yumuşamasını

önleyerek dökümlerin termal kararlılığını artırdığı bulunmuştur. Yaptığımız çalışma kapsamında farklı yapılar sahip yağ asidi esterleri kullanılarak mekanik dayanım performansı üzerindeki etkileri incelenmiştir.



Şekil 1: Soğuk Kutu Reaksiyon Mekanizması



Şekil 2: Kutu Reçinesi Yapısı

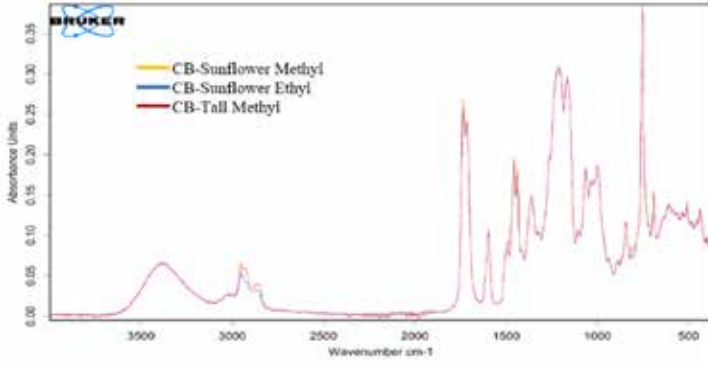
Yoğunluk (d_{20}), g/mL	1.1 – 1.2
Akma, $\theta_{4,25^\circ\text{C}}$ sec	25" - 50"
Refraktif İndeks (RI)	1.515 - 1.525
Katı Madde Miktarı, %	65 - 70
Su İçeriği, %	>0.5
Viskozite (η_{20}) cPs	80 - 150

Tablo 1: Soğuk Kutu Fenolik Üretan Reçine Değerleri

	Sunflower Methyl (0)	Sunflower Ethyl (1)	Tall Methyl (2)
Yoğunluk (d_{20}), g/mL	1.115	1.117	1.115
Akma, $\theta_{4,20^\circ\text{C}}$ (FC 4), sec	22".34	23".13	23".15
Refraktif İndeks (RI)	1.520	1.520	1.520
Katı Madde Miktarı, %	69.54	67.42	67.85
Su İçeriği, %	0.45	0.40	0.34
Viskozite (η_{20}) cPs	82.5	87.5	88

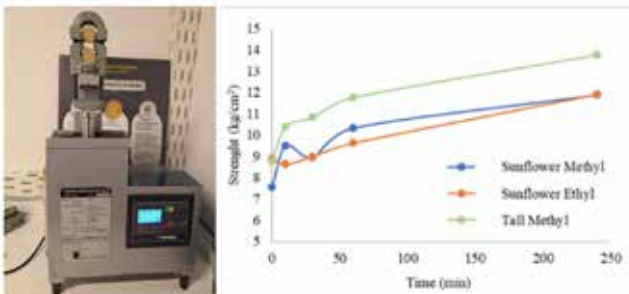
Tablo 2: Soğuk Kutu Fenolik Üretan Reçine Farklı Ester Türü Deneme Değerleri

3 Gün Sonraki Renk Değişimi					
Sunflower Methyl		Sunflower Ethyl		Tall Methyl	
Önce	Sonra	Önce	Sonra	Önce	Sonra
Bulanık		Hafif Bulanık		Fazla Bulanık	



Şekil 3: Yağ asidi esterlerine ait FT-IR Spektrumu

Sunflower Methyl, Sunflower Ethyl ve Tall Methyl yağ asidi esterleri ile hazırlanan Fenolik ürethan soğuk kutu reçinelerinin kimyasal yapılarının FT-IR karşılaştırması Şekil 3'te sunulmaktadır. FT-IR spektrumunun incelenmesi üzerine, 800 cm^{-1} civarında gözlenen pik özellikle belirgin değildir; ancak, farklı yağ asidi esterleri kullanımlarına rağmen, genel yapı korunmuştur. 1100 cm^{-1} yakınındaki pik, yüksek derecede metoksilasyon gösteren eter (C–O) bağlarına karşılık gelmektedir. Numuneler arasında yapısal olarak benzer olan 1750 cm^{-1} civarındaki karbonil pikler, kullanılan yağ asidi türünden bağımsız olarak reçinelerin asitlik seviyelerinin karşılaştırılabilir olduğunu düşündürmektedir. 2900 cm^{-1} civarındaki pik, sp^3 hibridizasyonlu CH_2 gruplarına karşılık gelmekte ve numuneler arasındaki benzerlik, kimyasal yapının korunmasını daha da desteklemektedir. Ancak, mekanik CH_2 zincirlerinin Tall Methyl 'de hafifçe arttığı görülmektedir. Bu, diğer yağ asidi esterlerine kıyasla uzun yağın daha hacimli moleküler yapısına atfedilebilir ve bu da daha yoğun CH_2 tepe noktalarıyla sonuçlanmaktadır. 3000 ile 3500 cm^{-1} arasındaki tepe aralığı hem reçinelerden hem de yağ asidi esterlerinden kaynaklanan hidroksil gruplarını temsil etmektedir. Genel olarak, FT-IR analizi, farklı yağ asidi esterlerinin kullanılmasına rağmen reçineler arasındaki yapısal benzerliklerin korunduğunu doğrulamaktadır.



Şekil 4: Sunflower Methyl, Sunflower Ethyl ve Tall Methyl 'in Zaman İçindeki Mekanik Dayanıklılık Sonuçları

Akma noktası, bir sıvının akma yeteneğini koruduğu en düşük sıcaklıktır. 'in (0) akma noktası yaklaşık -7°C iken, Sunflower Ethyl 'in (1) akma noktası -15°C 'dir ve (2) akma noktası -35°C 'dir. Şekil 4'ün mekanik dayanım-zaman grafiğinde gösterildiği gibi, en yüksek mekanik dayanım Tall Methyl tarafından sergilenmektedir. Sunflower Methyl ile Sunflower Ethyl arasında yalnızca küçük bir dayanım farkı vardır. Bu verilere dayanarak, akma noktası azaldıkça mekanik dayanımın arttığı sonucuna varılabilir.

Bu çalışmada, maça üretiminde kullanılmak üzere soğuk kutu sisteminde fenolik ürethan reçinesi içindeki farklı yağ asidi esterleri etkileri incelenmiştir. Sunflower Methyl, Sunflower Ethyl ve Tall Methyl arasındaki fark tartışılmış ve hem yağ kaynağının (ayçiçeği ve tall yağı) hem de esterleşme tipinin (metil ve etil) maçanın mekanik dayanıklılığı üzerindeki etkisi değerlendirilmiştir. Ayrıca, hangi yağ asidi esterinin sistemin mekanik dayanıklılığını en etkili şekilde artırdığını belirlemek için bu reçinelerin teknik özellikleri ve yapıları incelenmiştir.

Bu testler sonucunda, farklı yağ asidi esterleri eklenmesine rağmen yapı açısından bir değişiklik gözlenmemiştir, genel yapı korunmuştur. Ancak, mekanik test sonuçları en yüksek dayanıklılığın Tall Methyl ile elde edildiğini ortaya koymuştur. Bunu, ikisi arasında yalnızca küçük bir farkla Sunflower Methyl takip ederken, Sunflower Ethyl en düşük mekanik dayanıklılığı göstermiştir. Buna göre, yağ kaynakları arasında tall yağının ayçiçek yağına göre daha etkili olduğu, ester türleri arasında ise metil esterlerin etil esterlere göre daha üstün olduğu, tall yağı bazlı metil esterlerin en ideal seçim olduğu ortaya çıkmıştır.

Gentaş Kimya olarak müşteri memnuniyetinin en üst seviyede tutulabilmesi için geliştirdiği ürünlerin üzerinde kullanıcı ihtiyaçlarına uygun modifikasyon çalışmalarını da gerçekleştirmektedir. Günümüze kadar olan süreçte yüksek kalite, kısa sürede teslim ve satış sonrası teknik destek ile hizmet vermektedir. Soğuk kutu reçinelerimiz ile ilgili ayrıntılı bilgi için bizimle iletişime geçebilirsiniz.

REFERANSLAR

- Holtzer, M., & Kmita, A. (2020b). Mold and Core Sands in Metalcasting: Chemistry and Ecology: Sustainable Development. Springer International Publishing AG, 185-204.
- Trinowski, D. M., Ladegourd, G., & Löchte, K. (1999). New coldbox binder system for improved productivity. AFS Transactions, 107, 51-57.



İÇİMİZDEN BİRİ

BÜLENT
TAŞ

Türkiye Metal Döküm Sektörüne 60 yılı aşkın süredir hizmet veren yüzey işlem sektörünün köklü firmalarından Fetaş Group'un Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Bülent Taş'ı TÜRKDÖKÜM'de ağırlıyoruz. Aynı zamanda; İstanbul Sanayi Odası Meslis Üyesi, ISO 45. Komite Başkanı (metal şekillendirme, ısıtma işlemi, yüzey işlem ve kaplama sektörü) ve ISO Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi de olan Bülent Taş ile döküm ve yüzey işlem sektörünü, ekonomik gelişmeleri, sanayi sektöründeki sorunları ve iş hayatını konuştuk.

Bülent Bey, söyleşimize öncelikle metal döküm sanayi ile başlamak istiyoruz. "Döküm" tarihsel geçmişi olan köklü bir sektör. "Yenilik ve ilerleme" ise sektörde üretim biçiminin ta kendisi diyebiliriz. Türkiye'de modern döküm sektörünün tarihini 1970'lerle başladığını düşünürsek bu 55 yıllık gelişimi nasıl değerlendirirsiniz?

Döküm, sizin de belirttiğiniz gibi 1970'li yıllarda otomotiv, tarım makineleri ve inşaat sektöründeki taleplerle ivme kazanmaya başlayan bir sektör. Dökümhaneler bu dönemlerde gri dökme demir veya pik döküm diye tabir edilen dökümleri düşük kapasite ile çalışan atölye tipi dökümhanelerde üretti. 1980'lere gelindiğinde ise durum değişti, döküm sektörü artık ihracatta yer almaya başladı. Avrupa'ya yönelik yedek parçalar döküldü ve ihraç edildi. Yine o dönemlerde Almanya'nın en önemli pazar haline geldiğini söyleyebilirim. 1990'lı yıllarda birçok firma imkanları dahilinde kalıplama hatları ve ergitme sistemlerine modernizasyonlar yaptı. Bununla birlikte, orta ölçekli dökümhanelerin de hatırı sayılır üretimleri oldu. Şunları da eklemekte fayda var; ne kadar yüksek kapasiteli fabrikalarımız, örnek teşkil eden dökümhanelerimiz olsa da bunun yanında küçük orta ölçekli



tabir ettiğimiz KOBİ düzeyinde dökümhanelerimiz de var. Bu dökümhaneler ihracata önemli derecede katkı sağlayan kuruluşlar. Düşük kapasiteli talepleri anında reaksiyon vererek büyük partnerleriyle paylaşıp ortak hareket etme kabiliyetine de sahipler. Tabii bunlar benim fikirlerim. Yine birçok dökümhane, aile işletmesi olduğundan değişime de hızlı reaksiyon verebiliyor. Bunlar döküm sektörümüz için olumlu gelişmeler.

Günümüze gelirsek Türk döküm sektörünün Avrupa'nın en büyük üreticilerinden biri haline geldiğini rahatlıkla söyleyebiliriz. Tabii ki Türk döküm sanayi sadece gri dökme demir, sfero ve çelik dökümden ibaret değil. Alüminyum, bronz dökümde de kat ettiğimiz önemli bir yol var. Demir dışı dediğimiz metalde ivmemiz çok yukarıda. Çok önemli oyunculara sahibiz. Bu firmalarımız OHEM parçalar ürettiği gibi, çok önemli uluslararası markalara direkt ürün verebiliyor. Özellikle alüminyum enjeksiyon döküm sektörü günümüzde çok önem kazandı ve ülke olarak bu alanda çok başarılıyız.

Aslında biz de Fetaş Group olarak hizmet verdiğimiz ana sektörlerin başında alüminyum enjeksiyon döküm geliyor. Burada konunun dışına çıkmadan şöyle bir şey belirtmek isterim:

Fetaş, başlangıç noktası olarak döküm sektörüne hizmet ederek başladı. Kumlamanın ülkemizde hiç bilinmediği dönemlerde biz sadece döküm sektörüne hizmet ettiğimizi biliyoruz. Kumlama yaptığımız o ilk dönemde "Bu işi galvanizle mi boyadınız veya parlamış bir yüzey boyadınız mı?" diye soran sektörden bir kesim vardı.

Dolayısıyla günümüze kadar gelen süreci değerlendirdiğimizde, çok ilerlemiş olduğumuzu rahatlıkla söyleyebiliriz. Tekrar demir dışı metallere döndüğümüzde alüminyum enjeksiyon döküme olan talepler 1990'lı yıllardan sonra artış gösterdi. Bu dönemde de yerli firmalar yurt dışından teknoloji transferleriyle enjeksiyon dökümhane yatırımları yaptı. Yıllar geçtikçe bu alanda da enjeksiyon döküm sektörü uzmanlaşmaya başladı. Özellikle Avrupa ülkelerinden gelen talepler, otomotiv başta olmak üzere, beyaz eşya ve diğer alanlarda da artarak devam ediyor. Özellikle de otomotivin döküm sektörünü tetikleyen bir sektör olduğunu söyleyebiliriz.

Döküm sektörü için otomotivin sürükleyici olduğunu söylediniz, sizce bu avantaj mı yoksa otomotive bu kadar bağımlılık risk midir?

Son döneme kadar otomotiv, sektörün

büyümesinde ve ilerlemesinde önemli bir etken ve avantajdı. Bugün ise bir avantaj olarak görmüyorum. Otomotivde içten yanmalı motorlu araçların elektrikli araçlara karşı vermiş olduğu tabiri caiz ise bir savaş var. Elektrikli araçlar (EV) döküm sektörü üzerinde bazı olumsuz etkiler yaratıyor çünkü bu araçların mühendislik yapısı ve ihtiyaç duyduğu parça çeşitliliği, içten yanmalı motorlara göre oldukça farklı. Örneğin, elektrikli araçlarda motor bloğu, silindir kapağı, egzoz manifoldu, turbo gibi birçok klasik döküm parça bulunmaz. Bu da özellikle alüminyum ve gri dökme demir üreticileri için sipariş kaybı anlamına gelir. Tabii sadece otomotiv sektörü olarak düşünmemek gerekiyor, keza beyaz eşya sektöründe de alüminyum dökümlerin ağırlığı giderek artıyor. Aslında hafif metaller ekonomiyi tüm dünyada sürükleyiyor diyebiliriz. Ürünlerin ağırlıklarını düşürerek daha kullanıcı dostu ürünlere yönelmenin tüm dünyada bir trend olduğunu biliyoruz.

Belki biraz sonra da değiniriz ama döküm sektörünün de karşılaştığı birçok sorun var. Sürdürülebilirlik, yeşil enerji, çevre duyarlılığı atık yönetimi gibi alanlarla ilgili çalışmalar yapan çok sayıda dökümhanemiz var. Bu işi sürdürebilmenin yolu bu alanlardan geçiyor.

Sürdürülebilirlik, yeşil enerji, karbon

ayak izi konularında Fetaş olarak çalışmalarımızı başlattık. ISO, TÜBİTAK gibi birçok kuruluştan destek alıyoruz. Kendi karbon ayak izimizi ölçmek, netleştirmek için nasıl bir yol izlememiz gerektiği konusunda araştırmalar ve çalışmalar yapıyoruz.

Bu 55 yıllık süreçte sektörümüz birçok zorluk ve krizlerle karşılaştı ancak ayakta kalmayı ve sürdürülebilir bir büyümeyi de hep başardı. Sektörümüz 2024 yılı rakamlarına göre dünyada 7. Avrupa’da ise 2. en büyük döküm üreticisi konumunda. Sürdürülebilir başarının sırrı sizce nedir?

Türkiye döküm konusunda önemli bir oyuncu, yıllardır birinci lig diye tabir ettiğimiz üreticiler arasında. Bununla gurur duyuyoruz. Sürdürülebilir başarının bence yegane sırrı teknolojiye yatırım ve sürekli modernizasyondur.

Teknoloji çok önemli, eğer teknolojinin gerisinde kalırsanız, yani üretim araçlarınızı modernleştirmeden ilerleyemezsiniz. Dolayısıyla teknolojiyi yani yenilikleri takip etmek ve yatırım yapmak birinci koşul. Devamında da bu teknolojik gelişmeleri insan kaynağıyla birlikte kurgulamak daha büyük önem arz ediyor. Günümüz koşullarında bunu gerçekleştiren firmalar olduğu gibi yapamayanlar da mutlaka vardır. İnsan odaklı çalışma ve teknolojiyi bir arada götürmek tecrübe ve bilgi gerektiriyor. Bu birikim de köklü geçmişimiz ve engin tecrübemizle bizde ziyadesiyle mevcut.

Enerji, sektörün en büyük maliyetlerden bir tanesi. Enerji verimli ergitme sistemleri aklıma gelenlerden biri. Enerji verimliliğine uygun ergitme sistemlerinin tercih edilmesi sektör için önem arz ediyor. Bu verimliliği sağlayan ergitme sistemleri üreticilerinin olduğunu biliyoruz ve bu üreticilerin verimlilik konusunda yaptığı ve yapacağı çalışmalar çok önemli. Enerji maliyetlerini düşüren daha tasarruflı ocak sistemlerinin üretilmesi gerekiyor.

Enerji tüketiminin azaltılması, geri dönüşüm oranlarının artırılması ve atık

yönetimi gibi konular sürdürülebilirlik adına atılması gereken adımlar olarak sıralanabilir. Burada atık konusunda bir şeyler söylemek gerekiyor. Atık geri dönüşümüyle birlikte, atık azaltma daha da önemli hale geldi. Atığımızı ne kadar azaltırsak geri dönüşümü de o oranda azaltmış olacağız. Atık azaltan sistemleri kurmak geri dönüşümden önce gelmelidir. Artık, atık geri dönüşümü için sistem üretiminde önemli yerli oyuncularımız da var.

Ayrıca, başarımızın en önemli nedeni sektörün dinamik yapısı. Döküm sektöründe belki proses uzun soluklu ama buna karşın hareket kabiliyeti çok dinamik.

suzluklarıydı. Türkiye özelinde de zorunlu izinler kısa çalışma uygulamaları yapıldı. Bununla birlikte, Avrupa’daki kapanmalar da Türk döküm sektörünün ihracatını geçici olarak yavaşlattı. Yıl sonuna doğru toparlanma başlayarak sektörler yeniden açılınca dökümcülerimiz bu boşluğu hızlı reaksiyonla doldurdu diyebilirim. Açılmadan sonra üst talep patlaması oldu ve bunlara cevap verilebildi. Bu süreçte önemli kapasite artırıcı yatırımlar da yapıldı. Aslında her kriz bir fırsat yaratabilir. Döküm sektöründe yaşanan kısmi krizi müşteri ilişkileri güçlü olan firmalar, özellikle esnek üretim kabiliyeti olanlar bu süreci avantaja dönüştürebildi.

Başarımızın en önemli nedeni sektörün dinamik yapısı. Döküm sektöründe belki proses uzun soluklu ama buna karşın hareket kabiliyeti çok dinamik.

Özellikle Covid-19 pandemisiyle birlikte dünyada tüm taşlar yerinden oynadı. Sosyal ve ekonomik hayatıdaki değişim ve dönüşüm tüm üretim biçimlerini etkiledi ve etkilemeye devam ediyor. Döküm sektörü bu değişimden nasıl etkilendi ve etkileniyor?

Covid-19 pandemisi, etkisini 2020 yılının ilk yarısı ile birlikte göstermeye başladı. Otomotiv, havacılık, makine sektörleri gibi ana üreticiler üretimlerini durdurunca döküm siparişleri de ciddi oranda azaldı. Fabrikalar kapasitelerini yüzde 50’ye yakın oranda düşürdü.

Uzak doğu merkezli tedarik zincirinin kırılmasıyla birlikte yedek parça ve kalıp bileşenleri ara mallarının temininde büyük sıkıntılar yaşandı. Keza lojistik maliyetlerinin yükselmesi ve teslim sürelerinin uzaması da sürecin olum-

Pandemi sonrasında Çin ile olan rekabetimiz daha da arttı. Sektörde bazı aktörler, Çin’den bize gelenin tekrar oraya doğru döndüğünü belirtiyor, siz bu konuda ne düşünüyorsunuz?

Aslında Çin ile olan rekabet hiçbir zaman bitmedi diyebiliriz. Günümüzde sadece boyut değiştiğini düşünüyorum. Çin, her zaman dünyanın ana tedarikçisi konumunda ve bu günümüzde de devam ediyor.

Günümüzde en çok konuşulan ticaret savaşları da aslında Çin’i daha da popüler hale getirdi. Ülkemizi nasıl etkileyecek ona bakmak lazım. Bizim döküm sektörü olarak ana hedefimiz Avrupa ve ABD olmalıdır, çünkü ana alıcılarımız onlar. Elbette günümüzde Avrupa da ekonomik sorundan dolayı Uzak Doğu’ya yöneliyor. Aslında burada bir tezat durumun da olduğu görülebilir.



Avrupa bir taraftan yeşil enerji, sürdürülebilirlik diyor, bunu bizim karşımıza çıkarıyor ama özellikle çevre konusunda hiçbir kural tanımayan Çin gibi büyük oyunculardan ürün almak zorunda kalıyor. Uzak Doğu'da çevre ile ilgili duyarlı bir yaklaşım gördüğümüzü söyleyemeyiz. Dolayısıyla burada tezat bir durum var. Hep birlikte bu rekabetin neticelerini bekleyip göreceğiz.

İleri dönemde Çin'den kalan ya da bize yönelen ürünler de olabilir. Hatta Türkiye, Çin'in üretim üssü de olabilir. Şu an doğrudan ve dolaylı yatırımların olduğunu da görüyoruz. Dolayısıyla bu konudaki gelişmeleri takip edeceğiz ve bekleyip göreceğiz.

Fetaş, uzun yıllardır döküm sektörü içinde alanında önemli bir aktör olarak yer alıyor. Döküm sektörüne hizmet veren ve uluslararası markaların temsilini yapan bir grubun yöneticisi olarak hem global bazda hem de lokal bazda döküm sektörünü yakından tanıyan birisiniz. Türk metal döküm sektörünün güçlü ve zayıf taraflarını nasıl görüyorsunuz?

Aslında bu konudaki fikirlerimi madde madde sıralamak istiyorum. Önce olumlu yönlerimizi sayarsak:

- Türk metal döküm sektörünün en güçlü yanı ülkemizin coğrafi konumu. Bu avantajı hedef pazarlara ulaşmak adına önemli. Dünyanın merkezi konumunda bir ülkeyiz. Avrupa'ya, Balkanlara, Ortadoğu'ya, Türkiye Cumhuriyetlere ve Afrika'ya yakın, dolayısıyla en güçlü yanımız coğrafi konumumuzdur.

- Sektör köklü bir geçmişe sahip ve deneyimli, dolayısıyla esnek üretim yapıyor. Hızlı kabuk değiştirebiliyoruz. Fetaş üzerinden örnek vermem gerekirse; esnek bir yapıya sahibiz, ana odaktan kaymadan çok rahat değişiklik yapıp krizlere veya yeni trendlere karşı kendimizi koruma esnekliğine ve gücüne sahibiz. Bu, Türk sanayisinin önemli bir özelliğidir. Döküm sektörümüzü de bu çerçevede düşünebiliriz. Aynı ürünün veya siparişin hem büyük dökümaneler hem de orta ölçekli dökümhaneler tarafından üretilmesi taleplere cevap verme adına bir çeşitlilik arz ediyor. Siparişlerin değişik ölçekli firmalar tarafından üretilmesi hacim olarak küçük siparişlerin de üretimine cevap verebilme özelliğimiz var.

- Yine kalite seviyemiz çok yukarıda, bu da göz ardı edilemez. Kaliteli dökümlerimizden dolayı tercih ediyoruz ve dolayısıyla ihracat potansiyelimiz her zaman yüksek.

- Mukayeseyi, Avrupa veya diğer ülkelerle yapacak olursak sadece döküm sektöründe değil, diğer iş kollarında da genç ve dinamik iş gücümüzün değerli olduğunu söylemek isterim. Özellikle Avrupa iş gücü yaşanmakta, bizdeki genç nüfus hala büyük bir avantaj.

Bunlar benim gördüğüm olumlu yönlerimiz. Tabii olumsuz yönlerde mevcut. Bazı olumsuzluklar var bunları da şu başlıklarda toparlayabiliriz:

- Başta enerji maliyetleri diyebiliriz. Rekabet gücünü direkt etkileyen unsurlardan önemli bir tanesi.

- Ar-Ge desteklerimiz yetersiz, bu destekler mutlaka artırılmalı. Daha fazla destek almalıyız ve Ar-Ge merkezlerinin yaygınlaştırılması da gerekiyor. Modernizasyon ve teknolojik yatırımlar için firmaların finansa ihtiyacı var ama ihtiyacı olan finansa erişimde, kuruluşlarımız problem yaşıyor. Bu sorunlar aşılmalı ve daha ucuz finansa erişebilmeliyiz. Bunlarla ilgili çalışmalar hem ISO tarafından hem de siğir STK'lar tarafından hükümetimize sunuluyor, raporlar veriliyor. Günümüzde sadece öz sermayeyle çalışmanın mümkün olmadığını düşünüyorum, haliyle kredilerle büyüyoruz ama kredi maliyetleri de enerji maliyetleri gibi sü

rekli artıyor. Finans, üretimin can suyudur.

• Her ne kadar genç nüfusa sahip olsak da nitelikli iş gücü açığımız hala çok fazla. Bir dökümcü çocuğu olarak söylüyorum, günümüzde eski kalfaların, ustaların bir çoğu emekli oldu ama hala kuruluşlarımız bu emekli olan ustaları ve kalfaları geri çağırarak desteklerini almaya çalışıyor. Arkadan gelen kalfalarımız, ustalarımız maalesef yok. İş gücümüz açısından bu büyük bir sorun. İSO'nun da yaptığı çalışmalardan bahsetmek istiyorum, odamızın mesleki eğitimler konusunda yaptığı çalışmalar var. Meslek liselerinden mezun olmuş çocukları tekrar iş hayatına kazandırmak için özendirici faaliyetlerimiz bulunmakta. Bu konuda büyük adımlar atıyoruz. Ara elaman sıkıntısı had safhada. Diğer bir konu ham madde, döküm sektöründe kullanılan ham madde de neredeyse yüzde 90 dışa bağımlılık söz konusu. Dışa bağımlılık ithalat demek o da döviz demek.

• İthal ham maddeye ve ara mallara olan zorunlu ihtiyaç kaçınılmaz. Alımlarda kur riski daima var. Bu kur riski de maliyetlerin kontrolünü zorlaştırıyor.

Bu bölümde sektörümüzün ekonomik sorundan kaynaklı yaşadığı problemleri

konusmak istiyoruz. Direkt etkileri konusunda neler söyleyebilirsiniz?

Tabii ki mevcuttaki ekonomik sorun her sektörü etkilediği gibi bizim sektörü de olumsuz yönde etkilemeye devam ediyor. Taleplerde daralma yaşanıyor. Başta otomotiv, inşaat, makine gibi ana sektörlerin doğrudan döküm siparişlerinin azaldığını söyleyebiliriz. Dolayısıyla, ciro ve miktar bazında kayıplar yaşanıyor. Bu ekonomik sorundan kaynaklı salt bizim sektör değil, tüm sektörler olumsuz etkilenebiliyor.

Küresel emtia fiyatlarında dalgalanmalar yaşanıyor. Takip ettiğimiz kadarı ile ani fiyat artışları, ardından sert düşen fiyatlar bütün parametreleri alt üst edebiliyor. Örneğin; bir ürünün fiyatı düşüyor hesaplamayı ona göre yapıyorsunuz; ani, öngörülemez bir artış olduğunda hesaplamalarınız alt üst olabiliyor. Elbette tam tersi de olabiliyor. Dolayısıyla bir belirsizlik söz konusu. Maalesef ekonomik sorunun piyasalara yansması bunlar. Tabii sadece bu etkiler değil birçok etki, toplumsal yaşamı olumsuz yönde etkileyebiliyor.

Bugünlerde yaşadığımız ve uzun süre daha yaşayabileceğimiz finansman ve nakit akışı sorunuyla karşı karşıya kalı-

yoruz. Bu sürecin bir süre daha devam edeceğini düşünüyorum. Bu süreç 2026 yılını da kapsayabilir. Ekonomik veriler doğrultusunda bu ekonomik sorunun bir sürece yayılacağı kanısındayım. Bununla birlikte, kredi faizleri artıyor. Bankalar kredi vermekte çekimser kalabiliyor.

Ödemelerde gecikmeler var, bu da nakit akışının bozulmasına yol açıyor. Tahhüt edilen ödeme zamanlamasına artık hiçbir şekilde uyulmadığını görüyoruz. Ödemeler dengesinin bozulması birçok etkiyi de beraberinde getiriyor. Siz ödemeyi alamadığınız takdirde karşı tarafa da ödeyemiyorsunuz. Bu bir silsile hali, kısacası belirsizlikler devam ediyor. Maalesef bu dönemlerde firmaların tek düşündüğü hayatta kalmaktan öteye geçmiyor. Zaten nitelikli personel sıkıntısı yaşıyoruz. İşten ayrılan veya çıkarılan personelin yerine daha niteliklisini bulmak ya da mevcut olanı korumak da çözülmesi gereken bir problem haline geliyor.

Nitelikli iş gücü sorunumuz olduğu halde sektörümüz ekonomik sorundan kaynaklı personel de çıkarıyor. Eğer küçülmeyi düşünüyorsanız, maliyetlerinizi azaltmanız gerekiyor. İlk akla gelenlerden biri de personelden tasarruf etmek. Ama bu ekonomik sorun sonrasında problem anlamına da geliyor. Personelden tasarruf yapmak bir daha geriye dönüşü olmayan yola girmek anlamına da gelebilir.

Çünkü, iş akdine son verdiğiniz personeli bir daha bulamayabilirsiniz. Nitelikli çalışanı işten çıkarmak da mevcut olanı tutmak da başlı başına bir sorun. Özetle diyebilirim ki özellikle ağır sanayi olarak tabir edilen sektörlerde istediğiniz zaman kalifiye ve kalifiye olmayan personel bulmak çok kolay olmuyor.

Öz sermayesi güçlü firmalar mı ayakta kalacak?

Öz sermayesi güçlü firmalar ve maliyet hesabını iyi yapan firmaların ayakta kalabileceğini söyleyebiliriz. Az önce de değindiğimiz gibi hesabını iyi yapabilen, nakit akışını kontrol altında tutabilen, öngörülerini olan firmalar ayakta kalacak. Bu hususları göz önünde bulundurmayarak





günlük yaşayan birçok firmanın zorlandığını görmekteyiz. Dengeleri iyi tutmak lazım. Finansa erişemiyoruz dedik ama bu dönemler için aşırı borçlanma da iyi değildir. Hep beraber düz bir çizgide ilerlemenin yollarını arayacağız.

Sizce ne zaman çıkılır bu ekonomik sordundan?

Hem İSO'daki çalışmalarımızda, hem sanayici arkadaşlarla yaptığımız görüşmelerde hem de şahsi fikrim olarak 2025 yılı mevcut şekilde tamamlanacak. Hatta 2026 yılının son çeyreğine kadar da mevcut durumun devam edeceğini düşünüyorum.

Başta Avrupa ve Amerika olmak üzere, ihracat pazarlarımızdan bahsederek pandemi sonrasında başlayan ekonomik sorunlar devam ediyor. Bu pazarlardaki resesyon için neler söylemek istersiniz?

Resesyon beklentileri özellikle ihracata yönelik sanayileri ve içinde bulunduğumuz sektörü de doğrudan etkileyen bir durum. Konuştuğumuz benzer etkiler bu konuda da geçerli.

Özetle diyebilirim ki taleplerde daralma riski, ihracat siparişlerinde gerileme, tetikleyen diğer bir unsur fiyat baskısı ile indirim beklentisi ve Avrupa bölgesinde-

ki firmaların Uzak Doğu'dan ürün tedarik etmek istemesi. Bu da rekabetin artmasına sebep oluyor.

İstanbul Sanayi Odası'nda sektörünüzü temsilen yürüttüğünüz çalışmaları da göz önünde bulundurduğumuzda, ülkemiz sanayisini yakından bilen biri olarak sanayi sektörünün güncel yaşadığı temel sorunlar ve sorunların giderilmesi konusundaki tespitleriniz ve gelecek öngörüleriniz nelerdir?

İSO'da (İstanbul Sanayi Odası) meclis üyesiyim. 45. Komitemiz; metal şekillendirme, ısıtma işlemi, yüzey işlem ve kaplama sektörünü İSO'da temsil etmekte. Ayrıca, İSO Vakfı Yönetim Kurulu üyesiyim. Sektörümüz ve döküm sektörü iç içeler. Birbirini tamamlayan zincir halkalar.

Özellikle belirtmek isterim ki İSO Türkiye'nin sanayi sektöründeki güncel sorunları ve çözüm önerilerini düzenli raporlamaktadır. Bu raporlar, sektörlerin mevcut durumlarını ve geleceğe yönelik öngörüler hakkında bilgiler sunmakta. Burada birkaç tespitten bahsetmek istiyorum.

Bu raporlarda yüksek teknoloji üretimi ve ihracatın artırılmasının önemine vurgu yapmaktayız. Ar-Ge ve inovasyon yatırımlarının teşvik edilmesi gerektiği-

ni belirtiyoruz. Sürdürülebilir finansman modellerinin geliştirilmesi, bu çerçevede yeşil finansman ve yatırım araçlarının önemini vurguluyoruz. İklim değişikliği ve su yönetimi konusunda kaynakların etkin yönetimi sanayi sektörünün geleceği açısından kritik konular arasında yer alıyor.

Daima vurguladığımız insana yatırım konusunda da İSO olarak mesleki eğitimlere yönelik çalışmalar yapıyoruz. Meslek liselerimizde yönetim kadrolarının içindeyiz. Sanayiciler olarak öğrencilerin mesleki gelişimlerine katkıda bulunuyoruz.

Dijital ortamda İSO Akademimiz var. Özellikle ilgili herkesin takip etmenizi tavsiye ederim. Sadece gençlerin değil, hepimizin gelişimi açısından önemli yayınlar ve konular içeriyor. Bu partamızda çok önemli katkılar sağlanmakta. İSO Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Erdal Bahçıvan tam bir eğitim gönüllüsü ve eğitim ile ilgili birçok projede imzası var. Kendisini gönülden tebrik ediyor, başarılarının devamını diliyorum. Bu projelerden en önemlisi bence Mesleki Eğitim İşbirliği Protokolü (MEİP). Bu proje gayet güzel ilerliyor. Yurdun dört bir yanında, meslek okulları ile o ilde bulunan sanayicilerle birlikte okullardalar. Öğrenciler teknik geziler yapmakta, sanayici büyüklerinin tecrübelerinden faydalanmakta. Öğrencilerle iç içe birlikte çalışıyor, mentörlük

yapıyoruz. Ben de şahsen bu projenin içindeyim. Sektörüme en yakın okul olan Piri Reis Denizcilik Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin Protokol Yürütme Kurulu'nda yer almaktayım. Her ay düzenli toplantılar yapıyor; okulumuzun ortak sorunlarını ve öğrencilerle ilgili konularda çalışmalar gerçekleştiriyoruz. En önemlisi de uygulamalı çalışmalar yürütüyoruz. Örneğin; öğrencilerimizi işletmelere götürüyoruz. Yakın dönemde 40 kişilik bir öğrenci grubunu Fetaş'ta misafir ettik. "Kumlama nedir, nasıl yapılır, nasıl uygulanır?" gibi konularda öğrencilere bizzat uygulatarak pratiklerini geliştirmeye çalıştık. Diğer komitelerdeki arkadaşlarımız da aynı yöntemlerle gençlere genelde sanayiye, özelde ise kendi sektörünü tanıtmak ve sevdirmek için böyle geziler ve aktiviteler organize ediyor. Okulun ana eğitimi gemi inşası ve bakımı. Dolayısıyla yüzey işlemin olduğu sektörler. Bu alanı seçebilecek öğrencilerin ufkunu açmaya çalışıyoruz. Yine İSO'nun da içinde bulunduğu kariyer planlama günleri organize ediyor, mezunları ve mezun olabilecek öğrencileri, organize bölgelerde sanayici iş insanlarıyla bir araya getirerek Kariyer Günleri düzenliyoruz. Bu akademi günlerinde öğrencilere staj ve iş imkanları sunuyoruz.

Özetle, İSO'nun böyle eğitim çalışmaları var, biz de gönüllü olarak katkıda bulunmaya çalışıyoruz. Ayrıca bu çalışmalar salt İstanbul ile sınırlı da değil, tüm Türkiye'de MEIP projelerini yaygınlaştırmaya çalışıyoruz. Bunun yanı sıra, benim de içinde bulunduğum İSO Vakfımız ayrıca öğrencilerimize burs da vermektedir. Gelişime yönelik sosyal faaliyetlerde bulunmaktadır.

Makro ekonomik gelişmelere baktığınızda, 2025 yılı için Türkiye ve dünya ekonomisine ilişkin genel değerlendirmeleriniz ve öngörüleriniz nelerdir?

Rakamlarla bilgi vermek uluslararası kuruluşların ve kurumların işi. Ben sadece genel olarak şunları söyleyebilirim: Dünya ekonomisinde kırılgan ve yavaş büyüme söz konusu. Büyümeyi sınırlayan bazı

faktörler var. Örneğin; yüksek borçluluk bu ekonomik büyümeyi sınırlamaktadır. Topluma indirgediğimizde de aynı durumu görüyoruz. Birçok kişi ve firma, büyük ölçekte borçlanmış durumda. Bu da belirsizlikleri beraberinde getiriyor.

Ayrıca bölgesel savaşlar dünya ekonomisini olumsuz anlamda çok etkiliyor. Özellikle, Ukrayna-Rusya ve Ortadoğu'daki savaşlar, belirsizlikleri de beraberinde getiriyor. Bunun yanı sıra, ticaret savaşlarının olduğunu görüyoruz. ABD'nin uyguladığı yüksek tarifelere karşı ataklar, diğer küresel güçler vb. Bu ticaret savaşlarından Türk Sanayi pozitif ayrışır mı? Ayrışmaz mı? Açıkçası kimse bilmiyor.

İSO'nun da içinde bulunduğu kariyer planlama günleri organize ediliyor, mezunları ve mezun olabilecek öğrencileri, organize bölgelerde sanayici iş insanlarıyla bir araya getirerek Kariyer Günleri düzenliyoruz. Bu akademi günlerinde öğrencilere staj ve iş imkanları sunuyoruz.

Belirsizlik devam ediyor. Bu ticaret savaşları belki Türkiye'yi bir üretim üssü yapabilir mi? Bunu düşünmek lazım, bunları hep beraber göreceğiz.

Söyleşimizin bu bölümünde Fetaş'ı konuşmak istiyoruz. Fetaş'ın hikayesini, bu hikayedeki önemli kilometre taşlarını sizden dinlemek isteriz.

Bu hikayeyi ve kilometre taşlarını yine bazı maddelerle anlatmak istiyorum. Fetaş Group farklı şirketlerden oluşuyor. Fetaş, 1964 yılında Güven Döküm adıyla rahmetli babamız Sn. Fuat Taş tarafından Rami-Topçular'da kuruldu. Hikayemizin başladığı yer burası... Az önce de değindiğim gibi, küçük ölçekli dökümhane diye tabir ettiğimiz bir firma olarak başlamış. Zaten o dönemin dökümhaneleri küçük boyutluydu. Bir kısmı perşembe pazarında bir kısmı da Rami – Topçular'daydı. Babam da Güven Döküm'ü açarak iş ha-

yatına başlıyor. Girişimcilik yönü kuvvetli olan babam 1964 - 1985 yılları arasında dökümcülük faaliyetlerini hep sürdürdü. Döküm ile birlikte oto lastik bayiliği ve konfeksiyon-tuhafiye mağazaları da işletti. Belirttiğim gibi girişimci biriydi. Yaptığı hiçbir işten zarar görmediğini hatırlamıyorum. Babamız tam anlamıyla pik dökümcüsüydü. Beni ara sıra yanında götürdüğünde yapılan işleri izliyordum. Kupol ocağı ile ergitme yapılıyordu. O dönemlerde elektrikli indüksiyon ocakları yoktu. Pik dökümcüleri kok kömürü kullanırdı. Pik döküm yapan ustalar, çevirmeci yani plakacılar (babamın branşı) bir de yumuşakçı diye tabir vardı. Babamın branşı,

şimdiki otomatik kalıplama hatlarının yaptığını o zaman el gücüyle yapıyordu yani plakayı makine değil de elle çeviriyorlardı. Babam da plakacıydı. Büyük parça dökümlere de yumuşakçı denilirdi. Yumuşakçılar da modelli ya da modelsiz büyük iş parçaları kassak ve benzeri şeyler dökerdi. Ağırlıklı olarak Hema'ya yani Ford Traktör'e dişli kutusu ve bir ütü firmasına da ütü tabanı döktüğünü biliyorum. O dönemler ütü tabanları pik dökümdü.

Dökümhanede kalıplama bittikten sonra döküm sabahı babamın sabah erkenden saat 04.00 – 05.00 civarında ocağı ateşlemeye gittiğini hatırlıyorum. Çok zor dönemler yaşandı. Hepsini hatırlıyorum. Buralara gelmenin kolay olmadığını söyleyebilirim. O dönem kumlama vs. yoktu, bir döküm parçasına eliyle kok sürtüp temizlediğini gördüğümüz dönemlerdi, olanaklar oldukça kısıtlıydı. 1973 yılından bahsediyorum, kok kömü-



rüyle parçanın yüzeyini ne kadar temizleyebilirsiniz ki? Farklı olarak tel parçalarla temizlerlerdi.

1979 yılında Güven Döküm Fetaş Ticaret adını aldı. Bu ünvanla birlikte dökümcülükten ticarete geçildi. Yavaş yavaş şekil değiştirdik. Uzun bir dönem döküm sektörüne pik demiri, kok kömürü ve bentonit satışı yapıldı. Bu dönem dökümcülük de devam etti. 1986 yılında İMES'te fason kumlama tesisi kuruldu. Aslında sektörün tam da bu yıllarda çok yoğun ihtiyacı olan döküm temizleme işini Kurucumuz Sn. Fuat Taş düşünmüş ve hayata geçirmiştir. Kumlamanın geçmişi 1950'li yıllara dayanıyordu, çıkış noktası ABD'dir. Dere kenarlarından topladıkları bir takım çakıl taşlarını, mıcıruları bir türbinli motor sayesinde parçanın üstüne püskürterek temizlenmesiyle başlayan bir sektör. Türkiye'de kumlama yapan yoktu, bilinmiyordu. Babam, 1986 yılında bir dökümhanede gördüğü kumlama makinasının prototipini alarak İMES sanayi sitesinde bir mühendisle birlikte yaparak fason üretime geçmeyi düşünüyor. Bu konuda müthiş bir açık olduğunu görüyor, girişimcilik tarafı devreye giriyor. O zamanlar sadece bu dökümhanelerin döktükleri dökümleri kumlamak ana işimizdi. Başka kumlama yapan da yoktu. Hatırlıyorum, İstanbul dışında da müşteri-

lerimiz vardı, Sakarya'dan Tarsus'a kadar dökümcüler ürünlerini bize getiriyordu. Kamyonlarla ürünler bize geliyor, temizleyip geri gönderiyorduk.

Müşterilerimizin "Ne yaptınız, galvanizle mi boyadınız bu dökümü?" diye sordukları bir dönemdi. 1985-1986 yıllarından bahsediyorum. Kardeşim Levent Taş ve babam birlikte çalışıyordu. Ben aralarına 1987 yılında katıldım. Artan kumlama talepleri ve değişik yüzey arayışları teknoloji ile birlikte gelişti. Artık sadece döküm sektöründen değil, diğer sektörlerden de yüzey işleme için talepler gelmeye başladı. Zaten çıkış noktamız da hep taleplerle birlikte oldu. Böylece makina parkurlarımızın çeşitliliği artarak devam etti. Bugün hala bu çeşitliliğimizi koruyarak ve geliştirerek kumlama sektöründe varlığımızı devam ettiriyoruz. Kimsenin yapmadığı, uğraşmadığı niş işleri yapmaya çabalıyoruz. Sektörümüzün kurucularından ve ilkeleri belirleyen bir kuruluş olarak Fetaş, yüzey işlemede her zaman öncü ve yenilikleri getiren bir firma konumundadır.

1994 yılında kumlama işlerimize ilave olarak vibrasyon makina satışlarımız oldu. Burada da yine talepler oldu. Bizi her zaman bu tür işlere müşterilerimiz sürükledi. Yani talepler hep etkili oldu. Kumlamayı yani yüzey işlemini kendi bün-

yesinde yapmak isteyenler oldu, bize her zaman fason iş gelmedi. İşte bu talepleri karşılamak için de makine satışı yaptık.

2002 yılında şirketimiz Fetaş Metalurji piyasasının ihtiyacı olan ama Türkiye'de satılmayan birçok ürünü çatısının altına aldı. Belirttiğim gibi, esnek bir yapımız var; sanayi başka bir yöne doğru evriliyordu. Bu yüzey işlemleri, firmalar kendi bünyesinde yapmak istiyordu. Çünkü, ürünü dışarı çıkarmak geri getirmek gibi işler artık maliyet anlamına da geliyordu. Biz de bu talepleri karşılamak için konusunda söz sahibi markaların distribütörlüklerini alarak kullanıcıların çeşitli abrasiv tedarikini yaptık. Kendimizi abrasivler konusunda çok iyi geliştirdik. Buna bağlı olarak teknik destekler verdik, veriyoruz. "Paslanmaz Çelik Bilya ve Paslanmaz Çelik Grit" konularında piyasaya yüksek tonajlarda üst kalitede ürünler arz ettik, etmeye devam ediyoruz. Fason yüzey temizlemenin yanında bu işlemlerin ürünlerini de Fetaş Group bünyesinde müşterilerimize sağlıyoruz. Ürün tedariki konusunda fasonculuk bize çok fazla değer katmıştır. Çünkü, nasıl bir yüzey istenildiğini çok iyi biliyoruz ve böylece en kaliteli ürünü müşterilerimize sunabiliyoruz. 2011 yılında kumlama sektörünün dışında aşındırıcı taş sektöründe ham maddeler ve ara malların ithalatı ve satışlarına da

başladık. Aşındırıcı sektörüne mineral ürünler satıyoruz.

2013 yılında 6.000 metrekare üzerine ana depo ve merkezimiz olan Genel Müdürlüğümüzün bulunduğu Tuzla'da açıldı. 2014 yılında 50. yılımızı kutladık. 2015 yılında ise Ege Bölgesi Temsilciliğimizle o bölgedeki sanayiye hizmet vermeye başladık. 2016 yılında ise bayilikler vererek satış ağıımızı genişlettik.

2020 yılında ikinci büyük yüzey işlem merkezimizi kurduk. Burada, makine parkurumuzu genişlettik.

Faaliyetlerimizi bu şekilde özetleyebilirim. İlgi odağımız her zaman esnek yapımızla ana odaktan kopmadan işimizi sürdürmek oldu. Üretim, tedarik, teknik destek yani satış sonrası hizmetlerimiz sektörde bizi ayırtıran başlıca özelliklerimiz arasında yer alıyor. Şu anda 60 yılı aşkın köklü tarihi ve deneyimi olan öncü bir kuruluş konumunda büyüyerek devam ediyoruz.

Fetaş olarak 2025 yılına nasıl başladınız? 2025 yılı ve sonrası için öngörüleriniz ve beklentileriniz nedir?

Biz kurumsallaşma yolunda hedefi olan bir firmayız. Dolayısıyla danışmanlarımızla, hizmet aldıklarımızla birlikte ara-

tırıyor, veri topluyor ve analiz ediyoruz. Değerlendirmelerimiz ve öngörülerimiz de böyle şekilleniyor. Bu veriler ışığında 2025 yılı bizim açımızdan dengeli bir ticari faaliyet yılı olacak diyebilirim. Bizim gibi birçok firma da aslında aynı durumda. Neredeyse yüzde 90'ını ithal girdi olan ürünlerimizi döviz cinsinden satın alıyoruz. Bu yüzden sürekli kur riski ile karşılaşıyoruz. Dolayısıyla bu kur riski bizi yanlış adım atmamızı engelleyen bir unsur olarak sürekli önümüzde durmakta. Sektörümüz tamamen imalat sektörüne bağlı çalışıyor.

Kısacası, her şey birbirine bağlı, bir bütün; oradaki olumsuz etkilenmeler doğrudan bize de etki ediyor. Bu süreci atlatmak için krediye erişimin kolaylaştırılması gerekiyor. Krediye ulaşıldığında da kullanmanın maliyetleri çok yüksek. Bu sebeple dengeli istikrarla ilerlemek önemli olacaktır.

Fetaş Group, önümüzdeki döneme nasıl bir hazırlık yapıyor? Yatırımlarınız, hedefleriniz neler?

Fetaş Group esnek çalışma yapısına sahip. İki ana işimiz var. Bir tanesi; yüzey işlem sektöründe metallere kumlama işlemleri ve vibrasyon yönetimi ile yüzey hazırlama.

Bu işlemleri fason hizmet şeklinde yapıyoruz. İkincisi ise; aynı işlemleri kendi bünyesinde yapan firmalara ürünlerini tedarik etmek ve uygulama örnekleriyle en iyi sonuçları alabilmeleri adına teknik anlamda destek vermek. Sektörde öncü olan, daima yenilikleri takip eden özelliğimiz ve özel niş ürünlerin yüzey uygulamaları ile diğer firmalardan ayrışıyoruz. Uygulamacı ve ürün tedarikçisi oluşumuz, doğru ürünün doğru yerde kullanılması konusunda bize yardımcı oluyor. Öncelikle, sektörümüz kendi alanında çok özel ve kompleks bir yapıya sahip. Dolayısıyla, iş arkadaşlarımızla hayat boyu öğrenme ve öğretme konusunda çalışmalar yapıyoruz. Kumlama konusunda çalışanlarımıza sürekli eğitimler veriyoruz.

Bununla birlikte, bina yatırımlarımız var. Mevcut yerimiz İstanbul Tuzla Organize Sanayi Bölgesi (İTOSB) içerisinde yer alıyor. Gebze'de yeni bir fabrika inşaatımız başladı. Bir sonraki planımızda ise İzmir Kemalpaşa OSB'deki arsamıza Ege Bölge Temsilciliği binamızı yapmak var.

Yeni distribütörlük anlaşmalarımız olacak. Kurumsallaşma adına önemli adımlar atıyoruz. Bu yıl içinde başlattığımız yatırımlarla iş planlarımızı en iyi şekilde sürdürmeyi hedefliyoruz. Ülkece, ekonomik olarak tüm sektörü etkileyen zor bir yıl geçiriyoruz. Belki daha da zor yıllar olabilir. Bütün bunları öngörmek tabii ki zor ama sektöre hizmet etmeye çalışacağız.

Söyleşimizin bu bölümünde sizi yakından tanımak isteriz. Ne zaman, nerede doğdunuz? Eğitiminiz hakkında bilgi alabilir miyiz?

1965 İstanbul doğumluyum. Aslen Erzurumluyuz. İlk ve ortaokul eğitiminden sonra lise eğitimime Kabataş Erkek Lisesi'nde başladım. O günkü şartlarda liseyi bitirmeden iş hayatına geçiş yaptım. Radikal bir kararla okulu bıraktım ve babama iş hayatına atılmak istediğimi söyledim. Zanaatkar olacağım dedim. Tabii o dönem babam ve kardeşim Levent Taş, İMES'teki fason işini canla başla sürdürüyordu. Baba mesleği dökümcülüktü. Rahmetli babamın da desteği ile uzun yıllar modelcilik yaptım (döküm sektörüne kalıp üretimi).





Fetaş Kurucusu Fuat Taş, Bülent Taş ve Levent Taş ile birlikte

İlk iş hayatı ve çıraklığım hepimizin yakından tanıdığı o dönem adı Ar Model olan şimdiki Ardöksen Döküm Sanayi sahibi değerli büyüğüm Sn. Sebahattin Karalar'ın yanında başladı. Kardeşi Selahattin Karalar da vardı. Sebahattin Bey çok iyi bir modelciydi. Babamın teşvikiyle ben de Ar Model'de işe başladım. Uzun bir süre orada çalıştıktan sonra başka bir yerde de yine modelcilik üzerine çalıştım. Kalfalık dönemim de Zafer Usta'nın yanında geçti. Bu günlere gelmemde emeği ve desteği olan herkese teşekkür ediyorum. Seferağa Sanayi Sitesi'nde çıraklar için "eti senin kemiği benim" dönemi idi. Bu meslek yani modelcilik bana iş hayatında çok değer kattı. Hassasiyet, özenli iş yapma, ürünlerde kalite arayışı gibi... Değinden geçemeyeceğim; o dönem ben okulu bırakıp iş hayatına atıldım ama okula devam eden arkadaşlarım da oldu. Ben sadece farklı bir yol seçtim ve hiç de pişman olmadım. Kabataş Erkek Lisesi'ni bıraktım ama aslında hayat okulunda okumaya başladım.

Askerlik görevimden sonra modelci olarak ara verdiğim iş hayatıma babamın yeni girişimi olan fason kumlama işinde devam ettim. Babam ve kardeşim çok yoğun çalışıyordu. Desteğe de ihtiyaçları vardı, dolayısıyla askerlikten sonra modelcilik iş hayatını da sonlandırarak aile şirketime destek olmak için babam

ve kardeşimle çalışmaya başladım. Hep beraber bu sektörde büyümeye başladık. Yani 1987 yılında kumlamadaki dönemim başladı diyebilirim. Şimdi aramıza üçüncü jenerasyon olarak adlandırdığımız çocuklarımız da katıldı. Rahmetli babam birinci, ben ve kardeşim Levent Taş ikinci jenerasyon olarak kabul edilirse üçüncü jenerasyon olarak da çocuklarımız, aile şirketinde çalışmaya devam ediyor. Maceramız Dudullu'daki İMES Sanayi Sitesi'nde başladı. Birlikte bu işleri sürdürüyoruz. Bir aile şirketi olarak kurumsallaşmaya da önem veriyor, özen gösteriyoruz.

İş hayatı dışında neler yapıyorsunuz? Hobileriniz ve özel ilgi alanlarınız ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Zamanımın büyük bir çoğunluğu iş yerimde, çalışma arkadaşlarımla birlikte geçiyorum. Aslında tam bir işkoluğum, bu sebeple zamanımın büyük bir kısmı burada geçiyor. Tabii eskiye göre biraz daha esnek çalıştığımı söyleyebilirim. Artakalan zamanlarımda mutlaka sağlığımız için yapmamız gereken şeyler var. Ben yürümeyi seviyorum. Çeşitli antrenmanlar yapıyorum. Amatör olarak balık tutmayı severim. Turistik, kültürel seyahatlerden hoşlanıyorum. Sivil havacılık, özel ilgi alanım. Öğrencilik yıllarımda beyaz üniformaya karşı büyük ilgi du-

yardım, idealimde kaptanlık ve pilotluk vardı. Uçakları takip ediyor; onların özelliklerini, hızlarını, tiplerini takip etmek gibi bir hobim var. Ofisimde bolca model uçakları görebilirsiniz. Bana keyif veriyor. Yine amatör olarak doğa fotoğrafçılığı yapıyorum. Doğayla iç içe olmayı çok seviyorum.

Sektörde yer almak isteyen genç insanlara neler tavsiye edersiniz?

Her birey yapacağı işi iyi öğrenmeli, temelini bilmeli ve çok hızlı hareket etmeden ilerlemeli. Bunun ön koşulu da işini sevmek. Benim için severek yapılan iş, başarıyı da beraberinde getirir kanaatindeyim. Böylelikle ulaştığınız hedefler her daim kalıcı olur.

Ekleme istediğiniz yorum ve düşünceleriniz?

Keyifli söyleşiyi için TÜRKDÖKÜM ve TUDÖKSAD ailesine teşekkür ederim. Ayrıca, okuyuculara ve Türk döküm sektörüne de bu vesileyle selamlarımı iletmem isterim.

Bugünlere gelmemizde bize öncülük eden kurucumuz, rahmetli babamız Sn. Fuat Taş'ın 'Yapılmayanlar Yapılmalı' mottosu ile çıkmış olduğumuz yolda, sektöre yeni teknolojik ürünler ve daha üst düzey hizmet sunmak hedefimiz olacak.

TÜRKİYE DÖKÜM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ ÜYE FİRMALARI

ADAY DÖKÜM MAKİNA SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	ANKARA	0312 267 08 34	info@adaydokum.com	www.adaydokum.com
ADÖKSAN DÖKÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0 216 394 82 60	info@adoksan.com	www.adoksan.com
AKDAŞ DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 267 18 80	akdas@akdas.com.tr	www.akdas.com.tr
AKMETAL METALURJİ ENDÜSTRİSİ A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 03 80	info@akmetal.com	www.akmetal.com
AKON HİDROLİK VALF SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	İZMİR	0 232 376 79 99	info@akon.com.tr	www.akon.com.tr
AKPINAR DÖKÜM MAK. SAN. A.Ş.	ANKARA	0312 267 04 50	info@akpinardokum.com	www.akpinardokum.com
ALCAST METAL SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	BURSA	0224 241 90 00	alcastmetal@alcastmetal.com.tr	www.alcastmetal.com.tr
ALFA DEMİR DÖKÜM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	ANKARA	0312 267 17 97	info@alfadokum.com.tr	www.alfadokum.com.tr
ALTAN MAKİNA İMALAT TİCARET LTD. ŞTİ.	ÇORUM	0364 254 93 93	info@altanmakina.com	www.altanmakina.com
ALTUN DÖKÜM SAN. A.Ş.	KONYA	0332 345 07 70	bilgi@altundokum.com.tr	www.altundokum.com.tr
ALÜMİNA ENDÜSTRİ ÜRÜNLERİ SAN.VE TİC.A.Ş	TEKİRDAĞ	0282 691 12 07	alumina@alumina.com.tr	www.alumina.com.tr
ANADOLU DÖKÜM SANAYİ A.Ş.	KOCAELİ	0262 527 23 51	info@anadoludokum.com.tr	www.anadoludokum.com.tr
ARAL DÖKÜM MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 771 45 45	info@araldokum.com.tr	www.araldokum.com.tr
ARDEMİR DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	KONYA	0332 248 25 00	ardemir@ardemir.com	www.ardemir.com
ARDÖKSAN DÖKÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	KIRKLARELİ	0288 263 43 20	ardoksan@ardoksan.com	www.ardoksan.com
ARPEK ARKAN PARÇA ALUM. ENJEK. KALIP SAN. TİC. AŞ	KOCAELİ	0262 658 97 44	arpek@arpek.com.tr	www.arpek.com.tr
ARSLAN MAKİNA DÖK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 552 09 92	info@arslanmakina.com	www.arslanmakina.com
ARSAN DÖKÜM SANAYİ TİCARET A.Ş.	ÇORUM	0364 235 00 90	info@arsandokum.com.tr	www.arsandokum.com.tr
ARTI DÖKÜM SAN.TİC.LTD.ŞTİ	ESKİŞEHİR	0222 236 20 70	info@artidokum.com.tr	www.artidokum.com.tr
AS ÇELİK DÖKÜM İŞLEME SAN. TİC. A.Ş	SAMSUN	0362 266 88 47	info@ascelik.com	www.ascelik.com
ASLANKAYA DÖKÜM MAK. SAN. TİC. A.Ş.	GAZİANTEP	0342 326 50 05	info@aslankayadokum.com	www.aslankayadokum.com
ASLAR PRES DÖKÜM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 25 60	info@aslarpres.com	www.aslarpres.com
ATİK METAL SAN. TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 328 35 10	info@atikmetal.com.tr	www.atikmetal.com.tr
AYD OTOMOTİV ENDÜSTRİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	KONYA	444 4 293	info@aydtr.com	www.aydtr.com
AY DÖKÜM MAKİNA SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 267 04 57	aydokum@aydokum.com	www.aydokum.com
AYHAN METAL PRES DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 751 21 94	ayhanmetal@ayhanmetal.com.tr	www.ayhanmetal.com.tr
AYZER DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 771 51 00	info@ayzerdokum.com	www.ayzerdokum.com
BEYZA METAL PRES DÖK. KALIP SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 485 49 66	info@beyzametal.com	www.beyzametal.com
BORAN ÇELİK DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 640 11 66	info@borancellik.com.tr	www.borancellik.com
BURÇELİK BURSA ÇELİK DÖKÜM SANAYİ A.Ş.	BURSA	0224 243 11 07	info@burcelik.com.tr	www.burcelik.com.tr
BURDÖKSAN DÖKÜM MAD. NAK. TİC. SAN. LTD. ŞTİ.	BURSA	0224 493 26 06	info@burdoksan.com	www.burdoksan.com
BÜNSA DÖKÜM MAK. ALET SAN. VE TİC. A.Ş.	KAYSERİ	0352 712 12 32	bunsa@bunsadokum.com	www.bunsadokum.com
CAN METAL ENJEKSİYON DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	BURSA	0224 484 29 30	canmetal@yesilova.com.tr	www.canmetal.com.tr
CANBİLENLER DÖKÜM MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 342 10 70	canbilenlerdokum@canbilenler.com	www.canbilenler.com
CER DÖKÜM MAKİNE VE SANAYİ A.Ş.	ANKARA	0312 267 11 25	cer@cerdokum.com	www.cerdokum.com
CEVHER JANT SANAYİ A.Ş.	İZMİR	0232 478 10 00	info@cevherwheels.com	www.cevherwheels.com
ÇELİK GRANÜL SANAYİ A.Ş.	İSTANBUL	0212 771 45 55	info@celikgranul.com	www.celikgranul.com
ÇELİKEL ALÜM. DÖKÜM İMALAT SAN. TİC. A.Ş.	KOCAELİ	444 82 55	infocelikel@celikel.com	www.celikel.com
CEMAŞ DÖKÜM SANAYİ A.Ş.	KİRŞEHİR	0386 234 80 80	info@cemas.com.tr	www.cemas.com.tr
ÇOLAKLAR DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İZMİR	0232 437 01 25	info@colaklardokum.com.tr	www.colaklardokum.com.tr
ÇUKUROVA İNŞAAT MAK. SAN. TİC. A.Ş.	MERSİN	0324 221 84 00	cimsatas@cimsatas.com	www.cimsatas.com
DALOĞLU DÖKÜM MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	ADAPAZARI	0264 275 48 07	daloglu@daloglu.com	www.daloglu.com
DEMİŞAŞ DÖKÜM EMAYE MAM. SAN. A.Ş.	KOCAELİ	0262 677 46 00	marketing@demisas.com.tr	www.demisas.com.tr
DENİZCİLER DÖKÜMCÜLÜK SAN. TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 621 55 00	info@denizcast.com	www.denizcast.com
DMS DENİZLİ DÖKÜM MAK.SAN.TİC.A.Ş.	DENİZLİ	0258 267 10 33	info@denizlidokum.com	www.denizlidokum.com
DİRİNLER DÖKÜM SAN. TUR. İMAN İŞL. TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 376 87 87	info@dirinlerdokum.com	www.dirinlerdokum.com
DOĞRU DÖKÜM MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	BURSA	0224 482 29 35	info@dogrudokum.com	www.dogrudokum.com
DÖKSAN BASINÇLI DÖKÜM MAKİNA SAN.TİC.A.Ş.	KOCAELİ	0262 658 29 10	info@doksandokum.com.tr	www.doksandokum.com.tr
DOKTAŞ DÖKÜMCÜLÜK TİC. SAN. A.Ş	BURSA	0224 573 42 63	doktas@doktas.com	www.doktas.com
DÖKTİM DÖKÜM METAL MAK.İNŞ. VE GIDA SAN.TİC.LTD.ŞTİ	İSTANBUL	0 332 502 0751	info@doktim.com	www.doktim.com
DÖKÜMAŞ DÖKÜM MAK. SAN. VE TİCARET A.Ş.	MALATYA	0422 244 03 36	info@dokumas.com.tr	www.dokumas.com.tr
DUDUOĞLU ÇELİK DÖK SAN. TİC. A.Ş.	ÇORUM	0364 254 90 01	duduoglu@duduoglu.com.tr	www.duduoglu.com.tr
DUYAR VANA MAKİNA SANAYİ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 668 18 08	bilgi@duyaryana.com.tr	www.duyarvalve.com
EKSTRA METAL DÖKÜM İZABE MAK.SAN.İTH.İHR T.L. ŞTİ	ANKARA	0312 267 05 56	ekstra@ekstrametal.com.tr	www.ekstrametal.com.tr
EKU FREN VE DÖKÜM SAN. A.Ş.	KOCAELİ	0262 658 10 01	eku@eku.com.tr	www.eku.com.tr
ELBA BASINÇLI DÖKÜM SAN. AŞ ODÖKSAN OSMANELİ ŞB	BİLECİK	0228 461 58 30	odoksan@odoksan.com.tr	www.odoksan.com.tr
ELİT METALURJİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	İZMİR	0232 877 15 37	info@elitmetalurji.com.tr	www.elitmetalurji.com.tr
EMİN YALDIZ METALURJİ MAK. GIDA OTOM. S.T.L. ŞTİ.	KONYA	0232 239 22 80	bilgi@eminyaldiz.com.tr	www.eminyaldiz.com.tr
ENDOSA KALIP İTH. İHR. SAN. VE TİC. A.Ş.	MANİSA	0236 214 00 32	info@endosa.com.tr	www.endosa.com.tr
ENTİL END. YAT. TİCARET A.Ş.	ESKİŞEHİR	0222 237 57 46	info@entil.com	www.entil.com
ER DÖKÜM MAK. SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 377 01 42	erdokum@erdokum.com	www.erdokum.com
ERKON DÖKÜM İNŞ. TUR. TİC. VE SAN. A.Ş.	KONYA	0332 239 16 50	info@erkondokum.com.tr	www.ertugmetal.com
ERKUNT SANAYİ A.Ş.	ANKARA	0312 397 25 00	erkunt@erkunt.com.tr	www.erkunt.com.tr
ERTUĞ METAL DÖKÜM MAKİNA SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 691 02 72	info@ertugmetal.com	www.temsidokum.com
FAF DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 814 51 00	info@fafdokum.com.tr	www.fafdokum.com.tr
FERRO DÖKÜM SANAYİ DİŞ TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 653 42 60	ferrodokum@efesan.com.tr	www.ferrodokum.com.tr
GEDİK İLERİ DÖKÜM TEKNOLOJİLERİ A.Ş.	İSTANBUL	0216 307 12 62	termo@gedikdokum.com.tr	www.gedikdokum.com.tr
GÜRMANÜÇ METAL ENJ. DÖK. KALIP SAN. VE TİC. İHT. VE İHR. LTD. ŞTİ.	KIRKLARELİ	0 288 512 34 33	gurman@gurmanmetal.com	www.gurmanmetal.com
GÜRMETAL HASSAS DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 394 33 31	contact@gurmetal.com.tr	www.gurmetal.com.tr
GÜVEN PRES DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 365 94 34	info@gdpdpress.com	www.gdpdpress.com
HAYTAŞ DÖKÜM SANAYİ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 365 10 56	info@haytas.com.tr	www.haytas.com.tr
HEKİMOĞLU DÖKÜM SAN. NAK. TİC. A.Ş	TRABZON	0462 325 00 25	info@hekimogludokum.com	www.hekimogludokum.com
HEMA OTOMOTİV SİSTEMLERİ A.Ş.	TEKİRDAĞ	0282 758 10 40	hemaotomotiv@hattat.com.tr	www.hattatholding.com
HİSAR ÇELİK DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 464 70 00	info@hisarcelik.com	www.hisarcelik.com
İŞİK ÇELİK DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İZMİR	0232 437 03 23	isik@isikcelik.com.tr	www.isikcelik.com.tr
İĞREK MAKİNA SAN. TİC. A.Ş.	BURSA	0224 243 16 06	info@igrek.com.tr	www.igrek.com.tr
İSTANBUL DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 728 13 00	info@istanbuldokum.com	www.istanbuldokum.com
KAĞAN DÖKÜM MODEL SAN.TİS.LTD.ŞTİ	KONYA	0332 239 17 36	kagan@kagandokum.com	www.kagandokum.com
KALKANCI PRES DÖKÜM VE KALIP SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 07 55	info@kalkanci.com	www.kalkanci.com
KARAMAN DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	DÜZCE	0380 537 52 67	info@karamandokum.com	www.karamandokum.com
KARDÖKMAK - KARDEMİR DÖKÜM MAK. A.Ş.	KARABÜK	0370 418 22 34	kardokmak@kardokmak.com.tr	www.kardokmak.com.tr
KAYDÖKSAN - KAYSERİ DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	KAYSERİ	0352 321 12 57	bilgi@kaydoksan.com.tr	www.kaydoksan.com.tr
KAYMAKÇILAR DÖKÜM VE SANAYİ A.Ş.	ANKARA	0312 267 04 92	info@kaymakcilar.com.tr	www.kaymakcilar.com.tr
KHD HASSAS DÖKÜM SAVUNMA SAN. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 239 21 22	info@khd.com.tr	www.khd.com.tr
KIRPART OTOMOTİV PARÇALARI SAN. TİC. A.Ş.	BURSA	0224 586 53 50	info@kirkpart.com.tr	www.kirkpart.com.tr
KOÇAK METALURJİ MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 239 21 11	kocak@kocakdokum.com.tr	www.kocakdokum.com
KONDÖKSAN DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 239 06 55	kondoksan@kondoksan.com	www.kondoksan.com
KORMETAL SAN. VE TİC. ANONİM ŞİRKETİ	İSTANBUL	0212 694 60 00	kormetal@kormetal.com	www.kormetal.com
KÖRFEZ DÖKÜM SANAYİ TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 754 51 77	admin@korfezdokum.com	www.korfezdokum.com
KUTES METAL SAN. VE TİC.A.Ş.	İSTANBUL	+90 444 0 166	info@kutes.com.tr	www.kutes.com.tr
LOTUS DÖKÜM MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	ANKARA	0 312 815 10 07	lotus@lotusdokum.com.tr	www.lotusdokum.com.tr
MAKİM MAKİNA TEKN.SAN.TİC.A.Ş.	ANKARA	0312 267 56 87	satis@makim.com.tr	www.makim.com.tr
MERT DÖKÜM İNŞ. SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 364 32 12	bilgi@mertdokum.com.tr	www.mertdokum.com.tr
MES ELEKTROMEKANİK DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	TEKİRDAĞ	0282 726 92 94	mesdokum@mesdokum.com.tr	www.mesdokum.com.tr
MESA MAKİNE DÖKÜM GIDA SAN. VE TİC. A.Ş.	KONYA	0332 239 18 72	bilgi@mesamakina.com.tr	www.mesamakina.com.tr
MİTA KALIP DÖKÜM SAN. A.Ş.	İSTANBUL	0212 552 12 35	mita-kalip@mita-kalip.com	www.mita-kalip.com
MOTUS OTOMOTİV MAK. MET. SAN. TİC. A.Ş.	KONYA	0332 239 12 41	info@motusdokum.com	www.motusdokum.com
NEMAK İZMİR DÖKÜM SAN. A.Ş.	İZMİR	0232 478 10 00	info.turkey@nepak.com	www.cevherdokum.com
NORMSAN BASINÇLI DÖKÜM SANAYİ A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 11 61	normsan@normsan.com	www.normsan.com
ORTA ANADOLU YÜZEY TEK.MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KONYA	0 332 502 17 33	info@ortaanadoluhassasdokum.com.tr	www.ortaanadoluhassasdokum.com.tr

ÖNMETAL DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ	İSTANBUL	0212 485 48 74	info@onmetal.com.tr	www.onmetal.com.tr
ÖZGÜMÜŞ DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	ADANA	0322 441 07 07	info@ozgumus.com.tr	www.ozgumus.com.tr
ÖZGÜR DÖKÜM MAD. MAK. İNŞ. TAAH. MÜM. SAN. TİC. LTD.	ANKARA	0312 267 12 10	ozgurdok@ozgurdokum.com.tr	www.ozgurdokum.com.tr
ÖZGÜVEN DÖKÜM MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	ANKARA	0312 267 41 61	info@ozguvendokum.com	www.ozguvendokum.com
PAYZA DÖKÜM UĞUR PAYZA	KAYSERİ	0352 321 15 96	info@payzadokum.com.tr	www.payzadokum.com.tr
PEK TEKNİK MAKİNA SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 855 21 01	info@pektechnic.com	www.pektechnic.com
PINAR DÖKÜM SANAYİ TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 479 03 53	info@pinardokum.com.tr	www.pinardokum.com.tr
PROMETAL HAFİF MET. DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	BURSA	0224 241 71 71	prometal@prometaltr.com	www.prometaltr.com
ROLMAK DÖKÜM SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	KARABÜK	0370 447 65 65	info@rolmakdokum.com.tr	www.rolmakdokum.com.tr
RUBA FERMUAR VE PRES DÖKÜM SAN. A.Ş.	MANİSA	0236 213 08 86	info@rubapresdokum.com	www.rubapresdokum.com
SAMSUN MAKİNA SANAYİ A.Ş.	SAMSUN	0362 266 51 60	info@samsunmakina.com.tr	www.samsunmakina.com.tr
SEFER DÖKÜM MAK.SAN.LTD.ŞTİ	İSTANBUL	0212 441 09 77	info@seferdokum.com	www.seferdokum.com
SERPA HASSAS DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 394 23 52	serpa@serpahassasdokum.com	www.serpahassasdokum.com
SİLVAN MERDANE DÖKÜM SANAYİ VE TİC.LTD. ŞTİ.	KOCAELİ	0262 641 95 25	info@silvanrolls.com	www.silvanrolls.com
SİLVAN SANAYİ A.Ş.	KOCAELİ	0262 674 75 00	info@silvansanayi.com	www.silvansanayi.com
SÜPERPAR OTOMOTİV SAN. TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 877 02 12	info@superpar.com	www.superpar.net
SYC DEMİR DÖKÜM MAK. SAN. TİC. A.Ş.	ESKİŞEHİR	0222 236 02 90	info@sycdokum.com	www.sysdokum.com
ŞAHİN DÖKÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İZMİR	0232 437 01 83	sahindokum@sahindokum.com	www.sahindokum.com
ŞAHİN METAL İMALAT SAN. VE TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 875 19 00	info@sahinmetal.com	www.sahinmetal.com
ŞENKAYA ÇELİK DÖKÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 877 21 23	info@senkaya.com	www.senkaya.com
TAN ÇELİK DÖKÜM MAK. SANAYİ TİC. A.Ş.	ELAZIĞ	0424 255 55 60	tancelik23@gmail.com	www.tancelik.com
TEKNOPRES METAL SAN TİC A.Ş.	İSTANBUL	0212 503 34 80	bilgi@teknopres.com.tr	www.teknopres.com.tr
TOSÇELİK GRANÜL SANAYİ A.Ş.	İSTANBUL	0216 544 36 00	info@toscelikgranul.com.tr	www.toscelikgranul.com.tr
TRAKYA DÖKÜM SANAYİ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 315 52 40	info@trakyadokum.com.tr	www.trakyadokum.com.tr
TUĞÇELİK ALÜMİNYUM METAL MAM. SAN. TİC A.Ş.	İSTANBUL	0216 540 61 75	tugcelik@tugcelik.com.tr	www.tugcelik.com.tr
TUNÇ MODEL DÖK. MAK. İMALAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	ANKARA	0312 395 86 66	tunc@tuncdokum.com.tr	www.tuncdokum.com.tr
TÜMOŞAN DÖKÜM A.Ş.	İSTANBUL	0212 468 19 00	info@tumosandokum.com.tr	www.tumosandokum.com.tr
TÜMŞER EV AL. SER. İS.SO.Sİ.İNŞ.TAH. DÖKÜM SAN. TİC. A.Ş.	İZMİR	0232 328 30 37	tumser@tumser.com.tr	www.tumser.com.tr
UĞUR METAL SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KOCAELİ	0262 751 08 76	ugurmetal@ugurmetal.com	www.ugurmetal.com
UYAR DÖKÜM SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	BURSA	0224 411 09 77	info@uyardokum.com	www.uyardokum.com
ÜMİT DÖKÜM İTHALAT İHRACAT VE TİCARET LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0216 499 46 46	info@umitcasting.com	www.umitcasting.com
ÜNİMETAL HASSAS DÖKÜM MAK. YED. PAR. A.Ş.	İSTANBUL	0216 591 08 70	info@unimetal.com.tr	www.unimetal.com.tr
ÜNSAL MAKİNA A.Ş.	KAYSERİ	0352 322 01 92	bilgi@unsalmakina.com.tr	www.unsalmakina.com.tr
YAKACIK VALF SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 309 72 50	info@yakacikvalf.com.tr	www.yakacikvalf.com.tr
YAZKAN DÖKÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 641 32 10	yazkan@yazkan.com.tr	www.yazkan.com.tr
YILKAR DÖKÜM SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	KONYA	0332 239 04 47	info@yilkardokum.com.tr	www.yilkardokum.com.tr



TÜRKİYE DÖKÜM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ KATILIMCI ÜYELERİ

ACARER METAL SANAYİ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 280 50 50	acarer@acarermetal.com.tr	www.acarermetal.com
AKM METALURJİ SAN. TEMSİLCİLİK VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 467 31 40	akm@akm.com.tr	www.akm.com.tr
ALTINKUM DÖKÜM METAL NAK. SAN. TİC. LTD.ŞTİ	KONYA	0332 342 42 48	info@altinkumdokum.com	www.altinkumdokum.com
AMANOS KUVARSİT MADENCİLİK SAN. VE TİC. A.Ş.	HATAY	0 326 215 66 77	info@amanoskuvarsit.com	www.amanoskuvarsit.com
AMCOL MİNERAL MADENCİLİK SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 414 96 16	merkez@amcol.com	www.amcol.com.tr
ASK CHEMICALS TR T.C LTD.ŞTİ.	ANKARA	0312 212 72 91	basakyilankirkan@ask-chemical.com	www.ask-chemicals.com
AVEKS İÇ VE DIŞ TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 410 00 60	info@aveks.com.tr	www.aveks.com.tr
BDM BİLGİNOĞLU DÖKÜM MALZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İZMİR	0232 433 72 30	info@bdblginogludokum.com.tr	www.bdblginogludokum.com.tr
BİLİŞİM BİLİŞİM VE YAZILIM SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 266 11 44	bilisim@bilisim.com.tr	www.bilisim.com.tr
BOMAKSAN ENDÜSTRİYEL HAVA FİLTASYON SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 541 93 34	satis@bomaksan.com	www.bomaksan.com
BÜHLER AG SATIŞ VE SERVİS HİZ. LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0 212 210 45 00	buhler.izmir@buhlergroup.com	www.buhlergroup.com
CANGO ENDÜSTRİYEL ÜRÜNLER VE HAMMADDE TİC. SAN. A.Ş.	İSTANBUL	0216 425 66 60	info@cangometal.com	www.cangometal.com
CARL ZEISS TEKNOLOJİ ÇÖZÜMLERİ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 526 35 95	info.metrology.tr@zeiss.com	www.zeiss.com.tr
CHIRON İSTANBUL MAKİNE TİCARET VE SERVİS LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 612 12 11	serkan.ozcan@chiron-group.com	www.chiron-group.com
CLARIANT TÜRKİYE BOYA KİMYEVİ MADDE. VE MADEN. SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 578 29 29	cetin.saka@clariant.com	www.clariant.com/turkey
ÇELİKTAŞ SİNAİ KUMU SAN. VE TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 275 57 13	info@celiktassilis.com	www.celiktassilis.com
ÇUKUROVA KİMYA END. A.Ş.	MANİSA	0236 233 23 20	info@cukurovakimya.com.tr	www.cukurovakimya.com.tr
DAUSSAN REFRAKTER A.Ş.	MANİSA	0236 214 02 86	info@daussan.com.tr	www.daussan.com.tr/
DENİZ METAL DÖKÜM SAN. TİC. LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0216 485 82 76	info@denizmetaldokum.com	www.denizmetaldokum.com
DOĞUŞ DÖKÜM MALZEMELERİ A.Ş.	İSTANBUL	0216 504 60 80	info@dogusmetal.com	www.dogusmetal.com
EGES ELEKTRİK VE ELEKTRONİK GEREÇLER SAN. VE TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 658 28 00	eges@eges.com.tr	www.eges.com.tr
EGT REFRAKTER GEREÇLER END. TİC. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 239 06 08	info@egttr.com	www.egttr.com
ELM DÖKÜM MAKİNALARI (YEMSA MAKİNA SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.)	KONYA	0332 239 11 42	info@elmdokum.com.tr	www.elmdokum.com.tr
ERMETAL END.GERİ DÖNÜŞ. TAŞ. SAN. A.Ş.	İSTANBUL	0212 691 13 70	info@ermetaldemir.com	www.ermetaldemir.com
EXPERT MÜMESSİLLİK TURİZM TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 638 88 88	info@expert.com.tr	www.expert.com.tr
FETAŞ İÇ VE DIŞ TİCARET SAN. A.Ş.	İSTANBUL	0216 364 34 01	info@ftsgroup.com.tr	www.ftsgroup.com.tr
GENTAŞ KİMYA SANAYİ VE TİCARET PAZARLAMA A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 17 25	info@gentaskimya.com	www.gentaskimya.com
HANNOVER-MESSE ANKİROS FUARCILIK A.Ş.	ANKARA	0312 439 67 92	info@ankiros.com	www.ankiros.com
HAZNEDAR DURER REFRAKTER MALZEMELERİ SAN.TİC.A.Ş.	İSTANBUL	0 212 745 35 05	info.hdr@calderys.com	www.haznedardurer.com
HENEKEN METAL A.Ş.	İSTANBUL	0 532 235 04 44	coskun.keles@heneken.com	www.heneken.com/en/contact/
HERAEUS ELECTRO-NİTE TERMO TEKNİK SAN. TİC. A.Ş.	ANKARA	0312 267 08 88	info.electro-nite.tr@heraeus.com	www.electro-nite.com
HOUGHTON KİMYA SANAYİ A.Ş.	İSTANBUL	0 216 3251515	info.tr@quakerhoughton.com	www.home.quakerhoughton.com
İDEAL MODEL DÖKÜM SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 502 12 62	info@idealmodel.com.tr	www.idealmodel.com.tr
INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON SİST. SANAYİ A.Ş.	KOCAELİ	0262 646 34 24	inducto@inductotherm.com.tr	www.inductotherm.com.tr
İNDEMAK İNDÜKSİYON DÖK. MAK. LTD. ŞTİ.	KOCAELİ	0262 311 29 49	eataman@indemak.com	www.indemak.com
KADIOĞLU MADENCİLİK SAN. TİC. A.Ş.	KARABÜK	0370 424 10 50	kadioglu@kadioglumaden.com.tr	www.kadioglumaden.com.tr
KATSİMTAŞ İZOLASYON METALURJİ VE İNŞ. SAN. DIŞ TİC. LTD.ŞTİ.	İSTANBUL	0216 390 13 00	info@katsimtas.com.tr	www.katsimtas.com.tr
KORKMAZ ÇELİK SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 499 09 99	info@korkmazcelik.com	www.korkmazcelik.com
KROMAŞ METAL VE MAKİNE SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0 212 613 73 50	info@kromas.com	www.kromas.com.tr
KUMSAN DÖKÜM MALZEMELERİ SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 593 09 57	bilgi@kumsandokum.com.tr	www.kumsandokum.com.tr
MAGMA BİLİŞİM TEKN. HİZM. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 557 64 00	info@magmasoft.com.tr	www.magmasoft.com.tr
MALDANER METAL EMPRENYE SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	KOCAELİ	0262 335 4747	info@maldaner.com.tr	www.maldaner.com.tr
MARMARA METAL MAM. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 447 29 55	marmara@marmarametal.com	www.marmarametal.com
MEGA ELEKTRONİK TALAŞLI İML. MAK. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 428 54 41	info@megatr.com	www.megatr.com
MESCİER METAL MAMÜLLERİ PAZARLAMA SAN. VE A.Ş	İSTANBUL	0216 335 11 11	mesciermetal@mescier.com.tr	www.mescier.com.tr
METALPRES MAKİNE SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 365 67 73	info@metalpresmakina.com	www.metalpresmakina.com
META-MAK METALURJİ MAK. MÜH. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 270 07 08	metamak@metamak.com.tr	www.metamak.com.tr
METKO-HÜTTENES ALBERTUS KİMYA SAN TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 411 69 11	satis@metkoha.com	www.ha-group.com/tr
NEDERMAN MAKİNA SANAYİ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0 212 438 07 78	info.turkey@nederman.com	www.nederman.com/tr-trNede
ORTADOĞU MİNERAL SAN. TİC. LTD. ŞTİ	İSTANBUL	0216 683 58 00	mert@ortadogumineral.com	www.ortadogumineral.com
ÖZEN MAKİNA SAN. KOLL. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 544 44 31	ender@ozenmakina.com	www.ozenmakina.com
PTC KİMYA ENDÜSTRİ MALZEMELERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0212 427 88 66	info@ptcmetalurji.com.tr	www.ptcmetalurji.com.tr
SİLTAŞ SİLİS KUMLARI SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0216 335 70 09	siltas@siltas.com.tr	www.siltas.com.tr
TEKNO METALURJİ MALZ. MAK. TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 463 33 90	info@teknometalurji.com	www.teknometalurji.com
TES-SAN TESİSAT PROJE SAN. LTD. ŞTİ.	KONYA	0332 237 55 35	bilgi@tes-sanisi.com	www.tes-sanisi.com
TEZMAKSAN MAK. SAN. TİC. A.Ş.	İSTANBUL	0212 674 60 10	bilgi@tezmaksan.com	www.tezmaksan.com
TMC METAL END. SAN. VE TİC. A.Ş.	KOCAELİ	0262 502 31 72	info@tmcmetals.com	www.tmcmetals.com
VELACAST MAKİNE SAN. VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.	İSTANBUL	0216 622 76 30	nehir.altug@unigrup.com	www.unigrup.com
VESUVIUS İSTANBUL REFRAKTER SAN.TİC.A.Ş.FOSECO	KOCAELİ	0262 677 10 50	foseco.turkey@foseco.com	www.foseco.com.tr
YÜKSELLER METAL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	İSTANBUL	0216 313 28 01	info@yuksellermetal.com.tr	www.yuksellermetal.com.tr
ZENMET DIŞ TİCARET A.Ş.	İSTANBUL	0216 411 69 16	info@zenmet.com	www.zenmet.com



Ermetal'den Satılık Schmitz Apelt Ergitme Ocağı

POTA BU 850 SYNCARB VE POTA SYNCF BN 1100

Ergitme Kapasitesi: 1 ton (1 ton sıvı alüminyum)

Ergitme Tipi: Doğalgazlı

Roof Sıcaklığı: maks 1100 °C

Sıvı Metal Sıcaklığı: maks 800 °C

Son Astar Revizyon Tarihi: 2012

Pota: 2 (* 2 adet hiç kullanılmamış pota var - BN1100 /Morgan Molten)

Baca Emiş Sistemi: Var (baca emiş sistemi borusu vs var)

Devrilme Özelliği: Var

Brülör: 450 KW (* Kromschroder IC20-15W3E servo motor / * Kromschroder BCU-370 kontrolör

İrtibat: Ermetal Endüstri Geri Dön.Taş.San.Ve Tic.A.Ş.

Balçık Mah.3255 Sk No: 2/A Gebze Kocaeli

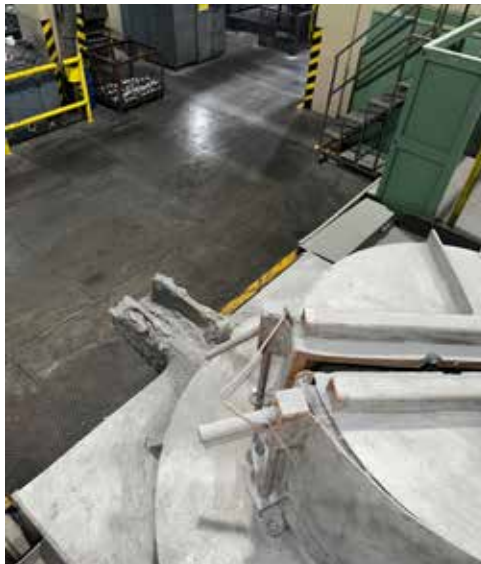
TEL: 262 751 43 05-06-07-08

FAX: 262 751 43 09

GSM: 532 224 93 23

www.ermetaldemir.com

meroglu@ermetaldemir.com



DÖNÜŞTÜRÜYÖRÜZ “KAZANDIRIYORUZ”

KM150-KM190-KM215



ELM
DÖKÜM MAKİNALARI

ELM DÖKÜM MAKİNALARI



KURULUŞUDUR...



www.elmdokum.com.tr

Besleyici
Sistemleri

Refrakter
Boyalar

Reçine
Sistemleri

Özel
Kumlar

Demir dışı
Ürünler

Kalıp
Ayırıcılar

Shell Kum
Prosesi

Refrakter
Yapıştırıcılar

Zenginleştirilmiş
Kömür Tozu

3 Boyutlu Yazıcı Sistemleri
için Boya ve Reçineler

YENİLİKÇİ DÖKÜMHANE ÇÖZÜMLERİ

Üretiminize güç katıyoruz
CANGO METAL

• FERRO ALLOYS • NON FERRO ALLOYS • METALS & ALLOYS
• MINERALS & ALLOYS • PIG IRON

Döküm, demir-çelik ve kaynak sektörleri için ferro alaşımlar.

CANGO METAL

Cango Endüstriyel Ürünler ve Hammadde Tic. San. A.Ş.

Rüzgarlıbahçe Mah. Cumhuriyet Cad. Hasoğlu Plaza No:39/55 Beykoz/İstanbul

✉ info@cangometal.com 🌐 www.cangometal.com ☎ 0 216 425 66 60 📠 0 216 425 66 61

